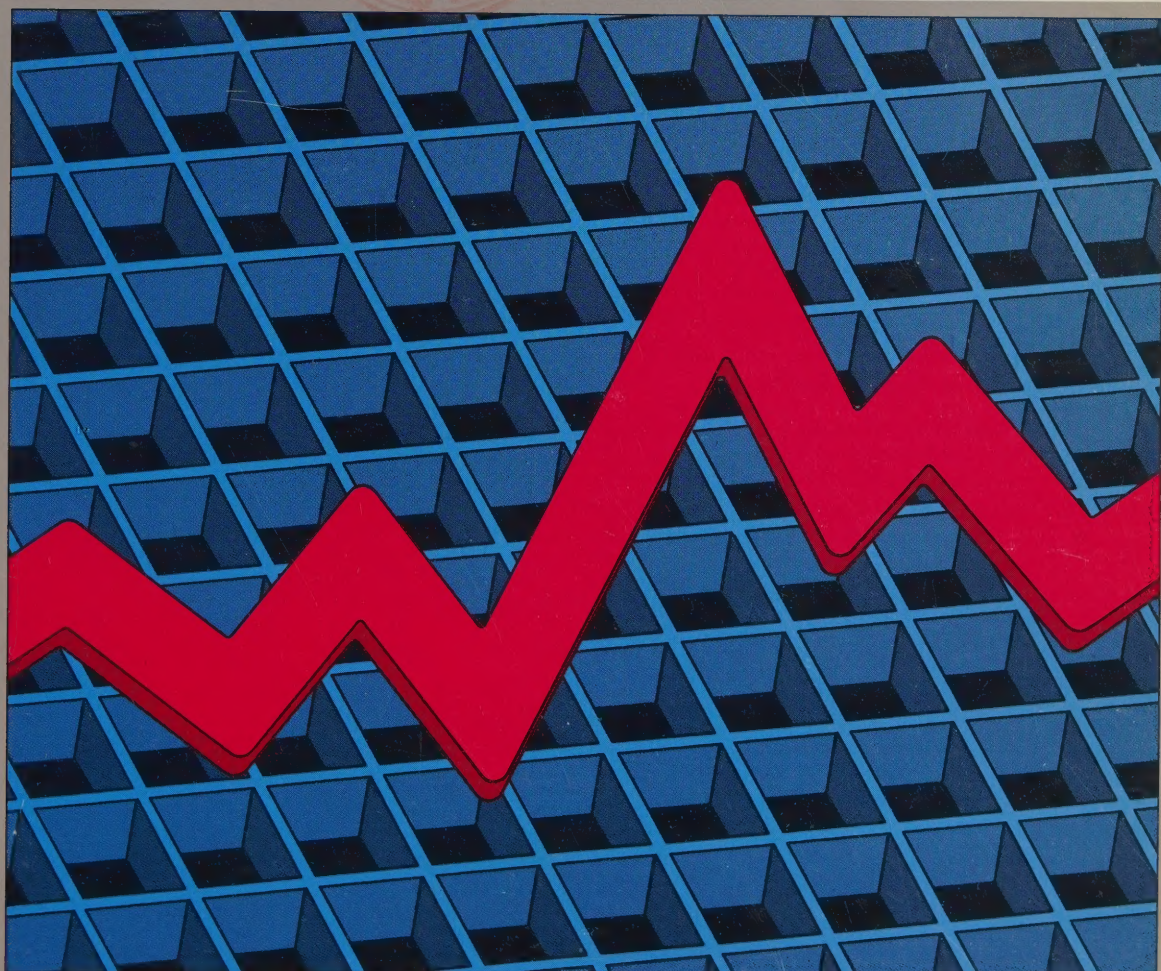


CANADIAN ECONOMIC OBSERVER

L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN

♦ *Jobs Increase Sharply in January, Stock Markets Recover Pre-Crash Levels*
♦ *New in the CPI: Updated Expenditure Weights and Provincial CPIs* ♦ *A Guide to Statistics Canada's New System of Leading Indicators: What they are, Why they lead, How they are used*

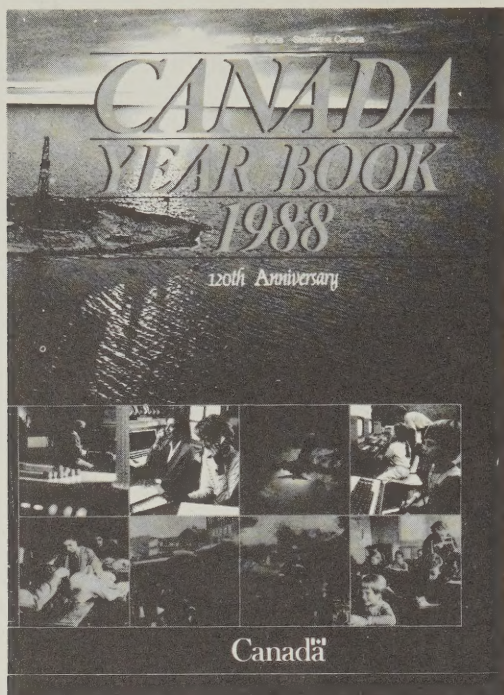
♦ *Forte hausse de l'emploi en janvier et les marchés boursiers regagnent les niveaux d'avant le krach* ♦ *Du nouveau dans l'IPC: Pondérations des dépenses mises à jour et IPC provinciaux* ♦ *Un guide sur le nouveau Système d'indicateurs avancés de Statistique Canada: leur description, les raisons de leur avance et la façon de les utiliser.*



Statistics
Canada

Statistique
Canada

Canada



A JOURNEY OF 1000 MILES BEGINS WITH A SINGLE STEP

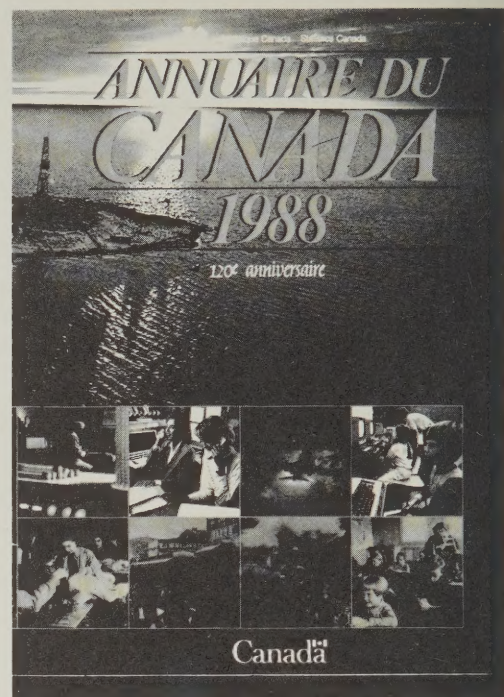
The *Canada Year Book* recorded Canada's first steps in 1867. It's still the only book that gives you the most complete, up-to-date facts on every aspect of Canada's growth as a nation.

Physical setting * Demography * Health * Education * Employment and incomes * Social security * Housing and construction * Forests, fish and furs * Agriculture * Mines and minerals * Energy * Science and technology * Transportation * Communications * Cultural activities and leisure * Manufacturing * Merchandising and services * Banking, finance and insurance * Judicial System * External relations, trade and defence * Government * Government finance * Review of the economy

Sold in Bookstores and also available by calling Statistics Canada toll-free at 1-800-267-6677 or by completing the order coupon included in this publication.

\$49.95 plus shipping and handling (\$54 inclusive in Canada, \$70 other countries); Catalogue number 11-402E.

Information can also be obtained by contacting your Regional Reference Centre.



TOUT LE PAYS, D'UNE COUVERTURE À L'AUTRE

Déjà au siècle dernier, les premiers pas de la nation étaient consignés dans l'*Annuaire du Canada*. Aujourd'hui, l'*Annuaire du Canada* témoigne toujours avec précision et exhaustivité des multiples facettes de l'évolution du pays.

Physiographie * Démographie * Santé * Éducation * Emploi et revenu * Sécurité sociale * Logement et construction * Pêches et fourrures * Agriculture * Mines et minéraux * Énergie * Sciences et technologie * Transports * Communications * Activités culturelles et loisirs * Industries manufacturières * Commerce et services * Banques, finances et assurances * Gouvernement * Système judiciaire * Relations extérieures, commerce et défense * Finances publiques * Revue de l'économie

Disponible en librairie, en téléphonant à Statistique Canada au numéro sans frais 1-800-267-6677 ou en remplissant le bon de commande qui figure dans la présente publication.

\$49.95 frais de port et de manutention en sus (\$54 au Canada, \$70 à l'étranger); numéro 11-402F au répertoire.

Pour de plus amples renseignements, communiquez avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous.

CANADIAN ECONOMIC OBSERVER

L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN

February 1989

Février 1989

Editor's Note

Changes to the CEO this month include a reorganization of the data on external trade (Table 5.1.1 and 5.1.2) to reflect their economic use.

Data for the new version of the leading indicators are available in Current Economic Conditions; next month, they will replace the old version in Table 1.19.

Note de l'éditeur

Les changements apportés à L'O.É.C. ce mois comprennent une réorganisation des données du secteur extérieur (tableaux 5.1.1 et 5.1.2) selon l'utilisation économique.

Les données de la nouvelle version des indicateurs avancés paraissent dans les conditions économiques actuelles; le mois prochain, nous remplacerons le tableau 1.19 qui porte sur l'ancienne version.

Published under the authority of the Minister of Regional Industrial Expansion and the Minister of State for Science and Technology
©Minister of Supply and Services Canada 1989

Publication autorisée par le Ministre de l'Expansion industrielle régionale et le Ministre d'État, sciences et technologie
©Ministre des Approvisionnements et Services Canada 1989

Price: Canada \$20.00, \$200.00 a year
Other Countries, \$22.50, \$225.00 a year
Payment to be made in Canadian funds or equivalent

Prix: Canada, \$20.00, \$200.00 par année
Autres pays, \$22.50, \$225.00 par année
Paiement en dollars canadiens ou l'équivalent

February 1989
Catalogue 11-010, Vol. 2, No. 2 Monthly
ISSN 0835-9148 Ottawa

Février 1989
Catalogue 11-010, vol. 2, n° 2 mensuel
ISSN 0835-9148 Ottawa

Extracts from this publication may be reproduced for individual use without permission provided the source is fully acknowledged. However, reproduction of this publication in whole or in part for purposes of resale or redistribution requires written permission from the Programs and Publishing Products Group, Acting Permissions Officer, Crown Copyright Administration, Canadian Government Publishing Centre, Ottawa, Canada K1A 0S9.

Le lecteur peut reproduire sans autorisation des extraits de cette publication à des fins d'utilisation personnelle à condition d'indiquer la source en entier. Toutefois, la reproduction de cette publication en tout ou en partie à des fins commerciales ou de redistribution nécessite l'obtention au préalable d'une autorisation écrite du Groupe des programmes et produits d'édition, agent intérimaire aux permissions, administration des droits d'auteur, de la Couronne, Centre d'édition du gouvernement du Canada, Ottawa, Canada K1A 0S9.

Data in Many Forms ...

Statistics Canada disseminates data in a variety of forms. In addition to publications, both standard and special tabulations are offered on computer print-outs, microfiche and microfilm, and magnetic tapes. Maps and other geographic reference materials are available for some types of data. Direct access to aggregated information is possible through CANSIM, Statistics Canada's machine-readable data base and retrieval system.

How to Obtain More Information

Inquiries about this publication and related statistics or services should be directed to:

Current Analysis Section,
International and Financial Economics Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (Telephone: 951-9162)
or to the Statistics Canada reference centre in:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)
Sturgeon Falls	(753-3200)		

Toll-free access is provided in all provinces and territories, **for users who reside outside the local dialing area** of any of the regional reference centres.

Newfoundland and Labrador	1-800-563-4255
Nova Scotia, New Brunswick and Prince Edward Island	1-800-565-7192
Quebec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-268-1151
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Southern Alberta	1-800-472-9708
British Columbia (South and Central)	1-800-663-1551
Yukon and Northern B.C. (area served by NorthwestTel Inc.)	Zenith 0-8913
Northwest Territories (area served by NorthwestTel Inc.)	Call collect 403-495-2011

How to Order Publications

This and other Statistics Canada publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores, through the local Statistics Canada offices, or by mail order to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

National Toll Free Order Line 1-800-267-6677

Toronto

Credit card only (973-8018)

Des données sous plusieurs formes ...

Statistique Canada diffuse les données sous formes diverses. Outre les publications, des totalisations habituelles et spéciales sont offertes sur imprimés d'ordinateur, sur microfiches et microfilms et sur bandes magnétiques. Des cartes et d'autres documents de référence géographiques sont disponibles pour certaines sortes de données. L'accès direct à des données agrégées est possible par le truchement de CANSIM, la base de données ordiolingue et le système d'extraction de Statistique Canada.

Comment obtenir d'autres renseignements

Toutes demandes de renseignements au sujet de cette publication ou de statistiques et services connexes doivent être adressées à:

Section de l'analyse de conjoncture,
Division de l'économie internationale et financière,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 951-9162) ou au centre de consultation de Statistique Canada à:

St. John's	(772-4073)	Winnipeg	(983-4020)
Halifax	(426-5331)	Regina	(780-5405)
Montréal	(283-5725)	Edmonton	(495-3027)
Ottawa	(951-8116)	Calgary	(292-6717)
Toronto	(973-6586)	Vancouver	(666-3691)
Sturgeon Falls	(753-3200)		

Un service d'appel interurbain sans frais est offert, dans toutes les provinces et dans les territoires, **aux utilisateurs qui habitent à l'extérieur des zones de communication locale** des centres régionaux de consultation.

Terre-Neuve et Labrador	1-800-563-4255
Nouvelle-Écosse, Nouveau-Brunswick et Île-du-Prince-Édouard	1-800-565-7192
Québec	1-800-361-2831
Ontario	1-800-268-1151
Manitoba	1-800-542-3404
Saskatchewan	1-800-667-7164
Alberta	1-800-282-3907
Sud de l'Alberta	1-800-472-9708
Colombie-Britannique (sud et centrale)	1-800-663-1551
Yukon et nord de la C.-B. (territoire desservi par la NorthwestTel Inc.)	Zenith 0-8913
Territoires du Nord-Ouest (territoire desservi par la NorthwestTel Inc.)	Appelez à frais virés au 403-495-2011

Comment commander les publications

On peut se procurer cette publication et les autres publications de Statistique Canada auprès des agents autorisés et des autres librairies locales, par l'entremise des bureaux locaux de Statistique Canada, ou en écrivant à la Section des ventes des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6.
1(613)951-7277

Commandes: 1-800-267-6677 (sans frais partout au Canada)

Toronto

Carte de crédit seulement (973-8018)

NOTES TO USERS

Data contained in the tables are as available on February 10, 1989.

Data contained in this publication (unless otherwise specified) are seasonally adjusted.

Some tables contain selected components and thus do not add to the totals. As well, most figures are rounded.

NOTE ON CANSIM

Data in this publication were retrieved from CANSIM[†] (Trade Mark of Statistics Canada for its Canadian Socio-Economic Information Management System), and processed to create a photo-ready copy from which this publication was produced. CANSIM is the Statistics Canada computerized data bank; series published here (as well as other data) are available on computer printouts, tape, diskette or directly via terminal.

The identification numbers at the top of each column of data refer to the CANSIM Identifier for the unadjusted or seasonally adjusted monthly or quarterly data in the column.

For more information on CANSIM services, please contact:

Electronic Data Dissemination Division

Statistics Canada
9th Floor,
R.H. Coats Building,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6

Telephone (613) 951-8200

SYMBOLS

The following standard symbols are used in this Statistics Canada publication:

- .. figures not available
- ... figures not appropriate or applicable
- nil or zero

NOTES AUX UTILISATEURS

Les données publiées dans les tableaux sont les données disponibles au 10 février 1989.

À moins d'avis contraire, les données paraissant dans cette publication sont désaisonnalisées.

Certains tableaux comprennent des composantes choisies et donc leurs sommes diffèrent des totaux. De plus, la plupart des données sont arrondies.

NOTE CONCERNANT LE CANSIM

Les données publiées dans cette revue sont extraites de CANSIM[†] (marque de commerce de Statistique Canada pour son "Système canadien d'information socio-économique") et traitées pour donner une copie destinée à la photocomposition qui sert à la préparation de cette publication. CANSIM est la banque de données informatisée de Statistique Canada. Les données qui s'y trouvent (ainsi que d'autres données) sont disponibles sur imprimés d'ordinateur, bandes magnétiques ou disquettes ou directement au terminal.

Les numéros d'identification au-dessus de chaque colonne de données correspondent à l'identification de CANSIM pour les données correspondantes aux statistiques mensuelles ou trimestrielles brutes et désaisonnalisées.

Pour tout autre renseignement sur les services CANSIM, veuillez communiquer avec:

La division de la diffusion informatique des données

Statistique Canada
9ième étage
Édifice R.H. Coats,
Ottawa, Ontario
K1A 0T6

Téléphone (613) 951-8200

SIGNES CONVENTIONNELS

Les signes suivants sont utilisés dans cette publication de Statistique Canada:

- .. chiffres non disponibles
- ... n'ayant pas lieu de figurer
- néant ou zéro

This publication was produced under the direction of A. Meguerditchian

Senior Editor: P. Cross

Associate Editors:

J. Pattison, F. Roy-Mayrand

Conceptual Design: J. MacCraken

Graphics: A. Trépanier, R. Andrews

Composition and Production:

D. Joannis, S. Payer, L. Lacroix,
G. DesGagné, M. Pilon

Technical Development: D. Harrington

Marketing: D. Roy, J. Hebert

Translation: V. Gibson, A. Zakharoff

Review Committee: J.S. Wells, K. Lal,

D. Desjardins, A. Meguerditchian,
T. Davis, D. Collins and P. Cross

With the assistance of: C. Bloskie
and C. Lalonde.

Cette publication a été produite sous la direction de A. Meguerditchian

Éditeur en chef: P. Cross

Éditeurs-Associés:

J. Pattison, F. Roy-Mayrand

Maquette: J. MacCraken

Graphiques: A. Trépanier, R. Andrews

Composition et production:

D. Joannis, S. Payer, L. Lacroix,
G. DesGagné, M. Pilon

Développement technique: D. Harrington

Commercialisation: D. Roy, J. Hebert

Traduction: V. Gibson, A. Zakharoff

Comité de revue: J.S. Wells, K. Lal,

D. Desjardins, A. Meguerditchian,
T. Davis, D. Collins et P. Cross

Avec l'aide de: C. Bloskie et C. Lalonde.

Printed by/Imprimé par
National Printers (Ottawa) Inc.

Table of contents

Table des matières

1.1	Current Economic Conditions	Conditions économiques actuelles
	Output growth slowed in November, as exports and household demand weakened. However, employment rose strongly in January.	La croissance de la production ralentit en novembre, les exportations et la demande des ménages s'affaiblissant. Cependant, l'emploi augmente fortement en janvier.
2.1	Economic and Statistical Events	Événements économiques et statistiques
	Changes to the CPI.	Changements dans l'IPC.
3.1	Feature Articles	Études spéciales
	Statistics Canada's New System of Leading Indicators.	Le nouveau Système d'indicateurs avancés de Statistique Canada.
4.1	Recent Feature Articles	Études spéciales récemment parues

Table of contents

Table des matières

5	Statistical Summary	Aperçu statistique
5.1	National Accounts	Comptes nationaux
5.23	Labour Markets	Marchés du travail
5.35	Prices	Prix
5.43	Domestic Trade	Commerce intérieur
5.47	External Trade	Commerce extérieur
5.55	Manufacturing	Fabrication
5.67	Construction	Construction
5.73	Agriculture, Mining and Energy	Agriculture, mines et énergie
5.81	Transportation and Communications	Transports et communications
5.85	Financial Markets	Marchés financiers
5.93	Demography	Démographie
5.97	Provincial	Les provinces
5.111	International (Canada, U.S., U.K., France, Germany, Italy, Japan)	Internationale (Canada, É.-U., R.-U., France, Allemagne, Italie, Japon)

Current economic conditions

Conditions économiques actuelles

Summary Table - Key Indicators

Tableau sommaire - Indicateurs principaux

Year and month	Real gross domestic product, per cent change	Employment, per cent change	Unemployment rate	Consumer price index, per cent change	Merchandise trade balance, millions \$	Ratio of manufacturing inventories/shipments	Retail sales, per cent change in volume	Composite leading index, per cent change
Année et mois	Produit intérieur brut réel, variation en pourcentage	Emploi, variation en pourcentage	Taux de chômage	Indice des prix à la consommation, variation en pourcentage	Solde des marchandises, millions \$	Ratio des stocks aux livraisons dans la fabrication	Ventes au détail, variation en pourcentage en volume	Indicateur composite avancé, variation en pourcentage
	I 32026	D 767608	D 767611	D 484000	D 399449 -D 397990	D 318284	D 99452	D 99475
1987	4.03	2.76	8.9	4.4	10,976	1.57	5.53	6.28
1988				4.1				
1987 J	0.02	0.33	9.7	0.2	850	1.63	-1.48	0.35
F	1.21	0.28	9.6	0.4	1,275	1.59	3.17	0.42
M	0.28	0.26	9.5	0.4	1,046	1.59	-0.57	0.54
A	0.40	0.39	9.2	0.4	1,208	1.61	2.76	0.55
M	0.15	0.46	9.0	0.6	1,043	1.60	-0.71	0.59
J	0.44	0.43	8.9	0.3	502	1.59	2.47	0.82
J	0.38	-0.14	8.9	0.7	889	1.58	-0.93	0.82
A	1.10	0.40	8.7	0.1	1,168	1.55	0.47	0.82
S	0.41	0.42	8.5	0.0	931	1.54	0.78	0.84
O	0.89	0.48	8.4	0.4	997	1.52	1.24	0.52
N	0.15	0.20	8.2	0.4	551	1.52	-0.31	0.29
D	0.25	0.54	8.1	0.1	517	1.52	1.61	0.26
1988 J	0.00	0.31	8.1	0.2	501	1.52	-1.74	0.36
F	0.13	0.47	7.8	0.4	1,020	1.55	-1.23	0.53
M	0.87	0.12	7.8	0.5	730	1.54	2.72	0.76
A	-0.01	-0.04	7.7	0.4	930	1.56	-1.29	0.80
M	0.53	0.55	7.8	0.6	335	1.54	1.31	0.73
J	0.21	-0.19	7.6	0.1	1,425	1.54	0.53	0.87
J	-0.02	0.20	7.9	0.6	1,879	1.61	0.38	0.64
A	0.50	0.02	8.0	0.3	772	1.56	0.00	0.51
S	0.33	0.07	7.8	0.1	534	1.54	0.98	0.32
O	0.05	0.03	7.9	0.5	538	1.55	0.30	0.08
N	0.11	0.53	7.8	0.3	424	1.58	-0.52	-0.20
D		0.19	7.6	0.0				
1989 J		-0.22	7.6					

OVERVIEW*

The most recent economic data showed a slowing of output growth late in 1988. Real output grew only fractionally in October and November, as exports remained sluggish while household demand decelerated. It is not clear that the slowdown continued into early 1989, however, as employment strengthened and the stock market posted impressive gains.

* Based on data available on February 10; all data references are in current dollars unless otherwise stated.

VUE GÉNÉRALE*

Les dernières données économiques indiquent un ralentissement de la croissance de la production vers la fin de 1988. La croissance réelle n'a augmenté seulement que de façon minime en octobre et novembre, les exportations demeurant hésitantes pendant que la demande à la consommation décélère. Le ralentissement ne semble pas s'être poursuivi, cependant, puisque l'emploi et le marché boursier enregistrent de fortes progressions au début de 1989.

* Basés sur les données disponibles le 10 février; toutes les données sont en dollars courants, sauf indication contraire.

The slackening of total output in October and November originated in consecutive declines in goods-producing industries. There were particularly sharp declines in both auto production and drilling for oil in these months. As well, residential construction and retail sales softened in November, in an environment of rising interest rates. Service-producing industries continued to expand steadily, however, which offset the drops in goods-industries.

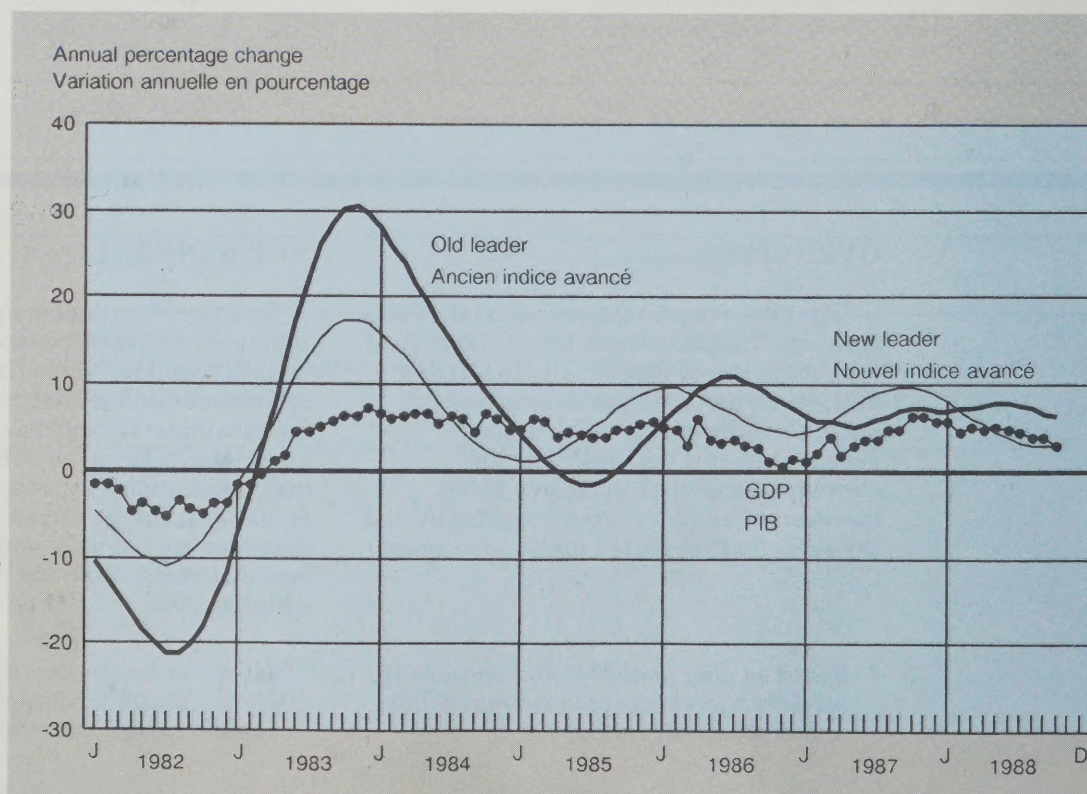
The growth of services accounted for all of the gain in employment in December and January. Total employment rose by 0.9% in these two months combined. The strength of these gains augurs well for continued growth in labour income, which

Le ralentissement de la production totale en octobre et novembre provient de baisses consécutives dans les industries productrices de biens. Les baisses de la production automobile et du forage pétrolier au cours de ces mois étaient particulièrement fortes. La construction résidentielle et les ventes au détail ont également perdu de leur vigueur en novembre, les hausses des taux d'intérêt s'y prêtant. Les industries productrices de service continuent de progresser de façon régulière, cependant, ce qui a compensé les pertes dans les industries de biens.

La croissance des services explique presque toute la progression de l'emploi en décembre et janvier. L'emploi total augmente de 0.9% pour l'ensemble de ces deux mois. La fermeté de ces gains présage la poursuite de la croissance du revenu du travail, lequel affiche de fortes

1 Business Cycle
Indicators in
Canada

1 Indicateurs du
cycle d'affaire
au Canada



Current
economic
conditions

Conditions
économiques
actuelles

Composite Leading Indicator (Smoothed)

Indicateur composite avancé (Lisse)

Year and month Année et mois		Composite	Toronto stock index	Money supply M1	U.S. leading index	Services employment	Ratio of shipments to inventories
		Composite	Indice boursier de Toronto	Offre de monnaie	Indice avancé des E.-U.	Emploi dans les services	Ratio des livraisons aux stocks
1987	1	127.25	3084.98	24232.00	183.18	1527.53	1.34
	2	128.45	3165.69	24501.89	184.24	1535.75	1.35
	3	129.81	3290.08	24727.41	185.31	1547.13	1.37
	4	131.16	3420.28	25004.45	186.25	1557.00	1.38
	5	132.40	3532.16	25304.32	187.11	1566.75	1.38
	6	133.71	3625.64	25590.19	188.07	1573.77	1.39
	7	134.80	3734.79	25781.14	189.02	1576.44	1.40
	8	135.75	3833.51	25898.57	189.93	1577.04	1.41
	9	136.59	3900.59	25965.83	190.73	1579.36	1.42
	10	137.12	3821.42	26029.91	191.38	1580.08	1.43
	11	137.33	3661.74	26040.84	191.59	1579.79	1.45
	12	137.48	3500.78	25963.11	191.62	1582.57	1.46
1988	1	137.54	3346.89	25896.58	191.41	1590.18	1.47
	2	137.60	3237.66	25833.56	191.29	1601.33	1.48
	3	137.85	3183.91	25761.09	191.30	1610.12	1.48
	4	138.18	3173.38	25668.89	191.43	1619.07	1.47
	5	138.54	3177.40	25608.96	191.44	1627.72	1.47
	6	139.03	3215.25	25598.34	191.78	1634.35	1.46
	7	139.39	3259.13	25634.10	192.06	1640.51	1.45
	8	139.92	3288.41	25692.73	192.40	1649.73	1.45
	9	140.54	3304.93	25763.82	192.66	1662.40	1.44
	10	141.14	3326.78	25798.46	192.93	1676.34	1.44
	11	141.62	3335.27	25772.98	193.13	1690.54	1.44
Year and month Année et mois		Durable goods new orders	Average workweek	Durable goods sales	Furn. & appliance sales	Housing index	
		Nouvelles commandes de biens durables	Durée moyenne de travail	Ventes de biens durables	Ventes de meubles et d'appareils ménagers	Indice du logement	
1987	1	8619.73	38.69	39640.31	10736.61	135.62	
	2	8719.24	38.72	39715.15	10812.58	137.33	
	3	8797.78	38.74	39995.43	10860.70	140.53	
	4	8863.98	38.73	40570.31	10935.09	142.66	
	5	8904.37	38.73	41122.73	11040.50	143.30	
	6	8935.90	38.79	41856.61	11206.20	142.88	
	7	8965.54	38.81	42498.95	11386.72	142.66	
	8	9016.43	38.81	43090.85	11527.14	142.94	
	9	9116.07	38.79	43565.59	11654.23	142.42	
	10	9226.44	38.78	44043.87	11756.92	142.27	
	11	9395.18	38.76	44463.80	11838.93	141.74	
	12	9548.56	38.77	44906.66	11915.39	140.11	
1988	1	9623.54	38.78	45230.22	11953.64	137.69	
	2	9689.70	38.77	45232.66	11979.05	135.75	
	3	9956.17	38.74	45330.88	12020.78	135.62	
	4	10086.28	38.74	45391.68	12072.75	137.02	
	5	10201.83	38.72	45579.16	12109.54	139.37	
	6	10274.51	38.70	45677.90	12205.72	141.20	
	7	10223.79	38.69	45828.97	12279.56	142.00	
	8	10180.85	38.70	46017.80	12338.63	144.06	
	9	10156.64	38.73	46302.57	12398.19	145.01	
	10	10118.46	38.77	46511.70	12442.78	145.80	
	11	10076.11	38.81	46589.24	12475.51	146.97	

posted rapid increases up to November. The buoyancy of incomes should buttress household demand, while consumer prices remained stable in December.

The strength that services have given to output and employment recently, is a good example of how Statistics Canada's new version of leading indicators is used. This new version places more emphasis on services than the original version, which was more oriented to industrial production (see this month's feature article). The original version of the leading indicators posted a 0.2% decline in November, which is an accurate representation of the weakness in industrial production. The new version of the index slowed to a 0.3% increase in November, reflecting gains in the new components related to services, notably house sales and employment in business and personal services. The increase in the new index suggests that there is little reason to believe that the current slowdown in growth will develop into a recession. The strength of employment and the stock market early in 1989 supports this view.

Labour Markets - Sharp Gain in Jobs in January

Labour market conditions improved notably for the third straight month in January. Total employment rose by 0.7%, in January, after a combined increase of 0.7% in November and December. Full-time jobs accounted for two-thirds of the January increase. The unemployment rate remained stable at 7.6%, however, as the labour force expanded as rapidly as employment.

By industry, the January gain in jobs was led by services. Notable increases were posted in trade, transportation and finance. Employment in good-producing industries was unchanged, as increases in construction and manufacturing were offset by declines in primary industries.

Output - Overall Growth Slows as Industrial Production Declines

The monthly measure of real Gross Domestic Product posted a fractional gain

hausses jusqu'en novembre. La poussée des revenus devrait relever la demande finale, tandis que les prix à la consommation demeurent stables en décembre.

L'effet récent de la fermeté des services sur la production et l'emploi illustre bien la manière dont on utilise l'indicateur avancé de Statistique Canada. Cette nouvelle version met plus d'accent sur les services que la version originale, laquelle était davantage axée sur la production industrielle (voir l'étude spéciale de ce mois). La version originale des indicateurs avancés affiche une baisse de 0.2% en novembre, ce qui est une représentation juste de la faiblesse de la production industrielle. La nouvelle version de l'indice ralentit à 0.3% en novembre, ce qui traduit les progressions des nouvelles composantes reliées aux services, notamment des ventes de maisons et de l'emploi dans les services aux personnes et aux entreprises. L'augmentation du nouvel indice suggère qu'il y a peu de raisons de croire que le présent ralentissement de la croissance va devenir une récession. La fermeté de l'emploi du marché boursier au début de 1989 appuie cette opinion.

Marché du travail - Forte poussée de l'emploi en janvier

La situation du marché du travail s'améliore sensiblement pour le troisième mois consécutif en janvier. L'emploi total s'accroît de 0.7% en janvier, après une progression globale de 0.7% en novembre et décembre. Les deux tiers de la progression de janvier est attribuable à l'emploi à plein temps. Le taux de chômage reste cependant stable à 7.6%, car la population active s'est accrue aussi rapidement que l'emploi.

Par branche d'activité, la progression de l'emploi en janvier est dominée par les services. On observe des hausses appréciables dans le commerce, les transports et les finances. L'emploi dans le secteur des biens reste inchangé, puisque les augmentations dans la construction et la fabrication sont compensées par un recul dans le cas du secteur primaire.

Production - Ralentissement de la croissance globale en raison d'une baisse de la production industrielle

La mesure mensuelle du produit intérieur brut réel augmente légèrement pour le

of 0.1% for the second consecutive month in November. The slackening in output growth largely originated in consecutive declines in industrial production, down 0.4% in October and 0.3% in November.

Much of the weakness in industrial production in the last two months largely reflects sharp declines in two industries--motor vehicle production and oil rig drilling. Motor vehicle production fell by 11% in November, after a 7% drop in October. These drops reflect weak export demand and a determination by firms to lower inventory levels. The slack in auto output also was reflected in lower production in related feeder industries such as rubber and steel over the last two months.

Exploration and development of oil and gas fell by 21% in each of the last two months. This sudden contraction follows the expiry of certain tax incentives to drill before October, which supported a high level of drilling despite declining oil prices throughout 1988. There are reports, however, that drilling activity may soon begin to recover as prices have firmed recently. For example, Dofasco Ltd. began to rehire workers in February as the number of rigs in operation began to increase.

Manufacturers of business equipment posted little change in production for the second consecutive month. This appears to be just a lull in the upward trend of business investment spending in 1988, as new orders for machinery and equipment jumped by a total of 20% in October and November. Imports of machinery and equipment continued to grow in November, while unfilled orders for capital goods remained at high levels.

deuxième mois consécutif en novembre (+0.1%). Le relâchement de la croissance de la production est attribuable principalement à des baisses successives de la production industrielle (-0.4% en octobre et -0.3% en novembre).

La plus grande partie de la faiblesse de la production industrielle au cours des deux derniers mois traduit en grande partie d'importants reculs dans deux branches d'activité, celles de la production de véhicules automobiles et des forages pétroliers. La production de véhicules automobiles diminua de 11% en novembre, après avoir reculé de 7% en octobre. Ces diminutions rendent compte de la faiblesse de la demande à l'exportation et de la détermination des entreprises de réduire les stocks. L'hésitation de la production automobile explique également la baisse de la production de branches d'apport connexes telles que celles du caoutchouc et de l'acier au cours des deux derniers mois.

L'exploration et l'aménagement des puits de pétrole et de gaz naturel reculent de 21% au cours de chacun des deux derniers mois. Cette diminution soudaine fait suite à la cessation de certaines concessions fiscales pour les forages faits avant le mois d'octobre, ce qui devait maintenir l'activité à un niveau élevé, en dépit du recul des prix et du pétrole pendant toute l'année 1988. Il semble cependant que les activités de forage pourraient bientôt reprendre, avec le raffermissement récent des prix. Ainsi, Dofasco Ltd. a recommencé d'embaucher des travailleurs en février, avec l'augmentation du nombre de plate-formes de forage en activité.

La production de matériel commercial enregistre peu de changement pour le deuxième mois consécutif. Ceci semble être une pause temporaire de la tendance à la hausse des dépenses d'investissement des entreprises en 1988, puisque les nouvelles commandes de machines et de matériel ont augmenté au total de 20% en octobre et novembre. Les importations de machines et de matériel continuent de croître en novembre, tandis que les commandes en carnet de biens de nature capitale restent élevées.

Services industries continued to post steady gains in output, to offset the slack in goods. Financial industries continued to lead the increase, while demand for business and personal services posted large gains.

Household - Retail Sales and Housing Starts Drop

The volume of retail sales dipped 0.5% in November, the first decline since April. The drop largely reflected slow passenger car sales and is likely to be transitory, as preliminary data show a sharp rebound in December.

Incomes and jobs continue to rise at a rapid clip, with labour income up 0.6% in both September and October and 0.9% in November and employment rising sharply between November and January. Prices remain moderate, as the total CPI was unchanged in December while prices of goods declined fractionally.

The resiliency of household demand to the recent upward pressure on interest rates also was evident in the housing market. Housing starts eased to an annual rate of 220,000 in December, which is only slightly below the average level of 227,000 in the last six months. Over this time, mortgage rates rose by about 75 basis points. Moreover, all of the decrease in starts in December originated in the volatile multiple units component. Starts of single-family homes, which are often a better indicator of trends in housing than multiple units, rose by 4.8%, after a 1% gain in November. The buoyancy of housing demand also was reflected in a 1.7% gain in sales in the existing home market.

External Trade - Exports Remain Weak

The merchandise trade surplus continued to decline in November, as imports rose while exports remained sluggish. The growth of imports reflects

Le secteur des services continue d'enregistrer une croissance soutenue de la production, qui compense le relâchement dans le cas des biens. Les branches des finances continuent de dominer cette progression, tandis que la demande de services commerciaux et personnels est en forte hausse.

Ménages - Baisse des ventes au détail et des mises en chantier de logements

Le volume des ventes au détail baisse de 0.5% en novembre, pour la première fois depuis avril. Cette diminution s'explique dans une large mesure par l'hésitation des ventes de voitures et devrait être temporaire, puisque les données provisoires de décembre indiquent une forte reprise.

Les revenus et les emplois continuent d'augmenter rapidement, le revenu du travail progressant de 0.6% en septembre et en octobre et de 0.9% en novembre, tandis que l'emploi augmente fortement de novembre à janvier. Les prix restent modérés, puisque l'IPC total demeure inchangé en décembre, tandis que le prix des biens diminue de façon minime.

La résistance de la demande des ménages à la récente poussée à la hausse des taux d'intérêt s'observe également dans le cas du marché du logement. Les mises en chantier de logements se fixent au taux annuel de 220,000 en décembre, soit seulement un peu moins que le niveau moyen de 227,000 des six derniers mois. Au cours de cette période, les taux d'intérêt hypothécaires ont augmenté d'environ 75 points de base. De plus, le recul des mises en chantier en décembre touche uniquement la composante irrégulière des unités multiples. Les mises en chantier de maisons unifamiliales, qui sont souvent un meilleur indicateur de la tendance du logement que les unités multiples, augmentent de 4.8% après une hausse de 1% en novembre. Le dynamisme de la demande de logement se retrouve également dans une augmentation de 1.7% des ventes des maisons construites.

Commerce extérieur - Exportations toujours faibles

L'excédent du commerce de marchandises continue de se replier en novembre, alors que les importations augmentent tandis que les exportations restent hésitantes. La croissance

gains in domestic demand, particularly for business investment in machinery and equipment. The weakening trend of exports largely originated in shipments to the United States, as U.S. real GNP slowed and as the Canadian dollar continued to appreciate.

Nominal exports were little changed in November, after declines in the previous two months. The volume of exports decreased by 0.2%, and was down by a total of 5.2% in the last three months. All of the weakness originated in the United States, notably for motor vehicle products and crude petroleum. As well, the volume of wheat shipments overseas remained anemic, following the summer drought in western Canada.

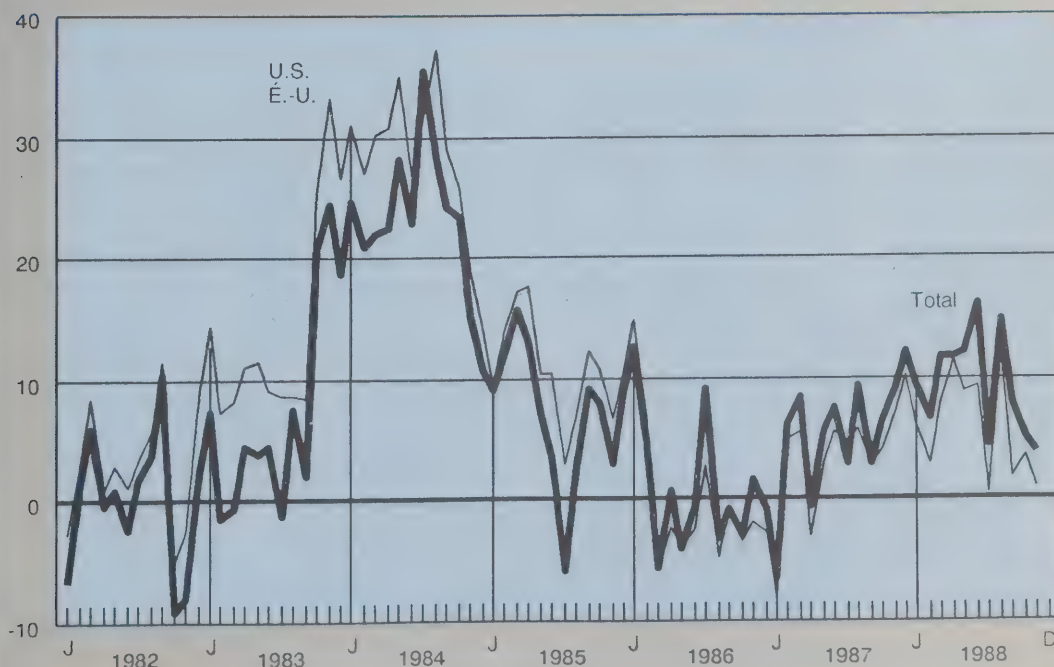
des importations traduit les progressions de la demande intérieure, en particulier des investissements des entreprises en machines et matériel. L'affaiblissement de la tendance des exportations est attribuable principalement aux livraisons aux États-Unis, puisque le PNB réel des États-Unis se ralentit, tandis que le dollar canadien continue de se redresser.

Les exportations nominales restent sans grand changement en novembre, après avoir baissé les deux mois précédents. Le volume des exportations baisse de 0.2%, et recule au total de 5.2% au cours des trois derniers mois. Cette faiblesse est attribuable uniquement au commerce avec les États-Unis, notamment celui des produits automobiles et du pétrole brut. De plus, le volume des livraisons de blé outre-mer est resté très bas, après la sécheresse de l'été dans l'Ouest du Canada.

Exports -
Total
and U.S.

Exportations -
Totales et vers
les États-Unis

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Imports rose by 1.1% in November, following a marginal decline in October. Imports of machinery and equipment rose by 4%, while crude oil imports jumped by 55%. Motor vehicle products continued to decline in tandem with weak sales and production in Canada.

Les importations s'accroissent de 1.1% en novembre, après une baisse minime en octobre. Les importations de machines et de matériel sont en hausse de 4%, tandis que les importations de pétrole brut bondissent de 55%. Les importations de produits automobiles continuent de se replier, pendant que les ventes et la production restent faibles au Canada.

Prices - CPI Stable in December

The unadjusted Consumer Price Index was unchanged between November and December. This stability served to slow the annual rate of inflation from 4.1% in November to 4.0% in December.

Lower prices for food and energy accounted for most of the slack in the overall CPI. Food prices fell by 0.3%, notably for fresh fruit, while energy prices declined by 0.4%.

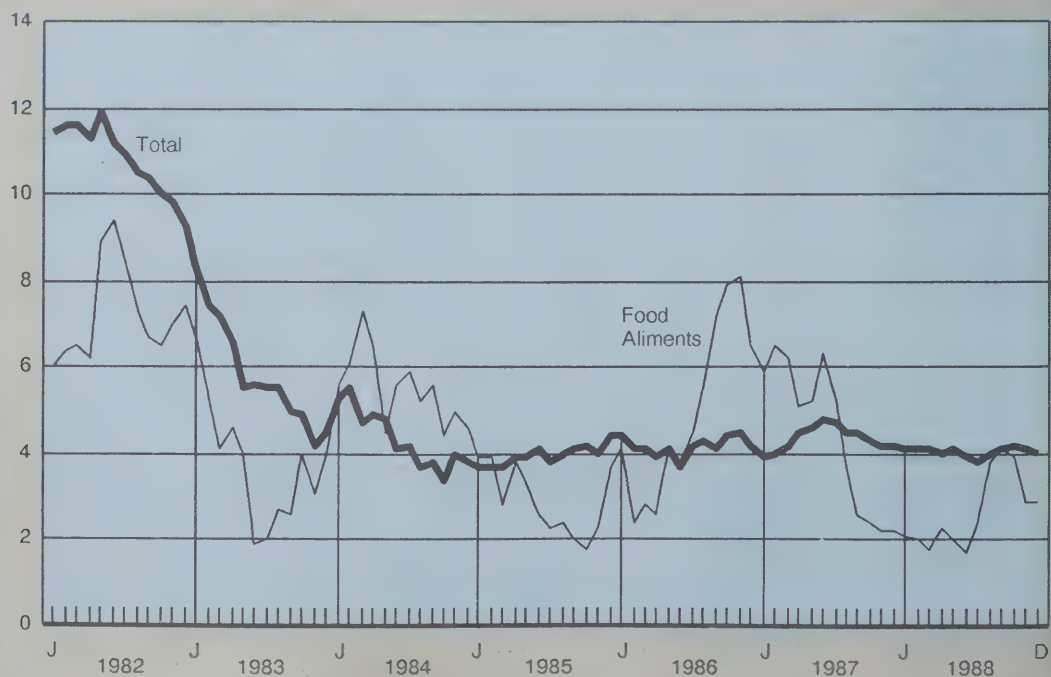
Prix - Stabilité de l'IPC en décembre

L'indice des prix à la consommation brut reste inchangé entre novembre et décembre. Cette stabilité contribue à ramener le taux d'inflation annuel de 4.1% en novembre à 4.0% en décembre.

La diminution du prix des aliments et de l'énergie explique la plus grande partie du relâchement de l'IPC total. Le prix des aliments se replie de 0.3%, notamment celui des fruits frais, tandis que le prix de l'énergie diminue de 0.4%.

- 3 Consumer
Price
Index
- 3 Indice des
prix à la
consommation

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Excluding food and energy, the CPI edged-up by 0.1% in December, and 5.1% in the past year. Housing prices posted the largest increase among the major components, but even this gain was small (0.2%) compared to recent trends.

The recent downward pressure on food and energy prices in the CPI may be coming to an end, according to the Raw Materials Prices Index. Commodity prices rose by 0.5% in December, the first increase in over six months. Mineral fuels prices increased by 0.3%, reflecting a firming of crude oil prices (+0.7%) on international markets after steady drops earlier in the year. Oil prices remain 31.6% below the level of a year-ago. There was also a 1.1% increase in prices of vegetable prices in December, notably for coffee and sugar.

One factor which has moderated consumer prices in 1988 was the drop in import prices. With continued low inflation abroad, and steady increases in the value of the Canadian dollar into January, this should continue to check overall price gains. Import prices fell by 0.3% in November, and are 3.2% below the level of a year-ago.

Negotiated wage settlements in the third quarter showed few signs of accelerating. Overall, wage settlements averaged 4.1%, compared to 4.0% in the first quarter of 1988 and 4.5% in the second quarter. All of the slowdown originated in the commercial sector, easing from 5.1% in the second quarter to 4.2% in the third. The second quarter bubble largely reflected two large contracts negotiate in the Ontario construction and mining industries. Wage settlements in the non-commercial sector continued to run at slightly below 4.5%.

Si l'on exclut les aliments et l'énergie, l'IPC augmente de 0.1% en décembre et de 5.1% au cours de l'année écoulée. Le prix des logements enregistre la plus forte augmentation des principales composantes, mais même cette hausse est petite (+0.2%) si on la compare aux tendances récentes.

La récente pression à la baisse sur les prix des aliments et de l'énergie de l'IPC peut cependant tirer à sa fin, si l'on examine l'indice des prix des matières brutes. Le prix des marchandises a augmenté de 0.5% en décembre, pour la première fois en plus de six mois. Le prix des combustibles minéraux se redresse de 0.3%, avec le raffermissement du prix du pétrole brut (+0.7%) sur les marchés internationaux, après les fortes baisses plus tôt au cours de l'année. Le prix du pétrole reste inférieur de 31.6% à son niveau d'un an plus tôt. On observe également une augmentation de 1.1% du prix des légumes en décembre, notamment pour le café et le sucre.

La hausse des prix à la consommation a été atténuée en 1988 par la diminution des prix à l'importation. Compte tenu d'une inflation toujours faible à l'étranger et de la progression soutenue de la valeur du dollar canadien jusqu'en janvier, la progression globale des prix devrait rester limitée. Les prix à l'importation reculent de 0.3% en novembre et sont inférieurs de 3.2% à leur niveau d'un an plus tôt.

Les règlements salariaux négociés au troisième trimestre ne contiennent que peu d'indices d'une accélération. Dans l'ensemble, les règlements salariaux s'établissent en moyenne à 4.1%, comparativement à 4.0% au premier trimestre de 1988 et à 4.5% au deuxième. Ce ralentissement s'observe uniquement dans le secteur marchand, où l'on note un recul de 5.1% au deuxième trimestre à 4.2% au troisième. La poussée au deuxième trimestre traduit dans une large mesure deux importants contrats négociés par les secteurs de la construction et des mines en Ontario. Les règlements salariaux dans le secteur non marchand continuent de se situer à un peu en dessous de 4.5%.

Financial Markets - Stock Markets Recover to pre-Crash Levels

Stock market prices in Canada and the United States began the new year on a strong note. Both the Toronto Stock Exchange and the New York markets rose sharply in January. These gains, following a gradual recovery in 1988, raised stock market prices to above the levels recorded on October 16, the Friday before the October 19 crash.

New stock issues showed signs of reviving late in 1988, after remaining largely dormant earlier in the year. New equity issues totalled \$669 million in November, by far the largest monthly increase of the year, and rose a further \$160 million in December.

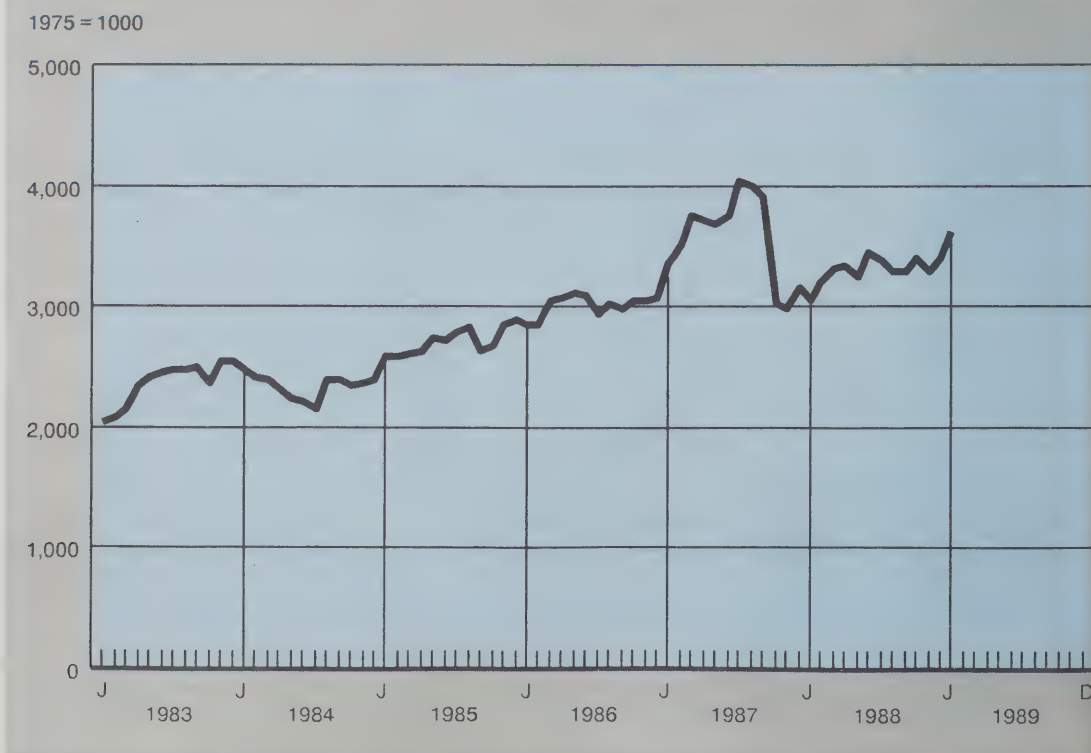
Marchés financiers - Retour des marchés boursiers à leurs niveaux d'avant le krach

Les cours boursiers au Canada et aux États-Unis commencent la nouvelle année de façon vigoureuse. Tant la bourse de Toronto que celle de New York augmentent fortement en janvier. Ces progressions font suite à la reprise progressive de 1988 et portent les cours des marchés boursiers au-dessus des niveaux enregistrés le 16 octobre, le vendredi qui a précédé le krach du 19 octobre 1987.

Les nouvelles émissions d'actions donnent des signes de reprise à la fin de 1988, après être restées léthargiques dans une large mesure plus tôt cette année. Les nouvelles émissions d'actions s'élèvent au total à \$669 millions en novembre, ce qui en fait de loin la plus forte augmentation mensuelle de l'année, et elles augmentent de \$160 millions de plus en décembre.

4 Toronto
Stock Price
Index

4 Indice du cours
des actions
à Toronto



Short-term interest rates continued to edge-up in January. The increase in money market rates and the Bank rate was about 40 basis points, which was not enough to affect most administered rates such as the prime lending rate or savings rates.

Long-term interest rates continued to ease, with an average decrease of 20 to 30 points in January. With short-term interest rates rising gradually, this led to a further 'inversion' of the yield curve, where short-term rates are higher than long-term rates.

The Canadian dollar ended the month up slightly relative to the U.S. dollar, closing at slightly over \$0.84 (U.S.). Both the U.S. and Canadian dollars appreciated against overseas currencies, raising the trade-weighted value of the Canadian dollar up 1.0% in January.

International Economics

The United States economy is now in its 74th month of the expansion which began in late 1982. Although inflation has cooled, rising a slight 0.3% in November after jumping 0.7% in October, worries continue over the large merchandise trade deficit and strong domestic demand. The U.S. trade account has remained in deficit despite the substantial drop in the U.S. dollar over the past four years.

The U.S. merchandise trade deficit widened in November, growing 1.2% to \$12.1 billion (U.S.) from October. Imports reached near-record levels, rising 4.2% to \$39.9 billion, while exports declined 2.3% to \$27.18 billion. The increasing level of imports is primarily a result of the boom in industrial investment. Plant and machinery imports rose 11% in 1988, double the pace for consumer goods. However, exports, up to November, had

Les taux d'intérêt à court terme continuent de progresser en janvier. L'augmentation des taux du marché monétaire et du taux d'escompte est d'environ 40 points de base, ce qui ne devait pas toucher la plupart des taux administrés tels que le taux privilégié ou les taux d'épargne.

Les taux d'intérêt à long terme continuent de se relâcher, baissant en moyenne de 20 à 30 points en janvier. Compte tenu de la croissance progressive des taux d'intérêt à court terme, l'inversion de la courbe de rendement, où les taux à court terme sont supérieurs à ceux à long terme, continue de s'accroître.

Le dollar canadien clôture le mois en légère hausse par rapport à la devise américaine, à un peu plus de \$0.84 (É.-U.). Les devises américaine et canadienne se redressent toutes deux par rapport aux devises d'outre-mer, ce qui devait relever la valeur pondérée selon les échanges du dollar canadien de 1.0% en janvier.

Économies internationales

L'économie des États-Unis est entrée dans le 74^e mois de son expansion, qui avait commencé à la fin de 1982. Même si l'inflation s'est réduite, avec une légère augmentation de 0.3% en novembre, faisant suite à une poussée de 0.7% en octobre, la persistance d'un important déficit au titre du commerce des marchandises et la forte demande intérieure restent préoccupantes. Le compte du commerce des États-Unis est resté déficitaire, malgré la forte chute du dollar américain au cours des quatre dernières années.

Le déficit du commerce des marchandises des États-Unis se dégrade en novembre de 1.2% pour atteindre \$12.1 milliards (É.-U.) par rapport à octobre. Les importations atteignent presque des niveaux records, avec une hausse de 4.2% qui les porte à \$39.9 milliards, tandis que les exportations reculent de 2.3% pour passer à \$27.18 milliards. L'augmentation du niveau des importations s'explique principalement par la poussée des investissements industriels. Les importations

risen 27% over the same time period in 1987. Despite the summer drought, exports of food and beverages were up 33%, as prices had risen to compensate for lost volume.

Overall, in the year to November, the U.S. merchandise trade deficit has fallen 22% year over year to \$125.86 billion. Total exports rose 27%, while imports gained 8.7%.

Growth in U.S. industrial production slowed, primarily due to weakness in business equipment, mainly computers and electronics. Industrial production rose 0.3% in December, down from 0.4% in November, while the growth in business equipment slowed to 0.2%. There was strength in manufacturing orders for cars and other consumer durables, up 6.4% in December, the biggest increase in six months.

The Japanese economy has continued to expand, fuelled by strong domestic demand and a recent surge in exports. Real economic growth for the current fiscal year is estimated by the Japanese government's Economic Planning Agency (EPA) to be 4.9%, unchanged from 1987. Growth in fiscal 1989 is forecast at 4%.

Rising personal consumption and capital investment are the major contributors to the buoyancy of domestic demand. Nonetheless, inflation has remained low, at 0.7% for 1988, marking the third consecutive year the annual rate has been below 1%. The strong appreciation of the yen and weakening crude oil prices kept prices stable, while the profitable business climate has spurred investment in plant and equipment. Industrial profits were up 30% in 1987-88 and are expected to increase 28% for 1988-89.

d'usines et de machines s'accroissent de 11% en 1988, soit deux fois plus rapidement que celles de biens de consommation. Cependant, les exportations jusqu'en novembre ont augmenté de 27% par rapport à la période correspondant de 1987. En dépit de la sécheresse de l'été, les exportations d'aliments et de boissons progressent de 33%, l'augmentation des prix compensant la baisse du volume.

Dans l'ensemble, depuis le début de l'année et jusqu'en novembre, le déficit du commerce des marchandises des États-Unis a baissé de 22% d'une année sur l'autre pour tomber à \$125.86 milliards. Le total des exportations s'accroît de 27%, et celui des importations, de 8.7%.

La croissance de la production industrielle des États-Unis se ralentit, principalement à cause de la faiblesse du matériel commercial, principalement les ordinateurs et l'électronique. La production industrielle s'accroît de 0.3% en décembre, soit moins qu'en novembre (+ 0.4%), tandis que la croissance du matériel commercial tombe à 0.2%. Les commandes de voitures et d'autres biens de consommation durables sont fortes, progressant de 6.4% en décembre, ce qui en fait la plus forte augmentation en six mois.

L'économie japonaise continue de croître, alimentée par la forte demande intérieure et par la poussée récente des exportations. L'Agence de planification économique du gouvernement japonais estime que la croissance économique réelle de l'année financière courante sera de 4.9%, soit autant qu'en 1987. On prévoit que la croissance au cours de l'exercice 1989 sera de 4%.

L'augmentation de la consommation des particuliers et des dépenses d'équipement sont les principales raisons de la poussée de la demande intérieure. L'inflation cependant reste basse, s'établissant à 0.7% pour l'ensemble de 1988, ce qui en fait la troisième année consécutive où le taux annuel n'a pas dépassé 1%. La forte appréciation du yen et l'affaiblissement du prix du pétrole brut garantissent la stabilité des prix, tandis que le climat commercial favorable devait encourager les investissements en usines et matériel. Les bénéfices industriels sont en hausse de 30% en 1987-1988 et devraient progresser de 28% en 1988-1989.

Although many corporations have been restructuring, shifting attention from exports to domestic markets, strong domestic demand still led to increased imports, up 11.3% in December to \$16.4 billion (U.S.). Exports, after several months of slackening, also gained momentum, rising 11.6% to \$26.1 billion. As a result, Japan's trade surplus widened to a record \$9.6 billion. The surplus with the U.S. reached \$5 billion, with the European Community, \$2.2 billion, and with the South-east Asian nations, \$2.6 billion.

The high level of world-wide economic activity, the continuing strength of the yen, restructuring by domestic corporations, and large exports of plant equipment, parts and materials abroad have all contributed to the rise in the overall level of exports.

In an effort to slow the economy and cool inflation, Britain raised interest rates from 7.5% in June, 1988 to 13% in November, 1988. While the volume of retail sales did fall in December by 0.1%, the second consecutive monthly fall, the inflation rate was up 0.3% from November. This pushed the annual rate to 6.8%, a three and a half year high. The rise was attributed to higher prices for food and rising housing costs due to increased mortgage interest rates.

Domestic demand in Britain continued to expand, 5.5% higher for the fourth quarter of 1988 year over year. Although the country has recently been plagued with domestic demand rising more rapidly than output, industry output has begun to increase, 0.4% in the three months to November, with manufacturing alone up 1.3%. The current high interest rates are expected to dampen consumer demand as mortgage borrowing and consumer credit tighten.

Bien que de nombreuses sociétés se soient restructurées, pour s'attacher davantage aux marchés intérieurs plutôt qu'aux exportations, la vigueur de la demande intérieure devait cependant entraîner une hausse des importations (+ 11.3%) en décembre, qui atteignent ainsi \$16.4 milliards (É.-U.). Après plusieurs mois d'hésitation, les exportations reprennent également, et augmentent de 11.6% pour atteindre \$26.1 milliards. L'excédent du commerce du Japon s'accroît pour atteindre ainsi le niveau record de \$9.6 milliards. L'excédent du commerce avec les États-Unis s'élève à \$5 milliards, celui avec la Communauté européenne, à \$2.2 milliards, et celui avec les pays du Sud-est asiatique, à \$2.6 milliards.

La croissance du niveau général des exportations s'explique également par une activité économique mondiale élevée, un yen toujours fort, la restructuration des sociétés nationales et d'importantes exportations de matériel d'usine, de pièces et de matières à l'étranger.

Dans une tentative de freiner l'économie et de contenir l'inflation, l'Angleterre relève ses taux d'intérêt, les portant de 7.5% en juin 1988 à 13% en novembre 1988. Même si le volume des ventes au détail baisse de 0.1% en décembre, pour le deuxième mois consécutif, le taux d'inflation est en hausse de 0.3% par rapport à novembre. Le taux annuel passe ainsi à 6.8%, et atteint son niveau le plus élevé en trois ans et demi. Cette augmentation s'explique par la hausse du prix des aliments et des coûts du logement en raison du relèvement des taux d'intérêt hypothécaires.

La demande intérieure en Angleterre continue de croître, et progresse de 5.5% au quatrième trimestre de 1988 par rapport à un an plus tôt. Même si le pays a récemment été touché par une croissance de la demande intérieure supérieure à la production, la production industrielle a commencé à croître (+ 0.4% au cours des trois mois se terminant en novembre, la fabrication à elle seule s'accroissant de 1.3%). Les taux d'intérêt élevés actuels devraient freiner la demande des consommateurs, avec le resserrement du crédit hypothécaire et à la consommation.

The strength of the economy has been reflected in a tightening of the labour market, which has led to upward pressure on wages. Wages settlements averaged near 6 and 7% throughout 1988. The unemployment rate has fallen for 29 successive months to its 7.2% in December, the lowest level in 8 years.

The falling value of the mark, strong foreign markets and rising plant capacity utilization and profits have sparked a surge of business investment in West Germany.

Economic growth, up a robust 3.4% in 1988, reflected strong exports in capital investment goods primarily to Europe. Over 1988, exports to Western industrial countries rose 6.9%, while imports rose 5.9%. Exports to the European Community were up 10.1%, with imports rising 4.0%

West Germany, Western Europe's biggest economy has also had a recent increase in inflation. In January, inflation rose 0.2%, bringing the annual rate to 2.5%, the highest level in three and a half years. Higher consumer taxes and oil price rises were responsible for the increase. The Bundesbank has been raising its key interest rates in an effort to dampen consumer spending and support the West German mark.

Economic growth has been strong in France since the second quarter of 1987, fuelled by robust business fixed investment. High capacity utilization rates have led to plant expansion and as a result the level of employment, following five years of decline, has begun to accelerate.

La vigueur de l'économie s'est traduite par un resserrement du marché du travail, qui devait entraîner une pression à la hausse sur les salaires. Les règlements salariaux s'élevaient en moyenne à près de 6 et 7% pour l'ensemble de 1988. Le taux de chômage a baissé pendant vingt-neuf mois consécutifs pour se fixer à 7.2% en décembre, son niveau le plus bas en huit ans.

Le recul du mark, la vigueur des marchés étrangers et l'augmentation de l'utilisation de la capacité des usines et des bénéfices devaient entraîner une poussée des investissements des entreprises en Allemagne de l'Ouest.

La vigoureuse augmentation de 3.4% de la croissance économique en 1988 traduit la robustesse des exportations de biens d'équipement, principalement en Europe. En 1988, les exportations vers les pays industrialisés occidentaux augmentent de 6.9%, tandis que les importations s'accroissent de 5.9%. Les exportations destinées à la Communauté européenne sont en hausse de 10.1%, et les importations, de 4.0%.

L'économie de l'Allemagne de l'Ouest, qui est la principale de l'Europe occidentale, enregistre également une augmentation récente de l'inflation. En janvier, l'inflation est en hausse de 0.2%, ce qui porte le taux annuel à 2.5%, son niveau le plus élevé en trois ans et demi. L'augmentation des impôts indirects et du prix du pétrole en sont la cause. La Bundesbank avait relevé ses principaux taux d'intérêt dans une tentative de freiner les dépenses des consommateurs et de soutenir le mark allemand.

La croissance économique a été forte en France depuis le deuxième trimestre de 1987, alimentée par des dépenses en immobilisation des entreprises vigoureuses. Les taux élevés d'utilisation de la capacité se sont traduits par l'expansion des usines, et le niveau de l'emploi a commencé à s'accélérer, après cinq années de recul.

However, the French trade deficit continues to worsen. The December level of 4.1 billion francs brought the 1988 total deficit to 33 billion (\$6.2 billion U.S.), up 4.8% from 1987. This marked the largest trade deficit in five years. Increases in the trade deficit of industrial goods overshadowed growth in agricultural and food exports.

Despite recent job creation, the unemployment rate also rose in December, up 1.4% from November, to 10.1%. Consumer prices increased slightly in the year 1988 by 2.5%. This, combined with the tightening labour market, has sparked some acceleration in wage settlements, primarily in the civil service.

Par contre, le déficit commercial de la France continue de grossir. Il s'élève en décembre à 4.1 milliards de francs, ce qui porte le déficit total pour 1988 à 33 milliards de francs (\$6.2 milliards É.-U.), en hausse de 4.8% par rapport à 1987. C'est son niveau le plus élevé en cinq ans. La dégradation du déficit commercial des produits industriels neutralise la croissance des exportations agricoles et alimentaires.

En dépit de la création récente d'emplois, le taux de chômage se dégrade également en décembre, passant à 10.1%, en hausse de 1.4% par rapport à novembre. Les prix à la consommation augmentent légèrement en 1988 (+ 2.5%), ce qui, avec le resserrement du marché du travail, devait entraîner une certaine accélération des règlements salariaux, notamment dans la fonction publique.

Economic and statistical events

Événements économiques et statistiques

ECONOMIC EVENTS IN FEBRUARY 1989

CANADA

Molson Cos. Ltd. and Carling O'Keefe Breweries of Canada Ltd. announced plans to merge on January 18. The new partnership, named Molson Breweries, will have approximately 53% of the national beer market. The merger will result in the closure of seven breweries across Canada and the elimination of 1,400 jobs over three years.

Plans to purchase Consolidated-Bathurst Inc., one of Canada's largest pulp and paper companies, by Stone Container Corp. of Chicago, were announced on January 26. The buyout is expected to cost \$2.6 billion.

Canadian Airlines International announced a \$248 million takeover plan of Wardair, Canada's third largest carrier, on January 19. Wardair was noted for creating intense competition that drove down ticket prices and airline profits in the deregulated air industry. The new combined company will be almost as large as Air Canada.

Imperial Oil Ltd., which is 70% owned by Exxon Corp. of New York, disclosed plans to acquire Texaco Canada Inc. on January 27th for \$4.94 billion.

Over 5,000 workers of the Fishermen, Food & Allied Workers Union in Newfoundland went on strike January 23, shutting down the province's largest industry, fish processing, during the best harvest time for northern cod. Workers are asking for wage increases.

The Canadian Union of Postal Workers has enveloped the Letter Carriers Union of Canada following a national vote by the 46,000 Canada Post employees on January 17. Fifty-one percent of the workers voted that CUPW represent the group that now comprises 75% of all Canada Post employees.

ÉVÉNEMENTS ÉCONOMIQUES EN FÉVRIER 1989

CANADA

Le 18 janvier, Molson Cos. Ltd. et Carling O'Keefe Breweries of Canada Ltd. annoncent leur intention de fusionner. La nouvelle société, appelée Molson Breweries, occupera environ 53% du marché national de la bière. Cette fusion entraînera la fermeture de sept brasseries au Canada et éliminera 1,400 emplois sur trois ans.

Le 26 janvier, Stone Container Corp. de Chicago annonce son intention d'acheter Consolidated-Bathurst Inc., l'une des plus importantes compagnies de pâtes et papiers du Canada. La transaction devrait s'élever à \$2.6 milliards.

Le 19 janvier, Canadian Airlines International annonce un projet d'acquisition au coût de \$248 millions de Wardair, qui est le troisième transporteur aérien du Canada. Wardair s'était signalé pour avoir créé une concurrence intense qui avait poussé à la baisse les prix et les bénéfices des compagnies aériennes dans le secteur déréglementé du transport aérien. La nouvelle compagnie combinée sera presque aussi importante qu'Air Canada.

Imperial Oil Ltd., possédée à 70% par Exxon Corp. de New-York, révèle le 27 janvier son intention d'acquiescer Texaco Canada Inc. au coût de \$4.94 milliards.

Le 23 janvier, plus de 5,000 travailleurs de la Fishermen, Food & Allied Workers Union de Terre-Neuve déclenchent la grève, ce qui devait arrêter la principale activité de la province, le traitement du poisson, au cours de la période de pêche la plus favorable pour la morue du nord. Les travailleurs réclament une hausse des salaires.

Le Syndicat des postiers du Canada absorbe l'Union des facteurs du Canada, après un vote national des 46,000 employés de la Société canadienne des Postes le 17 janvier. Cinquante et un pour cent des employés ont voté pour que le SPC représente le groupe, qui recouvre maintenant 75% de tous les employés de la Société canadienne des Postes.

TransCanada Pipelines Ltd. of Calgary proposed a \$1.7 billion expansion of its two main pipeline systems in Canada and the United States on January 4. It is the largest proposed pipeline expansion since 1981.

Le 4 janvier, TransCanada Pipelines Ltd. de Calgary propose une expansion de \$1.7 milliard de ses deux principaux réseaux de pipelines au Canada et aux États-Unis. C'est le plus important projet de ce genre depuis 1981.

WORLD

West Germany's Bundesbank raised its discount rate from 3.5 to 4% and the Lombard rate from 5.5 to 6% on January 19.

The Bank of France raised its key intervention rate to 8.25% from 7.75% also on January 19.

Brazil's government announced a new major economic package on January 15. The plan includes the imposition of a new price freeze, a steep increase in real interest rates, sharply tightened monetary policy and the closure of five ministries and the dismissal of up to 60,000 civil servants. Brazil has been plagued by escalating inflation which hit a record of 934% in 1988.

MONDE

Le 19 janvier, la Bundesbank de la République fédérale allemande porte son taux d'escompte de 3.5% à 4%, et le taux Lombard, de 5.5% à 6%.

La Banque de France relève également son taux d'intervention principal le 19 janvier, le portant de 7.75% à 8.25%.

Le 15 janvier, le gouvernement du Brésil annonce un nouveau et important train de mesures économiques. Ce plan prévoit l'imposition d'un nouveau gel des prix, une forte augmentation des taux d'intérêt réels, un vigoureux resserrement de la politique monétaire et la fermeture de cinq ministères et la mise à pied de plus de 60,000 fonctionnaires. Le Brésil fait face à une inflation galopante qui a atteint le niveau record de 934% en 1988.

STATISTICAL EVENTS

The Consumer Price Index to be Updated in 1989

The expenditure weights used to calculate the Consumer Price Index (CPI) will change with the publication of the January 1989 index to weights based on 1986 expenditure patterns. Since the life styles and buying habits of Canadians are continuously changing, the CPI weights must be updated periodically to reflect these changes. This is done on a four year cycle. The current weights, which will be replaced, are based on expenditure patterns from 1982 and were introduced in January 1985.

The indexes based on the new weights will be linked to the previously published indexes at December 1988 to form continuous series. These linked series will continue to be published on a 1981 time base (1981 = 100). There have been some small changes to the classification of goods and to the methodology that will affect a few CPIs for individual classes and lower level aggregates, but will not be noticeable to most users, particularly those using aggregates such as the All-items CPI.

A reference document entitled The Consumer Prices Index Reference Paper, (Catalogue 62-553, \$35.00 in Canada, \$42.00 outside Canada) will be published coincident with the release of the January 1989 CPI. This document provides a comprehensive review of the methods used to calculate the CPI and provides the new weights for the Canada CPI. The reference paper will be a valuable working companion for all users of CPI data providing guidance to analysts and contract escalators alike. Additional information can be obtained by contacting the Information and Current Analysis Unit, Prices Division, at (613)951-9606, 951-9607, 951-3353.

ÉVÉNEMENTS STATISTIQUES

L'IPC sera mis à jour en 1989

La pondération des dépenses servant présentement au calcul de l'indice des prix à la consommation (IPC) sera modifiée à compter de la publication de l'indice de janvier 1989. La pondération sera basée sur la composition des dépenses de 1986. Comme le mode de vie et les habitudes d'achat des Canadiens changent continuellement, les pondérations de l'IPC doivent régulièrement être mises à jour pour tenir compte de ces changements. Ce processus est effectué selon un cycle de quatre ans. Les pondérations actuelles sont basées sur la composition des dépenses de 1982 et sont en vigueur depuis janvier 1985.

Les indices fondés sur les nouvelles pondérations seront enchaînés en décembre 1988 aux indices publiés précédemment afin de former des séries continues. Ces séries seront enchaînées sur la base de 1981 (1981 = 100). Des changements mineurs apportés à la classification des biens et à la méthodologie auront un impact sur quelques IPC des classes individuelles et à des niveaux inférieurs d'agrégation, mais ils auront probablement peu d'impact sur la majorité des utilisateurs, surtout ceux qui utilisent des agrégats tel l'IPC d'ensemble.

Un document ressource intitulé Document de référence de l'indice des prix à la consommation (n° 62-553 au catalogue, \$35 au Canada, \$42 pour les autres pays) sortira au même moment que l'IPC de janvier 1989. Ce document présente de façon détaillée les méthodes de calcul de l'IPC et contient les nouvelles pondérations pour le Canada. Ce document sera un outil de travail important pour tous ceux et celles qui utilisent les données de l'IPC. Il servira de guide autant pour les analystes que pour l'établissement des contrats de travail. Pour plus de renseignements, veuillez contacter la Sous-section de l'information et de l'analyse courante, Division des prix, au (613)951-9606, 951-9607 ou 951-3353.

A Provincial CPI

Beginning with the CPI data for January 1989, Statistics Canada is publishing consumer price indexes for the ten provinces of Canada. Users have requested price indexes on a provincial basis that could be used in conjunction with other important economic and social measures available by province. These provincial CPIs do not fully meet this demand, since they are not representative of all parts of the provinces. However, for the majority of the provinces, these data will be more representative of provincial price movements than the individual city CPIs, or the combined published city CPIs. Thus, they should provide a valuable addition to the national and city CPIs already published.

The data used in the construction of the CPI for Canada relates to cities with 30,000 or more population. This implies that the expenditure patterns and the price change experiences of consumers living outside these defined cities are not directly reflected in the CPI. For this reason, the provincial CPIs cannot be regarded as price indexes representative of the whole province. However, for some purposes the published provincial CPIs may be reasonable approximations of the true provincial CPIs. The extent to which they could successfully play this role depends largely on whether such indexes are deemed to represent the price change experiences of communities within a province that are not expressly covered by such indexes. In provinces where consumer markets function efficiently and productive resources (particularly labour) are mobile, prices might be expected to respond rapidly to changes in market conditions. Under such conditions, the provincial CPIs may reflect reasonably well the overall experience of the province, including price changes in non-covered communities.

Un IPC provincial

À partir de janvier 1989, Statistique Canada publiera des indices de prix à la consommation pour les dix provinces du Canada. Les utilisateurs avaient réclamé des indices de prix provinciaux pour les utiliser avec d'autres mesures économiques et sociales importantes disponibles par province. Ces IPC provinciaux ne répondent pas tout à fait aux attentes des utilisateurs puisqu'ils ne sont pas représentatifs de toutes les régions des provinces. Toutefois, pour la plupart des provinces, ces données traduiront mieux les mouvements de prix provinciaux que les IPC de chaque ville considérés individuellement ou en combinaison. Ils devraient donc être une addition valable aux IPC déjà publiés pour le Canada et pour les villes.

Les données servant à la construction de l'IPC pour le Canada se rapportent aux villes de 30,000 habitants ou plus. Cela signifie que l'IPC ne traduit pas directement la variation des prix ni les habitudes de dépense des consommateurs à l'extérieur de ces villes. C'est pourquoi les IPC provinciaux ne peuvent être considérés comme des indices représentatifs de chaque province dans son ensemble. Toutefois, pour certaines applications, les IPC provinciaux publiés se rapprochent raisonnablement de ce que seraient de véritables IPC provinciaux et peuvent être utilisés à leur place, dans la mesure où l'on juge qu'ils représentent le mouvement des prix dans des agglomérations qui ne sont pas expressément visées par eux. Dans les provinces où les marchés de consommation fonctionnent efficacement et où les ressources productives (en particulier la main-d'oeuvre) sont mobiles, les prix devraient normalement répondre rapidement aux changements dans les conditions du marché. Dans de telles conditions, les IPC provinciaux peuvent refléter assez bien la situation globale dans la province, y compris les changements de prix dans les agglomérations non visées.

The provincial CPIs may serve as good tools for users who would prefer a regional measure rather than the Canada CPI, but find the city CPIs too narrowly based for their purposes. For provinces which have more than one published city CPI, some users have chosen to combine the published city CPIs to form their own "provincial" index. These new indexes provide for even greater coverage by also using some unpublished data in most provinces. An example of where a provincial index might have been employed, had it been published, comes from a recent labour negotiation in Nova Scotia. In the contract between the government of Nova Scotia and the Canadian Union of Public Employees, a COLA clause was instituted with specific reference to the CPI for Halifax (see *Collective Bargaining Review*, March 1988, Labour Canada). Since it appears that the parties to this contract preferred a price index that would reflect measured price changes in the local economy over the Canadian CPI, a provincial measure, had it been available at that time, might have been a viable alternative to the Halifax index.

Proportion of Families living in CPI Cities

The Canadian CPI is based on the spending patterns of urban consumers living in cities of 30,000 or more population and the prices faced by these consumers. The proportion of families and unattached individuals in each province who live in cities which meet these criteria depends on the distribution of population in a given province. This proportion is greater where the population tends to be highly concentrated and smaller where urban centres tend to be less than 30,000 in size.

Les IPC provinciaux peuvent bien servir les utilisateurs qui veulent utiliser une mesure régionale plutôt que l'IPC du Canada mais qui trouvent que les IPC des villes ne répondent pas à leurs besoins à cause de l'étroitesse de leur base. Dans les provinces où plus d'un IPC de ville est publié, certains utilisateurs ont voulu améliorer la couverture en combinant les IPC publiés des villes pour former leur propre indice "provincial". Les nouveaux indices offrent une couverture encore meilleure puisqu'ils incorporent, pour la plupart des provinces, certaines données non publiées. Une négociation collective menée récemment en Nouvelle-Écosse peut servir d'exemple pour illustrer à quoi aurait pu servir un indice provincial s'il avait été publié. La convention entre le gouvernement de la Nouvelle-Écosse et le Syndicat canadien de la Fonction publique comportait une clause d'indexation rattachée explicitement à l'IPC d'Halifax (voir *Revue de la négociation collective*, mars 1988, Travail Canada). Puisque les parties contractantes souhaitaient semble-t-il utiliser un indice de prix mesurant les variations dans l'économie locale de préférence à l'IPC du Canada, elles auraient fort bien pu choisir une mesure provinciale, si une telle mesure avait été disponible, plutôt que l'indice d'Halifax.

Proportion des familles vivant dans les villes visées par un IPC

L'IPC du Canada est fondé sur les habitudes de dépense des consommateurs vivant dans des villes de 30,000 habitants ou plus et sur les prix que doivent payer ces consommateurs. La proportion de familles et de personnes seules dans chaque province habitant ces villes varie d'une province à l'autre selon la répartition de la population. Cette proportion est plus élevée là où la population est fortement concentrée, et plus faible là où les centres urbains comptent souvent moins de 30,000 habitants.

Approximately 67% of all families and unattached individuals in Canada live in cities surveyed for the CPI (see Table 1). This proportion varies significantly across provinces. In Ontario, Québec and British Columbia, the proportions are above the national average. The remaining provinces have proportions below the national average, with Alberta and Manitoba only slightly below, while in the Atlantic provinces and Saskatchewan the proportions are well below the national average.

Environ 67% de l'ensemble des familles et des personnes seules au Canada vivent dans les villes prises en compte par l'IPC (voir tableau explicatif 1). Cette proportion varie considérablement d'une province à l'autre. En Ontario, au Québec et en Colombie-Britannique, les proportions dépassent la moyenne nationale. Dans les autres provinces, elles sont inférieures à la moyenne nationale, à peine en Alberta et au Manitoba et nettement dans les provinces de l'Atlantique et en Saskatchewan.

TABLE 1. Estimated Number of Households Covered by the Consumer Price Index by Province

TABLEAU 1. Nombre estimé de ménages représenté par l'indice des prix à la consommation, par province

Provinces	(A) Estimated number of households(1)	(B) Estimated number of households, covered in the CPI	(C) Percentage of (B) to (A)
Provinces	(A) Nombre estimé de ménages(1)	(B) Nombre estimé de ménages représenté par l'indice des prix à la consommation	(C) Pourcentage de (B) par rapport à (A)
Newfoundland - Terre-Neuve	153,620	50,847	33.1
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	39,010	12,750	32.7
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	276,960	127,288	46.0
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	220,990	73,295	33.2
Québec	2,209,480	1,546,300	70.0
Ontario	3,000,610	2,258,650	75.3
Manitoba	352,340	217,007	61.6
Saskatchewan	335,550	140,075	41.7
Alberta	791,360	502,528	63.5
British Columbia - Colombie-Britannique	1,041,190	703,580	67.6
All provinces - Total - Toutes les provinces	8,421,110	5,632,320	66.9

(1) Source - Table 33, Family Expenditure in Canada 1982, Catalogue 62-555, Statistics Canada.

(1) Source - Tableau 33, Enquête des dépenses des familles au Canada 1982, n° 62-555 au catalogue, Statistique Canada.

Importance of non-published urban centres in the provincial CPIs

Statistics Canada publishes CPIs for 16 cities selected from within the ten provinces, with at least one of these cities in each province(1). The remaining urban centres for which indexes are not published, are grouped into strata(2) by city size and location. In Alberta, for example, CPIs are published for Edmonton and Calgary (each treated as an independent stratum), while Lethbridge, Medicine Hat, Red Deer and Fort McMurray are grouped as single stratum. The weights of the provincial CPI for Alberta will therefore be the sum of the weights for the three strata.

The provincial CPIs are an enhancement over the cities CPIs in terms of their expenditure coverage. The extent to which this occurs is apparent from Table 2. In rank order, the provinces of New Brunswick, Ontario, Nova Scotia and Québec have gained most from the inclusion of the unpublished urban centre strata in their provincial CPIs. Noticeable gains are also apparent in the cases of Saskatchewan and British Columbia. The increase in the cases of Newfoundland, Alberta and Manitoba are not as large, while the index for Prince Edward Island is the same as that for Charlottetown/Summerside, since all the existing information for that province relates to the index for the cities of Charlottetown/Summerside.

- (1) City CPIs are also published for Whitehorse and Yellowknife.
- (2) See Appendix II, The Consumer Price Index Reference Paper, updating based on 1982 Expenditures, Catalogue 62-553, Statistics Canada.

Importance des centres urbains non publiés dans les IPC provinciaux

Statistique Canada publie des IPC pour 16 villes réparties dans les dix provinces, avec au moins une ville dans chaque province(1). Les autres centres urbains pour lesquels aucun indice n'est publié sont groupés en strate(2) selon leur taille et leur emplacement. En Alberta, par exemple, des IPC paraissent pour Edmonton et Calgary (qui représentent chacune une strate distincte), alors que les villes de Lethbridge, Medicine Hat, Red Deer et Fort McMurray sont groupées en une seule strate. Les pondérations de l'IPC provincial pour l'Alberta seront donc la somme des poids pour les trois strates.

Les IPC provinciaux représentent une amélioration par rapport aux IPC des villes sur le plan de la couverture des dépenses. Le degré de l'amélioration est mise en évidence par le tableau explicatif 2. Les provinces qui ont le plus gagné de l'inclusion de leurs strates de centres urbains non publiées dans leurs IPC provinciaux sont, dans l'ordre, le Nouveau-Brunswick, l'Ontario, la Nouvelle-Écosse et le Québec. Des gains non négligeables s'observent aussi pour la Saskatchewan et la Colombie-Britannique. L'amélioration est de moindre importance dans le cas de Terre-Neuve, de l'Alberta et du Manitoba, alors que la couverture de l'indice de l'Île-du-Prince-Édouard est la même que celle de l'indice de Charlottetown/Summerside puisque tous les renseignements disponibles pour cette province étaient déjà incorporés à l'indice de ces deux villes.

- (1) Des IPC de ville sont aussi publiés pour Whitehorse et Yellowknife.
- (2) Voir appendice II, Document de référence de l'indice des prix à la consommation, Mise à jour fondée sur les dépenses de 1982, n° 62-553 au catalogue, Statistique Canada.

TABLE 2. Proportion of Weights used in
Compiling Published CPI's for
Cities by Provinces

Provinces	Total weights	Proportion of weights used in compiling published cities	Proportion of additional weight information used for computing provincial CPIs
Provinces	Pondérations totales	Proportion des pondérations utilisées dans la compilation des villes où on publie un IPC	Proportion des pondérations utilisées dans la compilation des IPC provinciaux
Newfoundland - Terre-Neuve	100.0	88.5	11.5
Prince Edward Island - Île-du-Prince-Édouard	100.0	100.0	0.0
Nova Scotia - Nouvelle-Écosse	100.0	68.5	31.5
New Brunswick - Nouveau-Brunswick	100.0	52.7	47.3
Québec	100.0	79.0	21.0
Ontario	100.0	61.6	38.4
Manitoba	100.0	93.6	6.4
Saskatchewan	100.0	81.7	18.3
Alberta	100.0	89.2	10.8
British Columbia - Colombie-Britannique	100.0	85.3	14.7

TABLEAU 2. Proportion des pondérations
utilisées dans la compilation
des villes où on publie un IPC

Availability of Provincial CPIs

The official start date of these series is September 1978, the date when the 1974 "weights" were introduced. With the introduction of the 1974 basket in September 1978, several significant methodological changes were introduced. For this reason, no attempt has been made to produce provincial data prior to this time. The data available in the CPI publication are limited to the All-items CPI and its seven major components for each province from January 1985.

Additional indexes at lower levels of detail and for months back to September 1978 can be obtained for a fee from the Information and Current Analysis Unit, (613) 951-9606, Prices Division.

The provincial CPI data will be available in the CEO, replacing the city data in Table 12.11.

Disponibilité des IPC provinciaux

Ces séries débutent officiellement en septembre 1978, date de l'introduction des "pondérations" de 1974. Avec l'introduction du panier de 1974 en septembre 1978, plusieurs changements méthodologiques importants ont été adoptés. Pour cette raison, on n'a pas cherché à produire de données provinciales antérieures à cette date. Les données publiées se limitent à l'IPC d'ensemble et à ses sept composantes principales pour chaque province à partir de janvier 1985.

Des indices mensuels additionnels à des niveaux de détail inférieurs remontant jusqu'en septembre 1978 peuvent être achetés auprès de la Sous-section de l'information de la Division des prix (613-951-9606).

Les données de l'IPC provincial paraîtront dans L'O.É.C. au lieu des données sur les villes du tableau 12.11.

STATISTICS CANADA'S NEW SYSTEM OF LEADING INDICATORS

by P. Cross and F. Roy-Mayrand*

INTRODUCTION

Changes in the course of aggregate economic activity is of intense interest to a wide range of groups in our society. Charting the path of the business cycle through the alternating periods of expansion and contraction, as measured by total Gross Domestic Product (GDP) and employment, is a primary use of economic series, such as retail sales, industrial production, services, foreign trade, wages and profits.

The business cycle refers to fluctuations in the economy that occur at regular, but not fixed, intervals. Typically, these cycles last from two to over ten years. They are not periodic, since they do not recur at fixed intervals. As a result, their length and frequency of occurrence in the past cannot be used to precisely predict the future. Each business cycle also varies in intensity, and cyclical fluctuations do not affect all provinces or industries equally.

* *The authors work in the Current Analysis Section. Valuable comments on this paper were received from: Michael McCracken (Infometrica); Catherine Harris (Financial Post); S. Wells, K. Lal, A. Meguerditchian, D. Rhoades and P. Smith (National Accounts); Sue Crompton and Gretchen Mahoney.*

LE NOUVEAU SYSTÈME DES INDICATEURS AVANCÉS DE STATISTIQUE CANADA

par P. Cross and F. Roy-Mayrand*

INTRODUCTION

De nombreuses parties de notre société s'intéresse vivement à l'évolution de l'activité économique dans son ensemble. Suivre la trajectoire du cycle d'affaire à travers l'alternance de ses phases d'expansion et de contraction, telles que mesurées par le produit intérieur brut (PIB) et l'emploi, est une des principales fonctions des statistiques économiques, comme les ventes au détail, la production industrielle, les services, le commerce extérieur, les salaires et les profits.

Le cycle d'affaire représente le phénomène des fluctuations à intervalles plus ou moins réguliers de l'économie. Ces cycles sont normalement d'une durée de deux à dix ans. Ils ne sont pas périodiques, puisqu'ils ne se répètent pas à intervalles invariables. Par conséquent, leur durée et la fréquence de leur apparition dans le passé ne peut servir à anticiper l'avenir avec précision. Chaque cycle d'affaire est différent par sa force, et ses fluctuations sont inégales parmi les provinces et les industries.

* *Les auteurs travaillent dans la section d'analyse de conjoncture. Des commentaires inestimables sur l'étude nous sont parvenus de: Michael McCracken (Infometrica); Catherine Harris (Financial Post); S. Wells, K. Lal, A. Meguerditchian, D. Rhoades et P. Smith (Comptes nationaux); Sue Crompton et Gretchen Mahoney.*

February 1989

Février 1989

There is considerable interest in leading indicators which can anticipate emerging trends in the business cycle. Since February 1981, Statistics Canada has published a composite index of leading indicators each month. Interest in the leading index in the general public, the business and government communities and the media was widespread from the start, particularly during the unexpectedly severe 1981-1982 recession. Interest in these monthly reports on emerging trends in the economy has remained at a high level, making it one of the most closely watched economic statistics in the country.

The leading indicators, however, are also one of the least well understood components of the statistical system. The object of this paper is to provide an overview of the revamped version leading indicators- what they are, why they lead and how they are best used and interpreted. The paper begins with a review of the origins of leading indicators early in this century. After analysing the usefulness and shortcomings of these initial results, the paper then addresses many of the points raised during the 1980s about Statistics Canada's version. The paper concludes by drawing lessons from this experience, and applying them to Statistics Canada's new composite leading index. An appendix provides interested readers with some additional technical information on the construction of the index.

PART I. HISTORICAL BACKGROUND

The NBER's Contribution

Research on leading indicators dates back to the pioneering work in the United States of the National Bureau of Economic Research (NBER) in the 1920s. Led by Wesley Mitchell and Arthur Burns (later chairman of the Federal Reserve Board), the NBER began a rigorous exercise in classifying the relationship of many data series to the overall business cycle as leading, coincident or lagging (15). The point of this research was twofold; first,

On s'intéresse beaucoup aux indicateurs avancés qui peuvent anticiper les nouvelles tendances du cycle d'affaire. Depuis février 1981, Statistique Canada a publié chaque mois un indice composite des indicateurs avancés. Dès le début, et surtout pendant la récession de 1981-1982, cet indice avancé a suscité un vif intérêt auprès de la population, des gens d'affaires, des administrations et des organes d'information. L'intérêt que l'on porte à ces rapports mensuels sur les tendances nouvelles de l'économie ne s'est jamais démenti, ce qui explique que ces statistiques économiques sont parmi celles qui sont le plus étudiées au pays.

Toutefois, les indicateurs avancés sont également l'un des éléments du système statistique que l'on comprend le moins bien. O essaye ici de donner un aperçu des nouvelles indices avancés, de ce qu'ils sont, de la raison pour laquelle ils sont en avance et de la façon dont on peut les utiliser et les interpréter à meilleur escient. On procède en premier lieu à une étude des premières recherches liées aux indicateurs avancés au début du siècle. Après avoir analysé l'utilité et les lacunes des résultats initiaux, on aborde de nombreux points soulevés dans les années 1980 au sujet de la version de Statistique Canada. Finalement, on dégage des leçons de ces expériences dont tient compte le nouvel indice avancé composite de Statistique Canada. Les lecteurs qui s'intéressent à la question peuvent consulter une annexe qui renferme certains renseignements techniques additionnels relatifs à la construction de l'indice.

PARTIE I. LE CONTEXTE HISTORIQUE

La contribution du National Bureau of Economic Research (NBER)

Les tous premiers travaux de recherche sur les indicateurs avancés ont été effectués dans les années 1920 aux États-Unis par le National Bureau of Economic Research (NBER). Sous la direction de Wesley Mitchell et d'Arthur Burns (qui par la suite, devait assumer la présidence de la Réserve fédérale américaine), le NBER a entrepris de définir précisément les liens qui unissent un nombre incalculable de séries de données à l'ensemble du cycle économique selon qu'elles sont avancées, coïncidentes ou

February 1989

Février 1989

classifying the turning points as the economy moved through periods of expansion and contraction, and second, searching for regular patterns in the business cycle (such as the interaction of different industries or processes). One by-product of this research was the identification of dozens of data series that appeared to consistently lead or anticipate the business cycle, as measured by the coincident indices.

As the Great Depression deepened in 1937, the U.S. Government asked Mitchell and Burns to submit a list of series which would signal when business prosperity would revive. The resulting report on the most reliable of the leading indicators was first published in 1938 and regularly updated thereafter. The track record of the leading indicators was impressive, and interest in business cycle research flourished. Geoffrey Moore of the NBER updated the list of key leading indicators in 1950, while Julius Shiskin was the first to combine them in a composite index (Shiskin also developed the computerized seasonal adjustment program). The NBER regularly published and reviewed the index in the 1960s. In 1975, the U.S. Commerce Department made a major overhaul of the index and assumed responsibility for publishing it. The Department converted all series to monthly constant dollars to remove the effects of price changes during the inflation of the 1970s, and has maintained the U.S. index since then (16, Chapter 24). Early work in Canada was done by Singer Associates, the Royal Bank and the Canadian Imperial Bank of Commerce.

The approach of the NBER in identifying leading indicators was pragmatic, not theoretical. That is, series were identified as leading indicators strictly on their track record in leading past business cycles and because many of them reflected commitments to spending in the near future (16, p. 340). Series were not classified as leading primarily because an economic theory suggested that they should lead the cycle.

retardées (15). Cette recherche était essentiellement axée d'abord sur la classification des points de retournement compte tenu des fluctuations de la conjoncture économique, et, ensuite, sur la recherche des tendances périodiques du cycle d'affaire (par exemple, l'interaction des divers secteurs d'activité ou processus). Cette recherche a permis accessoirement d'identifier des douzaines de séries de données qui semblaient toujours devancer ou annoncer le cycle d'affaire, mesuré par les indices coïncidents.

Au cœur de la dépression, en 1937, le gouvernement américain a demandé à MM. Mitchell et Burns de soumettre une liste de séries qui permettraient de déterminer le retour de la prospérité économique. Leur rapport, qui portait sur les indicateurs avancés les plus fiables, a été publié en 1938 et a été périodiquement mis à jour par la suite. L'expérience a démontré l'utilité de ces indicateurs avancés ce qui a suscité beaucoup d'intérêt à l'égard de la recherche sur le cycle d'affaire. En 1950, Geoffrey Moore, du NBER, mettait à jour les indicateurs clés avancés; Julius Shiskin a été le premier à les rassembler en un indice composite (J. Shiskin a également élaboré le programme de désaisonnalisation). Le NBER a périodiquement publié et révisé l'indice au cours des années 1960. En 1975, le ministère du commerce des États-Unis a procédé à un remaniement important de l'indice, qu'il a alors rendu public. Le ministère a converti toutes les séries en dollars constants mensuels (pour éliminer les répercussions des variations de prix) au cours de la période d'inflation des années 1970 et parraine l'indice américain depuis (16, chapitre 24). Les premiers travaux au Canada ont été effectués par Singer Associates, la Banque Royale et la Banque Impériale de commerce.

Pour déterminer les indicateurs avancés, le NBER avait adopté une approche pratique, non théorique. Ceci signifie que le choix des indicateurs avancés était précisément fondé sur le fait qu'ils avaient déjà anticipé des cycles d'affaire antérieurs et que nombre d'entre eux traduisaient des engagements de dépenser dans un avenir rapproché (16, p. 340). Les séries n'ont pas été classées uniquement comme avancées suivant qu'elles devaient, selon une certaine théorie économique, annoncer le cycle.

February 1989

Février 1989

"Measurement Without Theory"

The pragmatic approach of the NBER led early critics, notably Koopmans in 1947, to charge that the NBER's work was 'measurement without theory' (12). While the NBER did provide some explanation of why leading indicators lead, this often smacked more of ex post rationalizations than a priori theorizing, and the 'measurement without theory' characterization remains largely justified today.

It is not clear, however, if measurement without theory is a severe criticism. There are strong reasons for believing that the pragmatic approach to leading indicators is the only one possible. It is difficult to derive a system of leading indicators from theory, as there is no agreed-upon unified theory of the business cycle (20, p. 15). Mitchell in his 1927 book on business cycles listed over a dozen theories on the causes of cycles -- ranging from sun spots to wages and profits to money and credit (15, Chapter 2). Since the 1930s, there has been a proliferation of theories, and further disagreement among economists.

Indeed, the lack of theoretical consensus on the origins of cycles may make a virtue of the NBER's pragmatic approach to studying the sequential process of business cycles, rather than developing theoretical explanations. Often, it is external and unpredictable shocks, such as crop failures, war, technical innovations and financial market panics which cause a change in the cycle, and not necessarily the internal mechanisms of the business cycle itself (28).

The components of the leading index were selected because they have consistently led turning points in the business cycle over the past 100 years and are a part of the process of economic growth. Over time there have been

"Une mesure sans théorie"

L'approche pratique du NBER a amené les premiers observateurs, notamment Koopmans en 1947, à prétendre que cet organisme effectuait un travail de mesure qui n'était fondé sur aucune théorie (12). Bien que le NBER ait invoqué des raisons qui expliquent, dans une certaine mesure, l'avance des indicateurs avancés, celles-ci relevaient souvent plus d'un raisonnement ex post que d'une théorie a priori, et la description de cette méthode comme étant "une mesure non fondée sur une théorie" est essentiellement justifiée de nos jours.

Toutefois, il n'est pas certain que cela soit un défaut majeur. Il existe de bonnes raisons de croire que l'approche pratique est l'unique façon de déterminer les indicateurs avancés. Il est difficile d'élaborer un système d'indicateurs avancés en partant d'une théorie, étant donné qu'il n'existe pas de théorie relative au cycle d'affaire qui fasse l'unanimité. L'ouvrage de Mitchell sur les cycles d'affaire, publié en 1927 renferme la liste d'une douzaine de théories sur les causes des cycles -- les facteurs déterminants varient depuis les taches solaires, en passant par les salaires et les profits, jusqu'à la monnaie et au crédit (15, chapitre 2). Depuis les années 1930, les théories se sont multipliées et les économistes sont encore bien loin de s'entendre.

Cette absence d'entente sur les origines théoriques des cycles justifie peut-être l'approche pratique adoptée par le NBER, qui consiste à étudier le processus séquentiel des cycles d'affaire plutôt que d'élaborer des explications théoriques. Ce sont souvent des perturbations externes et imprévisibles, comme des récoltes déficitaires, une guerre, des innovations techniques et des paniques des marchés financiers, qui déclenchent une variation du cycle, et non pas nécessairement le mécanisme interne du cycle lui-même.

Les composantes de l'indice avancé ont été sélectionnées parce qu'elles ont constamment annoncé les retournements du cycle d'affaire au cours des cent dernières années et parce qu'elles s'intègrent au processus de croissance économique. Au cours de cette période, de

February 1989

Février 1989

numerous causes of cycles, ranging from agricultural and banking crises to demand shocks and tight money to supply shocks (such as the 1973 OPEC oil price increase). Nevertheless, the leading indicators have always correctly captured how these events affected the short-term course of the economy.

Why Leading Indicators Lead

Leading indicators anticipate the short-term course of the economy because they are sensitive indicators of what consumers and businesses actually have begun to spend and produce. It is easy to understand, for example, that building permits and housing starts will lead construction spending, no matter what determines the level of permits and starts. Similarly, new orders for manufactured goods typically foreshadow the short-term course of manufacturing output. The sequence of events is not affected by the motivating force behind changes in the inflow of new orders.

Out of the NBER's pioneering research in business cycles, there is a consensus among analysts (23, p. 15) that the components of a composite leading index should meet four basic criteria:

- (a) they should represent and accurately measure important economic processes or variables;
- (b) they should consistently lead and conform to business cycle movements and turning points in the economy;
- (c) they should provide adequate coverage of the major sectors of the economy;
- (d) they should be promptly and frequently available and not subject to large revisions.

nombreux facteurs ont influé sur le cycle, allant des crises agricoles et bancaires, en passant par les perturbations de la demande et la rarification de l'argent, aux perturbations de l'offre (par exemple l'augmentation du prix du pétrole de l'O.P.E.P. en 1973). Néanmoins, grâce à ces indicateurs avancés, il a toujours été possible de prévoir correctement l'influence à court terme de ces événements sur l'économie.

Les raisons pour lesquelles les indicateurs avancés sont en avance

Les indicateurs avancés anticipent la situation à court terme de l'économie parce qu'ils sont sensibles aux tendances des consommateurs et des entreprises relatives aux dépenses et à la production. Ainsi, il est facile de comprendre que les permis de construction et les mises en chantier de logements permettent d'établir à l'avance les dépenses dans le domaine de la construction, quel que soit le facteur déterminant du nombre de permis et de mises en chantier. De la même façon, les nouvelles commandes de marchandises fabriquées permettent généralement de prédire à court terme la production manufacturière. Les raisons qui sont à l'origine de la rentrée des nouvelles commandes n'influent nullement sur cette suite d'événements.

À la suite du travail de précurseur du NBER, les analystes ont convenu (23, p. 15) que les composantes d'un indice avancé composite devaient répondre à quatre critères fondamentaux:

- (a) représenter et mesurer précisément des processus ou des variables économiques importants;
- (b) systématiquement devancer et refléter les mouvements et les points de retournement des cycles d'affaire;
- (c) fournir une couverture adéquate des principaux secteurs de l'économie;
- (d) être d'accès rapide et facile et ne pas devoir subir d'importantes révisions.

February 1989

Février 1989

Statistics Canada's Version of Leading Indicators

Statistics Canada's original 1981 version of the leading index had a large debt to the research done at the NBER and the Commerce Department. The composite leading index was comprised of ten series related to income, spending and production (24). These included three measures of household demand (new motor vehicle sales, furniture and appliance sales, and the residential construction index). There were four indices of manufacturing production (new orders for durable goods, the average workweek, the ratio of shipments to finished goods inventories, and the percent change in price per unit labour cost--a proxy of profit margins). Two financial market indicators were included, covering the money supply and stock market prices. Finally, the United States leading indicator was incorporated for coverage of external demand (something the U.S. index was always missing).

Statistics Canada has not publicly reviewed its composite leading index since it was introduced in 1981, but there has been considerable feedback from users on how they would like to see the index improved. These proposals all relate to at least one of the four basic criteria cited above. Users want to receive the data more quickly, they are concerned about coverage, notably of services and they want maximum possible lead times while maintaining a high degree of accuracy. All of these proposals are discussed below. Many of the same concerns have also been raised about the U.S. index, with the additional question of how it captures sudden shifts in import penetration. We will review this latter issue for Canada as well, given the closeness of the Canadian and U.S. economies and the similarities of our approach to leading indicators.

L'indice avancé de Statistique Canada

Statistique Canada, qui a diffusé pour la première fois un indice avancé en 1981, s'est largement inspiré des recherches effectuées par le NBER et le ministère du commerce. L'indice avancé composite était formé de dix séries ayant trait aux recettes, aux dépenses et à la production (24). Trois mesures de la demande des ménages faisaient partie de cet indice (les ventes de véhicules automobiles neufs, les ventes de meubles et d'articles ménagers et l'indice de la construction résidentielle). On y trouvait quatre indices de la production manufacturière (nouvelles commandes de biens durables, la durée hebdomadaire moyenne du travail, le ratio des livraisons aux stocks de produits finis et la variation en pourcentage du prix par coût unitaire de main-d'oeuvre -- comme approximation des marges bénéficiaires). Il comprenait également deux indicateurs du marché financier, qui assuraient la couverture de la masse monétaire et du cours du marché boursier. Enfin, on y avait intégré l'indicateur avancé des États-Unis pour tenir compte de la demande extérieure (qui échappe à l'indice américain).

Statistique Canada n'a pas révisé l'indice avancé composite depuis son adoption en 1981 mais les utilisateurs ont fait de très nombreuses suggestions pour améliorer l'indice. Elles se rapportent toutes à au moins un des quatre critères énumérés ci-dessus. Les utilisateurs aimeraient qu'on leur fournisse les données plus rapidement, ils se préoccupent de la couverture, en particulier dans les domaines des services, ils aimeraient que l'on prévoie l'évolution du cycle d'affaire plus longtemps à l'avance tout en conservant un haut degré de précision. Toutes ces questions sont étudiées de plus près ci-dessous. La plupart des mêmes questions ont également déjà été soulevées au sujet de l'indice des États-Unis, avec en plus celle qui porte sur la façon de saisir les mouvements soudains de la pénétration des importations. Nous étudierons ce dernier point pour ce qui est du Canada également, compte tenu du rapport étroit entre les économies canadienne et américaine et de la similarité de nos approches respectives aux indicateurs avancés.

February 1989

Février 1989

(i) Coverage - Are Services Neglected?

Given the variable causes of business cycle fluctuations, coverage is a major criterion for selecting components from the range of individual series that lead the cycle. Broadly speaking, the index should have components that represent all the major sectors of demand that could trigger a change in the business cycle -- namely, consumers, businesses, and external trade. This also ensures that there is back-up, in case the performance of some of the individual indicators deteriorates. Moreover, each business cycle is unique and not every series will behave uniformly (20). (The government sector is excluded, as its role often entails counter-cyclical spending to smooth out cyclical fluctuations).

Coverage of the services sector has been missing in leading indexes. Statisticians and economic analysts, in their desire to have as sensitive a group of leading indicators as possible, have tended to focus on the most cyclically-sensitive industries, notably industrial production. As can be seen in Graph 1, industrial production does show more cyclical variation than total GDP. Moreover, the divergence between the size of services and industrial production has grown, as services now account for over 60% of production and 70% of employment, while industrial production accounts for only about one-quarter of GDP. Services were only 36% of employment and 50% of output in the 1930s, when the NBER began its work on leading indicators.

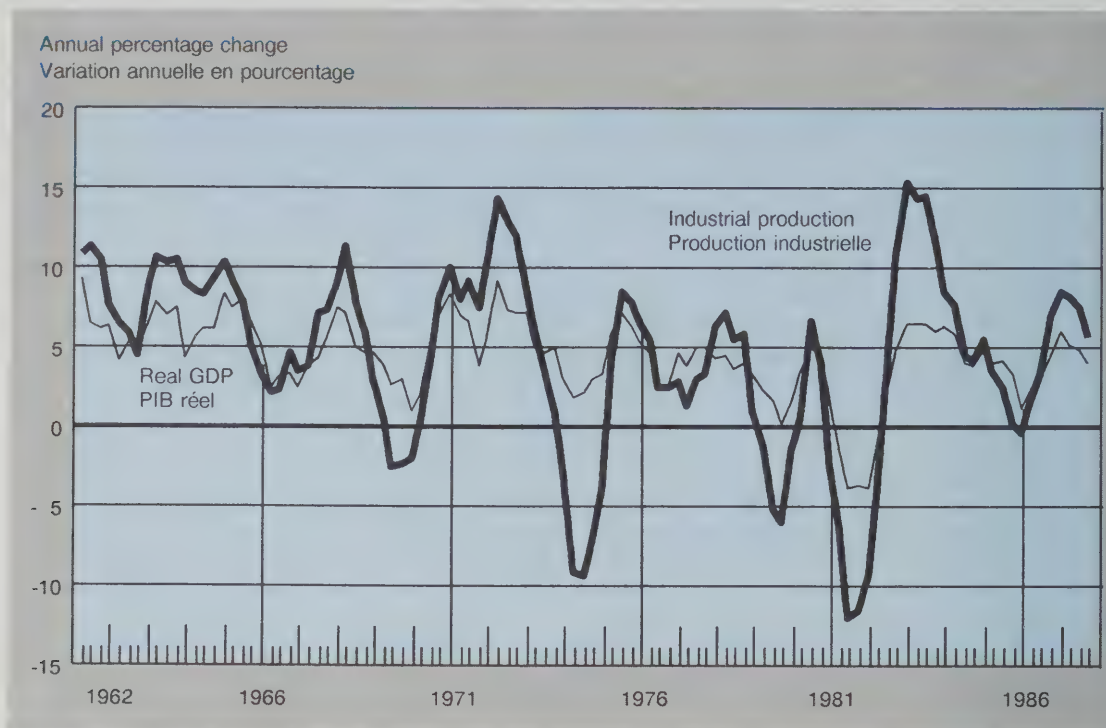
(i) La couverture - les services sont-ils négligés?

Les causes des fluctuations du cycle d'affaire étant variables, la couverture est un critère majeur de sélection des composantes à même l'éventail des séries individuelles qui annoncent les cycles. En termes généraux, l'indice doit être formé de composantes représentatives de tous les principaux secteurs de la demande qui pourraient modifier le cycle d'affaire -- c'est-à-dire les consommateurs, les entreprises et le commerce extérieur. Ces composantes constituent également une réserve, dans le cas où le rendement de certains indicateurs individuels diminuait. En outre, chaque cycle diffère et les séries évoluent différemment (20). (On ne tient pas compte du secteur de l'administration publique, étant donné que ses dépenses vont souvent à l'encontre de la tendance générale car elles visent à tempérer les fluctuations cycliques).

La couverture du secteur des services fait défaut en ce qui a trait aux indices avancés composites. Soucieux d'élaborer un groupe d'indicateurs le plus fidèle possible, les statisticiens et les analystes économiques se sont surtout préoccupés des branches d'activité les plus sensibles à la conjoncture, notamment la production industrielle. Comme on peut le constater en examinant le graphique 1, les variations cycliques sont plus nombreuses pour la production industrielle que pour l'ensemble du PIB. En outre, l'écart entre le niveau de la production industrielle et des services s'est accru, car les services représentent maintenant 60% de la production et 70% de l'emploi. Les services formaient seulement 36% de l'emploi et 50% de la production dans les années 1930, au moment où le NBER effectuait ses premières recherches dans le domaine des indicateurs avancés.

February 1989

Février 1989

1 Real GDP and
Industrial
Production1 PIB réel et
production
industrielle

The lack of coverage of services is not necessarily a short-coming for leading indexes which advertise their limited scope. The OECD leading indicator system, for example, is explicitly presented as relevant only to industrial production (19). However, users of the Statistics Canada index have made it clear that they expect and want an index that relates to the total economy, and the index is invariably interpreted as such (8, 11).

Slanting leading indicators to industrial production has led to a number of false signals. A false signal occurs when the leading indicator signals a change in the economy which does not subsequently happen. For example, the leading index declined in 1977 and 1984 in advance of a

Le défaut de couverture des services ne constitue pas nécessairement une lacune dans le cas des indices avancés dont on annonce le champ restreint. Ainsi, le système d'indicateurs avancés de l'OCDE est explicitement présenté comme étant limité à la production industrielle (19). Toutefois, les utilisateurs de l'indice de Statistique Canada ont clairement indiqué qu'ils préoyaient et voulaient que l'indice se rapporte à l'ensemble de l'économie, et c'est dans ce sens qu'il est invariablement interprété (8, 11).

La tendance des indicateurs avancés à tenir compte surtout de la production industrielle a provoqué un certain nombre de signaux erronés. Un faux signal apparaît lorsque l'indicateur avancé annonce un changement de direction de la conjoncture qui ne se produit jamais. Par exemple, l'indice avancé a diminué

February 1989

Février 1989

slackening of industrial production; however, total GDP for goods and services continued to expand, albeit at a slightly slower rate of growth. Given the predominance of services in the economy, improved coverage of services was a major consideration in the current overhaul of the leading index.

(ii) Slowdown or Recession - Does the Leading Indicator Distinguish?

A problem connected with coverage of services is whether leading indicators anticipate periods of slower or faster growth, and not just actual contractions and expansions. Because leading indicators cover goods, the most sensitive indicators of the economy, a noticeable fluctuation in the composite index may signal only a small change in the overall economic climate. This is compounded by the growth of services, which dampen changes in the total economy.

Statistics Canada, like the NBER, uses a definition of recessions that simultaneously evaluates depth, duration and diffusion; a recession typically is a drop in GDP over a period of time greater than four months affecting a majority of industries (4). There are times when the composite index turns down, while total GDP contracts briefly but not long enough (or deep enough) to warrant its classification as a recession. Such instances occurred in 1967 and 1970.

This problem of differentiating between periods of weak or no growth and more lengthy and severe recessions is a thorny one for leading indicators. Essentially, most leading indicators do not distinguish between the two. One can only evaluate whether a drop in the composite leading

en 1977 et en 1984, présageant ainsi un ralentissement de la production industrielle; toutefois, le PIB global pour les biens et les services a continué d'augmenter, bien qu'à un rythme un peu plus lent. Compte tenu de la prédominance des services dans l'économie, la couverture améliorée des services est l'un des principaux éléments du remaniement de l'indicateur avancé.

(ii) Ralentissement ou récession - Les indicateurs avancés permettent-ils de faire la distinction?

L'un des problèmes liés à la couverture des services est de déterminer si les indicateurs avancés permettent de prévoir non seulement les contractions et expansions mais bien les périodes de ralentissement ou d'accélération de la croissance. Étant donné que les indicateurs avancés couvrent les biens, les plus sensibles à la conjoncture, une variation évidente de l'indice composite peut ne signaler qu'un changement mineur de la situation économique globale. Le problème est d'autant plus complexe que la croissance des services atténue les changements de l'économie globale.

Tout comme le NBER, Statistique Canada propose une définition de la récession qui tient compte de son intensité, de sa durée et de son étendue; d'habitude, on appelle récession une diminution du PIB qui dure plus de quatre mois et qui touche la majeure partie des branches d'activité (4). Quelquefois, une baisse de l'indice composite peut coïncider avec une brève diminution du PIB qui n'est cependant ni assez longue (ni assez prononcée) pour justifier qu'on la qualifie de récession. C'est ce qui s'est produit en 1967 et en 1970.

Dans le cas des indicateurs avancés, le problème d'établir une distinction entre les périodes de croissance faible ou nulle et les récessions plus longues et plus importantes est une question épineuse. Essentiellement, la plupart des indicateurs avancés ne font pas la distinction entre les deux. Il faut

February 1989

Février 1989

index signals slow growth or a sharp dip in GDP by studying the rate of decline in the index, the number of components decreasing, and the recent behaviour of output and employment themselves. The point is that the leading indicator is not a 'news flash' estimate of next month's GDP itself; it is an index describing emerging trends of the direction of the economy, but not the precise magnitude of the change.

The problem of slowdowns versus recessions highlights an important lesson about leading indicators in the statistical system. Leading indicators are not, in isolation, a fool-proof guide to short-term economic forecasting. Like most data, they are subject to some revisions and to the measurement error of the survey source data from which they are derived. Their relationship to the economy changes over time as the economy itself changes -- the growth of services is a case in point. Finally, they are meant to be additional evidence of emerging trends in the economy, and are best used in addition to other economic data from Statistics Canada to provide an overall point of view on the economy.

(iii) Leads and Lags - Is Life Getting Faster?

The usefulness of a leading indicator increases as the lead time between its signalling of an event and the event itself widens. The original version of Statistics Canada's index always had a sizeable lead in signalling the onset of a recession, but sometimes lagged the business cycle in flagging the recovery from recession. Users have expressed concern about the usefulness of a leading index that occasionally lags the business cycle.

analyser une diminution de l'indice avancé composite pour déterminer si elle annonce un ralentissement de la croissance ou une chute importante du PIB en étudiant le taux de baisse de l'indice, le nombre de composantes en baisse et les comportements récents de la production et de l'emploi. Ce qu'il faut retenir c'est que l'indicateur avancé n'est pas une estimation "instantanée" du PIB du mois prochain; il s'agit d'un indice qui annonce des tendances nouvelles de l'économie, à défaut d'en indiquer précisément la taille des variations en pourcentage.

Le problème du signalement d'un ralentissement ou d'une récession fait ressortir un fait important au sujet de ces indicateurs dans le contexte du système statistique. Séparément, les indicateurs avancés ne sont pas l'instrument infaillible des prévisions de l'économie à court terme. Comme dans le cas de la plupart des données, il faut les réviser et évaluer la distorsion des sources de données de l'enquête dont ils sont tirés. Leur pertinence du point de vue économique varie au fil de l'évolution de la conjoncture elle-même -- comme l'illustre la croissance des services. Finalement, ils sont censés confirmer l'existence de tendances nouvelles de l'économie, mais ils sont surtout utiles du fait qu'ils permettent d'étudier l'économie sous un angle global, complétant ainsi les autres données économiques de Statistique Canada.

(iii) Les avances et les retards - le rythme de vie s'accélère-t-il?

Plus l'écart est grand entre le moment où un indice avancé signale le début d'une tendance et celui où cette tendance se manifeste, et plus grande est son utilité. À l'origine, l'indice de Statistique Canada signalait toujours avec assez d'avance le début d'une récession mais était parfois en retard sur le cycle d'affaire pour signaler la reprise de l'activité économique. Les utilisateurs se sont souvent interrogés sur l'utilité d'un indice avancé qui, quelquefois, accusait un retard par rapport au cycle économique.

February 1989

Février 1989

The problem of increasing lead times is compounded by recent developments in the economy that have eroded lead times. The historical record shows a steady reduction in lead times. For example, the original version of Statistics Canada's leading indicator had an average lead time of 4.7 months in the 1950s and 1960s, but only 2.8 months in the 1970s and 1980s. Possible reasons for this slippage include technological change (such as computerized monitoring of inventories and sales by firms), better information management and an increased orientation by managers to short-term developments. These factors are also evident in the heightened sensitivity of financial markets to daily news events in recent years. All of these factors help to prevent excess inventories or bottlenecks in production or reduce the lead between orders and delivery (see "How Managers Can Succeed Through Speed", *Fortune*, Feb. 13, 1989).

The deterioration of lead times is not universal. Some components have maintained consistently long lead times, notably the stock market, the money supply and the residential construction index. Two components have consistently had little or no lead time in the overall index, namely, new motor vehicle sales at both peaks and troughs of the cycle and the proxy of profit margins at troughs.

The erosion of lead times is more troubling at peaks than at troughs for the following reason. Recessions in modern economies usually last less than a year, while expansions can endure for anywhere from one to over ten years. As a result, it is more important to signal when an expansion is about to end than when a recession is winding down, since one can be fairly sure that almost any recession will end in less than a year. (Since the 1930s the only recession in Canada to last more than a year was the severe 17 month

La question d'accroître l'avance des indicateurs est d'autant plus complexe que des faits nouveaux survenus récemment sur la scène économique ont réduit les périodes d'avance. Le contexte historique antérieur révèle que la période d'avance diminue constamment. Ainsi, dans les années 1950 et 1960, la version originale de l'indicateur avancé de Statistique Canada signalait les retournements 4.7 mois à l'avance, mais seulement 2.8 mois à l'avance dans les années 1970 et 1980. Au nombre des éventuelles raisons de ce glissement, on compte l'évolution technologique (notamment le contrôle informatisé des stocks et des ventes par les entreprises), l'amélioration des systèmes de gestion de l'information et le fait que les gestionnaires sont plus conscients des développements à court terme. En outre, l'influence accrue de l'actualité quotidienne sur les marchés financiers au cours des dernières années est manifestement attribuable à ces facteurs. Tous ces facteurs contribuent à limiter les stocks et les engorgements de la production ou à réduire l'avance entre les commandes et les livraisons (voir "How Managers Can Succeed Through Speed", *Fortune* le 13 février 1989).

L'effritement de la période d'avance n'est pas généralisé. Certaines composantes ont toujours conservé une longue période d'avance, notamment le marché boursier, l'offre de monnaie et l'indice de la construction résidentielle. Deux composantes n'ont à peu près jamais eu une avance, soit les ventes de véhicules automobiles neufs aux sommets et aux creux du cycle et l'indice des marges bénéficiaires aux creux.

L'effritement des périodes d'avance est plus inquiétant aux pics qu'aux creux, et ce pour les raisons suivantes. Dans les économies modernes, les récessions ne durent généralement pas plus d'un an tandis que les périodes d'expansion peuvent se poursuivre d'un an jusqu'à plus de dix ans. Par conséquent, il est plus important de signaler la fin d'une période d'expansion que le moment où la récession recule, puisque l'on peut être assez certain que pratiquement n'importe quelle récession se terminera en moins d'un an (la seule récession qui a duré plus d'un an au

February 1989

Février 1989

downturn in 1981-1982.) The fact that the slide into recession is far more perilous for the financial health of firms than the return of prosperity reinforces the notion that lead times are more important at peaks than at troughs. The same applies to economic policy, since any stimulus injected into the economy on the premise that it was late in a recession will still be useful early in a recovery, when usually the rate of unemployment is still high and capacity utilization is low (16, p. 35).

(iv) The Composite Index and its Components - Is the Sum Greater Than The Parts?

The composite index of leading indicators is simply the summary index of all the component indices. The advantage of combining all the components into one aggregate is that it creates ease of comprehension and better predictive power. As will be shown later in this paper, the error rate of the composite index is lower than that for any of the ten components.

There are several disadvantages of combining the components into a composite: the individual rationales of the components cannot be applied to the total, and the composite index can be dominated by one or two components (this latter problem is discussed below). In addition, users probably tend to focus too much on the one number of the composite itself, without reference to the component series, and too readily expect GDP to move in lockstep with the composite. Average lead times can be highly variable, and the leading index will always be more volatile than GDP since the components are specifically selected as representing very sensitive indicators of total demand and output.

Canada depuis les années 1930 est l'important recul de 17 mois enregistré en 1981-1982). Le fait que les entreprises aient bien plus à craindre un marasme économique qu'un retour à la prospérité confirme qu'il est plus important de signaler à l'avance la fin d'une période de pointe plutôt que celle d'une période de creux. Cette constatation est également valable pour la politique économique, car tout stimulant introduit en supposant que la récession s'achève peut encore servir au début de la reprise, au moment où le taux de chômage est normalement encore élevé et le taux d'utilisation de la capacité, faible (16, p. 35).

(iv) L'indice composite et ses composantes - la fusion en vaut-elle la peine?

L'indice composite des indicateurs avancés est simplement l'indice récapitulatif de toutes les composantes. La combinaison de toutes les composantes en un seul indice permet d'en favoriser la compréhension et d'améliorer sa capacité de prédiction. Comme on le montrera ailleurs, le taux d'erreur de l'indice composite est inférieur à celui de l'une ou l'autre des dix composantes.

La combinaison des composantes en un indice composite comporte plusieurs inconvénients: les justifications individuelles des composantes ne peuvent être totalisées, et il se peut que l'indice composite soit dominé par une ou deux composantes (ce dernier problème fait l'objet d'une discussion plus loin). Vraisemblablement, les utilisateurs ont tendance à accorder trop d'importance aux chiffres de l'indice composite en soi, sans tenir compte des composantes, et prennent trop souvent pour acquis que le PIB varie au même rythme que l'indice composite. Les périodes d'avance peuvent être très variables, et l'indice avancé sera toujours plus instable que le PIB étant donné qu'il est formé pour représenter des indicateurs très sensibles de la demande et de la production totales.

February 1989

Février 1989

(v) Dominant Variables - Did the Stock Market Have Inside Information in 1987?

The composite index produced by Statistics Canada has ten components to ensure adequate coverage and back-up. Even so, there are occasions when a sharp movement in one direction by one component will outweigh changes in the opposite direction by all the other components. The stock market crash of October 1987 is the most recent example; others include a sharp drop in profit margins in 1984 (see Graphs 2 and 3). Without exception, large movements by one series against the flow of all the other components will produce a false signal.

One can take a number of steps to minimize the problem of one component dominating the overall index. All leading indicators of the Statistics Canada index are standardized. This is done so that series that tend to fluctuate relatively more are dampened and do not dominate the overall index. A large number of components in itself will dilute the weight of any one series. Statistics Canada uses ten series, the largest number of indicators used by any leading index in Canada. As a result, it has been less volatile than those of other leading indexes (this comparison is elaborated later in the paper).

In the final analysis, however, the leading indicator system can never be entirely free of the problem of dominant variables. Even within the hundreds of series and industries that comprise GDP itself, there are instances of a small number of industries or regions dominating the overall movement -- autos in 1984, for example, or Ontario in 1988. The only real safeguard against the problem is to properly analyze and isolate the effect of one or two variables, and evaluate this against the trend observed in all the others.

(v) Les variables dominantes - le marché boursier détenait-il une information d'initié en 1987?

L'indice composite de Statistique Canada est formé de dix composantes afin de garantir une couverture et une réserve suffisantes. En dépit de cette précaution, il arrive quelquefois que le mouvement brusque d'une composante l'emporte sur les variations en sens inverse de l'ensemble des autres composantes. L'effondrement du marché boursier en octobre 1987 en est l'exemple le plus récent; on peut également mentionner la chute soudaine des marges bénéficiaires en 1984 (voir les graphiques 2 et 3). On obtiendra invariablement un signal erroné dans les cas où d'importants mouvements de l'une des séries vont à l'encontre de ceux de l'ensemble des autres composantes.

Il est possible de prendre certaines mesures pour minimiser le problème de la domination de l'indice global par une composante. Tous les indicateurs avancés de l'indice de Statistique Canada sont normalisés. Cela permet de contenir les séries qui sont toujours relativement plus instables et les empêcher de dominer l'indice d'ensemble. Le fait de rassembler un grand nombre de composantes permet de diluer le poids de l'une ou l'autre des séries. Statistique Canada se sert de dix séries, soit le plus grand nombre d'indicateurs jamais utilisé au Canada pour former un indice avancé. Par conséquent, notre indice avancé est moins instable que ne le sont d'autres indicateurs avancés (cette comparaison est documentée plus loin).

Cependant, à toutes fins pratiques, le problème des variables dominantes ne peut jamais être entièrement éliminé du système d'indicateurs avancés. Même en ce qui a trait au PIB lui-même, formé de centaines de séries et de branches d'activité, on a relevé des cas où un nombre restreint de branches d'activité ou de régions dominaient la variation globale -- par exemple, les automobiles en 1984 ou l'Ontario en 1988. La seule véritable solution à ce problème est d'analyser et de définir correctement l'incidence d'une ou de deux variables, et de l'évaluer en tenant compte de la tendance de toutes les autres variables.

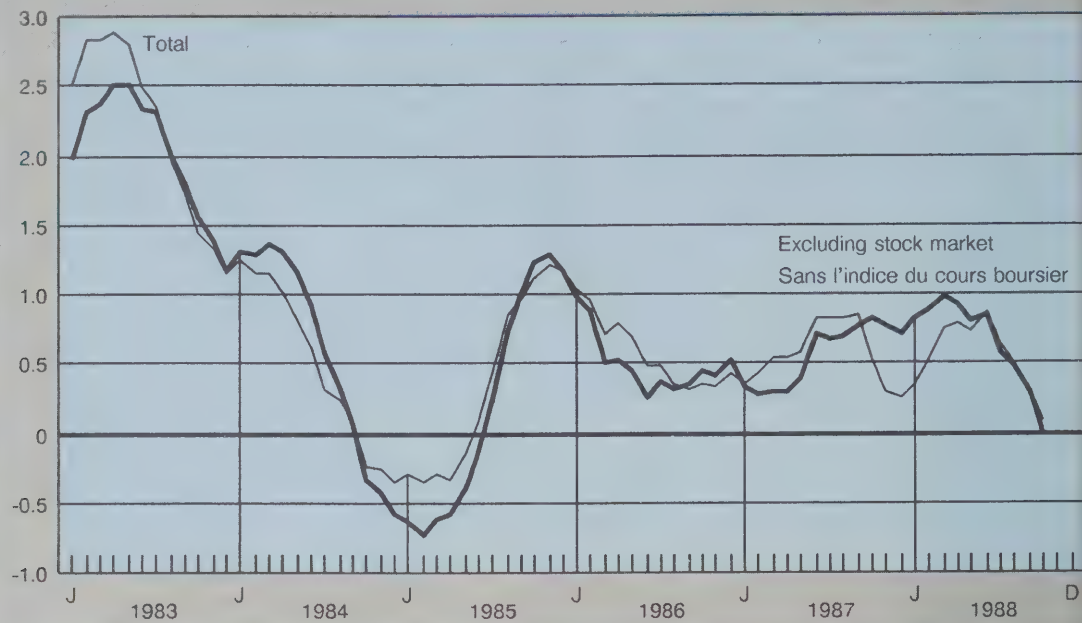
February 1989

Février 1989

2 Original
Leader

2 Indicateur
avancé
original

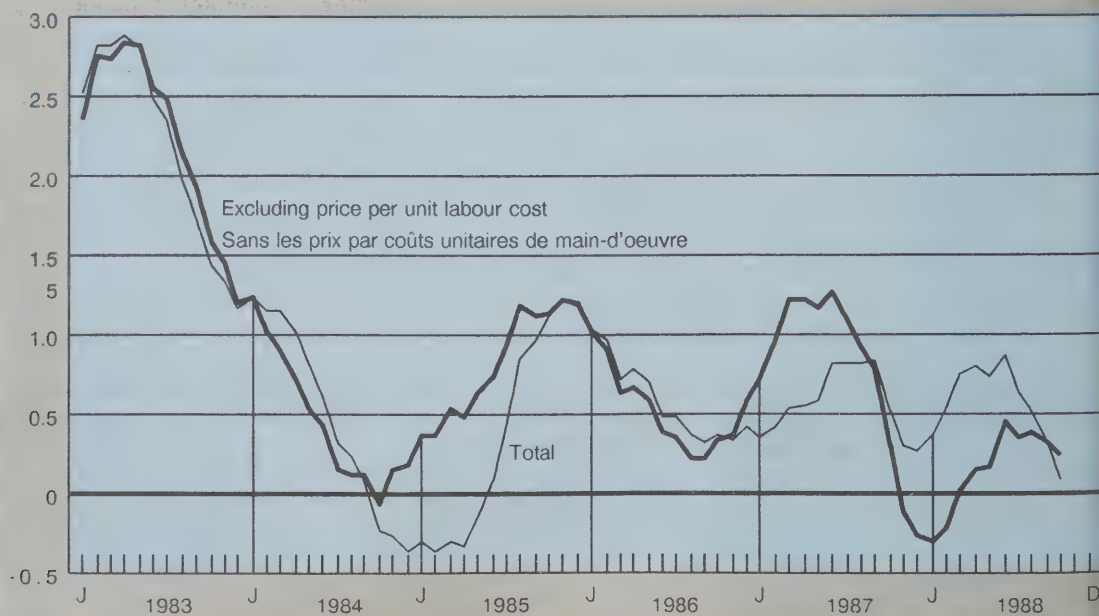
Monthly percentage change
Variation mensuelle en pourcentage



3 Original
Leader

3 Indicateur
avancé
original

Monthly percentage change
Variation mensuelle en pourcentage



February 1989

Février 1989

(vi) Timeliness - Is the Index Forecasting the Present by the Time it's Published?

Another criticism levelled at leading indicators is the timeliness (or speed) with which the data are compiled and distributed. This problem is compounded if the average lead time is short. For example, if leading indicator data referring to January are not published until April (as is presently the case at Statistics Canada) and the average lead time is three months or less, then the leading indicator in some sense could be anticipating an event which already may have occurred.

The problem of timeliness in leading indicators can only be addressed by striving to maximize lead times and selecting components which are published quickly. At Statistics Canada, as at most statistical agencies, there is always some lag between the reference month and the month the data are published. This reflects survey distribution, response, coding, editing, compilation and publication. For most major economic time series at Statistics Canada, this lag is two months (including GDP, retail sales, external trade, manufacturing and construction data).

The problem of timeliness can be exaggerated. One could argue that the lead time of the index is measured against coincident variables, such as output and employment, which are themselves available only with a lag. Since lags are inevitable when publishing all statistical data, the leading indicator would still have the advantage of flagging new emerging trends in output and employment before the coincident data itself are available. Moreover, the leading indicator is also used as a diagnostic as well as a forecasting tool; for example, it can be juxtaposed with output and employment to analyze whether their recent behavior reflects a true cyclical movement, and is not just an irregular fluctuation.

(vi) Actualité - l'indice sert-il à prévoir le présent au moment de sa parution?

L'actualité, c'est-à-dire la vitesse à compiler et à faire paraître les données a également soulevé des critiques sur l'indicateur avancé. Ce problème est d'autant plus important lorsque l'avance moyenne est courte. Ainsi, à supposé que l'avance moyenne est de trois mois ou moins et que les données portant sur janvier ne sont pas publiées avant avril (comme c'est le cas à Statistique Canada), l'indicateur avancé pourrait d'une certaine manière annoncer un événement qui s'est déjà produit.

Le problème que constitue l'actualité des indicateurs avancés ne peut être adressé qu'en visant à maximiser l'actualité, tout en choisissant des composantes qui sont publiées rapidement. À Statistique Canada, comme dans la plupart des agences statistiques, il y a toujours un certain délai entre le mois en question et le mois au cours duquel les données paraissent. Ce délai reflète la collecte, la classification, la correction, la manipulation et la parution des données d'enquête. La plupart des importantes séries chronologiques économiques publiées par Statistique Canada le sont avec un délai de deux mois (ceci comprend le PIB et les données portant sur les ventes au détail, le commerce extérieur, la fabrication et la construction).

On peut exagérer le problème de l'actualité. Ceci parce qu'on mesure l'avance de l'indice par rapport à des variables coïncidentes, telles la production et l'emploi, lesquelles ne sont elles-mêmes publiées qu'avec un certain délai. Puisque la publication des données statistiques implique nécessairement un délai, l'indicateur avancé serait toujours utile pour détecter l'apparition des nouvelles tendances de la production et de l'emploi avant que les données coïncidentes elles-mêmes ne paraissent. De plus, l'indicateur avancé pourrait aussi être un outil de prévision et d'évaluation; ainsi, il pourrait être rapproché de la production et de l'emploi afin d'évaluer si leur comportement récent reflète un mouvement cyclique véridique plutôt qu'uniquement une fluctuation irrégulière.

February 1989

Février 1989

**(vii) Shifts in External Trade -
Exclusively an American Problem
in the 1980s?**

The experience of the United States in the 1980s highlights a new problem in extrapolating output trends from the recent trend in the leading index. Leading indicators are oriented to sensitive indicators of final demand, such as consumer spending and new orders, and they tend to assume that changes in spending will be reflected in domestic output. This may not occur if, as in the U.S. in recent years, imports account for most of the change in spending.

Graph 4 shows how this problem affected the U.S. index. One can see the steady growth of the leading index in 1985 and 1986 contrasted to the slowdown in industrial production. Sharply rising import penetration showed how much of the growth in domestic demand at this time was captured by imports. In total, rising imports clipped a total of 2.5% off real GNP growth in the United States in 1985 and 1986. The sharp rise in imports partly reflected the surge in the value of the U.S. dollar, which reduced the competitiveness of American industry.

There is little evidence that these problems have been anywhere near as severe in Canada. This probably reflects the relative stability of the Canadian dollar compared to its U.S. counterpart (see Graph 5). In particular, there have been no equally dramatic movements in the exchange rate between Canada and its major trading partner in the 1980s, unlike the changes in exchange rates between the U.S. and Japan and Europe. If there are large exchange rate movements, analysts should give more weight to the production-based indicators relative to the indicators of final demand.

**(vii) Évolution du commerce extérieur - u
problème exclusivement américain
des années 80?**

L'expérience des États-Unis au cours des années 80 rend maintenant problématique l'extrapolation des tendances de la production à partir des dernières tendances de l'indicateur avancé. Les indicateurs avancés sont sensibles à la demande finale (par exemple les dépenses à la consommation et les nouvelles commandes) et ils reposent sur l'hypothèse que les changements dans les dépenses se répercuteront sur la production intérieure. Ces répercussions pourraient ne pas survenir, comme aux États-Unis au cours des dernières années, si les importations comptaient pour toute la progression des dépenses.

Le graphique 4 montre à quel point ce problème touche l'indice des États-Unis. On peut voir le contraste entre la croissance régulière de l'indicateur avancé en 1985 et 1986 et le ralentissement de la production industrielle. La prolifération des importations à ce moment-là montre la mesure dans laquelle la croissance de la demande intérieure a été comblée par les importations. La croissance globale des importations a éliminé au total 2.5% de la croissance du PIB réel aux États-Unis en 1985 et 1986. La forte hausse des importations reflète en partie la flambée du dollar américain, laquelle a réduit la position concurrentielle de l'industrie américaine.

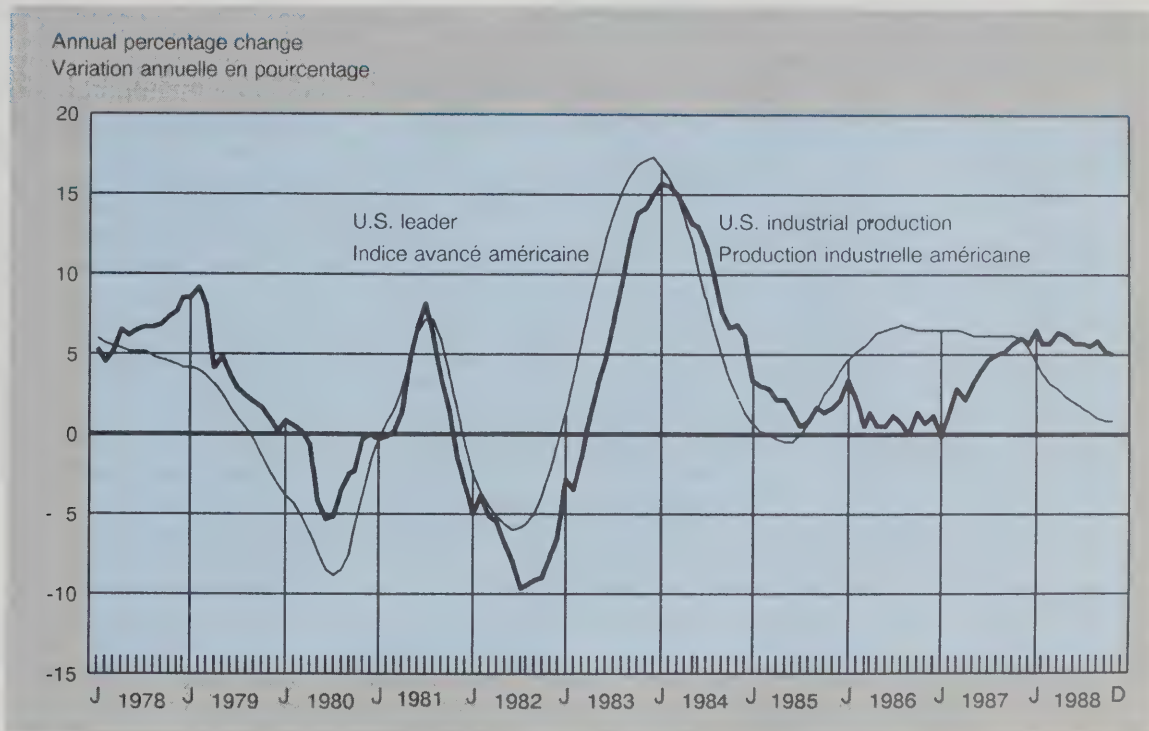
Il y a peu de preuve que ces problèmes aient la même acuité au Canada. C'est probablement en raison de la stabilité relative du dollar canadien en comparaison avec le dollar américain (voir graphique 5). Plus précisément, on note aucune variation aussi spectaculaire du taux d'échange entre le Canada et ses principaux partenaires commerciaux au cours des années 80, contrairement aux taux d'échange entre les États-Unis, le Japon et l'Europe. Lorsqu'il y a d'importantes fluctuations des taux d'échange, les analystes devraient attacher plus d'importance aux indicateurs de la production qu'aux indicateurs de la demande finale.

February 1989

Février 1989

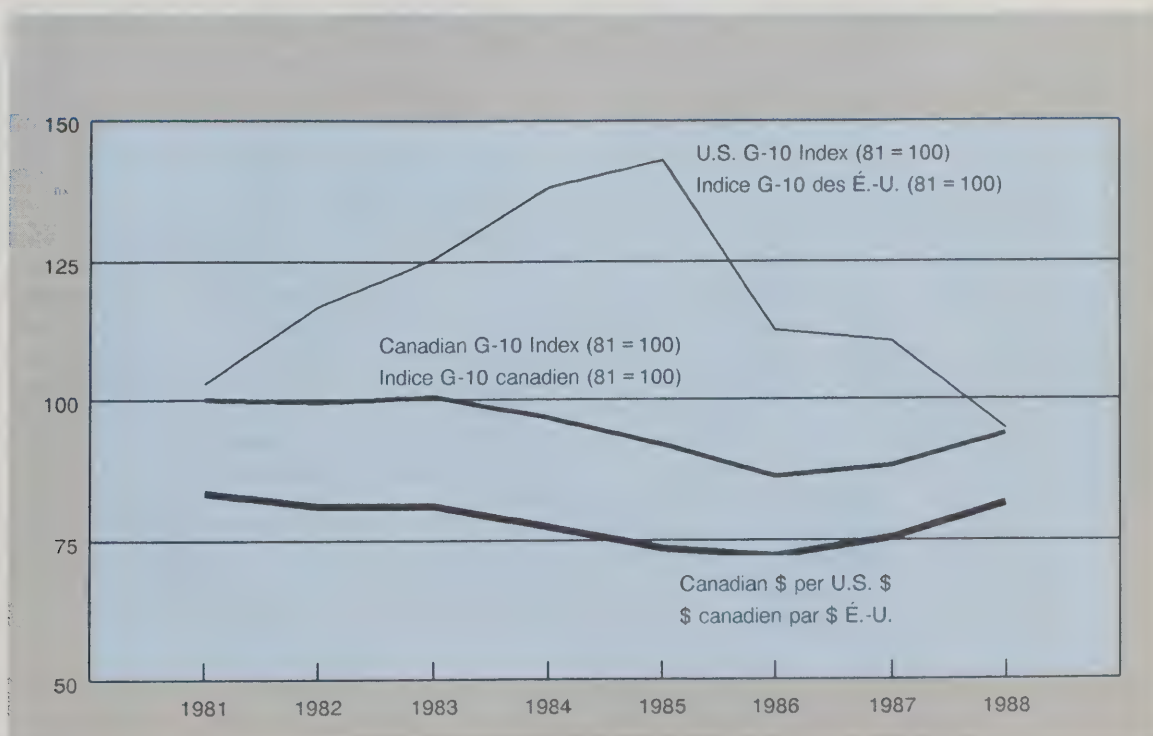
Business Cycle
Indicators for
the United States

Indicateurs du
cycle d'affaire
aux États-Unis



Foreign
exchange
rates

Taux de
change
étrangers



February 1989

Février 1989

Summary - A Plan Of Action

A review of these recent problems experienced with leading indicators serves as a guide to how the indexes can be improved. The relevance of the leading index can always be heightened by striving to increase average lead times. The increase in the importance of services in the economy has led to a loosening of the relationship between total GDP and industrial production, and leading indicators related to services should be examined. Increasing the timeliness of the index suggests that component series that are published with a lag should be eyed with a view to replacement by more timely series, without sacrificing accuracy. Components which tend to dominate the overall index, even reversing its direction for short periods of time, should be restructured or replaced. Finally, in an environment of exchange rate volatility, sensitive indicators of domestic production and not just final demand should be emphasized.

In the next section, we present our response to these challenges to improve Statistics Canada's system of leading indicators.

PART II. NEW SERIES FOR THE LEADING INDICATORS

The major changes in the new version of Statistics Canada's system of leading indicators include a broadening of its coverage of services, the removal of components which have consistently lagged the business cycle in recent years and the replacement of series which delayed the timely publication of the index or which dominated the overall index and led to false signals. At the same time, a number of technical changes also were made, such as rebasing the index and updating the standardization factors. These technical factors are discussed in the Appendix.

Sommaire - Un plan d'action

Une revue des récents problèmes que les indicateurs avancés suscitent nous a servi à améliorer l'indice. La pertinence de l'indicateur avancé peut toujours être relevée en essayant d'augmenter son l'avance moyenne. L'importance accrue des services dans l'économie a brouillé la relation entre le PIB total et la production industrielle, d'où un examen des indicateurs axés sur les services s'impose. Accroître l'actualité de l'indicateur suggère qu'on remplace les composantes qui présentent un délai de parution avec celles qui paraissent plus rapidement, tout en ne sacrifiant pas la précision. Les composantes qui tendent à dominer l'indice global et qui parfois en renversent la direction, même pour de courtes périodes, devraient être réorganisées ou remplacées. Enfin, dans un environnement d'instabilité des taux d'échange, on devrait considérer non seulement les indicateurs sensibles à la demande finale mais aussi les indicateurs sensibles à la production intérieure.

Nous allons présenter dans la prochaine section la voie par laquelle nous avons répondu au défi d'améliorer le système d'indicateurs avancés de Statistique Canada.

PARTIE II. NOUVELLES SÉRIES D'INDICATEURS AVANCÉS

Les principales modifications de la nouvelle version du système des indicateurs avancés de Statistique Canada se résument à élargir les services couverts, éliminer les composantes qui ont été systématiquement en retard sur le cycle d'affaire au cours des dernières années et remplacer les séries qui ont retardé indûment la parution de l'indice ou qui en ont dominé le mouvement d'ensemble, ce qui a amené des faux signaux. Un certain nombre de changements techniques ont également été apportés, tel le report de l'indice sur une nouvelle base (1981 = 100) et la mise à jour de facteurs de normalisation. On traite de ces facteurs techniques dans l'annexe.

February 1989

Février 1989

Coverage of Services

Statistics Canada's original version of the leading indicator was slanted towards industrial production, as are most leading indices. We have introduced two new components to better capture demand for services: a completely new component was added for employment in business and personal services -- the most rapidly growing industry in the past decade; and the residential construction component was replaced by the house spending index, with house sales substituted for the mortgage loan approval sub-component.

Finding a leading indicator which was representative of services was difficult. This is because of the very nature of services. Two basic characteristics of services are that production and consumption are simultaneous and they cannot be stored in inventory (3). The first implies that there are no simple leading series, such as new orders for manufacturing, while the second implies that there will not be inventories for services, the building and depletion of which are a prime cause of cycles in goods production.

As a result, leading indicators for services are probably to be found in processes which reflect early commitments to future spending; the average workweek, for example, would be a candidate for this reason. The best statistical results with a sound rationale, however, were found for two series: employment in business and personal services and long distance phone calls. There are good reasons to believe that the leading indicator properties of both these series reflect their strategic location in the decision-making process, and that their accuracy is not a statistical fluke.

Services couverts

La version originale de l'indicateur avancé de Statistique Canada était axée sur la production industrielle, comme la plupart des indices avancés. Nous avons introduit deux nouvelles composantes pour mieux capturer la demande de services: une toute nouvelle composante a été ajoutée, l'emploi dans les services aux personnes et aux entreprises, secteur qui a connu la croissance la plus forte au cours de la dernière décennie; et l'indice de la construction résidentielle est devenu l'indice des dépenses en logement, la sous-composante des prêts hypothécaires autorisés ayant été remplacée par les ventes de maisons.

La recherche d'un indicateur avancé adapté aux services a été difficile en raison de la nature bien particulière de ce secteur. Les services ont deux caractéristiques fondamentales: leur production et leur consommation est simultanée et on ne peut en constituer des stocks (3). La première implique qu'il n'existe pas une simple série avancée comme les nouvelles commandes auprès des fabricants et la deuxième, qu'il n'y aura pas de stocks dans le cas des services, dont l'accumulation et l'écoulement sont les principales causes des cycles dans le cas de la production des biens.

Il en résulte que les indicateurs avancés des services seront probablement tirés des processus représentant les premiers engagements face aux dépenses futures; ainsi, la durée hebdomadaire moyenne du travail serait une candidate pour cette raison. Deux séries présentent cependant les meilleurs résultats statistiques tout en comportant une certaine justification, soit l'emploi dans les services aux personnes et aux entreprises et les appels interurbains. Il y a de bonnes raisons de croire que les qualités d'indicateur avancé propres à ces deux séries reflètent leur position stratégique dans le processus de décision et non un artifice statistique.

February 1989

Février 1989

The number of long distance phone calls would reflect the pulse of business decisions, the negotiation of plans, the placement of orders, and so on. (It is interesting to note that nations with geographically dispersed populations, such as Canada and Australia, show a strong correlation between long distance phone calls and business activity). While phone calls do have an impressive track record, the recent proliferation of FAX machines as a tool in business and data communications raises doubts about whether telephone calls will continue to be closely related to the business cycle, and this series was not used.

'Business and personal services' comprises a wide range of industries. Business services include legal services, architectural planning, business management, advertising, computers, scientific research and job placement. Personal services include hotels and restaurants, household services, dry cleaning and hair salons, and other personal services. The data used in the new series is from the Labour Force Survey, which is available sooner and covers a longer time period (since 1966) than data from the Survey of employment, payrolls and hours (SEPH).

There are a number of reasons to believe that these industries will continue to be sensitive indicators of emerging trends in demand. Business services reflect the initial stages of decisions on business spending. For example, architectural and legal work will occur before the construction of major projects is undertaken, while temporary hiring from employment agencies will occur before the decision to hire full-time employees. For personal services--many of which are discretionary or luxury services--household decisions to travel or go to restaurants will be influenced by the financial state and confidence of households.

Le nombre d'appels interurbains reflèterait le pouls des décisions d'affaire, la négociation des projets, le placement des commandes et ainsi de suite. (Il est intéressant de noter que les pays qui ont une population relativement dispersée, tels le Canada et l'Australie, montrent un lien étroit entre les appels interurbains et l'activité économique). Toutefois malgré ce lien évident, la récente prolifération des 'FAX' dans les communications d'affaire et de données soulève des doutes quant au maintien de cette relation étroite entre les appels interurbains et le cycle d'affaire, et cette série n'a pas été utilisée.

'Les services aux personnes et aux entreprises' comprennent une vaste étendue d'industries. Les services aux entreprises comprennent ceux dispensés par les avocats, les architectes, les experts-conseil en gestion des entreprises, les agences de publicité, d'informatique, de recherche scientifique et les agences de personnel. Les services personnels comprennent les hôtels et les restaurants, les services ménagers, les blanchisseries et les salons de coiffure ainsi que d'autres services personnels. Les données de la nouvelle série proviennent de l'Enquête sur la population active, lesquelles sont disponibles plus rapidement et couvrent une période de temps plus longue (depuis 1966) que celles de l'Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures de travail (EERH).

Il y a un certain nombre de raisons de croire que ces industries vont continuer d'être des indicateurs clés des nouvelles tendances de la demande. Les services aux entreprises constituent l'étape initiale de la prise de décision. Ainsi, le travail architectural ou légal survient avant que la construction de grands projets ne soit commencée, tandis que l'embauche d'employés temporaires auprès des agences de personnel précède l'embauche d'employés à plein temps. Plusieurs des services personnels sont quant à eux de type discrétionnaire ou de luxe, telles les décisions de voyager ou de fréquenter des restaurants et seront influencés par la situation financière et la confiance des ménages.

February 1989

Février 1989

Another reason to believe that business services in particular will remain sensitive to overall growth in the economy is contracting-out by large firms. This process—which goes by many names such as 'vertical disintegration'—essentially means that large firms no longer try to provide all their required services in-house (such as legal, accounting, computing and marketing work). Instead, they hire specialized firms to do this work when needed. There is much speculation that this process was accelerated by the severe 1981-1982 recession, when firms looked for new ways to cut costs and increase flexibility in deploying human resources (3). The important point for leading indicators is that demand for business services will be increasingly sensitive to changes in business decisions.

The other change designed to increase the leading indicators' coverage of services was the substitution of house sales for mortgage loan approvals and building permits in the residential construction component. House sales provide improved coverage of the real estate industry itself and of spending on alterations and improvements. Real estate commissions and alterations and improvements have grown to account for 47% of all residential construction in 1988. By contrast, the share of new home-building declined from 68% in 1970 to 53% in 1988.

Replacing mortgage loan approvals by house sales improves the statistical performance of residential construction index. The average lead time improves by half a month, while the error rate of false signals declines marginally. Finally, data on house sales are available on a more timely basis and are revised less than the data on mortgage loan approvals.

Une autre raison de croire que les services aux entreprises en particulier vont continuer d'être sensibles à la croissance globale de l'économie est la pratique des grandes entreprises d'avoir recours aux travaux à contrat. Ce procédé, que l'on rencontre sous diverses appellations, tel la 'désintégration verticale', signifie tout simplement que les grandes entreprises ne tentent désormais plus de fournir elles-mêmes tous les services nécessaires à partir de leurs propres ressources internes (tel les services légaux, comptables, informatiques et les efforts de mise en marché). Elles se procurent plutôt les services d'entreprises spécialisées pour faire le travail nécessaire. On suppose que ce procédé ait pu être accéléré par la grave récession de 1981-82, alors que les entreprises étaient à la recherche de nouvelles façons de réduire leurs coûts et d'augmenter leur flexibilité dans l'affectation de leurs ressources humaines (3). Comme indicateur avancé il faut retenir la sensibilité croissante que les services aux entreprises auront face aux nouvelles décisions des entreprises.

L'autre changement visant à étendre les services couverts dans les indicateurs avancés était le remplacement du nombre de prêts hypothécaires autorisés et des permis de bâtir par les ventes de maisons dans la composante de la construction résidentielle. Les ventes de maisons capturent mieux l'industrie immobilière elle-même ainsi que les dépenses en rénovations et améliorations. Les rétributions des agents immobiliers en terme réel ainsi que les rénovations et améliorations se sont accrues pour contribuer à 47% de la construction résidentielle en 1988. À l'opposé, la part de la construction de nouvelles maisons s'est contractée, passant de 68% en 1970 à 53% en 1988.

Le remplacement des prêts hypothécaires autorisés par les ventes de maisons a amélioré les résultats statistiques de l'indice de la construction résidentielle. L'avance moyenne s'est améliorée d'environ un demi-mois, tandis que le taux d'erreur à signaler un faux signal s'est abaissé de façon marginale. Enfin, les données sur les ventes de maisons sont disponibles plus rapidement et sont révisées moins souvent que ne le sont les prêts hypothécaires autorisés.

February 1989

Février 1989

Timeliness and Lead Times

To meet user demands for both a timely index and an index with improved lead times, we have either modified or dropped three components. The most notable change was to drop the proxy of profit margins, while the series of consumer demand for motor vehicles was broadened to include all durable goods. As mentioned above, replacing mortgage loan approvals with house sales also increases timeliness.

The proxy of profit margins (or, more formally, the percent change in price per unit labour cost) was eliminated for a number of reasons. First, the series always lagged the business cycle, notably at cyclical troughs when the economy was recovering from recession. Excluding this component alone improves the overall lead time of the composite index by one month. Second, this component delayed the timely publication of the index by up to a week, due to lags in the labour income data used to construct it. Third, the proxy of profit margins by itself produced a false signal in the overall index in the last six months of 1984. The reasons for this may reflect the sharp reduction in labour costs as a percentage of total costs, especially after manufacturing firms cut back employment levels after the 1981-1982 recession. Other costs may now influence profit margins as much as labour costs. The fact that the U.S. Commerce Department dropped the proxy of profit margins in its 1975 update of the leading indicators because of its poor performance encouraged us to question its usefulness (16). Finally, this indicator was never a particularly easy concept for users to grasp.

Actualité et avances

Afin de répondre au désir des utilisateurs d'avoir un indicateur actuel et plus avancé, nous avons modifié ou éliminé trois composantes. Le changement le plus important a consisté à éliminer la composante des marges bénéficiaires, tandis que la série de la demande des consommateurs en voitures a été élargie pour comprendre tous les biens durables. Comme on l'a mentionné précédemment, le remplacement des prêts hypothécaires autorisés par les ventes de maisons a également accru l'actualité.

L'indice des marges bénéficiaires (ou, plus formellement la variation en pourcentage des prix par coûts unitaires de main-d'oeuvre) a été éliminé pour un certain nombre de raisons. Premièrement, la série était toujours en retard sur le cycle d'affaire, notamment aux creux cycliques, lorsque l'économie sortait d'une récession. L'exclusion de cette composante a permis à elle-seule d'améliorer d'un mois l'avance globale de l'indicateur avancé. Deuxièmement, cette composante retardait la parution de l'indice jusqu'à environ une semaine en raison du délai à publier les données du revenu du travail qu'il utilisait. Troisièmement, l'indice des marges bénéficiaires lui-même a provoqué un faux signal de l'indice global au cours des six derniers mois de 1984. Ceci pourrait s'expliquer par la forte réduction des coûts de main-d'oeuvre en pourcentage des coûts totaux en particulier après la coupure des niveaux d'emploi dans la fabrication suite à la récession de 1981-1982. D'autres coûts pourraient influencer les marges bénéficiaires autant que les coûts de main-d'oeuvre. Le fait que le ministère du commerce ait éliminé l'indice des marges bénéficiaires lors de sa revue des indicateurs avancés en 1975 à cause de ses piètres résultats nous encourage à questionner son utilité (16). Enfin, l'indice illustrait un concept qui n'était pas aisément compris des usagers.

February 1989

Février 1989

Replacing profit margins with employment in business and personal services measurably improved the lead time of the index at troughs, where improvement was most needed. Conversely, employment has very little lead at peaks, but this is when the overall index always has a good lead time anyway. This reflects the fact that employers do not lay off workers until they are sure a cyclical downturn is underway, while demand for these services recovers more quickly from recession than many other industries since it is one of the most dynamic industries today. The selection of services in employment was motivated by concern about coverage, not improved lead times, but lead times at troughs are a noteworthy and welcome benefit.

As an indicator, retail sales of durable goods (other than furniture and appliances) is preferred to new motor vehicle sales for reasons of improved statistical performance and more precise coverage. The series on new motor vehicle sales lagged the business cycle at cyclical troughs, while its extreme volatility required extra care in smoothing, which also reduced its lead time.

The problems with the new motor vehicle sales component may reflect the fact that it is affected by both consumer and business decisions to purchase. These two groups purchase for quite different reasons and move differently through the business cycle--broadly speaking, consumer spending tends to recover first in an expansion and decline earlier in a recession compared to business spending. Selecting retail sales of durable goods focuses more precisely on the consumer sector, which has better lead time on the overall business cycle. While auto sales remain an important part of durable goods sales, their volatility is diluted by sales of other durable goods.

Le remplacement des marges bénéficiaires par l'emploi dans les services aux personnes et aux entreprises a amélioré considérablement l'avance de l'indice aux creux selon les besoins les plus grands. À l'opposé, l'emploi a peu d'avance aux sommets, quoique l'indice global ait toujours eu une bonne avance à ce moment-là de toute façon. Ceci reflète le fait que les employeurs ne mettent pas à pied les travailleurs avant d'être sûrs du début d'une récession, tandis que la demande de ces services se relève plus rapidement d'une récession que plusieurs autres industries, étant l'une des plus dynamiques aujourd'hui. On a choisi les services dans l'emploi à cause la question du champ d'application et non pas en raison de l'amélioration de l'avance, quoique l'amélioration de l'avance aux creux est un bénéfice qui est important et qu'il faut noter.

Comme indicateur les ventes au détail de biens durables (sans les meubles et appareils ménagers) sont jugées meilleures que les ventes de véhicules automobiles en raison de leur meilleur rendement statistique et de la plus grande précision de leur champ d'application. Les séries des ventes de véhicules automobiles neufs étaient en retard sur le cycle d'affaire aux creux cycliques, tandis que leur extrême instabilité nécessitait davantage du lissage, produisant également une perte d'avance.

Le problème à l'endroit des ventes de véhicules automobiles neufs semble avoir trait au fait qu'elles sont sensibles aux décisions à la fois des consommateurs et des entreprises. Les raisons d'achats de ces deux groupes diffèrent et ceux-ci évoluent différemment à travers le cycle d'affaire; généralement, les tendances à la consommation se déploient au début de l'expansion et se contractent au début d'une récession en comparaison avec les dépenses des entreprises. Les ventes au détail sont davantage axées sur le secteur de la consommation, lequel annonce plus tôt le cycle d'affaire dans son ensemble. Les ventes de voitures demeurent une partie importante des ventes de biens durables, mais les ventes d'autres biens durables en diluent l'instabilité.

February 1989

Février 1989

PART III. THE NEW COMPOSITE LEADING INDEX

The new version of the leading index retains six of the components in their original form, modifies two others and replaces two more.

The six series left untouched are furniture and appliance sales, new orders for durable goods, the ratio of shipments to inventories of finished goods, the average workweek in manufacturing, the real money supply, and the U.S. leading index.

Minor changes have been made to the stock market price index. The original version excluded the oil and gas component of the TSE 300. We now propose to include oil and gas in the TSE, since it makes essentially no change to its performance and is more comprehensive to users. As noted above, we also modified the residential construction index by substituting house sales for mortgage loan approvals and building permits. Finally, the series on profit margins in manufacturing was replaced by employment in business and personal services, and new motor vehicle sales were supplemented by other durable goods sales (excluding furniture and appliances). Even now, three of the ten components reflect manufacturing activity. This reflects the pivotal role that manufacturing plays in the economy as a result of its extensive linkages to other industries.

The net result of these changes is to improve the lead time of the overall index by an average of two months, while broadening its coverage to keep the error rate low. The largest gain in lead times is at cyclical troughs, where the new version leads by two months, compared to a lag in the old version. The overall timeliness of the index also will improve. Detailed statistics on lead times and error rates are presented in Tables 1 and 2. The better correlation of the new version to total GDP and not just industrial production can be seen in Graph 6.

PARTIE III. LE NOUVEL INDICATEUR COMPOSITE AVANCÉ

La nouvelle version de l'indice avancé a maintenu six composantes dans leur version originale, en a modifié deux et a remplacé les deux autres.

Les six séries laissées intactes sont les ventes de meubles et d'appareils ménagers, les nouvelles commandes de biens durables, le ratio des livraisons aux stocks de produits finis, la durée hebdomadaire moyenne de travail dans la fabrication, l'offre réelle de monnaie et l'indicateur avancé des États-Unis.

On a légèrement modifié l'indice du cours des actions. La version originale excluait la composante du pétrole et du gaz du TSE300. Maintenant, nous l'incluons dans le TSE, puisqu'elle ne change rien, tout en facilitant la présentation de l'indice aux utilisateurs. Tel que mentionné ci-haut, nous avons aussi modifié l'indice de la construction résidentielle en substituant les ventes de maisons aux prêts hypothécaires autorisés. Finalement, la série sur les marges bénéficiaires dans la fabrication a été remplacée par l'emploi dans les services aux entreprises et aux personnes, tandis que les ventes de véhicules neufs devenaient les ventes de biens durable (sans les meubles et les appareils ménagers). Malgré ces changements, trois des dix composantes reflètent l'activité manufacturière. Ceci démontre le rôle vital que l'industrie manufacturière joue dans l'économie.

Le résultat net de ces changements est l'amélioration de l'avance de l'indice global de deux mois en moyenne, pendant que l'élargissement de son champ d'application aide à maintenir son taux d'erreur à un niveau bas. Le gain le plus appréciable de l'avance se retrouve aux creux cycliques, où elle est maintenant de deux mois par rapport à un retard dans le cas de l'ancienne version. L'actualité en général de l'indice est aussi améliorée. Les données statistiques sur l'avance et le taux d'erreur sont présentées aux tableaux 1 et 2. La meilleure corrélation entre la nouvelle version et le PIB total et non pas seulement la production industrielle est illustrée au graphique 6.

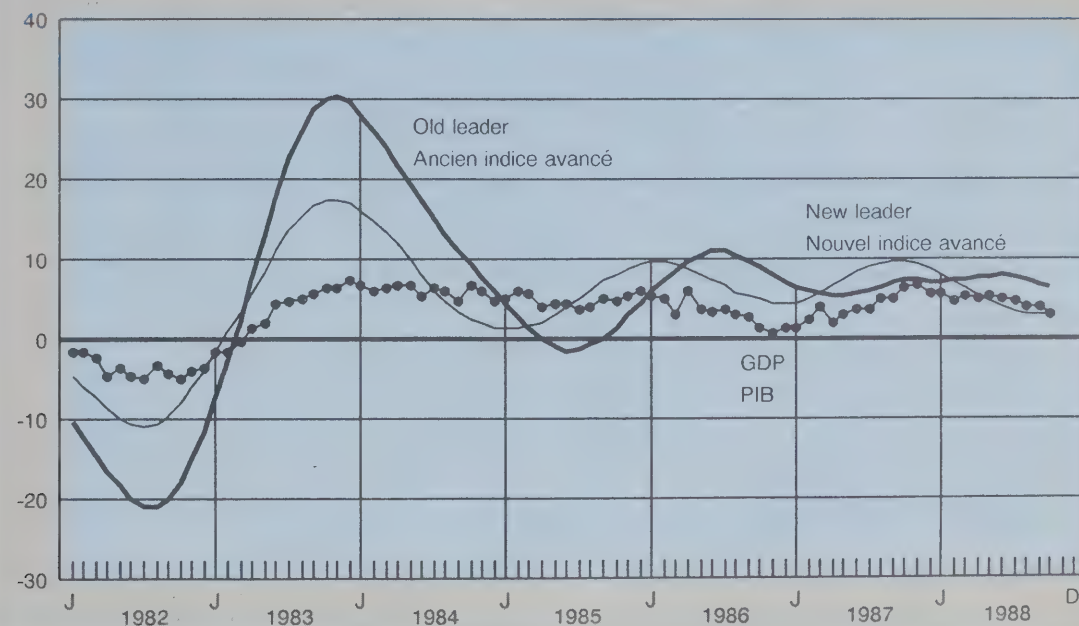
February 1989

Février 1989

a Business Cycle
Indicators in
Canada

a Indicateurs du
cycle d'affaire
au Canada

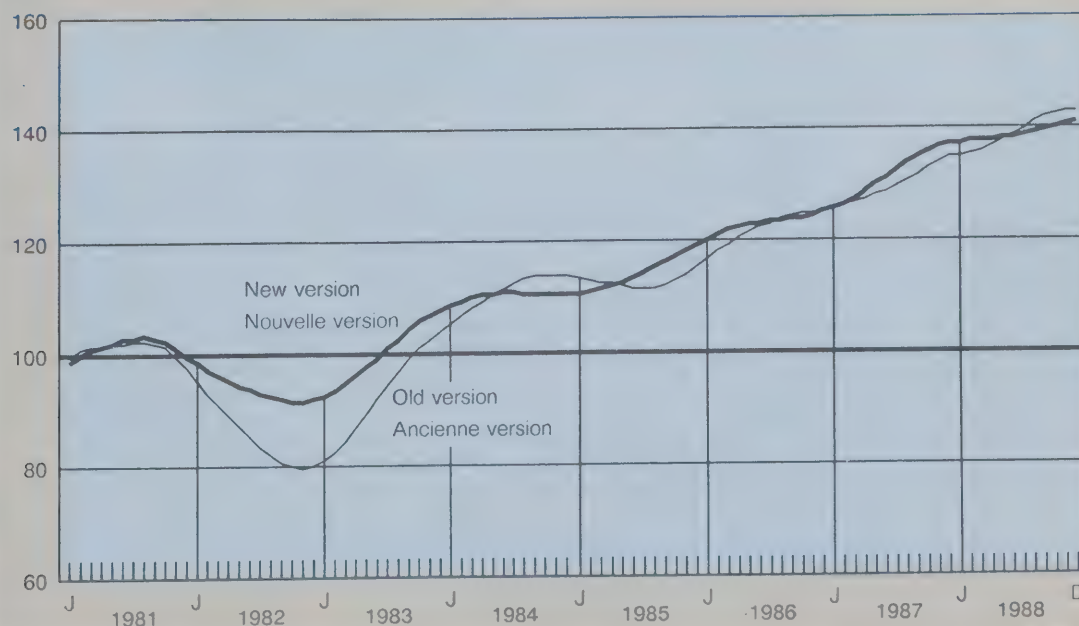
Annual percentage change
Variation annuelle en pourcentage



b Canadian
Leading
Indicator

b Indicateur
avancé
canadien

1981 = 100



February 1989

Février 1989

TABLE 1. Summary statistics for the old and new version of the Composite Leading Indicator

TABLEAU 1. Statistiques sommaires de l'ancienne et la nouvelle version de l'indicateur avancé composite

	Peaks	Troughs	Average of peaks and troughs	Error rate(1)
	Mean lead (months)	Mean lead (months)		
	Sommets	Creux		
	Avance moyenne (mois)	Avance moyenne (mois)	Moyenne des sommets et des creux	Taux d'erreur(1)
Series title - Titre des séries:				
Old version, actual - Ancienne version, actuelle	5.5	1.5	3.5	23.8
Old version, smoothed - Ancienne version, lissée	3.3	(0.5)	1.4	9.1
New version, actual - Nouvelle version, actuelle	6.3	3.8	5.1	22.8
New version, smoothed - Nouvelle version, lissée	3.8	1.2	2.5	6.6

Brackets () indicate a lag of X months.

Les parenthèses () indiquent un retard de X mois.

(1) The error rate is the rate of false signals given by the index.

(1) Le taux d'erreur est le taux de faux signaux émis par l'indice.

The reference cycle dates for recessions and expansions used to calculate lead times and error rates are presented in the Appendix. Readers should note that most of the data presented in Tables 1 and 2 are for the smoothed version of the index.

Smoothing

Statistics Canada uses a sophisticated statistical technique to reduce irregular fluctuations in the leading index. This smoothing allows users to better judge the true underlying signal of the course the economy is likely to take. Smoothing also reduces the effect of revisions that are inevitably made to most of the source data.

La chronologie des récessions et des expansions utilisée dans le calcul des avances et du taux d'erreur est présentée dans l'annexe. Les lecteurs doivent prendre note que la plupart des données présentées aux tableaux 1 et 2 portent sur la version lissée de l'indice.

Lissage

Statistique Canada utilise une technique statistique sophistiquée pour réduire les fluctuations irrégulières de l'indicateur avancé. Ce lissage permet aux utilisateurs de mieux évaluer le véritable signallement sous-jacent de l'évolution probable de l'économie. Le lissage réduit également l'effet des révisions, lesquelles touchent nécessairement la plupart des données à la source.

February 1989

Février 1989

TABLE 2. Evaluation of the Leading Indicators in terms of Lead Time and Error Rate (For the Period of January 1952 to October 1988)

TABLEAU 2. Évaluation des indicateurs avancés en termes d'avance et du taux d'erreur (pour la période de janvier 1952 à octobre 1988)

Economic process	Series title	MEAN LEAD (in months) and ERROR RATE (%)		AVANCE MOYENNE (en mois) et TAUX ERREUR (%)	
		Peaks	Troughs	Average of peaks and troughs (smoothed)	Error rate (smoothed)
		Mean lead (smoothed)	Mean lead (smoothed)		
		Sommets	Creux		
		Avance moyenne (lissée)	Avance moyenne (lissée)	Moyenne des sommets et des creux (lissée)	Taux d'erreur (lissée)
DP - B	Composite Leading Index - Indicateur avancé composite	3.8	1.2	2.5	6.6
Consumer - Consommation	Furniture and Appliance Sales(1) - Ventes de meubles et d'appareils ménagers(1)	2.7	(1.7)	2.2	20.4
	Sales of Retail Durable goods(1) - Ventes au détail de biens durables(1)	1.7	0.0	0.8	12.4
	House Spending Index(1) - Indice des dépenses en logements(1)	9.5	5.2	7.3	25.1
Exports - Exportations	United States Composite Leading - Index - Indicateur avancé composite des États-Unis	6.5	0.2	3.3	8.4
Manufacturing - Fabrication	Shipment to Inventory Ratio(1) - (Finished Goods), Manufacturing - Ratio des livraisons aux stocks de produits finis(1)	4.8	(3.5)	0.7	12.2
	New Orders for Durable Goods(1) - Nouvelles commandes de biens durables(1)	3.8	(1.5)	1.2	21.7
	Average Workweek, Manufacturing - Durée hebdomadaire moyenne de travail	6.0	(1.2)	2.4	9.7
Services - Services	Employment in business and services - Emploi dans les services aux personnes et aux entreprises	(1.0)	6.5	2.8	17.1
Financial - Finance	TSE300 Stock Price Index - Indice du cours des actions à à la Bourse de Toronto TSE300	7.6	2.0	4.8	20.6
	Money Supply (M1)(1) - Offre de monnaie (M1)(1)	7.3	2.7	5.0	19.2

ackets () indicate a lag of X months.
; parenthèses () indiquent un retard de X mois.

1981 dollars.
Dollars de 1981

February 1989

Février 1989

The technique used to smooth data is a process called filtering. Through this process, irregular 'noise' in the data is reduced, and the underlying cyclical trend is amplified (much as the Dolby filters in stereo systems make the music crisper and cleaner). This smoothing technique produces results very similar to those achieved by a simple five-month moving average. (The U.S. Commerce Department recently decided to adopt Statistics Canada's smoothing method for its own system of leading indicators.)

Comparison With Other Leading Indicators in Canada

The leading indicators produced by Statistics Canada are not the only leading indices available. Versions also are produced by the Royal Bank, the Canadian Imperial Bank of Commerce (CIBC) and the O.E.C.D. While there is a similarity among all these indices, each has its own slant.

The CIBC's leading indicator bears the closest resemblance to Statistics Canada's, in that it is monthly and it is smoothed to reduce irregular fluctuations. (The CIBC also produces a leading indicator of inflation). In total, the CIBC indicator also is more oriented to growth cycles and shows more variability than Statistics Canada's version.

Four of the CIBC's seven components closely approximate components in Statistics Canada's version. The CIBC has a proxy of profit margins, which we have just replaced with a services component. As well, it has series on consumer credit and the yield curve. The series on consumer credit is sensitive to the same forces as the Statistics Canada component on retail durable goods sales. The inclusion of the yield curve -- that is, the gap between long and short-term interest rates -- is a recent innovation by the CIBC.

La technique utilisée pour lisser les données est un processus appelé filtrage. Ce processus sophistiqué élimine des données le "bruit" irrégulier, ce qui amplifie la tendance cyclique sous-jacente (tout comme le font les filtres Dolby sur un système stéréo en éclaircissant les sons). Cette technique de lissage produit des résultats qui s'apparentent à ceux d'une simple moyenne mobile de cinq termes. L'utilité de la technique de lissage est démontrée par la récente décision du ministère du commerce des États-Unis d'appliquer la méthode de lissage de Statistique Canada à son propre système d'indicateurs avancés.

Comparaison avec d'autres indicateurs économiques avancés

Les indicateurs économiques avancés produits par Statistique Canada ne sont pas les seuls indicateurs disponibles. Des versions en sont aussi produites par la Banque Royale, la Banque Canadienne Impériale de Commerce (BCIC) et l'O.C.D.E. Bien qu'il y ait une similitude entre tous ces indices, chacun a ses propres particularités.

L'indicateur avancé de la BCIC est celui qui ressemble le plus à l'indicateur de Statistique Canada en ce qu'il est mensuel et lissé afin de réduire les fluctuations irrégulières (La Banque produit de plus un indicateur avancé de l'inflation). Globalement, l'indicateur de la Banque est aussi plus orienté vers les cycles de croissance et reflète plus de variabilité que la version de Statistique Canada.

Quatre des sept composantes de l'indicateur de la BCIC sont une approximation assez rapprochée des composantes de la version de Statistique Canada. La BCIC possède une composante pour refléter les marges de profits que nous avons récemment remplacée par une composante des services. De plus, il contient des séries sur le crédit à la consommation et la courbe de rendement. La série sur le crédit à la consommation est sensible aux mêmes forces que la composante de Statistique Canada sur les ventes au détail de biens durables. L'inclusion de la courbe de rendement (définie comme l'écart entre les taux d'intérêt à long et à court termes) constitue une innovation récente de la BCIC.

February 1989

Février 1989

The O.E.C.D. recently examined yield curves as a leading indicator, and the results are worth repeating in light of the publicity surrounding the 'inversion' of the yield curve early in 1989 (as short-term rates now exceed the long-term rates). The O.E.C.D. found that the yield curve "appears to lead major turning points in industrial production" (22, p. 21). Moreover, it has performed better in the 1980s than some of the monetary aggregates. The O.E.C.D. notes, however, that "some care is required in reading signals from this indicator in any short-run situation" (22, p. 21). This is because interest rates are affected by international as well as domestic developments, and also are influenced by the pace of financial deregulation. Commenting on the current inversion of the yield curve, the O.E.C.D. states that rising short-term rates "aims to slow growth towards more sustainable levels before inflation gains too much momentum" (22, p. 22). This situation differs from the late 1970s and early 1980s, when an inverted yield curve followed a period of high inflation. Statistics Canada will continue to monitor the usefulness of all the financial leading indicators (yield curves, the money supply, and the stock market) as financial markets enter a new era in the 1990s.

The Royal Bank's Trendicator is a quarterly index of seven series. Most of the components are similar to the manufacturing and financial market indicators found in Statistics Canada's version, with the exception of a series on steel output. The major differences are that it is quarterly and it is very sensitive to both growth slowdowns and recessions.

The O.E.C.D.'s leading index is a monthly series aimed explicitly at emerging trends in industrial production. This limited coverage is the major difference between it and Statistics Canada's index. Most of the series of

L'O.C.D.É. a récemment étudié les courbes de rendement comme indicateur avancé, et les résultats valent d'être répétés vu la publicité accordée à l'inversion de la courbe de rendement au début de 1989 (les taux à court-terme étant maintenant plus élevés que ceux à long-terme). L'O.C.D.É. a établi que la courbe de rendement "semble prévoir des points tournants de la production industrielle" (22, p. 21). De plus, elle s'est mieux comportée dans les années 80 que certains des agrégats monétaires. L'O.C.D.É. remarque, cependant, qu'une "certaine prudence est requise en interprétant les signaux de cet indicateur dans toute situation à court-terme" (22, p. 21). Ceci provient de ce que les taux d'intérêt sont affectés par des développements tant internationaux que domestiques, ainsi que par le progrès de la dérèglementation financière. Commentant l'inversion de la courbe de rendement, l'O.C.D.É. indique que la hausse de taux à court terme "se veut de ralentir la croissance vers des niveaux plus soutenables avant que l'inflation ne gagne trop de souffle" (22, p. 21). Ceci diffère des années 70 et début 80, lorsque la courbe de rendement inversée suivait une période de forte inflation. Statistique Canada continuera de d'examiner l'utilité de tous les indicateurs avancés financiers (courbes de rendement, offre de monnaie et marché des actions) maintenant que les marchés financiers entrent dans une nouvelle ère dans les années 90.

Le "Trendicateur" de la Banque Royale est un indice trimestriel comprenant sept séries. La plupart des composantes sont semblables à celles des indicateurs de la fabrication et des marchés financiers produits par Statistique Canada, sauf pour ce qui est de la série de la production d'acier. Les principales différences proviennent du fait que l'indicateur de la Banque est trimestriel et très sensible à la fois aux ralentissements de croissance et aux récessions.

L'indice avancé de l'O.C.D.É. est une série mensuelle orientée explicitement vers les tendances nouvelles de la production industrielle. Son champ limité d'observation constitue sa principale différence par rapport à l'indice de Statistique Canada. La plupart des

February 1989

Février 1989

manufacturing orders, stocks, average workweek, etc. are to be found in the components of Statistics Canada's index (18).

Comparison with Leading Indicators Outside Canada

Outside Canada, leading indicators are published by most of the world's major statistical agencies. We have already discussed the U.S. Commerce Department's index, and its close similarity to Statistics Canada's index, including the historical origins of the reasoning behind the index, many of its manufacturing and financial components, and the technical details of the construction of the index (including equal weighting of the components, standardization and now filtering for smoothness). The major differences are the extended coverage of services and consumer demand in Statistics Canada's version, compared to the greater emphasis of the U.S. index to industrial production (see Graph 6).

Elsewhere, Japan and the United Kingdom have particularly novel approaches to presenting their leading indicators. The Japanese Economic Planning Agency (EPA) uses a diffusion index of its leading indicators, not a composite index. A diffusion index measures the percentage of components that are rising. The standard the EPA uses is 50%; if more than 50% of the leading indicators are rising, this is regarded as a positive signal for expansion; if fewer than 50% are rising, then weaker growth is indicated. Diffusion is an important consideration in interpreting the overall index. Statistics Canada has also profited from the EPA's idea of updating standardization factors more frequently. That is, we now use the amplitude of the average growth of components recalculated periodically, rather than one average growth rate for all years back to 1952.

séries du secteur de la fabrication, comme les commandes, les inventaires, la semaine moyenne de travail, etc. se retrouvent parmi les composantes de l'indice de Statistique Canada (18).

Comparaison avec les indicateurs avancés en dehors du Canada

En dehors du Canada, les indicateurs avancés sont publiés par la plupart des agences statistiques principales du monde. Nous avons déjà discuté de celui du ministère du commerce des États-Unis, et sa ressemblance à celui de Statistique Canada dans ces origines historiques du raisonnement sous-tendant l'indice, plusieurs de ses composantes du secteur de la fabrication et des finances, et ses détails techniques à l'égard de la construction de l'indice (incluant la pondération égale des composantes, la normalisation et maintenant le filtrage pour le lissage). Les principales différences proviennent du plus grand nombre de services et de dépenses des consommateurs couverts dans la version de Statistique Canada comparativement à une emphase plus grande de l'indice des États-Unis sur la production industrielle (voir graphique 6).

Ailleurs, le Japon et le Royaume-Uni ont des approches particulièrement novatrices pour présenter leurs indicateurs avancés. L'Agence économique de planification du Japon (AEP) utilise un indice de diffusion de ses indicateurs avancés, et non un indice composé. Un indice de diffusion mesure le pourcentage des composantes qui augmentent. La norme que l'AEP utilise est 50%: si plus de 50% des indicateurs augmentent, ceci est interprété comme un signal positif d'expansion; si c'est moins de 50%, ceci indique une croissance plus faible. La diffusion demeure une considération majeure pour interpréter l'indice global. Statistique Canada a aussi emprunté l'idée de l'AEP pour mettre à jour ses facteurs de normalisation. Ceci veut dire que nous utilisons l'amplitude de la croissance moyenne des composantes recalculée périodiquement, plutôt qu'un taux moyen de croissance pour toutes les années à partir de 1952. Des mises à jour plus fréquentes

February 1989

Février 1989

More frequent updates allow for long term economic factors such as population growth, productivity, and institutional changes to be reflected in the indicators, making them more accurate to the period under study.

The United Kingdom was the first statistical agency to separate its leading indicators into long-term and short-term components. Intriguing as the idea was, Statistics Canada has retained one composite index. The principal reason is to avoid sending out two different messages about the likely course of the economy. Another reason is that this separation is somewhat artificial and arbitrary for Canadian data; some components lead at peaks, but lag badly at troughs (or vice versa), while some average lead times mask considerable variability. The Canadian Economic Observer will strive in the monthly commentary on the leading indicator to flag users what the components are doing which have distinctly different lead times.

permettent l'intégration de changements des facteurs économiques à long-terme tels la croissance de la population, la productivité, et les facteurs institutionnels et rendent les indicateurs plus pertinents à la période sous observation.

Le Royaume-Uni a été la première agence statistique à dissocier les composantes à long-terme et à court-terme de ses indicateurs avancés. Bien que surprenant, Statistique Canada n'a retenu qu'un indice composite, surtout afin d'éviter d'émettre deux messages différents sur la tendance probable de l'économie. Cette division est également quelque peu artificielle et arbitraire; certaines composantes ont des avances aux sommets, mais un retard aux creux (ou vice versa), tandis que certaines avances moyennes camouflent une variabilité considérable. L'Observateur Économique Canadien tentera dans le commentaire mensuel sur l'indicateur avancé de faire remarquer aux utilisateurs le comportement des composantes ayant des temps de réaction distincts.

February 1989

Février 1989

CONCLUSION

We have improved Statistics Canada's index of leading indicators in light of the past seven years of experience and a number of good suggestions from users. The coverage of the index was broadened to include services, the lead times and timeliness of the index were improved as much as possible, and the index was made more relevant to domestic production of goods and services.

Despite these changes, it is worth sounding a final cautionary note that all leading indicators have limitations. Dramatic changes such as the 1987 stock market crash reflect how psychology and sentiment can affect the leading indicators without having a direct impact on the business cycle. Revisions in the source data are inescapable, and the preliminary monthly data should always be interpreted with this in mind. Institutional changes, such as financial deregulation and free trade, may change the relationship between leading indicators and the economy in the future.

Arthur Burns, in the early days of business cycle research at the NBER, summed up well the folly of relying on statistics alone as a substitute for good economic judgement and insight. His words, first written in 1950 (17, p. 34), bear repeating today for all who seek infallible economic forecasts: "Subtle understanding of economic change comes from a knowledge of history and large affairs, not from statistics or their processing alone - to which our disturbed age has turned so eagerly in its quest for certainty."

CONCLUSION

Nous avons amélioré l'indice des indicateurs avancés de Statistique Canada en tenant compte des dernières sept années d'expérience et de plusieurs bonnes suggestions de nos utilisateurs. Le champ d'application de l'indice a été étendu aux services, l'avance et l'actualité de l'indice ont été améliorées autant que possible et on a rendu l'indice plus pertinent pour la production de biens et de services.

En dépit de tous ces changements, il faut faire une dernière mise en garde à cause des limites inhérentes aux indicateurs avancés. Des changements spectaculaires, tel l'effondrement du marché boursier en 1987, démontrent à quel point la psychologie et les émotions peuvent influencer les indicateurs avancés sans avoir d'impact direct sur le cycle d'affaire. Les révisions apportées aux données à la source sont inévitables, et les données mensuelles préliminaires devraient toujours être interprétées dans ce contexte. Les changements institutionnels, tel la déréglementation du secteur financier et le libre-échange, pourraient altérer la relation entre les indicateurs avancés et l'économie dans l'avenir.

Arthur Burns, au tout début de la recherche sur le cycle d'affaire au NBER, a bien résumé la bêtise à se fier uniquement sur des statistiques plutôt qu'à exercer un bon jugement et à faire preuve de perspicacité. Ses mots, écrits à l'origine en 1950 (17, p. 34), méritent d'être répétés aujourd'hui à tous ceux qui cherchent des prévisions économiques infaillibles: "La subtile compréhension des changements économiques est due à la connaissance de l'histoire et des événements importants plutôt que seulement aux statistiques ou à leur manipulation, vers lesquelles notre époque troublée s'est avidement tournée dans sa recherche de certitude".

February 1989

Février 1989

Technical Appendix: The Construction of the Composite Leading Indicators

This appendix describes the statistical operations involved in compiling the index of leading indicators. Essentially, this involves standardizing and removing the trend in each of the components, then aggregating them into a composite index, and then smoothing the actual data. Each of these operations is summarized briefly in the following section, followed by a review of the statistical effect of revisions in the old version of the index.

Standardization

Standardizing a data series is done to prevent one variable which fluctuates a great deal from dominating the movement of the overall index. The statistical operation involves calculating the monthly percent change for each series, subtracting from each component series in percentage change its mean value and then dividing the result by its standard deviation. Statistics Canada recalculates standardization factors occasionally. This is similar as the Japanese EPA, but differs from the U.S. Commerce Department which use one long-term average.

Aggregation

The composite index is the simple, unweighted average of the standardized components. Eight are available from 1952 to 1965, 9 from 1966 to 1971 and 10 from 1972. It has been found both here and in the United States that experiments in assigning different weights to the components does not significantly improve the results.

The composite index is then standardized so that its mean and standard deviation of its growth rate are equal to those of real GDP and its components, respectively. This is done to give the leading index the same trend as GDP, and facilitates comparisons of the two. Finally, the composite is converted to a 1981 = 100 index.

Annexe technique: La construction des indicateurs composites avancés

Cette annexe décrit le traitement statistique nécessaire au calcul de l'indice des indicateurs avancés. Ceci implique essentiellement la normalisation de chacune des composantes et l'élimination de leur tendance, leur assemblage pour composer l'indice d'ensemble, lequel est ensuite lissé. Chacune de ces étapes est brièvement résumée dans la section suivante, laquelle est suivie d'une revue de l'impact statistique des révisions de l'ancienne version de l'indice.

Normalisation

On normalise les séries de données afin d'éviter que les fluctuations très importantes d'une variable donnée ne dominent le mouvement de l'indice d'ensemble. Ce traitement statistique implique le calcul des variations mensuelles en pourcentage de chaque composante, desquelles on soustrait leur variation moyenne et dont le résultat est ensuite divisé par leur écart-type. Statistique Canada recalcule les facteurs de normalisation à l'occasion. Cette procédure est semblable à celle de l'AEP du Japon, mais diffère de celle du ministère du commerce américain qui utilise une moyenne à long terme.

Agrégation

L'indicateur composite est une simple moyenne non pondérée des composantes normalisées. Huit sont disponibles de 1952 à 1965, 9 le sont de 1966 à 1971 et 10 à partir de 1972. Des expériences aux États-Unis et au Canada ont démontré qu'assigner différents poids aux composantes ne change pas les résultats de façon sensible.

L'indicateur composite est ensuite normalisé de telle sorte que la moyenne et l'écart-type de son taux de croissance sont égaux à ceux du PIB réel et de ses composantes respectives. Ceci permet de donner à l'indice avancé la même tendance que celle du PIB et facilite ainsi la comparaison des deux. Enfin, le composite est reporté sur une base 1981 = 100.

February 1989

Février 1989

Revisions

A study of revisions to the original version of the leading indicator was made in 1986 (25). The results showed that the average absolute revision to the growth of the index was 0.5% for the non-smoothed version, and 0.2% for the smoothed version.

Revisions were closely related to the business cycle, with upward revisions during expansions and downward revisions during recessions. A comparison of these results with the U.S. leading indicator showed that the U.S. index was subject to slightly larger revisions than its Canadian counterpart.

Reference Dates for the Business Cycle

The lead times and error rates of the leading indicator have been determined with reference to actual contractions and expansions of the monthly measure of real GDP. These dates are summarized below. For a more complete discussion of the methodology used in the determination of business cycle turning points, see (4). The dates used in this paper are slightly different from the original dates published in 1981, to incorporate the recent historical revision of the National Accounts data back to 1961. The largest revision was to place the onset of the 1980 recession in February 1980, and not November 1979.

Expansion	Recession
Jan. 1952 to May 1953	June 1953 to June 1954
July 1954 to Jan. 1957	Feb. 1957 to Jan. 1958
Feb. 1958 to March 1960	April 1960 to Jan. 1961
Feb. 1961 to May 1974	June 1974 to March 1975
April 1975 to Jan. 1980	Feb. 1980 to June 1980
July 1980 to June 1981	July 1981 to Nov. 1982

As well, there were contractions in GDP in 1967 and 1970 which were too brief and shallow to count as actual recessions.

Révisions

On a effectué en 1986 (25) une étude des révisions de la version originale de l'indicateur avancé. Les résultats montrent que le moyen des révisions en terme absolu était de 0.5% dans le cas de la version non lissée et de 0.2% dans le cas de la version lissée.

Les révisions étaient étroitement liées au cycle d'affaire, à la hausse durant les expansions et à la baisse durant les récessions. Une comparaison de ces résultats avec ceux de l'indicateur avancé des États-Unis a montré que l'indice américain était sujet à de peu plus grandes révisions que ne l'était l'indice canadien.

Chronologie du cycle d'affaire

L'avance et les taux d'erreur de l'indicateur avancé ont été déterminés par rapport aux expansions et aux contractions effectives de la mesure mensuelle du PIB. Ces dates sont énumérées ci-dessous. Pour une discussion plus complète de la méthode utilisée dans la détermination des points de retournement du cycle d'affaire, voir (4). La chronologie utilisée dans cette étude est légèrement différente de la chronologie originale publiée en 1981, puisqu'elle intègre les récentes révisions historiques apportées aux comptes nationaux depuis 1961. La plus grande de celles-ci a déplacé le début d'une récession de novembre 1979 à février 1980.

Expansion	Récession
Jan. 1952 à mai 1953	Juin 1953 à juin 1954
Juillet 1954 à jan. 1957	Fév. 1957 à jan. 1958
Fév. 1958 à mars 1960	Avril 1960 à jan. 1961
Fév. 1961 à mai 1974	Juin 1974 à mars 1975
Avril 1975 à jan. 1980	Fév. 1980 à juin 1980
Juillet 1980 à juin 1981	Juillet 1981 à nov. 1982

Il y a eu également des contractions en 1967 et 1970 mais elles étaient trop brèves pour qu'on les considère comme des récessions.

February 1989

Février 1989

BIBLIOGRAPHY

- (1) Auerbach, Alan; "The Index of Leading Indicators: 'Measurement Without Theory Thirty-Five Years Later'; The Review of Economics and Statistics, November, 1982.
- (2) Bank of Canada; "Monetary aggregates: Some recent developments"; The Bank of Canada Review, January 1986.
- (3) Cross, Philip; "The Growth of Services in the Canadian Economy"; the Canadian Economic Observer, January 1987, Statistics Canada, Catalogue 11-010, Vol. 1, No. 1.
- (4) Cross, Philip; "The Business Cycle in Canada 1950-1981", Current Economic Analysis, March 1982, Statistics Canada, Catalogue 13-004E.
- (5) Deitch, Robert; "Anticipating Growth Recessions and Recoveries: A New Sequential Signaling System"; Center for International Business Cycle Research, Columbia Business School, June 1985.
- (6) Espas, Antoni; "An Econometric Study of a Monthly Indicator of Economic Activity"; a paper presented at the European Meeting of the Econometric Society, Dublin, September 1982.
- (7) Gordon, Robert; "The American Business Cycle: Continuity and Change"; NBER Studies in Business Cycles Volume 25, The University of Chicago Press, 1986.
- (8) Hershey, Robert; "How Good is Key U.S. Index - Analysts See Shortcomings"; New York Times, September 27, 1984.
- (9) House of Representatives Subcommittee on Domestic Monetary Policy; "Assessing the Validity of M1 as a Target for Monetary Policy"; U.S. Government Printing Office, Washington D.C., 1985.
- (10) Hymans, Saul; "On the Use of Leading Indicators to Predict Cyclical Turning Points"; Brookings Papers on Economic Activity, February 1973.
- (11) Kettle, John; "What the stock market says about the economy"; Future Letter, April 30, 1987.

BIBLIOGRAPHIE

- (1) Auerbach, Alan; "The Index of Leading Indicators: 'Measurement Without Theory Thirty-Five Years Later'; The Review of Economics and Statistics, Novembre, 1982.
- (2) Banque du Canada; "Quelques aspects de l'évolution récente des agrégats monétaires"; La revue de la Banque du Canada, janvier 1986.
- (3) Cross, Philip; "La croissance des services au sein de l'économie canadienne"; L'Observateur économique canadien, janvier 1987, Statistique Canada, n° 11-010, au catalogue, vol. 1, n° 1.
- (4) Cross, Philip; "Les cycles d'affaires au Canada: 1950-1981", La conjoncture économique, mars 1982, Statistique Canada, n° 13-004F au catalogue.
- (5) Deitch, Robert; "Anticipating Growth Recessions and Recoveries: A New Sequential Signaling System"; Center for International Business Cycle Research, Columbia Business School, juin 1985.
- (6) Espas, Antoni; "An Econometric Study of a Monthly Indicator of Economic Activity"; un article présenté à l'European Meeting of the Econometric Society, Dublin, septembre 1982.
- (7) Gordon, Robert; "The American Business Cycle: Continuity and Change"; NBER Studies in Business Cycles Volume 25, The University of Chicago Press, 1986.
- (8) Hershey, Robert; "How Good is Key U.S. Index - Analysts See Shortcomings"; New York Times, le 27 septembre 1984.
- (9) House of Representatives Subcommittee on Domestic Monetary Policy; "Assessing the Validity of M1 as a Target for Monetary Policy"; U.S. Government Printing Office, Washington D.C., 1985.
- (10) Hymans, Saul; "On the Use of Leading Indicators to Predict Cyclical Turning Points"; Brookings Papers on Economic Activity, février 1973.
- (11) Kettle, John; "What the stock market says about the economy"; Future Letter, le 30 avril 1987.

February 1989

Février 1989

-
- | | |
|--|---|
| <p>(12) Koopmans, Tjalling; "Measurement without Theory"; <i>The Review of Economics and Statistics</i>, August 1947.</p> <p>(13) Linden, Fabian; "Leading Indicator: Smiles and frowns"; <i>Across the Board</i>, October 1981.</p> <p>(14) McLeod, Young, Weir Ltd.; "Stability in the Demand Function for M1-A"; <i>Bond and Money Market Letter</i>, October 28, 1983.</p> <p>(15) Mitchell, Wesley; "Business Cycles: The Problem and its Setting"; <i>National Bureau of Economic Research</i>, 1927.</p> <p>(16) Moore, Geoffrey; "Business Cycles, Inflation and Forecasting"; <i>National Bureau of Economic Research</i>, Second edition; 1983.</p> <p>(17) Moore, Geoffrey (ed.); "Business Cycle Indicators"; <i>Princeton University Press</i>, 1961.</p> <p>(18) Nilsson, Ronny; "The OECD Leading Indicators"; <i>the OECD Economic Review</i>, No. 9, 1987.</p> <p>(19) OECD; "Leading Indicators", various issues.</p> <p>(20) OECD; "Recent Trends in the Velocity of Money in the United States"; <i>the OECD Economic Outlook</i>, December 1985, p.17.</p> <p>(21) OECD; "Results of the Meeting of the ad hoc Working Group on Business Cycles and Leading Indicators"; <i>January 22, 1985</i>.</p> <p>(22) OECD; "Economic Outlook"; <i>December 1988</i>.</p> <p>(23) Ratti, Ronald; "A Descriptive Analysis of Economic Indicators"; <i>Federal Reserve Bank of St. Louis</i>, January 1985.</p> <p>(24) Rhoades, Darryl; "Statistics Canada's System of Leading Indicators"; <i>Current Economic Analysis</i>, May 1982.</p> <p>(25) Roy-Mayrand, Francine; "Revisions to the Leading Index"; <i>Quarterly Economic Summary (13-006)</i>, October 1986.</p> <p>(26) Torda, Theodore; "Purchasing Management Index Provides Early Clue on Turning Points"; <i>Business America</i>, June 24, 1985.</p> | <p>(12) Koopmans, Tjalling; "Measurement without Theory"; <i>The Review of Economics and Statistics</i>, août 1947.</p> <p>(13) Linden, Fabian; "Leading Indicator: Smiles and frowns"; <i>Across the Board</i>, octobre 1981.</p> <p>(14) McLeod, Young, Weir Ltd.; "Stability in the Demand Function for M1-A"; <i>Bond and Money Market Letter</i>, le 28 octobre 1983.</p> <p>(15) Mitchell, Wesley; "Business Cycles: The Problem and its Setting"; <i>National Bureau of Economic Research</i>, 1927.</p> <p>(16) Moore, Geoffrey; "Business Cycles, Inflation and Forecasting"; <i>National Bureau of Economic Research</i>, deuxième édition; 1983.</p> <p>(17) Moore, Geoffrey (ed.); "Business Cycle Indicators"; <i>Princeton University Press</i>, 1961.</p> <p>(18) Nilsson, Ronny; "The OECD Leading Indicators"; <i>the OECD Economic Review</i> No. 9, 1987.</p> <p>(19) OECD; "Leading Indicators", divers numéros.</p> <p>(20) OECD; "Recent Trends in the Velocity of Money in the United States"; <i>the OECD Economic Outlook</i>, décembre 1985, p.17.</p> <p>(21) OECD; "Results of the Meeting of the ad hoc Working Group on Business Cycles and Leading Indicators"; <i>le 22 janvier 1985</i>.</p> <p>(22) OECD; "Economic Outlook"; <i>décembre 1988</i>.</p> <p>(23) Ratti, Ronald; "A Descriptive Analysis of Economic Indicators"; <i>Federal Reserve Bank of St. Louis</i>, janvier 1985.</p> <p>(24) Rhoades, Darryl; "Le système des indicateurs avancés de Statistique Canada"; <i>La conjoncture économique</i>, mai 1982.</p> <p>(25) Roy-Mayrand, Francine; "Analyse des révisions des indicateurs canadien et américain"; <i>aperçu économique trimestriel (13-006)</i>, octobre 1986.</p> <p>(26) Torda, Theodore; "Purchasing Management Index Provides Early Clue on Turning Points"; <i>Business America</i>, le 24 juin 1985.</p> |
|--|---|

February 1989

Février 1989

- (27) U.S. Department of Commerce; "Business Conditions Digest"; various issues.
- (28) Zarnowitz, Victor, and Charlotte Boschan; "Cyclical Indicators: An Evaluation and New Indices"; Business Conditions Digest, U.S. Department of Commerce, May 1975.
- (29) Zarnowitz, Victor; "Recent Work on Business Cycles in Historical Perspective: A Review of Theories and Evidence"; Journal of Economic Literature, Vol. XXIII, June 1985.

- (27) U.S. Department of Commerce; "Business Conditions Digest"; divers numéros.
- (28) Zarnowitz, Victor, and Charlotte Boschan; "Cyclical Indicators: An Evaluation and New Indices"; Business Conditions Digest, U.S. Department of Commerce, mai 1975.
- (29) Zarnowitz, Victor; "Recent Work on Business Cycles in Historical Perspective: A Review of Theories and Evidence"; Journal of Economic Literature, Vol. XXIII, juin 1985.

Recent feature articles

January 1988; "The Growth of Services in the Canadian Economy".

February 1988; "Recent Trends in Canada's Direct Investment Position".

March 1988; "Comparing Trends in Labour Costs in Canada and the United States".

April 1988; "Employment Dynamics in Canada".

May 1988; "International Travel to and from Canada".

July 1988; "Bilateral Comparison of Purchasing Parity Between Canada and the United States".

August 1988:

1. "The Labour Market in the 80s: Canada and the United States."
2. "A Mid-Year Look at Labour Market Developments: 1988."

September 1988; "Canada's International Transactions in Services".

October 1988; "Can We Afford an Aging Society?".

November 1988:

1. "Components of Personal Saving".
2. "The Changing Wage Distribution of Jobs, 1981-1986".

December 1988; Energy Intensity and Economic Performance Since 1971.

January 1989:

1. "Tariffs in Canada - U.S. Trade."
2. "Measurement of Canada's Level of Corporate Concentration."

Études spéciales récemment parues

Janvier 1988; "La croissance des services au sein de l'économie canadienne".

Février 1988; "Tendances récentes dans la position de l'investissement direct au Canada".

Mars 1988; "Comparaison des tendances des coûts de main-d'oeuvre au Canada et aux États-Unis".

Avril 1988; "La dynamique de l'emploi au Canada".

Mai 1988; "Voyages Internationaux en provenance et à destination du Canada".

Juillet 1988; "Une comparaison bilatérale de la parité d'achat entre le Canada et les États-Unis".

Août 1988:

1. "Le marché du travail des années 80: Canada et États-Unis."
2. "Le marché du travail en 1988: Bilan de la mi-année."

Septembre 1988; "Les transactions internationales de services du Canada".

Octobre 1988; "Pouvons-nous assumer le vieillissement de la société?".

Novembre 1988:

1. "Les composantes de l'épargne personnelle".
2. "La répartition salariale des emplois: Variations de 1981 à 1986".

Décembre 1988; L'intensité énergétique et le rendement économique depuis 1971.

Janvier 1989:

1. "Les tarifs douaniers régissant le commerce entre le Canada et les États-Unis".
2. "La mesure du niveau de concentration des sociétés du Canada".

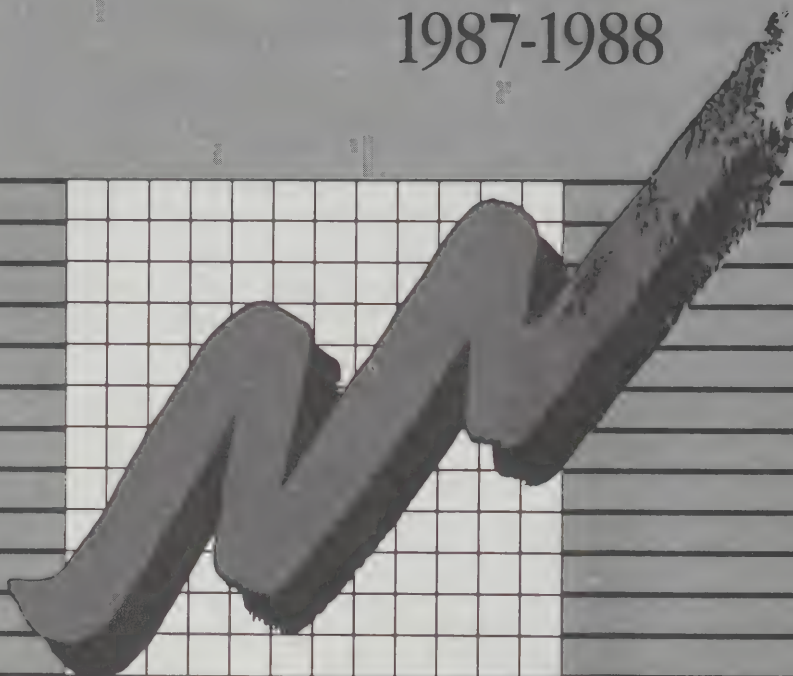
5.1	National Accounts	Comptes nationaux
5.23	Labour Markets	Marchés du travail
5.35	Prices	Prix
5.43	Domestic Trade	Commerce intérieur
5.47	Merchandise Trade	Commerce des marchandises
5.55	Manufacturing	Fabrication
5.67	Construction	Construction
5.73	Agriculture, Mining and Energy	Agriculture, mines et énergie
5.81	Transportation and Communications	Transports et communications
5.85	Financial Markets	Marchés financiers
5.93	Demography	Démographie
5.97	Provincial	Les provinces
5.111	International (G - 7)	Internationale (G - 7)

NEW! INCLUDES 1986 CENSUS DATA
SMALL BUSINESS SECTOR
CANADA U.S. TRADE IN SERVICES

NOUVEAU! COMPREND DES DONNÉES DU RECENSEMENT
DE 1986 AINSI QUE DES DONNÉES SUR LES
PETITES ENTREPRISES ET LE COMMERCE DES
SERVICES ENTRE LE CANADA ET LES ÉTATS-UNIS

MARKET RESEARCH HANDBOOK 1987-1988

RECUEIL STATISTIQUE D' ÉTUDES DE MARCHÉ 1987-1988



A SOUND INVESTMENT OPPORTUNITY

Invest in the most complete source of statistical information on the Canadian consumer market. The *1987-88 Market Research Handbook* gives you more facts on...

CONSUMERS

including income, education, family spending

THE ECONOMY

including investment, small business sector, labour markets

BUSINESS

including retail, finance and real estate, motor vehicles

59 CITIES

including housing, labour, consumer profiles

INTERNATIONAL TRADE

including Canada-U.S. trade in services, major trading partners

THE FUTURE

projections of social, economic and demographic trends, including consumer spending, incomes, prices

UN INVESTISSEMENT SÛR

Investissez dans la source d'information statistique la plus complète soit sur le marché canadien de la consommation. Le *Recueil statistique des études de marché, 1987-1988* vous donne plus de données sur:

LES CONSOMMATEURS

y compris les revenus, le niveau de scolarité et les dépenses familiales:

L'ÉCONOMIE

y compris l'investissement, les petites entreprises et le marché du travail:

LES AFFAIRES

y compris le commerce de détail, la finance, l'immobilier et l'automobile:

59 VILLES

y compris le logement, la main-d'oeuvre et le profil des consommateurs:

LE COMMERCE INTERNATIONAL

y compris le commerce des services entre le Canada et les États-Unis et les échanges entre le Canada et ses principaux partenaires commerciaux:

LA SITUATION À VENIR

c'est-à-dire des projections des tendances relatives aux dépenses des consommateurs, aux revenus, aux prix, etc.

THE 1987-1988 MARKET RESEARCH HANDBOOK GIVES YOU MORE FOR YOUR MONEY.

This year, the *Market Research Handbook* is published in hardcover. It includes more than 700 pages of statistical tables, 59 charts, notes and definitions and an alphabetic index

Catalogue Number 63-224 \$85.00 in Canada \$101.00 other countries

To order, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free 1-800-267-6677.

Please make your cheque or money order payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact the Statistics Canada Reference Centre nearest you for further information.

LE RECUEIL STATISTIQUE DES ÉTUDES DE MARCHÉ, 1987-1988 VOUS EN DONNE PLUS POUR VOTRE ARGENT.

Le *Recueil statistique des études de marché* possède maintenant une couverture rigide, comprend plus de 700 pages de tableaux statistiques, 59 graphiques, des notes, des définitions et un index.

N° 63-224 au répertoire Canada: \$85 l'exemplaire Autres pays: \$101 l'exemplaire

Vous pouvez commander en remplissant le bon de commande ci-joint ou en écrivant à des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario), K1A 0T6. Si vous désirez obtenir service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais 1-800-267-6677 et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Veuillez faire votre chèque ou mandat-poste à l'ordre du Receveur général du Canada - Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous.

National accounts

Comptes nationaux

Table

- 1.1 Gross domestic product, income based
- 1.2 Gross domestic product, expenditure based
- 1.3 Gross domestic product at 1981 prices, expenditure based
- 1.4 Relation between gross domestic product at market prices, gross national product at market prices, and net national income at factor cost
- 1.5 Sources and disposition of personal income
- 1.6 Personal expenditure on consumer goods and services by type of expenditure, at 1981 prices
- 1.7 Government sector revenue and expenditure
- 1.8 Pension plans
- 1.9 Federal government revenue and expenditure
- 1.10 Federal government revenue and expenditure
- 1.11 Provincial and local government and hospital revenue
- 1.12 Provincial and local government and hospital expenditure
- 1.13 Implicit price indexes, gross domestic product
- 1.14 Chain price indexes, gross domestic product
- 1.15 Gross domestic product by industry at factor cost at 1981 prices, monthly
- 1.16 Gross domestic product by industry at factor cost in 1981 prices
- 1.17 Canadian balance of international payments, current account, all countries
- 1.18 Canadian balance of international payments, capital account, all countries
- 1.19 Leading indicators
- 1.20 Financial flow accounts - Funds raised by non-financial sectors

Note: Data in the National Accounts are seasonally adjusted at annual rates

Tableau

- 1.1 Produit intérieur brut, en termes de revenus
- 1.2 Produit intérieur brut, en termes de dépenses
- 1.3 Produit intérieur brut au prix de 1981, en termes de dépenses
- 1.4 Rapport entre le produit intérieur brut aux prix du marché, le produit national brut aux prix du marché et le revenu national net au coût des facteurs
- 1.5 Provenance et emploi du revenu personnel
- 1.6 Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépenses, aux prix de 1981
- 1.7 Recettes et dépenses des administrations publiques
- 1.8 Régimes de pensions
- 1.9 Recettes et dépenses de l'administration fédérale
- 1.10 Recettes et dépenses de l'administration fédérale
- 1.11 Recettes des administrations provinciales et municipales et hôpitaux
- 1.12 Dépenses des administrations provinciales et municipales et hôpitaux
- 1.13 Indices implicites de prix, produit intérieur brut
- 1.14 Indices-chaînes des prix
- 1.15 Produit intérieur brut par industrie au coût des facteurs, aux prix de 1981, mensuel
- 1.16 Produit intérieur brut par industrie au coût des facteurs, en prix de 1981
- 1.17 Balance canadienne des paiements internationaux, compte courant, tous les pays
- 1.18 Balance canadienne des paiements internationaux, compte de capital, tous les pays
- 1.19 Indicateurs avancés
- 1.20 Comptes des flux financiers - Ensemble des secteurs non financiers

Nota: Les données dans les comptes nationaux sont désaisonnalisées aux taux annuels

Gross domestic product, income based
(millions of dollars)Produit intérieur brut, en termes de revenus
(millions de dollars)

Year and quarter	Wages, salaries, and supplementary labour income	Corporation profits before taxes	Interest and miscellaneous investment income	Accrued net income of farm operators from farm production	Net income of non-farm unincorporated business including rent	Inventory valuation adjustment	Net domestic income at factor cost
Année et trimestre	Rémunération des salariés	Bénéfices des sociétés avant impôts	Intérêts et revenus divers de placements	Revenu comptable net des exploitants agricoles au titre de la production agricole	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	Ajustement de la valeur des stocks	Revenu intérieur net au coût des facteurs
D	20002	20003	20004	20005	20006	20007	20001
1984	238,849	45,855	40,888	3,380	23,927	-2,625	350,274
1985	257,344	48,772	40,258	3,987	26,603	-1,788	375,176
1986	274,607	46,124	39,586	5,091	29,469	-1,789	393,088
1987	295,665	57,254	41,278	5,231	32,040	-3,119	428,349
1985 4	264,288	51,552	41,728	3,712	27,600	-1,836	387,044
1986 1	268,572	43,724	40,956	4,868	28,412	-1,340	385,192
2	272,460	45,432	38,100	7,276	29,452	-212	392,508
3	276,528	46,024	38,800	3,840	29,700	-2,176	392,716
4	280,868	49,316	40,488	4,380	30,312	-3,428	401,936
1987 1	287,332	51,864	38,820	4,172	30,960	-448	412,700
2	293,652	56,612	41,588	8,460	31,740	-4,020	428,032
3	298,316	59,020	40,932	3,024	32,344	-4,296	429,340
4	303,360	61,520	43,772	5,268	33,116	-3,712	443,324
1988 1	309,912	62,032	43,004	5,904	33,276	-1,748	452,380
2	314,980	63,964	44,728	6,024	33,356	-3,344	459,708
3	318,992	66,432	44,932	5,532	33,900	-2,152	467,636

Year and quarter	Indirect taxes less subsidies	Capital consumption allowances	Statistical discrepancy	Gross domestic product at market prices
Année et trimestre	Impôts indirects moins les subventions	Provisions pour consommation de capital	Divergence statistique	Produit intérieur brut aux prix du marché
D	20008	20009	20010	20000
1984	42,714	50,884	863	444,735
1985	47,176	55,760	653	478,765
1986	53,825	59,438	132	506,483
1987	58,011	63,302	30	549,692
1985 4	49,012	57,080	916	494,052
1986 1	52,248	58,280	1,856	497,576
2	52,480	58,720	324	504,032
3	56,888	60,100	-452	509,252
4	53,684	60,652	-1,200	515,072
1987 1	56,292	61,156	-452	529,696
2	53,568	62,496	-476	543,620
3	61,520	63,800	304	554,964
4	60,664	65,756	744	570,488
1988 1	60,668	67,424	-136	580,336
2	63,960	68,412	-1,424	590,656
3	65,888	69,596	-992	602,128

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

Gross domestic product, expenditure based
(millions of dollars)Produit intérieur brut, en termes de dépenses
(millions de dollars)

Year and quarter		Personal expenditure on consumer goods and services	Government current expenditure on goods and services	Government investment		Business fixed capital			
				Investissement, administrations publiques		Capital fixe des entreprises			
				Fixed capital	Inventories	Total	Residential construction	Non-residential construction	Machinery and equipment
Year and quarter		Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Dépenses publiques courantes en biens et services	Capital fixe	Stocks	Total	Construction résidentielle	Construction non résidentielle	Machines et matériel
		20012	20013	20014	20015	20016	20017	20018	20019
84		251,645	89,089	11,390	20	73,309	22,328	24,675	26,306
85		274,946	95,700	12,905	-64	81,311	25,222	26,746	29,343
86		297,304	100,468	12,553	-35	88,773	30,806	25,627	32,340
87		322,970	106,490	12,797	-38	101,581	38,931	26,896	35,754
85	4	284,512	98,060	13,244	-108	86,320	28,076	26,760	31,484
86	1	289,088	98,536	13,012	28	87,856	28,332	27,824	31,700
	2	293,920	99,116	12,604	-24	87,864	30,260	25,588	32,016
	3	301,412	101,468	12,360	-196	88,828	31,488	24,564	32,776
	4	304,796	102,752	12,236	52	90,544	33,144	24,532	32,868
87	1	311,096	104,280	12,608	72	94,096	35,944	24,392	33,760
	2	320,112	106,260	12,636	-104	99,324	38,628	25,868	34,828
	3	326,424	106,632	12,896	-200	104,160	40,412	27,856	35,892
	4	334,248	108,788	13,048	80	108,744	40,740	29,468	38,536
88	1	336,840	111,472	13,132	188	111,260	41,540	30,056	39,664
	2	343,636	112,048	13,708	-92	114,592	42,032	30,836	41,724
	3	350,224	113,444	14,008	-64	117,320	43,120	31,748	42,452
Year and quarter		Business inventories		Farm and grain in commercial channels	Exports of goods and services	Deduct: imports of goods and services	Statistical discrepancy	Gross domestic product at market prices	
		Stocks des entreprises	Non-farm						
Year and quarter		Total	Non-agricoles	Agricoles et céréales en circuit commercial	Exportations de biens et services	Moins: importations de biens et services	Divergence statistique	Produit intérieur brut aux prix du marché	
		20020	20021	20022	20023	20026	20029	20011	
84		4,741	5,768	-1,027	126,035	110,632	-862	444,735	
85		3,045	2,414	631	134,979	123,404	-653	478,765	
86		2,971	1,929	1,042	137,459	132,879	-131	506,483	
87		1,992	2,117	-125	144,213	140,284	-29	549,692	
85	4	2,132	2,092	40	139,140	128,332	-916	494,052	
86	1	7,300	5,976	1,324	137,172	133,564	-1,852	497,576	
	2	5,312	3,656	1,656	135,448	129,884	-324	504,032	
	3	224	-860	1,084	138,332	133,624	448	509,252	
	4	-952	-1,056	104	138,884	134,444	1,204	515,072	
87	1	900	704	196	140,948	134,756	452	529,696	
	2	876	1,076	-200	140,488	136,448	476	543,620	
	3	812	1,108	-296	143,604	139,060	-304	554,964	
	4	5,380	5,580	-200	151,812	150,872	-740	570,488	
88	1	3,088	5,512	-2,424	154,992	150,768	132	580,336	
	2	1,852	3,984	-2,132	157,984	154,496	1,424	590,656	
	3	1,164	2,184	-1,020	156,424	151,380	988	602,128	

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

Gross domestic product at 1981 prices,
expenditure based (millions of dollars)Produit intérieur brut aux prix de 1981, en
termes de dépenses (millions de dollars)

Year and quarter		Personal expenditure on consumer goods and services	Government current expenditure on goods current	Government investment Investissement des administrations publiques		Business fixed capital Capital fixe des entreprises			
		Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Dépenses publiques courantes en biens et services	Fixed capital Capital fixe	Inventories Stocks	Total	Residential construction Construction résidentielle	Non-residential construction Construction non résidentielle	Machinery and equipment Machines et matériel
D		20032	20033	20034	20035	20036	20037	20038	20039
1984		206,664	72,314	10,095	16	67,635	20,240	22,270	25,125
1985		217,859	74,275	11,152	-50	72,985	22,228	23,400	27,357
1986		227,164	75,146	10,755	-26	77,578	25,188	22,133	30,257
1987		237,930	76,379	10,639	-29	86,175	29,154	22,359	34,662
1985	4	222,724	74,960	11,348	-84	76,844	24,400	23,292	29,152
1986	1	223,524	74,824	11,188	24	77,764	24,140	24,248	29,376
	2	226,188	74,728	10,844	-16	77,084	25,080	22,200	29,804
	3	229,592	75,364	10,568	-152	77,156	25,468	21,124	30,564
	4	229,352	75,668	10,420	40	78,308	26,064	20,960	31,284
1987	1	232,164	76,304	10,608	56	80,168	27,456	20,436	32,276
	2	236,652	76,108	10,568	-80	84,308	29,108	21,648	33,552
	3	239,536	76,240	10,596	-152	88,420	30,188	23,188	35,044
	4	243,368	76,864	10,784	60	91,804	29,864	24,164	37,776
1988	1	243,208	77,896	10,836	140	93,988	29,864	24,260	39,864
	2	245,688	78,272	11,192	-68	96,208	29,784	24,616	41,808
	3	248,388	78,532	11,292	-48	97,560	30,140	25,052	42,368

Year and quarter	Business inventories Stocks des entreprises			Exports of goods and services	Deduct: imports of goods and services	Statistical discrepancy	Gross domestic product at 1981 prices	Final domestic demand
	Total	Non-farm	Farm and grain in commercial channels					
Année et trimestre	Total	Non- agricoles	Agricoles et céréales en circuit commercial	Exportations de biens et services	Moins: importations de biens et services	Divergence statistique	Produit intérieur brut aux prix de 1981	Demande intérieure finale
D	20041	20042	20043	20044	20048	20052	20031	20053
1984	3,899	5,048	-1,149	118,692	100,724	-726	377,865	356,708
1985	2,853	2,219	634	125,808	109,137	-528	395,217	376,271
1986	3,422	1,832	1,590	130,928	117,133	-98	407,736	390,643
1987	1,564	1,777	-213	138,688	127,200	-10	424,136	411,123
1985 4	1,692	1,796	-104	129,448	112,260	-736	403,936	385,876
1986 1	6,612	4,952	1,660	128,752	116,092	-1,492	405,104	387,300
2	5,328	3,224	2,104	129,096	114,688	-248	408,316	388,844
3	2,008	52	1,956	132,108	118,440	376	408,580	392,680
4	-260	-900	640	133,756	119,312	972	408,944	393,748
1987 1	500	504	-4	136,652	121,448	368	415,372	399,244
2	720	1,048	-328	135,776	123,860	376	420,568	407,636
3	944	892	52	138,112	126,572	-228	426,896	414,792
4	4,092	4,664	-572	144,212	136,920	-556	433,708	422,820
1988 1	36	3,976	-3,940	149,772	139,424	100	436,552	425,928
2	236	3,960	-3,724	153,840	145,524	1,064	440,908	431,360
3	404	1,156	-752	149,764	142,828	728	443,792	435,772

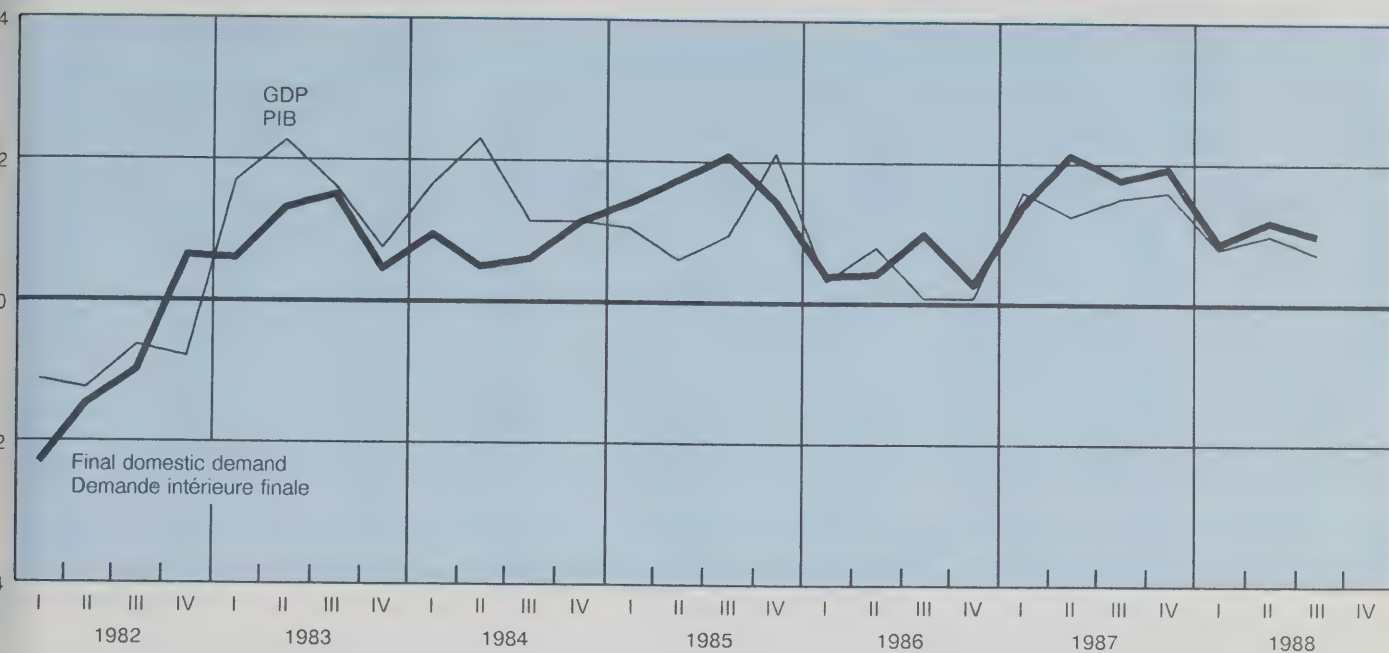
Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K.Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

GDP

PIB

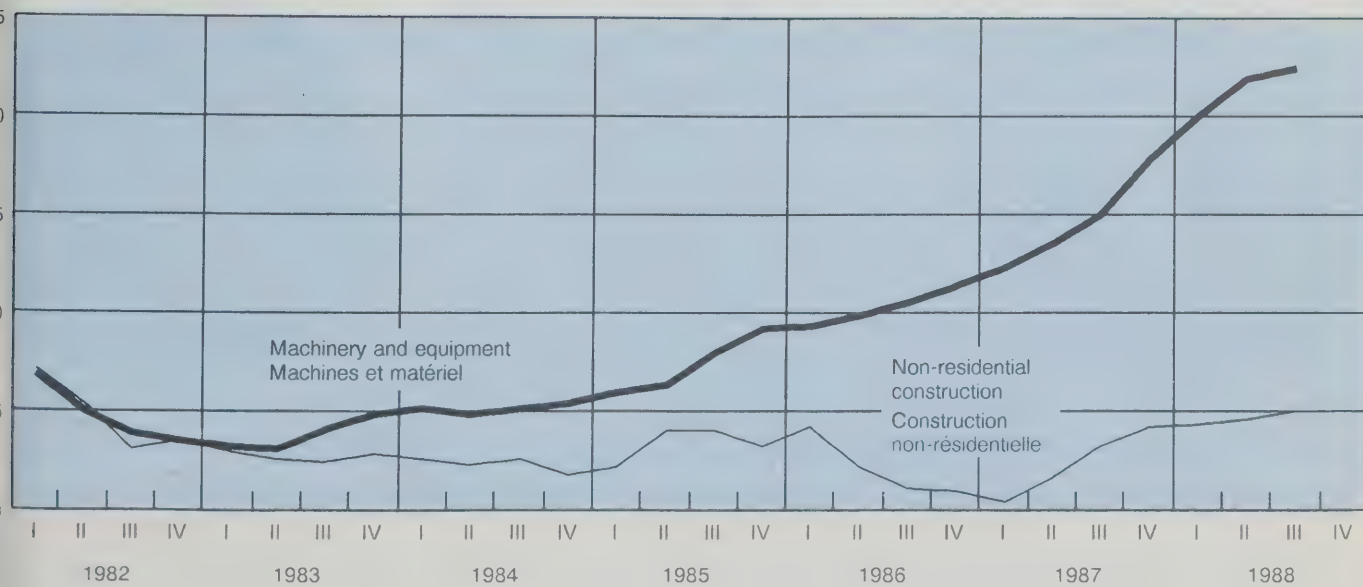
Quarterly percent change
Variation trimestrielle en pourcentage



Business investment

Investissements des entreprises

Billions of 1981 dollars
Milliards de dollars 1981



Relation between gross domestic product at market prices, gross national product at market prices, and net national income at factor cost (millions of dollars)

Rapport entre le produit intérieur brut aux prix du marché, le produit national brut aux prix du marché et le revenu national net au coût des facteurs (millions de dollars)

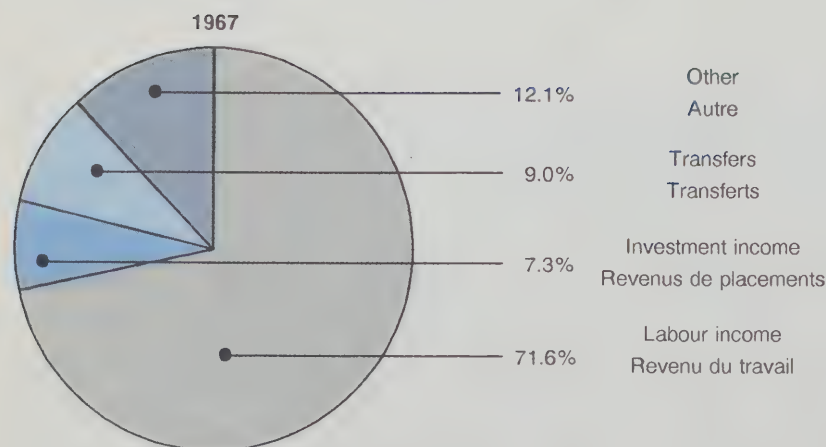
Year and quarter	Gross domestic product at market prices	Add: investment income received from non-residents	Less investment income paid to non-residents	Equals gross national product at market prices	Deduct: indirect taxes less subsidies	Deduct: capital consumption allowances	Deduct: statistical discrepancy	Net national income at factor cost
Année et trimestre	Produit intérieur brut aux prix du marché	Plus: revenus de placements reçus des non-résidents	Moins: revenus de placements versés aux non-résidents	Égale: produit national brut aux prix du marché	Moins: impôts indirects moins les subventions	Moins: provisions pour consommation de capital	Moins: divergence statistique	Revenu national net au coût des facteurs
D	20057	20330	20331	20056	20059	20060	20061	20055
1984	444,735	6,363	19,849	431,249	42,714	50,884	863	336,788
1985	478,765	7,574	21,893	464,446	47,176	55,760	653	360,857
1986	506,483	7,207	23,761	489,929	53,825	59,438	132	376,534
1987	549,692	6,987	23,594	533,085	58,011	63,302	30	411,742
1985 4	494,052	6,756	21,788	479,020	49,012	57,080	916	372,012
1986 1	497,576	6,920	23,612	480,884	52,248	58,280	1,856	368,500
2	504,032	6,360	22,828	487,564	52,480	58,720	324	376,040
3	509,252	8,552	22,876	494,928	56,888	60,100	-452	378,392
4	515,072	6,996	25,728	496,340	53,684	60,652	-1,200	383,204
1987 1	529,696	6,312	20,980	515,028	56,292	61,156	-452	398,032
2	543,620	6,744	23,620	526,744	53,568	62,496	-476	411,156
3	554,964	5,868	23,880	536,952	61,520	63,800	304	411,328
4	570,488	9,024	25,896	553,616	60,664	65,756	744	426,452
1988 1	580,336	12,464	25,940	566,860	60,668	67,424	-136	438,904
2	590,656	9,548	27,136	573,068	63,960	68,412	-1,424	442,120
3	602,128	9,320	25,904	585,544	65,888	69,596	-992	451,052

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

Sources of Personal Income

Sources du revenu personnel

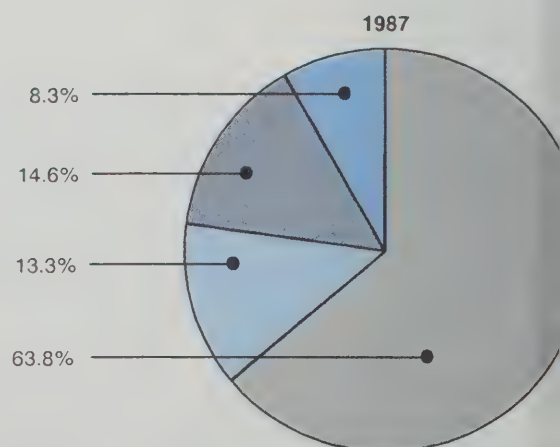


Other
Autre

Transfers
Transferts

Investment income
Revenus de placements

Labour income
Revenu du travail



Sources and disposition of personal income (millions of dollars)		Provenance et emploi du revenu personnel (millions de dollars)			
Quarter	Labour income	Net income received by farm operators from farm production	Net income of non-farm unincorporated business, including rent	Interest, dividends, and miscellaneous investment income	Current transfers from government
Trimestre	Rémunération des salariés	Revenu net des exploitants agricoles au titre de la production agricole	Revenu net des entreprises individuelles non agricoles, loyers compris	Intérêts, dividendes et revenus divers de placements	Transferts courants
	20088	20093	20094	20096	20097
4	238,849	3,159	23,927		54,180
5	257,344	4,044	26,603	50,919	58,641
6	274,607	5,200	29,469	56,203	62,331
7	295,665	5,115	32,040	61,411	67,613
5 4	264,288	3,488	27,600	55,200	59,752
6 1	268,572	4,820	28,412	56,160	60,376
2	272,460	7,336	29,452	56,100	61,548
3	276,528	4,044	29,700	55,972	62,748
4	280,868	4,600	30,312	56,580	64,652
7 1	287,332	4,116	30,960	59,952	65,496
2	293,652	8,496	31,740	61,268	66,436
3	298,316	2,948	32,344	61,008	69,464
4	303,360	4,900	33,116	63,416	69,056
8 1	309,912	5,176	33,276	63,288	71,904
2	314,980	4,748	33,356	66,032	72,112
3	318,992	4,468	33,900	70,000	72,896

Quarter	Personal income	Personal expenditure on consumer goods and services	Current transfers to government Transferts courants aux administrations publiques		
Trimestre	Revenu personnel	Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Total	Income taxes Impôts sur le revenu	Employer and employee contributions Cotisation, assistance sociale et régimes publics de pension
	20087	20103	20104	20105	20107
4	372,239	251,645	71,893	49,594	18,582
5	402,325	274,946	78,617	54,203	20,664
6	429,139	297,304	88,830	62,218	22,653
7	463,272	322,970	99,414	69,998	24,955
5 4	411,532	284,512	81,988	56,316	21,888
6 1	419,656	289,088	83,856	58,048	22,296
2	428,232	293,920	88,676	62,856	21,740
3	430,324	301,412	90,748	64,116	22,616
4	438,344	304,796	92,040	63,852	23,960
7 1	449,276	311,096	94,268	65,504	24,620
2	463,016	320,112	100,572	71,444	24,568
3	465,508	326,424	99,660	69,744	25,392
4	475,288	334,248	103,156	73,300	25,240
8 1	485,084	336,840	110,736	79,464	26,536
2	492,760	343,636	111,856	79,804	27,064
3	501,804	350,224	111,892	79,636	27,184

Sources and disposition of personal income (millions of dollars) - concluded

Provenance et emploi du revenu personnel (millions de dollars) - fin

Year and quarter	Current transfers Transferts courants		Personal saving	Personal disposable income	Personal saving rate
	To corporations Aux sociétés	To non-residents Aux non-résidents			
Année et trimestre	Aux sociétés	Aux non-résidents	Épargne personnelle	Revenu personnel disponible	Taux d'épargne personnelle
D	20109	20110	20102	20111	20112
1984	3,791	500	44,410	300,346	14.8
1985	4,238	554	43,970	323,708	13.6
1986	4,586	574	37,845	340,309	11.1
1987	5,495	606	34,787	363,858	9.6
1985 4	3,948	556	40,528	329,544	12.3
1986 1	4,400	568	41,744	335,800	12.4
2	4,676	576	40,384	339,556	11.9
3	4,576	576	33,012	339,576	9.7
4	4,692	576	36,240	346,304	10.5
1987 1	5,168	604	38,140	355,008	10.7
2	5,056	608	36,668	362,444	10.1
3	5,492	608	33,324	365,848	9.1
4	6,264	604	31,016	372,132	8.3
1988 1	5,684	636	31,188	374,348	8.3
2	5,976	636	30,656	380,904	8.0
3	6,484	636	32,568	389,912	8.4

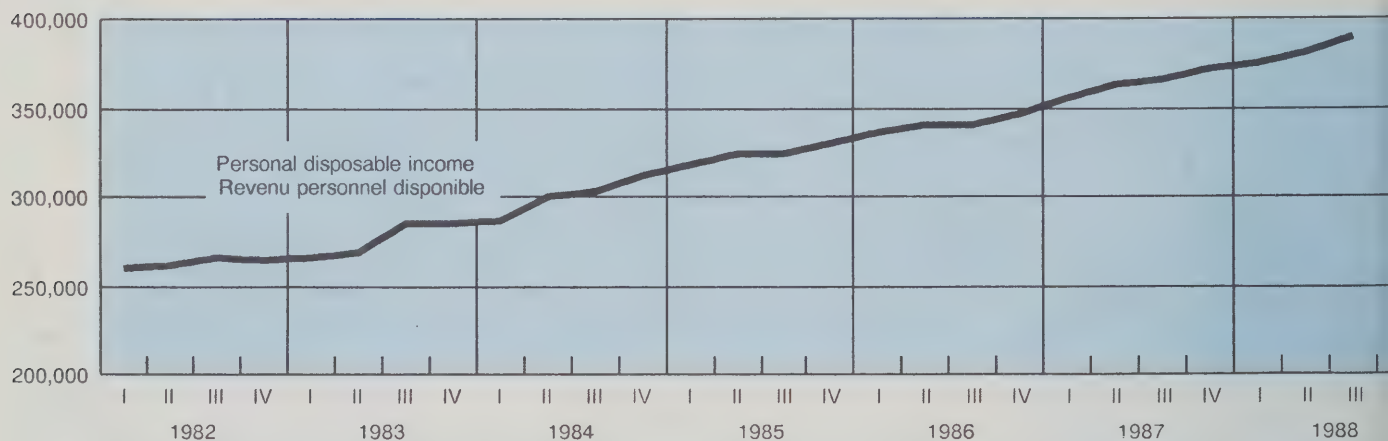
Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

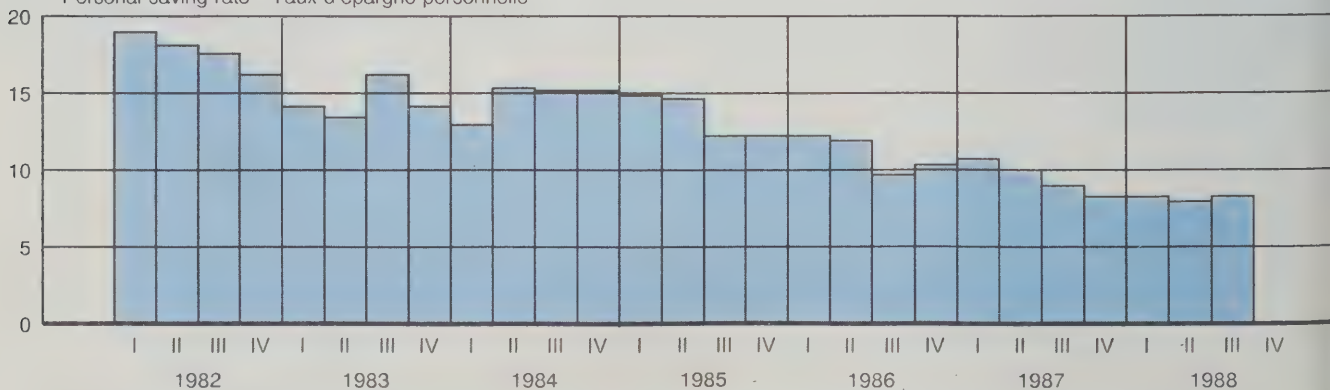
Personal income and saving

Revenu et épargnes personnelles

\$ Millions



%
Personal saving rate - Taux d'épargne personnelle



Personal expenditure on consumer goods and services by type of expenditure, at 1981 prices (millions of dollars)

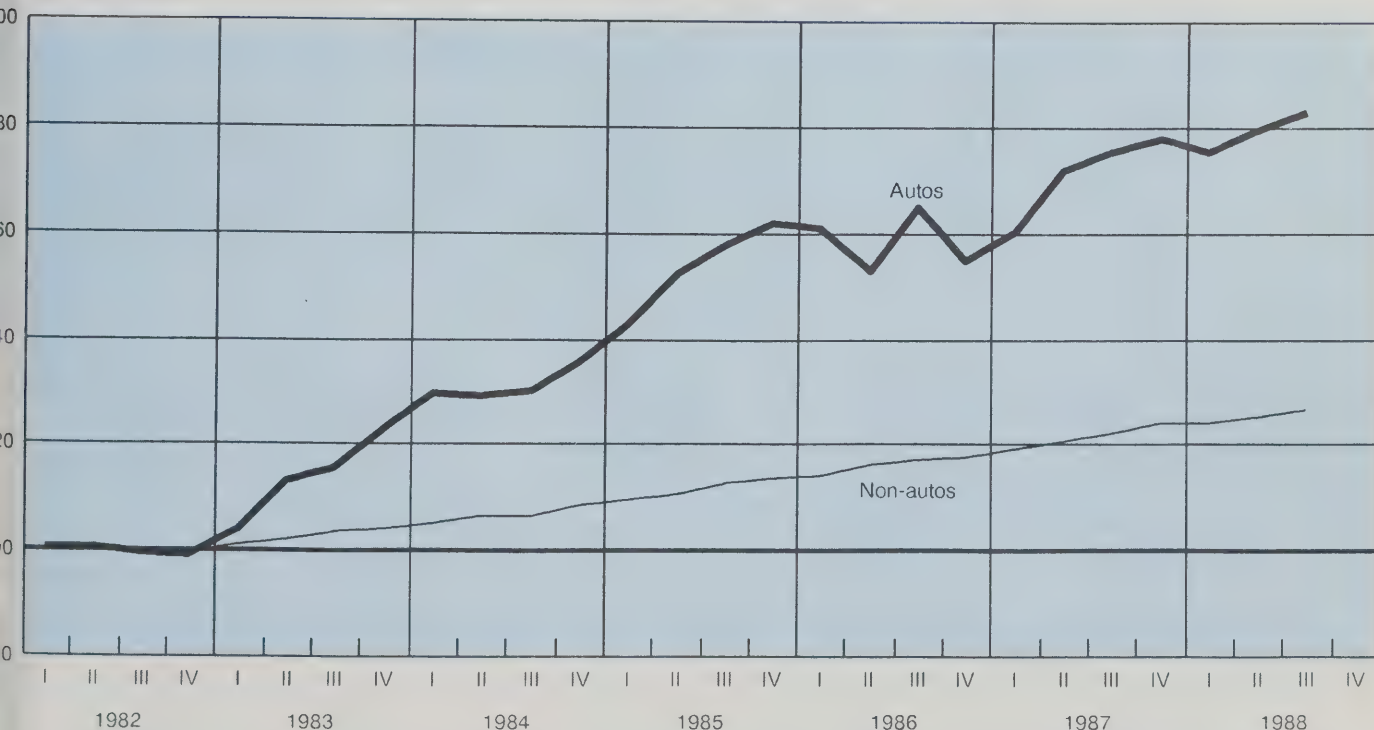
Dépenses personnelles en biens et services de consommation par catégorie de dépenses, aux prix de 1981 (millions de dollars)

Year and quarter Année et trimestre	Personal expenditure on goods and services Dépenses personnelles en biens et services	Durable goods Biens durables			Semi-durable goods Biens semi-durables	
		Total	Motor vehicles, parts and repairs Véhicules automobiles, pièces et réparations	Furniture and household appliances Meubles et appareils ménagers	Total	Clothing and footwear Vêtements et chaussures
		20131	20132	20133	20134	20137
1984		206,664	31,151	15,042	6,354	22,460
1985		217,859	35,432	17,605	6,845	23,658
1986		227,164	37,559	18,153	7,351	25,036
1987		237,930	40,790	19,628	8,047	26,143
1985	4	222,724	37,320	18,528	7,212	24,364
1986	1	223,524	37,288	18,452	7,176	24,524
	2	226,188	36,744	17,528	7,260	24,916
	3	229,592	38,512	18,908	7,400	25,232
	4	229,352	37,692	17,724	7,568	25,472
1987	1	232,164	38,544	18,372	7,624	25,472
	2	236,652	40,636	19,668	8,020	25,996
	3	239,536	41,604	20,096	8,232	26,324
	4	243,368	42,376	20,376	8,312	26,780
1988	1	243,208	42,288	20,228	8,336	26,064
	2	245,688	43,032	20,680	8,488	26,348
	3	248,388	43,836	21,076	8,568	26,680

Personal spending

Dépenses personnelles

Index 1982 = 100
Indices 1982 = 100



1.6

Personal expenditure on consumer goods
and services by type of expenditure, at 1981
prices (millions of dollars) - concluded

Dépenses personnelles en biens et services de
consommation par catégorie de dépenses, au
prix de 1981 (millions de dollars) - fin

Year and quarter	Non-durable goods Biens non durables				Services Services			
	Total	Food and non-alcoholic beverages	Motor fuels and lubricants	Electricity, gas and other fuels	Total	Gross rent	Restaurants and hotels	Net expenditure abroad
Année et trimestre	Total	Aliments et boissons non alcoolisées	Carburants et lubrifiants	Électricité gaz et autres combustibles	Total	Loyers bruts	Restaurants et hôtels	Dépenses nettes à l'étranger
D	20141	20142	20143	20144	20147	20148	20149	20150
1984	59,143	26,940	7,073	7,303	93,910	37,013	12,647	1,113
1985	61,124	27,907	7,226	7,617	97,645	38,456	13,167	754
1986	61,992	28,209	7,427	7,748	102,577	40,019	13,877	35
1987	63,173	28,979	7,486	7,695	107,824	41,904	14,369	1,034
1985 4	61,780	28,288	7,140	7,752	99,260	38,996	13,352	500
1986 1	61,152	28,096	6,860	7,572	100,560	39,376	13,552	364
2	62,224	28,432	7,644	7,644	102,304	39,800	13,836	0
3	62,532	28,240	7,592	7,976	103,316	40,240	14,260	-616
4	62,060	28,068	7,612	7,800	104,128	40,660	13,860	392
1987 1	61,968	28,364	7,396	7,448	106,180	41,132	13,932	968
2	63,048	28,976	7,516	7,676	106,972	41,624	14,176	880
3	63,392	28,928	7,488	7,952	108,216	42,128	14,452	1,080
4	64,284	29,648	7,544	7,704	109,928	42,732	14,916	1,208
1988 1	64,344	29,580	7,664	8,056	110,512	43,316	15,120	652
2	64,468	29,404	7,876	8,160	111,840	43,852	15,236	1,364
3	65,088	29,692	7,952	8,120	112,784	44,384	15,392	1,176

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

1.7

Government sector revenue and expenditure
(millions of dollars)

Recettes et dépenses des administrations
publiques (millions de dollars)

Year and quarter	Direct taxes Impôts directs			Indirect taxes	Other current transfers	Investment income	Total revenue
	From persons	From corporate and government business enterprises	From non-residents (withholding taxes)		from persons		
Année et trimestre	Des particuliers	Des sociétés et des entreprises publiques	Des non-résidents (retenues fiscales)	Impôts indirects	Autres transferts courants en provenance des particuliers	Revenus de placements	Recettes totales
D	20155	20156	20157	20158	20159	20160	20154
1984	68,223	14,984	1,100	54,957	3,670	28,182	171,116
1985	74,908	15,360	1,069	58,834	3,709	29,432	183,312
1986	84,895	14,786	1,675	64,046	3,935	28,901	198,238
1987	94,971	15,035	1,214	70,517	4,443	29,477	215,657
1986 4	87,824	15,208	2,784	64,316	4,216	28,352	202,700
1987 1	90,156	14,076	760	67,516	4,112	27,312	203,932
2	96,036	15,352	1,432	69,272	4,536	29,340	215,968
3	95,140	15,864	1,128	72,268	4,520	29,920	218,840
4	98,552	14,848	1,536	73,012	4,604	31,336	223,888
1988 1	106,008	17,376	1,404	74,196	4,728	30,644	234,356
2	106,884	17,152	1,496	76,196	4,972	32,352	239,052
3	106,824	17,476	1,300	78,356	5,068	33,092	242,116
Year and quarter	Current expenditure on goods and services		Transfer payments to persons	Transfer payments to business subsidies	Transfer payments to business capital assistance	Transfer payments to non-residents	
Année et trimestre	Dépenses courantes en biens et services		Transferts courants aux particuliers	Transferts courants aux entreprises subventions	Transferts courants aux entreprises subventions d'équipement	Transferts courants aux non-résidents	
D	20162	20163	20164	20165	20166		
1984	89,089	53,536	12,243	4,129		1,571	
1985	95,700	58,112	11,658	3,832		1,643	
1986	100,468	62,017	10,221	3,592		1,796	
1987	106,490	67,359	12,506	2,516		2,169	
1986 4	102,752	64,444	10,632	3,580		1,948	
1987 1	104,280	65,344	11,224	2,940		2,084	
2	106,260	65,884	15,704	2,788		1,912	
3	106,632	69,300	10,748	2,456		2,168	
4	108,788	68,908	12,348	1,880		2,512	
1988 1	111,472	71,712	13,528	2,356		2,608	
2	112,048	71,760	12,236	2,768		2,040	
3	113,444	72,696	12,468	1,732		2,572	

Government sector revenue and expenditure
(millions of dollars) - concluded

Recettes et dépenses des administrations
publiques (millions de dollars) - fin

Year and quarter Année et trimestre	Interest on the public debt Service de la dette publique	Total current expenditure Total des dépenses courantes	Saving Épargne	Net lending Égale: prêt net
	20167	20161	20168	20171
984	34,752	195,320	-24,204	-28,841
985	40,287	211,232	-27,920	-33,529
986	42,683	220,777	-22,539	-27,414
987	45,209	236,249	-20,592	-25,118
986 4	43,236	226,592	-23,892	-28,336
987 1	43,956	229,828	-25,896	-30,596
2	44,460	237,008	-21,040	-25,420
3	45,652	236,956	-18,116	-22,500
4	46,768	241,204	-17,316	-21,956
988 1	48,680	250,356	-16,000	-20,924
2	49,344	250,196	-11,144	-16,324
3	51,432	254,344	-12,228	-17,704

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

Pension plans (millions of dollars)

Régimes de pensions (millions de dollars)

Year and quarter Année et trimestre	Canada Pension Plan Régime de pensions du Canada			Quebec Pension Plan Régimes de rentes du Québec		
	Revenue Recettes	Spending Dépenses	Saving Épargne	Revenue Recettes	Spending Dépenses	Saving Épargne
	20245	20251	20258	20248	20255	20259
84	6,731	4,164	2,567	2,285	1,612	673
85	7,459	4,815	2,644	2,433	1,902	531
86	8,115	5,499	2,616	2,614	2,120	494
87	9,046	7,121	1,925	2,792	2,401	391
86 4	8,724	5,656	3,068	2,692	2,188	504
87 1	8,696	6,732	1,964	2,768	2,444	324
2	9,200	7,000	2,200	2,600	2,272	328
3	9,080	7,360	1,720	2,828	2,392	436
4	9,208	7,392	1,816	2,972	2,496	476
88 1	9,012	8,016	996	3,096	2,724	372
2	9,944	8,140	1,804	3,168	2,612	556
3	9,464	8,368	1,096	2,900	2,676	224

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

Federal government revenue and expenditure (millions of dollars)

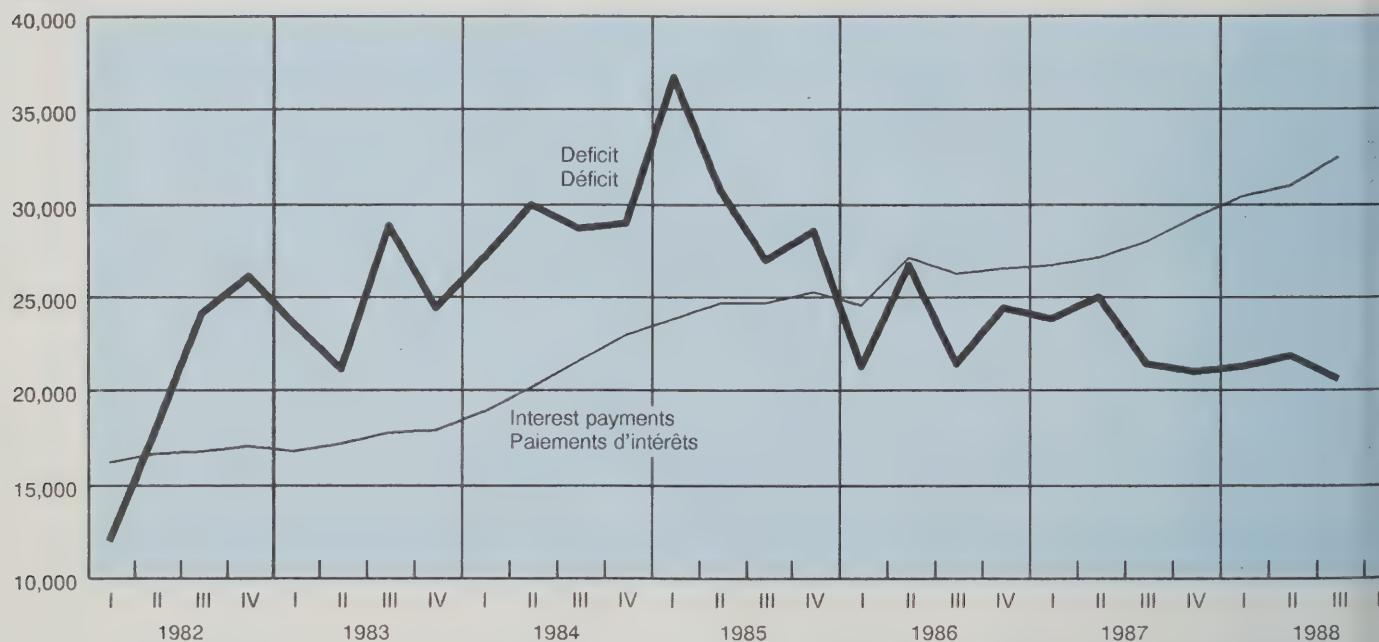
Recettes et dépenses de l'administration fédérale (millions de dollars)

Year and quarter	Direct taxes Impôts directs			Indirect taxes	Other current transfers from persons	Investment income	Total revenue
	From persons	From corporate and government business enterprises	From non-residents (withholding taxes)				
Année et trimestre	Des particuliers	Des sociétés et des entreprises publiques	Des non-résidents (retenues fiscales)	Impôts indirects	Autres transferts courants en provenance des particuliers	Revenus de placements	Recettes totales
D	20173	20174	20176	20177	20178	20179	20172
1984	37,555	11,319	1,100	18,124	18	7,233	75,349
1985	42,697	11,438	1,069	18,897	22	7,658	81,781
1986	48,987	10,477	1,675	20,665	23	8,230	90,057
1987	53,937	10,468	1,214	23,259	24	8,793	97,695
1986 4	50,664	10,556	2,784	20,380	24	8,004	92,412
1987 1	51,416	9,844	760	22,268	24	7,608	91,920
2	54,408	10,708	1,432	22,312	24	8,464	97,348
3	53,432	11,084	1,128	24,008	24	8,944	98,620
4	56,492	10,236	1,536	24,448	24	10,156	102,892
1988 1	61,456	12,148	1,404	24,412	24	9,188	108,632
2	59,328	12,116	1,496	24,268	24	9,716	106,948
3	59,660	12,240	1,300	25,016	24	10,816	109,056

Federal government debt

Dettes du gouvernement fédéral

Millions \$



Federal government revenue and expenditure
(millions of dollars)Recettes et dépenses de l'administration
fédérale (millions de dollars)

Year and quarter Année et trimestre	Current expenditure on goods and services Dépenses courantes en biens et services	Transfer payments Transferts courants			
		To persons Aux particuliers	To business Aux entreprises	To non-residents Aux non-résidents	To provinces and local Aux administrations provinciales et municipales
	20181	20183	20184 + 20185	20186	20187 + 20188
1984	21,130	29,699	10,842	1,543	19,905
1985	23,452	31,738	9,352	1,609	21,746
1986	24,141	33,191	7,252	1,756	21,089
1987	24,543	34,499	8,904	2,118	22,698
1986 4	24,200	34,636	7,896	1,908	21,692
1987 1	24,140	33,756	8,028	2,036	21,148
2	24,552	33,844	12,096	1,860	22,892
3	24,336	35,560	6,944	2,116	23,112
4	25,144	34,836	8,548	2,460	23,640
1988 1	26,388	35,724	9,940	2,548	24,088
2	26,128	35,728	8,664	1,980	24,928
3	26,144	36,148	7,744	2,512	23,820

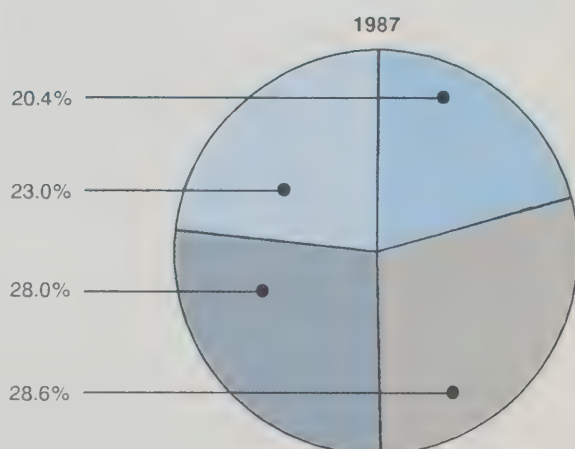
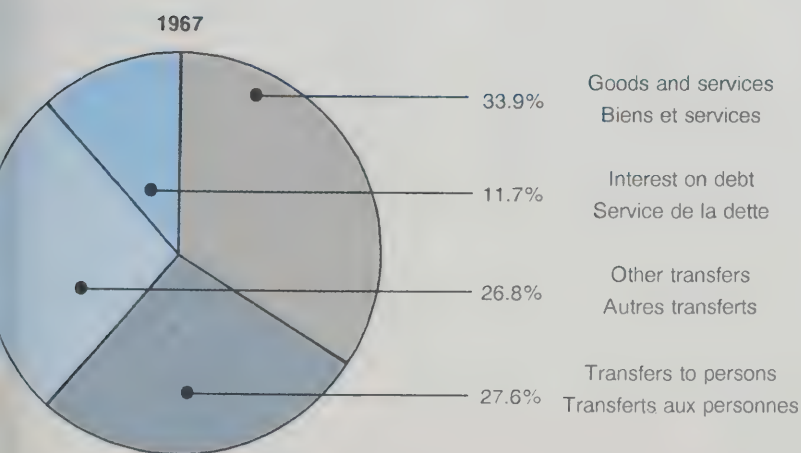
Year and quarter Année et trimestre	Interest on the public debt Service de la dette publique	Total current expenditure Total des dépenses courantes	Saving Épargne	Net lending Prêt net
	20189	20180	20190	20193
1984	20,897	104,016	-28,667	-30,024
1985	24,620	112,517	-30,736	-31,685
1986	26,107	113,536	-23,479	-24,069
1987	27,741	120,503	-22,808	-23,373
1986 4	26,576	116,908	-24,496	-25,136
1987 1	26,688	115,796	-23,876	-24,600
2	27,068	122,312	-24,964	-25,440
3	27,960	120,028	-21,408	-21,800
4	29,248	123,876	-20,984	-21,652
1988 1	30,380	129,068	-20,436	-21,324
2	30,696	128,124	-21,176	-21,860
3	32,508	128,876	-19,820	-20,596

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

Federal spending

Dépenses fédérales



1.11		Provincial and local government and hospital revenue (millions of dollars)			Recettes des administrations provinciales et municipales et hôpitaux (millions de dollars)		
Year and quarter	Direct taxes Impôt directs		Indirect taxes	Other current transfers from persons	Investment income	Transfer payments from other levels of government	Total revenue
	From persons	From corporate and government business enterprises					
Année et trimestre	Des particuliers	Des sociétés et des entreprises publiques	Impôts indirects	Autres transferts courants en provenance des particuliers	Revenus de placements	Transferts courants en provenance d'autres niveaux d'administration publique	Recettes totales
D	20195	20196	20198 + 20217	20199 + 20218 + 20234	20200 + 20219 + 20235	20201 + 20220 + 20236 + 20237 +	20194 + 20215 + 20233
1984	25,525	3,665	36,833	3,652	17,076	33,443	136,254
1985	26,515	3,922	39,937	3,687	17,578	36,197	144,948
1986	29,662	4,309	43,381	3,912	16,188	36,323	152,521
1987	33,924	4,567	47,258	4,419	15,956	39,183	165,708
1986 4	30,356	4,652	43,936	4,192	15,736	37,108	155,856
1987 1	31,724	4,232	45,248	4,088	15,256	37,292	157,904
2	34,616	4,644	46,960	4,512	16,088	39,244	165,868
3	34,428	4,780	48,260	4,496	16,348	39,672	167,572
4	34,928	4,612	48,564	4,580	16,132	40,524	171,488
1988 1	37,008	5,228	49,784	4,704	16,892	41,536	176,680
2	39,680	5,036	51,928	4,948	17,400	42,584	183,664
3	39,508	5,236	53,340	5,044	17,568	41,700	185,072

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada.

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada.

1.12		Provincial and local government and hospital expenditure (millions of dollars)				Dépenses des administrations provinciales et municipales et hôpitaux (million de dollars)		
Year and quarter	Current expenditure on goods and services	Transfers payments: Transferts courants:		To other levels of government	Interest on the public debt	Total current expenditure	Saving	Net lending
		To persons	To business					
Année et trimestre	Dépenses courantes en biens et services	Aux particuliers	Aux entreprises	En provenance d'autres niveaux d'administration publique	Service de la dette publique	Total des dépenses courantes	Épargne	Prêt net
D	20204 + 20223 + 20239	20205 + 20224	20206 + 20207	20209 + 20227	20210 + 20228 + 20240	20203 + 20222 + 20238	20211 + 20229 + 20241	20214 + 20232 + 20244
1984	67,810	18,238	4,944	13,538	13,855	135,031	1,223	-2,057
1985	72,082	19,857	5,535	14,451	15,667	145,307	-359	-5,019
1986	76,170	21,404	5,898	15,234	16,576	154,691	-2,170	-6,455
1987	81,750	23,586	5,433	16,485	17,468	165,808	-100	-4,061
1986 4	78,368	22,188	5,656	15,416	16,660	158,824	-2,968	-6,772
1987 1	79,864	22,736	5,452	16,144	17,268	162,212	-4,308	-8,284
2	81,596	22,932	5,712	16,352	17,392	164,472	1,396	-2,508
3	82,068	24,268	5,576	16,560	17,692	166,436	1,136	-2,856
4	83,472	24,408	4,992	16,884	17,520	170,112	1,376	-2,596
1988 1	84,848	25,544	5,240	17,448	18,300	173,612	3,068	-968
2	85,712	25,548	5,636	17,656	18,648	175,992	7,672	3,176
3	87,156	25,708	5,752	17,880	18,924	178,800	6,272	1,572

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: M. Pascal (951-3797).

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: M. Pascal (951-3797).

1.13

Implicit price indexes, gross domestic product, (1981 = 100)

Indices implicites de prix, produit intérieur brut, (1981 = 100)

Annual average and quarter Moyenne annuelle et trimestre	Personal expenditure on consumer goods and services Dépenses personnelles en biens et services de consommation					Government current expenditure on goods and services Dépenses publiques courantes en biens et services	Business fixed investment Investissement fixe des entreprises	
	Total	Durable goods	Semi-durable goods	Non-durable goods	Services		Total	Residential construction
	Total	Biens durables	Biens semi-durables	Biens non durables	Services		Total	Construction résidentielle
	20338	20339	20340	20341	20342	20343	20347	20348
1984	121.8	111.4	116.1	126.2	123.8	123.2	108.4	110.3
1985	126.2	113.5	119.9	131.7	128.9	128.8	111.4	113.5
1986	130.9	118.2	123.9	135.6	134.4	133.7	114.4	122.3
1987	135.7	121.2	129.2	141.5	139.5	139.4	117.9	133.5
1985 4	127.7	113.8	121.2	133.8	130.8	130.8	112.3	115.1
1986 1	129.3	115.2	122.2	135.9	132.3	131.7	113.0	117.4
2	129.9	118.1	123.1	133.9	133.5	132.6	114.0	120.7
3	131.3	119.3	124.5	135.5	134.9	134.6	115.1	123.6
4	132.9	120.0	125.7	137.2	136.8	135.8	115.6	127.2
1987 1	134.0	120.5	127.2	139.0	137.6	136.7	117.4	130.9
2	135.3	120.4	128.5	141.0	139.2	139.6	117.8	132.7
3	136.3	121.2	129.8	142.5	140.0	139.9	117.8	133.9
4	137.3	122.6	131.1	143.5	140.9	141.5	118.5	136.4
1988 1	138.5	123.5	133.0	144.0	142.3	143.1	118.4	139.1
2	139.9	124.5	134.8	145.5	143.7	143.2	119.1	141.1
3	141.0	125.7	136.1	146.9	144.7	144.5	120.3	143.1
Annual average and quarter Moyenne annuelle et trimestre	Business fixed investment Investissement fixe des entreprises		Exports of goods and services Exportations de biens et services		Imports of goods and services Importations de biens et services		Gross domestic product Produit intérieur brut	Final domestic demand Demande intérieure finale
	Non-residential construction	Machinery and equipment	Total	Merchandise	Total	Merchandise		
	Construction non résidentielle	Machines et matériel	Total	Marchandises	Total	Marchandises		
	20349	20350	20351	20352	20354	20355	20337	20357
1984	110.8	104.7	106.2	104.1	109.8	106.9	117.7	119.3
1985	114.3	107.3	107.3	104.6	113.1	109.1	121.1	123.5
1986	115.8	106.9	105.0	101.5	113.4	108.4	124.2	127.8
1987	120.3	103.2	104.0	100.1	110.3	104.8	129.6	132.3
1985 4	114.9	108.0	107.5	104.6	114.3	110.0	122.3	124.9
1986 1	114.7	107.9	106.5	103.4	115.1	110.4	122.8	126.1
2	115.3	107.4	104.9	101.4	113.2	108.3	123.4	126.9
3	116.3	107.2	104.7	101.0	112.8	107.7	124.6	128.4
4	117.0	105.1	103.8	100.3	112.7	107.2	126.0	129.6
1987 1	119.4	104.6	103.1	99.3	111.0	105.7	127.5	130.8
2	119.5	103.8	103.5	99.5	110.2	104.6	129.3	132.1
3	120.1	102.4	104.0	100.2	109.9	104.2	130.0	132.6
4	122.0	102.0	105.3	101.2	110.2	104.9	131.5	133.6
1988 1	123.9	99.5	103.5	99.0	108.1	103.2	132.9	134.5
2	125.3	99.8	102.7	98.4	106.2	101.4	134.0	135.4
3	126.7	100.2	104.4	100.3	106.0	101.0	135.7	136.5

1.14

Chain price indexes, gross domestic product, (1981 = 100)

Indices-chaînes des prix, produit intérieur brut, (1981 = 100)

Year and month Année et mois	Gross domestic product Produit intérieur brut	Personal expenditure on consumer goods and services Dépenses personnelles en biens et services de consommation	Government current expenditure on goods and services Dépenses publiques courantes en biens et services	Business investment Investissement des entreprises	Exports of goods and services Exportations de biens et services	Imports of goods and services Importations de biens et services	Final domestic demand Demande intérieure
	20379	20380	20385	20389	20393	20396	20399
1984	118.6	122.3	123.4	111.5	108.1	112.8	120.1
1985	122.4	127.0	129.1	114.9	109.9	117.2	124.7
1986	125.7	132.0	133.9	119.0	108.1	119.4	129.4
1987	131.7	137.1	139.7	123.8	110.4	118.2	134.6
1986 4	127.9	134.2	136.1	121.4	108.7	119.7	131.6
1987 1	129.4	135.2	136.9	123.0	108.5	117.7	132.6
2	131.5	136.8	139.8	123.6	110.6	118.1	134.3
3	132.5	137.9	140.1	124.4	111.5	118.8	135.2
4	134.1	139.0	141.9	126.1	112.8	119.2	136.5
1988 1	135.6	140.2	143.4	127.0	111.8	117.0	137.7
2	137.0	141.7	143.3	127.6	111.8	115.5	138.7
3	138.8	142.9	144.7	129.1	113.0	115.4	140.0

Source: National Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-001), Statistics Canada. Contact: K. Wilson (951-9155)

Source: Comptes nationaux des revenus et des dépenses (n° 13-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Wilson (951-9155).

Year and month	Total economy	Business sector-goods	Business sector-services	Non-business sector-goods	Non-business sector-services	Industrial production	Non-durable manufacturing	Durable manufacturing
Année et mois	Ensemble	Secteur des entreprises: biens	Secteur des entreprises: services	Secteur non commercial: biens	Secteur commercial: services	Production industrielle	Manufacturiers: biens non durables	Manufacturiers: bien durables
I	32026	32028	32029	32031	32032	32035	32036	32037
1984	336,941	131,624	144,339	644	60,334	95,499	30,032	34,510
1985	353,254	138,581	152,764	642	61,268	100,678	30,486	37,696
1986	364,541	141,912	159,730	646	62,253	102,150	31,489	38,482
1987	379,244	148,215	167,602	659	62,768	107,442	32,548	41,196
1987 N	388,171	153,210	171,450	665	62,847	111,422	33,212	43,492
1987 D	389,155	153,714	171,833	673	62,935	111,779	33,296	43,799
1988 J	389,171	152,809	172,685	679	62,999	112,619	33,516	44,104
1988 F	389,666	152,677	173,118	675	63,197	112,302	33,362	43,753
1988 M	393,036	153,340	175,694	670	63,332	112,764	33,090	43,885
1988 A	392,985	153,467	175,436	677	63,405	112,897	33,023	44,300
1988 M	395,047	154,992	175,856	675	63,524	114,245	33,414	44,664
1988 J	395,858	154,747	176,817	670	63,624	114,273	33,360	45,191
1988 J	395,776	154,287	177,136	669	63,685	113,970	33,324	44,136
1988 A	397,743	155,414	177,933	678	63,719	114,987	33,357	45,498
1988 S	399,047	156,299	178,288	682	63,779	115,124	33,399	45,825
1988 O	399,249	155,727	178,938	700	63,884	114,613	33,425	45,336
1988 N	399,698	155,285	179,771	688	63,955	114,212	33,571	45,127

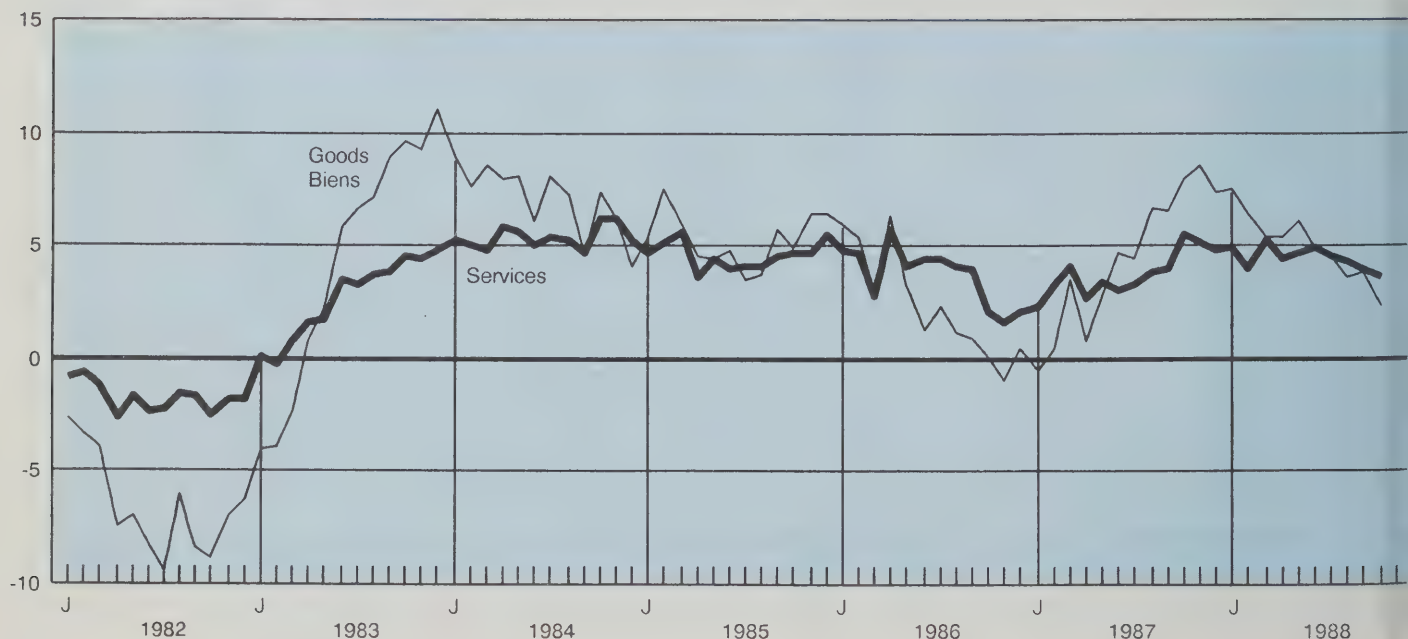
Note: Goods in the National Accounts include utilities.

Note: Les biens dans les comptes nationaux incluent les services publics.

GDP goods and services

PIB en biens et services

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Gross domestic product by industry at factor
cost in 1981 prices (millions of dollars)

Produit intérieur brut par industrie au coût des
facteurs, en prix de 1981 (millions de dollars)

Year and month		Agricultural and related services	Fishing, trapping, logging, and forestry	Mining	Manufacturing	Construction	Transportation and storage	Communication
Année et mois		Agriculture et services connexes	Pêche, piégeage, et exploitation forestière	Mines	Manufacturières	Construction	Transport et entreposage	Communication
		32001	32003 + 32002 + 32019	32004 + 32017	32005 + 32018	32006	32007 + 32020	32008 + 32021
84		10,597	3,305	20,606	64,598	23,111	17,813	9,423
85		10,961	3,401	21,493	68,237	24,443	17,857	9,869
86		12,135	3,511	20,954	70,025	25,029	18,068	10,629
87		11,481	3,771	21,896	73,799	26,453	18,651	11,119
87	N	11,614	3,768	22,915	76,759	27,340	19,108	11,582
	D	11,563	3,949	22,914	77,150	27,372	19,026	11,599
88	J	10,132	3,693	22,868	77,675	27,325	19,648	11,654
	F	10,203	3,847	23,207	77,170	27,292	19,675	11,722
	M	10,240	3,910	23,664	77,030	27,400	20,273	11,854
	A	10,299	3,892	23,568	77,378	27,355	20,358	11,879
	M	10,378	3,973	24,211	78,132	27,377	20,040	11,722
	J	10,202	3,909	23,648	78,606	27,334	19,942	12,061
	J	10,054	3,816	24,408	77,515	27,422	20,002	12,133
	A	9,967	3,654	23,981	78,910	27,790	20,209	12,137
	S	10,041	3,651	23,932	79,279	28,471	20,176	12,176
	O	10,030	3,734	23,703	78,815	28,360	20,147	12,274
	N	10,060	3,740	23,571	78,753	28,271	20,309	12,336
Year and month		Finance, insurance and real estate	Community, business, and personal services	Trade	Utilities	Government services		
Année et mois		Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels commerciaux et personnels	Commerce	Distribution d'eau	Services gouvernementaux		
		32012 + 32023	32013 + 32025	32010 + 32011	32009 + 32022	32024		
84		47,301	69,113	37,768	10,295	23,012		
85		50,391	71,976	40,459	10,948	23,219		
86		52,779	74,181	42,484	11,172	23,574		
87		55,554	75,536	45,651	11,747	23,585		
87	N	56,301	76,183	47,251	11,749	23,601		
	D	56,581	76,247	47,403	11,715	23,637		
88	J	56,868	76,596	47,033	12,076	23,603		
	F	57,198	77,058	46,694	11,924	23,676		
	M	57,593	77,317	47,941	12,070	23,746		
	A	58,028	77,411	47,397	11,952	23,768		
	M	58,199	77,422	47,856	11,902	23,836		
	J	58,531	77,575	48,211	12,019	23,820		
	J	58,806	77,720	48,021	12,047	23,832		
	A	58,956	77,913	48,322	12,096	23,808		
	S	59,141	77,909	48,556	11,912	23,802		
	O	59,377	78,333	48,525	12,095	23,857		
	N	59,804	78,350	48,706	11,888	23,910		

Source: Gross Domestic Product by Industry (Catalogue 15-001), Statistics Canada. Contact: R. Martel (951-9145).

Source: Produit intérieur brut par industrie (n° 15-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Martel (951-9145).

1.17 Canadian balance of international payments, current account, all countries (millions of dollars) Balance canadienne des paiements internationaux, compte courant, tous les pays (millions de dollars)

Year and quarter	Total			Merchandise trade		
	Total			Exports	Imports	Balance
Année et trimestre	Total current receipts	Total current payments	Current account balance	Exportations	Importations	Solde
	Recettes courantes, total	Paiements courants, total	Solde du compte courant			
D	72008	72026	72002	72009	72027	72003
1984	135,762	133,067	2,695	111,330	91,493	19,838
1985	146,079	148,014	-1,935	119,070	102,669	16,400
1986	149,074	159,570	-10,496	119,889	110,079	9,810
1987	156,654	167,230	-10,576	126,125	115,149	10,976
1985 4	37,384	38,205	-821	30,654	26,675	3,979
1986 1	37,052	39,941	-2,889	30,106	27,913	2,193
2	36,428	38,906	-2,478	29,451	26,873	2,578
3	37,663	39,908	-2,244	29,923	27,598	2,326
4	37,931	40,816	-2,885	30,409	27,696	2,713
1987 1	37,880	39,748	-1,868	30,832	27,662	3,171
2	38,221	40,787	-2,567	30,668	27,915	2,752
3	38,792	41,575	-2,784	31,407	28,419	2,988
4	41,762	45,119	-3,357	33,217	31,153	2,065
1988 1	43,649	45,135	-1,487	33,732	31,336	2,397
2	43,839	46,227	-2,388	34,686	32,090	2,596
3	43,321	45,276	-1,954	34,235	31,185	3,050

Year and quarter	Non-merchandise trade			Service transactions		
	Commerce de non-marchandises			Opérations au titre des services		
Année et trimestre	Receipts	Payments	Balance	Receipts	Payments	Balance
	Recettes	Paiements	Solde	Recettes	Paiements	Solde
D	72010	72028	72004	72011	72029	72005
1984	24,432	41,575	-17,143	14,705	19,139	-4,434
1985	27,009	45,345	-18,335	15,909	20,734	-4,825
1986	29,185	49,492	-20,306	17,569	22,800	-5,231
1987	30,529	52,081	-21,552	18,089	25,134	-7,045
1985 4	6,729	11,530	-4,801	4,130	5,408	-1,278
1986 1	6,946	12,028	-5,082	4,188	5,479	-1,291
2	6,978	12,033	-5,056	4,410	5,599	-1,189
3	7,740	12,310	-4,570	4,659	5,808	-1,149
4	7,522	13,120	-5,598	4,312	5,914	-1,602
1987 1	7,048	12,086	-5,039	4,406	6,028	-1,621
2	7,553	12,872	-5,319	4,453	6,196	-1,742
3	7,385	13,156	-5,772	4,495	6,346	-1,851
4	8,544	13,966	-5,422	4,734	6,565	-1,830
1988 1	9,916	13,800	-3,884	5,015	6,356	-1,340
2	9,152	14,137	-4,985	4,810	6,534	-1,724
3	9,086	14,091	-5,004	4,870	6,660	-1,790

Canadian balance of international payments,
current account, all countries (millions of
dollars) - concluded

Balance canadienne des paiements
internationaux, compte courant, tous les pays
(millions de dollars) - fin

Year and quarter	Investment income Revenu des investissements			Transfers Transferts		
	Receipts Recettes	Payments Paievements	Balance Solde	Receipts Recettes	Payments Paievements	Balance Solde
Année et trimestre	72018	72036	72006	72022	72040	72007
1984	6,362	19,849	-13,487	3,365	2,586	778
1985	7,573	21,893	-14,320	3,527	2,717	810
1986	7,207	23,762	-16,555	4,409	2,930	1,479
1987	6,988	23,594	-16,606	5,453	3,353	2,100
1985 4	1,689	5,447	-3,759	910	675	236
1986 1	1,730	5,904	-4,174	1,028	646	382
2	1,589	5,707	-4,117	978	727	250
3	2,138	5,718	-3,580	942	784	159
4	1,749	6,433	-4,684	1,461	773	688
1987 1	1,578	5,244	-3,666	1,063	815	248
2	1,686	5,904	-4,218	1,413	772	641
3	1,466	5,969	-4,503	1,423	841	582
4	2,257	6,476	-4,219	1,553	926	627
1988 1	3,115	6,484	-3,369	1,785	959	826
2	2,387	6,783	-4,396	1,955	820	1,136
3	2,330	6,477	-4,147	1,886	954	933

Source: Quarterly Estimates of the Canadian Balance of International Payments (Catalogue 67-001), Statistics Canada. Contact: L. Laliberté (951-9050).

Source: Estimations trimestrielles de la balance canadienne des paiements internationaux (n° 67-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: L. Laliberté (951-9050).

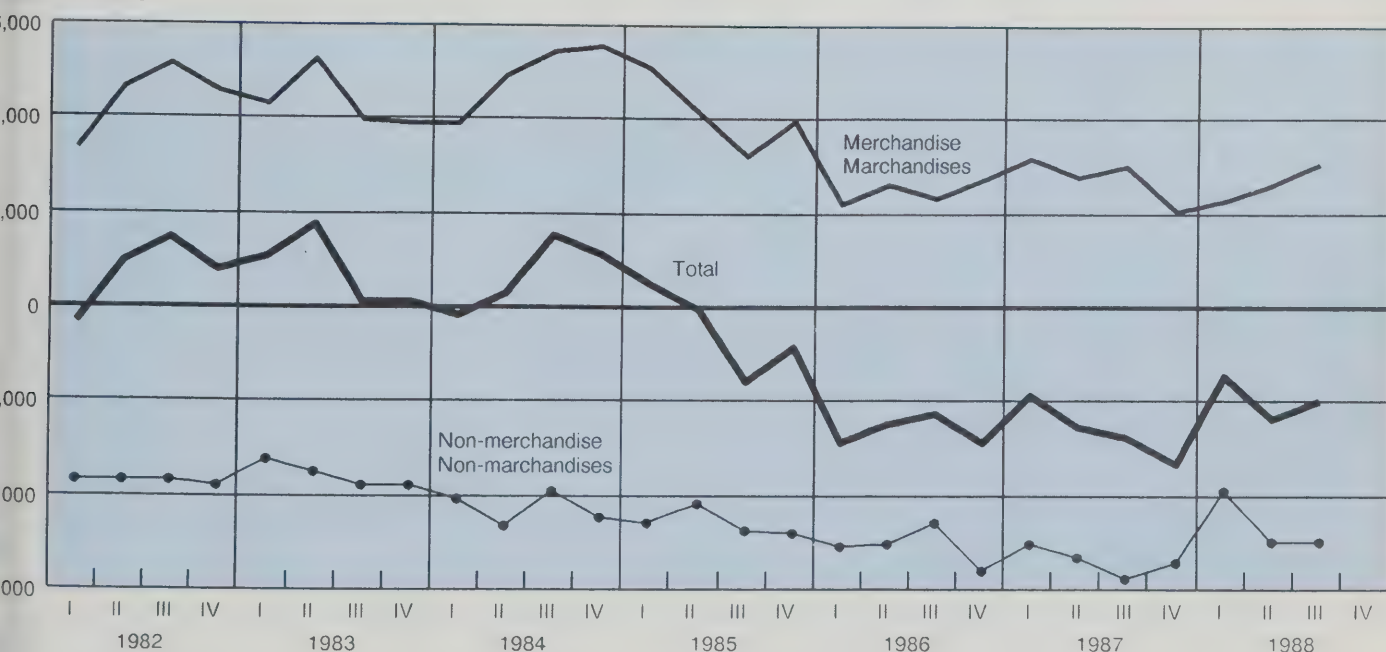
Note: Seasonally adjusted at quarterly rates.

Note: Désaisonnalisée aux taux trimestriels.

Current account balance

Solde du compte courant

Millions of dollars
Millions de dollars



1.18 Canadian balance of international payments, capital account, all countries, unadjusted (millions of dollars) Balance canadienne des paiements internationaux, compte de capital, tous les pays, non désaisonnalisé (millions de dollars)

Year and quarter	Direct investment abroad	Portfolio investment abroad Investissement en portefeuille à l'étranger		Official international reserves	Total Canadian claims
Année et trimestre	Investissements directs à l'étranger	Foreign stocks Actions étrangères	Foreign bonds Obligations étrangères	Réserves officielles internationales	Total des créances canadiennes
D	71047	71049	71048	71050	71046
1984	-2,949	-714	-1,359	1,092	-11,308
1985	-4,800	-587	-750	112	-4,760
1986	-4,525	-2,011	-165	-662	-10,916
1987	-6,300	-888	-892	-4,461	-12,975
1985 4	-922	-413	-574	13	355
1986 1	-1,036	-205	330	85	-4,902
2	-1,144	-551	-335	14	-2,463
3	-722	-525	395	442	-1,391
4	-1,623	-730	-555	-1,203	-2,161
1987 1	-1,250	215	-47	-4,666	-4,525
2	-1,581	-683	-574	2,171	-2,592
3	-1,019	164	259	-1,489	-3,770
4	-2,452	-583	-530	-476	-2,087
1988 1	-2,270	-297	517	-5,521	-9,035
2	-2,988	-27	-823	-4,521	-8,377
3	-757	-401	309	1,792	-2,491

Year and quarter	Direct investment in Canada	Foreign portfolio investment Investissement étranger en portefeuille		Canadian banks' net foreign currency transactions with non-residents	Total Canadian liabilities	Total capital account
Année et trimestre	Investissements directs au Canada	Canadian stocks Actions canadiennes	Canadian bonds Obligations canadiennes	Transactions en devises étrangères de banques canadiennes avec les non-résidents	Total des engagements canadiens	Total du compte de capital
D	71055	71057	71056	71058	71054	71045
1984	1,700	152	7,707	532	15,051	3,742
1985	-2,801	1,551	11,257	311	12,303	7,543
1986	1,550	1,870	22,635	-5,595	24,741	13,825
1987	4,750	6,649	6,774	2,211	26,519	13,544
1985 4	-139	645	2,478	413	4,026	4,381
1986 1	955	1,318	5,115	453	9,225	4,323
2	218	-350	3,753	-1,893	3,588	1,125
3	1,395	331	5,737	-3,245	4,886	3,495
4	-1,019	572	8,030	-911	7,043	4,882
1987 1	1,981	2,651	1,962	-13	7,956	3,431
2	732	2,578	1,494	-128	5,056	2,463
3	769	2,795	2,045	640	6,511	2,741
4	1,267	-1,376	1,272	1,713	6,996	4,909
1988 1	2,457	-739	3,254	1,318	10,640	1,605
2	1,150	-168	4,758	-3,198	9,243	866
3	842	-492	4,716	4,776	6,865	4,374

Source: Quarterly Estimates of the Canadian Balance of International Payments (Catalogue 67-001), Statistics Canada. Contact: L. Laliberté (951-9050).

Source: Estimations trimestrielles de la balance canadienne des paiements internationaux (n° 67-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: L. Laliberté (951-9050).

Leading indicators(1)

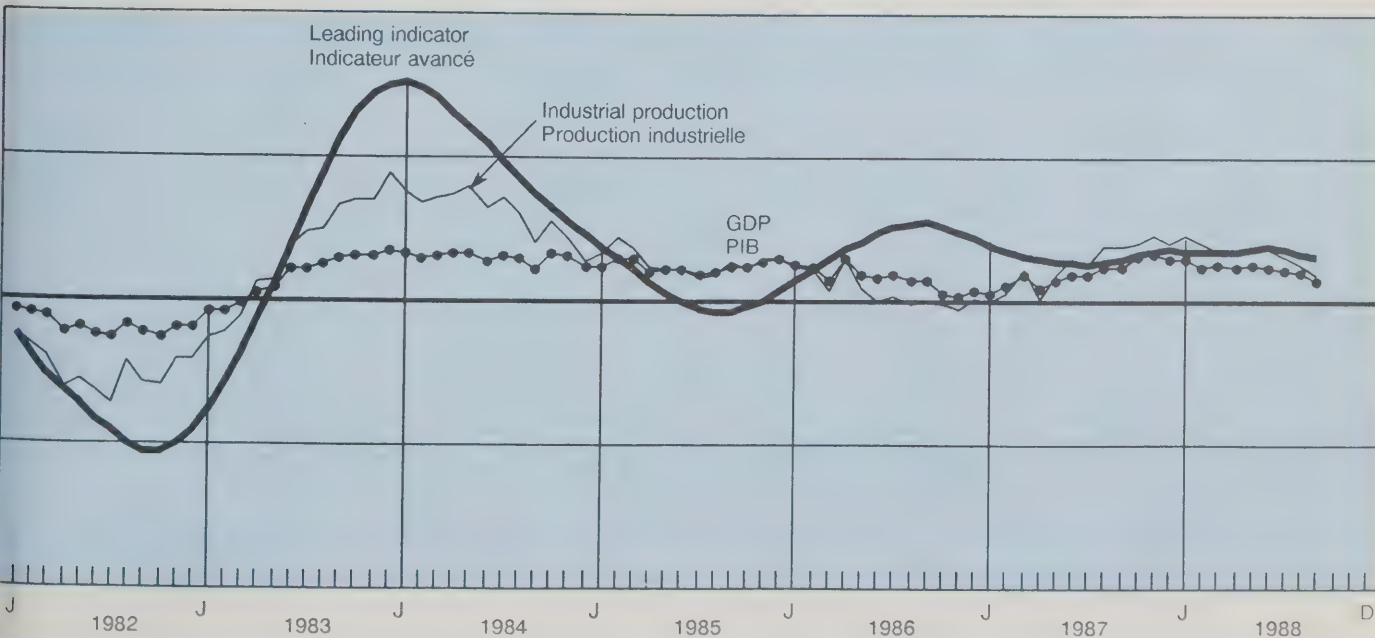
Indicateurs avancés(1)

Year and month	Composite index (1971 = 100)	Retail sales (thousands of 1971 dollars) Ventes au détail (milliers de dollars de 1971)		Financial Financière	
		Furniture and appliances Meubles et articles ménagers	Motor vehicle sales Ventes de véhicules automobiles	Real money supply (millions of 1971 dollars) Offre de monnaie (millions de dollars de 1971)	Toronto stock market (1975 = 1000) Bourse de Toronto (1975 - 1000)
	99475	99481	99482	99479	99484
86 O	177.49	127,867	724,379	10,152.2	3,156.6
N	178.08	128,797	717,330	10,233.7	3,143.9
D	178.82	129,866	714,075	10,308.6	3,126.5
87 J	179.45	130,577	703,065	10,387.2	3,143.9
F	180.20	131,530	699,210	10,497.2	3,206.0
M	181.17	132,520	705,313	10,596.6	3,307.7
A	182.17	133,625	718,823	10,727.1	3,415.8
M	183.24	135,172	733,380	10,877.3	3,498.8
J	184.74	137,679	748,819	11,024.3	3,560.5
J	186.26	140,140	759,941	11,121.2	3,638.3
A	187.79	141,540	774,239	11,179.1	3,716.4
S	189.36	143,472	783,104	11,206.0	3,772.2
O	190.35	144,778	792,173	11,226.3	3,690.8
N	190.91	145,398	803,936	11,221.4	3,542.4
D	191.41	145,502	810,620	11,178.4	3,400.1
88 J	192.10	145,223	816,577	11,145.8	3,259.1
F	193.12	144,930	813,136	11,118.4	3,156.3
M	194.58	144,367	812,902	11,089.1	3,100.4
A	196.14	144,156	811,509	11,052.4	3,079.1
M	197.58	143,315	819,916	11,029.8	3,073.3
J	199.30	143,253	817,610	11,028.2	3,104.6
J	200.58	143,516	822,078	11,045.9	3,143.9
A	201.61	143,894	823,816	11,072.9	3,170.0
S	202.25	144,391	826,816	11,104.7	3,190.0
O	202.42	144,764	830,037	11,120.2	3,223.2

Leading indicator

L'indicateur avancé

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



1.19		Leading indicators(1) - concluded			Indicateurs avancés(1) - fin		
Year and month		Manufacturing Fabrication			Residential construction index (1971 = 100)	U.S. index (1967 = 100)	
		New orders durables (millions of 1971 dollars)	Ratio of shipments to stocks	Average work-week	Change in price per unit labour cost (percentage)		
Année et mois		Nouvelles commandes durables (millions de dollars de 1971)	Ratio de livraisons aux stocks	Heures de travail par semaine	Variation du prix par coûts unitaires de main d'oeuvre (pourcentage)	Indice de la construction résidentielle (1971 = 100)	
D		99480	99483	99476	99485	99477	
1986	O	3,382.2	1.670	38.61	0.05	104.3	
	N	3,380.2	1.670	38.63	0.04	105.7	
	D	3,390.2	1.680	38.71	0.01	106.6	
1987	J	3,394.9	1.690	38.74	-0.06	109.7	
	F	3,425.7	1.700	38.76	-0.16	111.9	
	M	3,458.0	1.710	38.76	-0.28	118.5	
	A	3,475.1	1.720	38.75	-0.40	124.9	
	M	3,494.0	1.720	38.73	-0.50	130.0	
	J	3,504.4	1.720	38.77	-0.57	133.3	
	J	3,516.0	1.730	38.78	-0.60	134.0	
	A	3,542.5	1.740	38.78	-0.59	133.9	
	S	3,578.1	1.750	38.77	-0.56	132.4	
	O	3,606.1	1.760	38.78	-0.51	129.7	
	N	3,661.7	1.780	38.78	-0.43	126.1	
	D	3,704.0	1.790	38.80	-0.32	122.2	
1988	J	3,714.3	1.810	38.80	-0.19	118.8	
	F	3,722.3	1.820	38.78	-0.04	116.1	
	M	3,809.8	1.820	38.75	0.12	115.4	
	A	3,848.9	1.820	38.74	0.27	115.8	
	M	3,886.0	1.820	38.71	0.40	117.3	
	J	3,909.7	1.820	38.69	0.51	119.0	
	J	3,888.7	1.810	38.68	0.58	120.1	
	A	3,871.0	1.800	38.69	0.62	121.6	
	S	3,862.2	1.800	38.72	0.62	122.1	
	O	3,851.3	1.790	38.76	0.58	121.3	

(1) Smoothed.

(1) Lissé.

Contact: F. Roy-Mayrand (951-3627).

Personne ressource: F. Roy-Mayrand (951-3627).

1.20		Financial flow accounts - Funds raised by non-financial sectors, unadjusted (millions of dollars)			Comptes des flux financiers - Ensemble des secteurs non financiers, non désaisonné (millions de dollars)		
Year and quarter		Total funds raised	By sector				
			Par secteur				
			Persons	Private corporations	Government business enterprises	Federal government	Other levels of governments
Année et trimestre		Demande totale de capitaux	Particuliers	Sociétés privées	Entreprises publiques	Administration fédérale	Autres administrations publiques
D		153070	153099	153105	153112	153057	153062
1984		68,395	12,661	16,738	4,328	25,830	8,838
1985		87,179	21,617	21,794	2,366	33,744	7,658
1986		91,538	30,560	25,304	4,118	19,162	12,394
1987		102,447	38,449	32,231	640	24,530	6,597
1985	4	26,793	9,885	2,035	47	12,081	2,745
1986	1	18,051	3,331	8,586	2,661	1,937	1,536
	2	24,557	7,723	8,350	-97	4,801	3,780
	3	16,734	5,944	4,951	970	2,015	2,854
	4	32,196	13,562	3,417	584	10,409	4,224
1987	1	21,269	4,712	4,544	576	9,632	1,805
	2	29,249	12,705	10,559	-358	1,941	4,402
	3	20,532	9,401	6,546	824	4,651	-890
	4	31,397	11,631	10,582	-402	8,306	1,280
1988	1	24,543	7,157	9,153	50	6,628	1,555
	2	34,098	12,483	9,991	532	8,260	2,832
	3	21,099	12,416	6,627	148	1,125	783

Source: Financial Flow Accounts, (Catalogue 13-002), Statistics Canada. Contact: V. Thibault (951-1804).

Source: Comptes des flux financiers, (n° 13-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: V. Thibault (951-1804).

Table

- 2.1 Labour force characteristics
- 2.2 Employed by sex and main age group
- 2.3 Unemployed by sex and main age group
- 2.4 Participation rates by sex and main age group
- 2.5 Unemployment rates
- 2.6 Unemployment insurance statistics
- 2.7 Time lost in work stoppages, by industry groups
- 2.8 Total number of employees, by industry groups
- 2.9 Wages and salaries and supplementary labour income, by industry
- 2.10 Average weekly earnings (including overtime)
- 2.11 Average hourly earnings
- 2.12 Average weekly hours
- 2.13 Wage settlements

Tableau

- 2.1 Caractéristiques de la population active
- 2.2 Personnes occupées par grand groupe d'âge et par sexe
- 2.3 Chômeurs par grand groupe d'âge et par sexe
- 2.4 Taux d'activité par grand groupe d'âge et par sexe
- 2.5 Taux de chômage
- 2.6 Statistiques sur l'assurance-chômage
- 2.7 Journées de travail perdues dans les conflits du travail, par groupe d'industries
- 2.8 Nombre total de salariés, par groupe d'industries
- 2.9 Salaires et traitements et revenu supplémentaire du travail, par industrie
- 2.10 Rémunération hebdomadaire moyenne (incluant temps supplémentaire)
- 2.11 Rémunération horaire moyenne
- 2.12 Heures hebdomadaires moyennes
- 2.13 Règlements salariaux

Labour force characteristics (thousands of persons)

Caractéristiques de la population active (milliers de personnes)

Annual average and month Moyenne annuelle et mois	Population 15 years of age and over(1) Population âgée de 15 ans et plus(1)	Total labour force Population active	Employed Personnes occupées	Unemployed Chômeurs	Not in the labour force Inactifs	Participation rate(2) Taux d'activité(2)	Unemployment rate(3) Taux de chômage(3)
D	767284	767606	767608	767609	769732	767610	767611
1986	19,594	12,870	11,634	1,236	6,724	65.7	9.6
1987	19,825	13,121	11,955	1,167	6,704	66.2	8.9
1987 J	19,715	13,002	11,746	1,256	7,040	65.9	9.7
F	19,735	13,025	11,779	1,246	6,974	66.0	9.6
M	19,751	13,045	11,809	1,236	6,845	66.0	9.5
A	19,769	13,057	11,855	1,202	6,856	66.0	9.2
M	19,788	13,094	11,910	1,184	6,593	66.2	9.0
J	19,812	13,131	11,961	1,170	6,355	66.3	8.9
J	19,832	13,118	11,944	1,174	6,254	66.1	8.9
A	19,852	13,135	11,992	1,143	6,322	66.2	8.7
S	19,878	13,163	12,042	1,121	6,725	66.2	8.5
O	19,902	13,207	12,100	1,107	6,740	66.4	8.4
N	19,923	13,204	12,124	1,080	6,850	66.3	8.2
D	19,945	13,260	12,190	1,070	6,888	66.5	8.1
1988 J	19,968	13,300	12,228	1,072	6,988	66.6	8.1
F	19,991	13,331	12,285	1,046	6,925	66.7	7.8
M	20,008	13,336	12,300	1,036	6,825	66.7	7.8
A	20,027	13,320	12,295	1,025	6,861	66.5	7.7
M	20,052	13,405	12,363	1,042	6,537	66.9	7.8
J	20,073	13,350	12,339	1,011	6,406	66.5	7.6
J	20,092	13,421	12,364	1,057	6,221	66.8	7.9
A	20,115	13,436	12,367	1,069	6,295	66.8	8.0
S	20,135	13,423	12,375	1,048	6,730	66.7	7.8
O	20,155	13,440	12,379	1,061	6,755	66.7	7.9
N	20,172	13,501	12,445	1,056	6,805	66.9	7.8
D	20,189	13,500	12,468	1,032	6,898	66.9	7.6
1989 J	20,020	13,458	12,441	1,017	6,861	67.2	7.6

(1) Not seasonally adjusted.

(1) Non désaisonné.

(2) The labour force as a percentage of the population 15 years of age and older.

(2) La population active en pourcentage de la population âgée de 15 ans et plus.

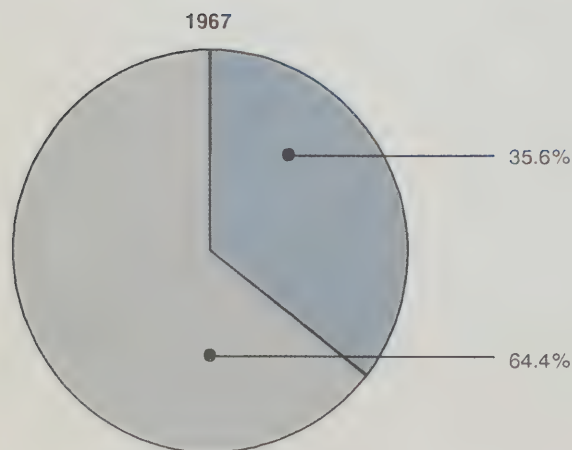
(3) The unemployed as a percentage of the labour force.

(3) Le nombre de chômeurs en pourcentage de la population active.

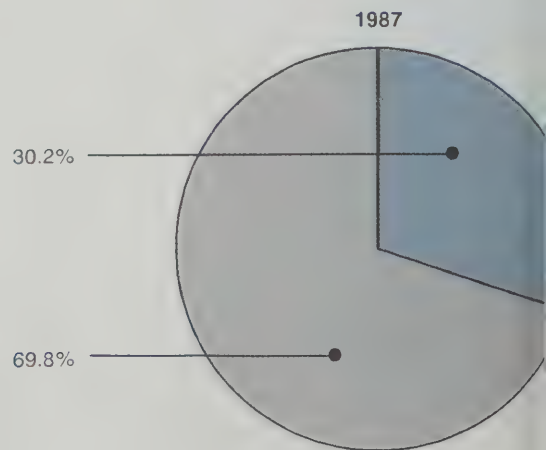
Note: Excludes inmates of institutions, members of the armed services, Indians living on reserves and residents of the Yukon and Northwest Territories.**Note:** Ne comprend pas les pensionnaires des institutions, les membres des Forces armées, les Indiens vivant dans les réserves ni les résidents du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest.**Source:** The Labour Force (Catalogue 71-001), Statistics Canada. Contact: K. Bennett (951-4720).**Source:** La population active (n° 71-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: K. Bennett (951-4720).

Employment

Emploi

Goods
Biens

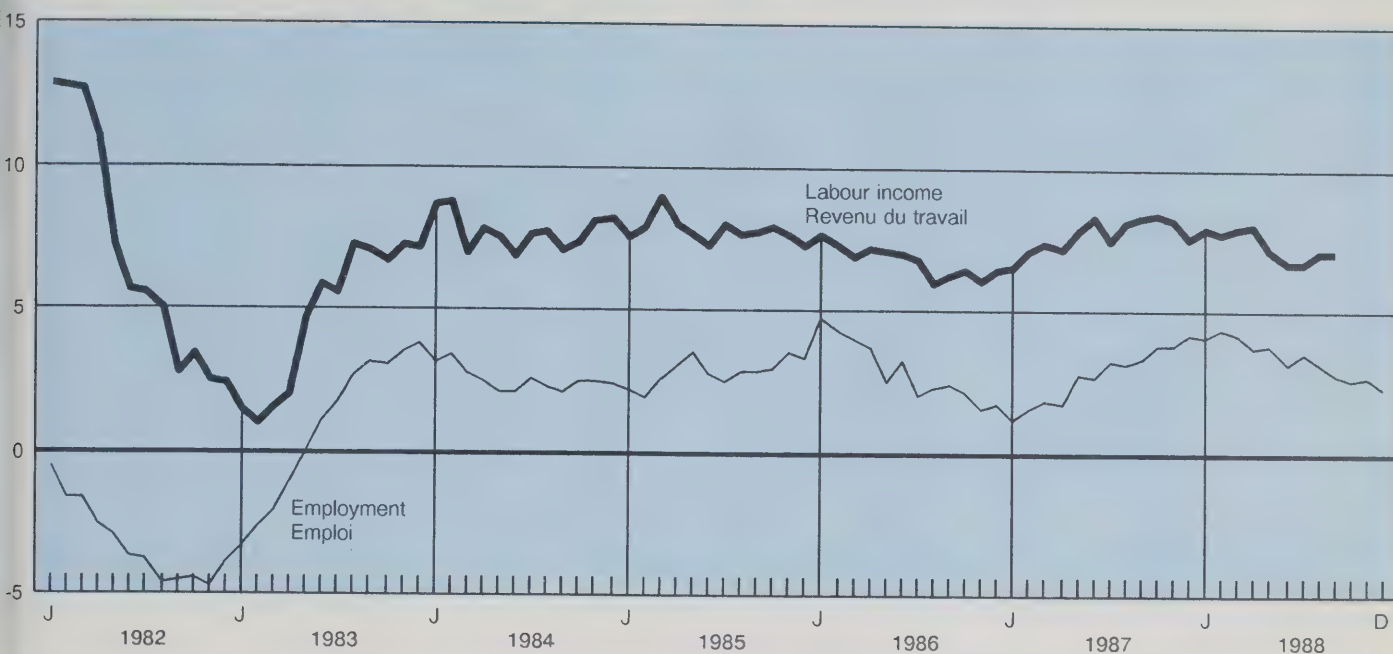
Services



30.2%

69.8%

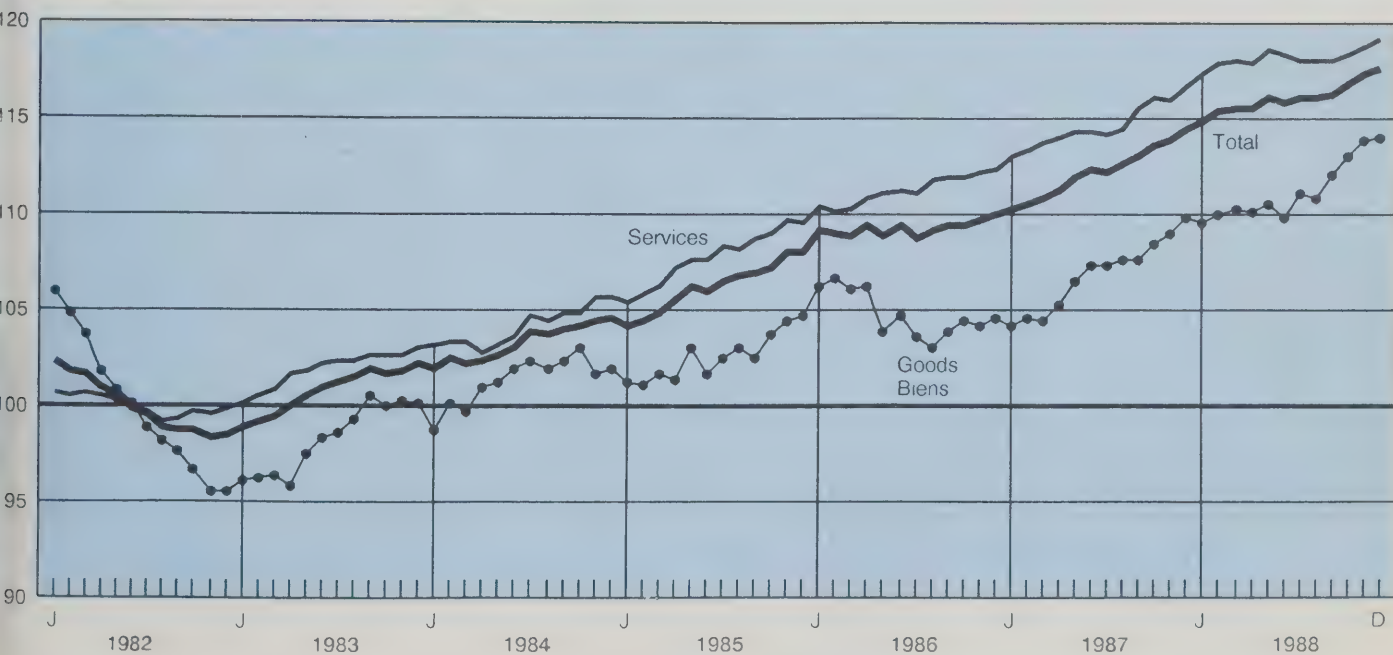
Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Employment in goods and services

Emploi dans les biens et services

Index 1982 = 100
Indice 1982 = 100



2.2

Employed by sex and main age group
(thousands of persons)Personnes occupées par grand groupe d'âge
et par sexe (milliers de personnes)

Annual average and month	Total			15-24 years 15 à 24 ans			25 years and over 25 ans et plus		
	Total			Total			Total		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
Moyenne annuelle et mois	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
D	767608	767683	767750	767620	767695	767762	767584	767654	767728
1986	11,634	6,657	4,977	2,417	1,258	1,159	9,217	5,399	3,818
1987	11,955	6,793	5,161	2,423	1,265	1,158	9,532	5,528	4,003
1987 J	11,746	6,697	5,049	2,413	1,255	1,158	9,333	5,442	3,891
F	11,779	6,710	5,069	2,423	1,261	1,162	9,356	5,449	3,907
M	11,809	6,727	5,082	2,415	1,257	1,158	9,394	5,470	3,924
A	11,855	6,753	5,102	2,425	1,265	1,160	9,430	5,488	3,942
M	11,910	6,776	5,134	2,421	1,260	1,161	9,489	5,516	3,973
J	11,961	6,794	5,167	2,434	1,276	1,158	9,527	5,518	4,009
J	11,944	6,773	5,171	2,412	1,259	1,153	9,532	5,514	4,018
A	11,992	6,803	5,189	2,415	1,260	1,155	9,577	5,543	4,034
S	12,042	6,826	5,216	2,423	1,267	1,156	9,619	5,559	4,060
O	12,100	6,867	5,233	2,432	1,275	1,157	9,668	5,592	4,076
N	12,124	6,877	5,247	2,421	1,267	1,154	9,703	5,610	4,093
D	12,190	6,912	5,278	2,441	1,280	1,161	9,749	5,632	4,117
1988 J	12,228	6,948	5,280	2,448	1,292	1,156	9,780	5,656	4,124
F	12,285	6,963	5,322	2,446	1,292	1,154	9,839	5,671	4,168
M	12,300	6,972	5,328	2,437	1,291	1,146	9,863	5,681	4,182
A	12,295	6,947	5,348	2,427	1,273	1,154	9,868	5,674	4,194
M	12,363	6,992	5,371	2,461	1,291	1,170	9,902	5,701	4,201
J	12,339	6,958	5,381	2,412	1,258	1,154	9,927	5,700	4,227
J	12,364	6,967	5,397	2,429	1,267	1,162	9,935	5,700	4,235
A	12,367	6,970	5,397	2,391	1,255	1,136	9,976	5,715	4,261
S	12,375	6,958	5,417	2,401	1,250	1,151	9,974	5,708	4,266
O	12,379	6,942	5,437	2,374	1,231	1,143	10,005	5,711	4,294
N	12,445	6,998	5,447	2,404	1,257	1,147	10,041	5,741	4,300
D	12,468	7,018	5,450	2,403	1,262	1,141	10,065	5,756	4,309
1989 J	12,441	6,951	5,490	2,416	1,253	1,163	10,025	5,698	4,327

See footnotes, Table 2.1.

Voir renvois, tableau 2.1

2.3

Unemployed by sex and main age group
(thousands of persons)Chômeurs par grand groupe d'âge et par sexe
(milliers de personnes)

Annual average and month	Total			15-24 years 15 à 24 ans			25 years and over 25 ans et plus		
	Total			Total			Total		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
Moyenne annuelle et mois	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
D	767609	767684	767751	767621	767696	767565	767585	767655	767729
1986	1,236	690	546	434	249	185	802	441	361
1987	1,167	634	533	386	220	165	781	414	367
1987 J	1,256	687	569	408	234	174	848	453	395
F	1,246	692	554	413	241	172	833	451	382
M	1,236	679	557	411	238	173	825	441	384
A	1,202	658	544	389	226	163	813	432	381
M	1,184	645	539	395	226	169	789	419	370
J	1,170	629	541	384	213	171	786	416	370
J	1,174	630	544	388	217	171	786	413	373
A	1,143	613	530	382	214	168	761	399	362
S	1,121	612	509	355	208	147	766	404	362
O	1,107	601	506	370	211	159	737	390	347
N	1,080	577	503	369	206	163	711	371	340
D	1,070	574	496	352	200	152	718	374	344
1988 J	1,072	562	510	356	202	154	716	360	356
F	1,046	556	490	334	188	146	712	368	344
M	1,036	548	488	333	185	148	703	363	340
A	1,025	547	478	338	191	147	687	356	331
M	1,042	552	490	345	192	153	697	360	337
J	1,011	536	475	303	174	129	708	362	346
J	1,057	560	497	330	182	148	727	378	349
A	1,069	543	526	333	181	152	736	362	374
S	1,048	558	490	335	194	141	713	364	349
O	1,061	581	480	337	198	139	724	383	341
N	1,056	558	498	327	190	137	729	368	361
D	1,032	548	484	326	185	141	706	363	343
1989 J	1,017	542	475	314	177	137	703	365	338

See footnotes, Table 2.1

Voir renvois, tableau 2.1.

Participation rates by sex and main age group

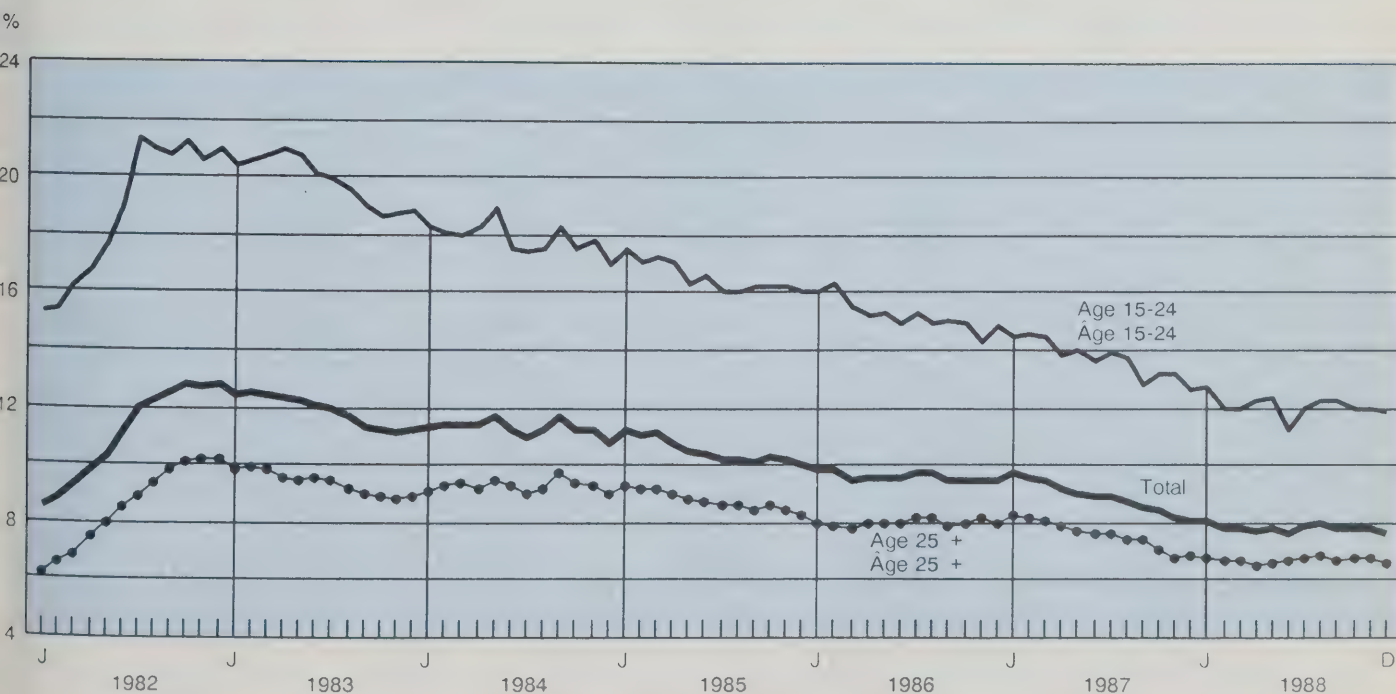
Taux d'activité par grand groupe d'âge et par sexe

Annual average and month	Total			15-24 years			25 years and over		
	Total			15 à 24 ans			25 ans et plus		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
Moyenne annuelle et mois	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
	767610	767685	767652	767622	767697	767763	767586	767656	767730
986	65.7	76.7	55.1	68.6	71.5	65.6	64.9	78.2	52.4
987	66.2	76.7	56.2	69.2	72.0	66.3	65.4	77.9	53.7
987 J	65.9	76.6	55.7	68.8	71.5	65.9	65.2	78.1	53.2
F	66.0	76.8	55.7	69.3	72.2	66.2	65.1	78.0	53.1
M	66.0	76.7	55.8	69.2	72.0	66.2	65.2	78.0	53.3
A	66.0	76.7	55.9	69.0	72.0	65.9	65.3	78.0	53.4
M	66.2	76.8	56.1	69.2	71.9	66.4	65.4	78.1	53.5
J	66.3	76.7	56.3	69.4	72.1	66.5	65.5	77.9	53.8
J	66.1	76.4	56.4	69.1	71.7	66.4	65.4	77.7	53.9
A	66.2	76.4	56.3	69.1	71.7	66.5	65.4	77.7	53.9
S	66.2	76.6	56.3	68.8	71.9	65.6	65.6	77.8	54.1
O	66.4	76.8	56.4	69.5	72.6	66.4	65.6	77.9	54.0
N	66.3	76.6	56.5	69.4	72.1	66.6	65.5	77.7	54.0
D	66.5	76.8	56.6	69.6	72.5	66.6	65.7	77.9	54.2
988 J	66.6	77.0	56.7	70.1	73.4	66.6	65.7	77.9	54.4
F	66.7	77.0	56.9	69.7	72.9	66.3	65.9	78.0	54.6
M	66.7	76.9	56.9	69.6	72.9	66.1	65.9	78.0	54.7
A	66.5	76.6	56.9	69.6	72.4	66.6	65.7	77.6	54.6
M	66.9	77.0	57.2	70.8	73.6	68.0	65.9	77.9	54.6
J	66.5	76.4	57.1	68.7	71.2	66.1	66.0	77.7	55.0
J	66.8	76.7	57.4	70.0	72.2	67.6	66.0	77.8	55.0
A	66.8	76.4	57.6	69.3	71.8	66.7	66.2	77.6	55.5
S	66.7	76.4	57.4	69.7	72.3	67.0	65.9	77.4	55.2
O	66.7	76.4	57.4	69.2	71.7	66.6	66.1	77.6	55.3
N	66.9	76.6	57.6	69.9	72.8	66.9	66.2	77.6	55.5
D	66.9	76.7	57.5	70.0	73.0	66.9	66.1	77.6	55.3
989 J	67.2	76.8	58.1	71.0	73.5	68.5	66.3	77.6	55.7

See footnotes, Table 2.1.
voir renvois, tableau 2.1.

Unemployment rate

Taux de chômage



2.5

Unemployment rates

Taux de chômage

Annual average and month	Total			15-24 years			25 years and over		
	Total			15 à 24 ans			25 ans et plus		
	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women	Both sexes	Men	Women
Moyenne annuelle et mois	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes	Les deux sexes	Hommes	Femmes
D	767611	767686	767753	767623	767698	767764	767587	767657	76773
1986	9.6	9.4	9.9	15.2	16.5	13.8	8.0	7.6	8.1
1987	8.9	8.5	9.4	13.7	14.8	12.5	7.6	7.0	8.1
1987 J	9.7	9.3	10.1	14.5	15.7	13.1	8.3	7.7	9.3
F	9.6	9.3	9.9	14.6	16.0	12.9	8.2	7.6	8.9
M	9.5	9.2	9.9	14.5	15.9	13.0	8.1	7.5	8.9
A	9.2	8.9	9.6	13.8	15.2	12.3	7.9	7.3	8.1
M	9.0	8.7	9.5	14.0	15.2	12.7	7.7	7.1	8.1
J	8.9	8.5	9.5	13.6	14.3	12.9	7.6	7.0	8.1
J	8.9	8.5	9.5	13.9	14.7	12.9	7.6	7.0	8.1
A	8.7	8.3	9.3	13.7	14.5	12.7	7.4	6.7	8.1
S	8.5	8.2	8.9	12.8	14.1	11.3	7.4	6.8	8.1
O	8.4	8.0	8.8	13.2	14.2	12.1	7.1	6.5	7.1
N	8.2	7.7	8.7	13.2	14.0	12.4	6.8	6.2	7.1
D	8.1	7.7	8.6	12.6	13.5	11.6	6.9	6.2	7.1
1988 J	8.1	7.5	8.8	12.7	13.5	11.8	6.8	6.0	7.1
F	7.8	7.4	8.4	12.0	12.7	11.2	6.7	6.1	7.1
M	7.8	7.3	8.4	12.0	12.5	11.4	6.7	6.0	7.1
A	7.7	7.3	8.2	12.2	13.0	11.3	6.5	5.9	7.1
M	7.8	7.3	8.4	12.3	12.9	11.6	6.6	5.9	7.1
J	7.6	7.2	8.1	11.2	12.2	10.1	6.7	6.0	7.1
J	7.9	7.4	8.4	12.0	12.6	11.3	6.8	6.2	7.1
A	8.0	7.2	8.9	12.2	12.6	11.8	6.9	6.0	8.1
S	7.8	7.4	8.3	12.2	13.4	10.9	6.7	6.0	7.1
O	7.9	7.7	8.1	12.4	13.9	10.8	6.7	6.3	7.1
N	7.8	7.4	8.4	12.0	13.1	10.7	6.8	6.0	7.1
D	7.6	7.2	8.2	11.9	12.8	11.0	6.6	5.9	7.1
1989 J	7.6	7.2	8.0	11.5	12.4	10.5	6.6	6.0	7.1

Source: See footnotes, Table 2.1.

Source: Voir renvois, tableau 2.1.

2.6

Unemployment insurance statistics

Statistiques sur l'assurance-chômage

Year and month	Persons covered by unemployment insurance	Beneficiaries		Initial and renewal claims received	Benefits data		
	(thousands)	Bénéficiaires			Prestations		
		All	Regular benefits		Number of weeks paid	Average weekly payment (dollars)	
Année et mois	Personnes visées par l'assurance-chômage (milliers)	Ensemble	Prestations régulières	Demandes initiales et renouvelées	Nombre de semaines de prestations	Prestation hebdomadaire moyenne (dollars)	
D	1248	730563	736531	730185	730367	730465	
1986	11,632	1,095,471	972,047	3,353,150	58,063,470	181.00	
1987	11,872	1,032,968	908,931	3,220,860	54,864,290	190.14	
1986	N	11,574	1,044,150	969,300	330,420	4,005,640	183.75
	D	11,632	1,144,350	958,700	357,750	5,190,750	188.65
1987	J	11,543	1,266,700	948,650	318,090	5,507,990	190.62
	F	11,583	1,275,730	947,550	220,360	5,191,620	193.03
	M	11,655	1,251,300	938,740	240,630	5,791,420	192.92
	A	11,713	1,182,970	924,570	227,120	5,148,520	192.06
	M	11,904	1,020,420	903,410	201,900	4,385,610	189.45
	J	12,066	897,800	893,630	247,030	4,099,310	185.62
	J	12,208	907,580	901,240	286,630	4,777,490	180.55
	A	12,230	919,600	909,670	214,300	4,061,530	187.15
	S	11,810	820,530	896,640	268,360	3,976,630	188.89
	O	11,893	853,200	884,310	290,510	3,482,670	190.02
	N	11,871	933,880	880,490	343,710	3,932,030	192.70
	D	11,986	1,065,900	878,270	362,220	4,509,470	198.70
1988	J	11,908	1,213,200	889,620	308,730	5,209,050	202.09
	F	12,033	1,224,580	891,710	229,030	5,219,310	205.48
	M	12,055	1,208,260	888,910	248,140	5,768,860	204.85
	A	12,083	1,144,870	879,050	213,250	4,708,440	204.08
	M	12,286	986,670	866,410	216,890	4,722,810	201.01
	J	12,439	891,640	879,560	241,460	4,000,480	196.24
	J	12,517	873,580	861,970	280,340	3,492,450	196.21
	A	12,567	926,870	900,080	238,460	4,418,040	198.67
	S	12,131	823,110	889,990	265,290	3,621,250	199.43
	O	12,171	847,060	876,970	293,780	3,632,440	202.05
	N	12,087	932,150	877,250	370,520	4,140,370	206.04

Source: Unemployment Insurance Statistics (Catalogue 73-001), Statistics Canada. For further details, see introduction and technical notes in Catalogue 73-202S, Annual Supplement to Catalogue 73-001, Monthly. Contact: H. Stiebert (951-4044).

Source: Statistiques sur l'assurance-chômage (n° 73-001 au catalogue), Statistique Canada. Pour plus de détails, voir l'introduction et les notes techniques au n° 73-202S au catalogue, "Supplément annuel au mensuel n° 73-001 au catalogue". Personne ressource: H. Stiebert (951-4044).

Time lost in work stoppages(1), by industry groups (thousands of person-days)

Journées de travail perdues dans les conflits de travail(1), par groupe d'industries (milliers de jours-personnes)

Year and month	Total(2)	Mines, quarries, oil wells	Manufacturing	Construction	Transportation	Trade	Community, business and personal service industries
Année et mois	Total(2)	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries	Bâtiments et travaux publics	Transport	Commerce	Services socioculturels, commerciaux et personnels
	1601	1604	1605	1626	1627	1628 + 1629	1630
1986	7,134	352	1,387	1,963	305	239	863
1987	3,984	229	1,758	54	699	326	916
1986 O	770	28	132	2	30	7	82
1986 N	690	21	118	3	32	6	88
1986 D	391	23	149	3	11	11	61
1987 J	256	23	169	5	8	35	15
1987 F	154	14	50	0	19	32	38
1987 M	170	15	51	0	13	11	80
1987 A	286	41	72	2	61	16	94
1987 M	289	26	146	11	38	19	48
1987 J	655	14	232	13	38	39	321
1987 J	417	8	335	5	11	36	22
1987 A	516	8	248	15	187	32	26
1987 S	345	57	140	0	23	37	88
1987 O	431	7	105	0	149	32	137
1987 N	216	7	131	2	40	17	19
1987 D	251	8	80	0	113	20	29
1988 J	213	9	88	1	15	21	74
1988 F	290	11	121	0	7	20	128
1988 M	267	14	191	0	8	13	40
1988 A	172	17	109	0	13	9	25
1988 M	532	6	138	282	77	11	12
1988 J	605	29	132	227	168	12	32
1988 J	662	26	111	45	460	12	9
1988 A	772	35	144	67	495	14	19
1988 S	814	7	124	24	456	18	185
1988 O	498	5	91	0	315	18	70

Statistics on work stoppages include all strikes and lockouts whether legal or illegal, which last for one-half day or more and amount to 10 or more person-days of time lost. Time lost by workers indirectly affected, such as those laid off because of a work stoppage by other employees, is not included. Data is published 45 days after the end of reference month.

Les statistiques sur les arrêts de travail comprennent tous les lock-out et les grèves, qu'ils soient légaux ou illégaux, d'une durée d'une demi-journée ou plus et représentant 10 jours-personnes ou plus de temps perdu. Le temps perdu par les travailleurs indirectement touchés, comme ceux qui sont mis à pied par suite de l'arrêt de travail d'autres employés n'est pas compris. Les données sont publiées 45 jours civils après la fin du mois de référence.

The total includes all work stoppages. The agriculture, forestry, fishing and trapping, finance, insurance and real estate and public administration and defence industries are not shown separately. Should strikes occur in these industries, the time lost also will be shown in the total.

Le total tient compte de tous les arrêts de travail. L'agriculture, les forêts, les pêches et le piégeage, les finances, les assurances, les affaires immobilières ainsi que l'administration publique et la défense, ne sont pas indiquées séparément. S'il y avait eu des grèves dans ces industries, les journées perdues auraient été comprises dans le total.

Source: Research Bulletin, Labour Canada.

Source: Bulletin de recherche, Travail Canada.

2.8

Total number of employees, by industry groups (thousands), unadjusted(2)

Nombre total de salariés, par groupe d'industries (milliers), non-désaisonnalisé(2)

Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries(1)	Forestry	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing			Construction
					Industries manufacturières			
					Total	Non-durable goods	Durable goods	
Moyenne annuelle et mois	Ensemble des industries	Industries productrices de biens(1)	Forêts	Mines, carrières et puits de pétrole	Total	Biens non durables	Biens durables	Construction
L	1	2	3	6	27	89	28	159
1984	8,654	2,218	57	149	1,670	894	776	343
1985	8,995	2,300	55	157	1,704	900	804	384
1986	9,178	2,331	50	146	1,739	906	833	396
1987	9,946	2,579	58	154	1,900	988	913	466
1986 N	9,374	2,328	48	140	1,722	903	819	418
D	9,196	2,264	47	140	1,711	886	825	366
1987 J	9,676	2,416	53	150	1,820	951	869	393
F	9,618	2,396	54	148	1,817	944	873	378
M	9,699	2,420	47	148	1,836	955	881	388
A	9,796	2,460	42	145	1,855	963	892	417
M	10,017	2,573	53	151	1,893	991	902	477
J	10,217	2,686	68	158	1,954	1,027	926	506
J	10,042	2,686	67	158	1,936	1,012	924	526
A	10,026	2,714	69	158	1,958	1,028	930	529
S	10,143	2,720	71	159	1,955	1,014	941	536
O	10,172	2,700	66	159	1,945	1,003	942	530
N	10,088	2,641	60	157	1,931	988	943	494
D	9,854	2,531	52	154	1,903	975	929	422
1988 J	9,795	2,467	50	154	1,877	960	917	386
F	9,793	2,446	49	153	1,866	947	918	377
M	9,859	2,469	46	156	1,876	947	929	390
A	9,993	2,546	43	151	1,896	958	938	455
M	10,202	2,662	58	157	1,947	986	961	500
J	10,348	2,755	68	160	1,978	1,005	974	549
J	10,187	2,745	72	162	1,953	991	962	558
A	10,187	2,752	72	162	1,958	999	959	561
S	10,295	2,722	71	161	1,940	988	951	551
O	10,297	2,704	66	158	1,935	982	953	544
N	10,275	2,649	64	155	1,919	981	938	511
Annual average and month	Service producing industries(1)	Transportation, communication and other utilities	Trade	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services	Public admin- istration		
Moyenne annuelle et mois	Industries productrices de services(1)	Transport, communication et autres services publics	Commerce	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels, commerciaux et personnels	Administration publique		
L	166	167	196	238	251	307		
1984	6,436	797	1,555	536	2,891	658		
1985	6,695	805	1,621	557	3,051	662		
1986	6,847	799	1,662	578	3,142	666		
1987	7,367	815	1,793	612	3,480	668		
1986 N	7,046	793	1,767	590	3,248	648		
D	6,932	782	1,764	586	3,153	647		
1987 J	7,260	798	1,799	600	3,420	642		
F	7,222	791	1,760	590	3,431	649		
M	7,279	792	1,748	599	3,484	656		
A	7,336	796	1,759	606	3,516	659		
M	7,444	816	1,789	618	3,547	673		
J	7,531	831	1,811	630	3,569	691		
J	7,355	824	1,785	625	3,427	694		
A	7,312	826	1,790	620	3,388	687		
S	7,422	837	1,805	612	3,496	672		
O	7,472	834	1,811	614	3,546	667		
N	7,446	819	1,832	611	3,522	662		
D	7,323	811	1,832	614	3,406	660		
1988 J	7,329	811	1,790	620	3,447	660		
F	7,347	811	1,771	626	3,481	657		
M	7,390	812	1,792	635	3,486	665		
A	7,447	814	1,819	639	3,512	664		
M	7,540	831	1,856	647	3,527	679		
J	7,593	844	1,865	657	3,528	699		
J	7,442	813	1,840	652	3,435	702		
A	7,436	814	1,852	656	3,412	701		
S	7,572	823	1,862	649	3,554	684		
O	7,593	840	1,862	650	3,571	670		
N	7,625	839	1,879	648	3,590	670		

Source: Employment Earnings and Hours, (Catalogue 72-002), Statistics Canada. Contact: R. Arsenault (951-4090).

Source: Emploi, gain et durée du travail (n° 72-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Arsenault (951-4090).

Notes: 1. Services include electric utilities. 2. Starting in January 1987, data taken from the Survey of Employment, Payroll and Hours are not strictly comparable with those for earlier months because of improvements in sampling methodology. Adjustment factors to calculate growth rates across this statistical break are available from Statistics Canada.

Notes: 1. Les services incluent l'électricité. 2. Les données extraites de l'Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures de travail ne sont plus, depuis janvier 1987, tout à fait comparables à celles des mois précédents, en raison d'améliorations apportées à la méthode d'échantillonnage. Il est possible de se procurer, auprès de Statistique Canada, les facteurs de correction permettant d'obtenir des taux de croissance comparables pour les séries antérieures et postérieures à janvier 1987.

Wages and salaries and supplementary
labour income, by industry (millions of
dollars)

Salaires et traitements et revenu
supplémentaire du travail, par industrie
(millions de dollars)

Year and month	Agriculture, fishing and trapping	Forestry	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction
Année et mois	Agriculture, pêche et piégeage	Forêts	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries manufacturières	Construction
D	5274	5277	5278	5279	5280
1984	1,834	1,829	6,114	44,498	11,961
1985	1,969	1,799	6,659	47,894	13,174
1986	2,116	1,691	6,460	51,151	14,359
1987	2,274	1,930	6,544	55,328	16,082
1986 N	180	128	525	4,330	1,242
D	188	150	530	4,396	1,251
1987 J	191	155	535	4,430	1,265
F	182	167	536	4,487	1,274
M	182	158	544	4,519	1,299
A	182	152	545	4,541	1,308
M	182	160	541	4,544	1,325
J	200	160	550	4,602	1,338
J	191	161	540	4,605	1,353
A	189	163	547	4,653	1,352
S	191	162	547	4,707	1,365
O	195	165	554	4,724	1,393
N	191	167	550	4,723	1,405
D	198	161	557	4,793	1,405
1988 J	192	161	565	4,822	1,403
F	189	163	575	4,841	1,402
M	188	162	582	4,877	1,420
A	189	166	594	4,916	1,447
M	192	167	596	4,920	1,432
J	198	166	592	4,971	1,456
J	197	168	590	4,981	1,483
A	193	170	597	4,977	1,494
S	194	168	599	5,018	1,504
O	194	173	595	5,069	1,525
N	194	178	597	5,084	1,554

Year and month	Transportation, communication and utilities	Trade	Finance, insurance and real estate	Community, business and personal services	Public admin- istration	Total labour income(1)
Année et mois	Transport, communication et services publics	Commerce	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio- culturels, commerciaux et personnels	Administration publique	Total revenu du travail(1)
D	5281	5282	5285	5286	5291	5273 + 5296
1984	23,006	28,363	16,082	60,885	18,861	236,257
1985	24,198	30,665	17,683	66,146	19,643	254,602
1986	25,291	33,494	19,310	70,824	20,748	271,659
1987	26,303	36,208	21,392	76,468	21,576	292,526
1986 N	2,122	2,890	1,667	6,048	1,751	23,121
D	2,124	2,895	1,682	6,101	1,761	23,329
1987 J	2,126	2,931	1,696	6,130	1,763	23,501
F	2,174	2,943	1,709	6,161	1,767	23,704
M	2,156	2,955	1,740	6,200	1,791	23,851
A	2,172	2,956	1,764	6,247	1,778	24,004
M	2,180	2,978	1,774	6,432	1,784	24,226
J	2,189	3,005	1,788	6,393	1,811	24,401
J	2,209	3,024	1,799	6,404	1,803	24,476
A	2,180	3,055	1,807	6,438	1,795	24,561
S	2,222	3,068	1,804	6,473	1,810	24,756
O	2,223	3,085	1,839	6,503	1,816	24,934
N	2,236	3,103	1,845	6,541	1,825	25,022
D	2,235	3,103	1,826	6,547	1,835	25,090
1988 J	2,254	3,144	1,864	6,622	1,844	25,367
F	2,278	3,173	1,885	6,695	1,844	25,540
M	2,334	3,224	1,907	6,690	1,847	25,758
A	2,321	3,256	1,938	6,706	1,848	25,929
M	2,315	3,274	1,954	6,702	1,848	25,961
J	2,287	3,262	1,968	6,740	1,846	26,045
J	2,282	3,267	1,965	6,807	1,847	26,119
A	2,295	3,296	1,986	6,867	1,857	26,301
S	2,301	3,310	1,976	6,918	1,884	26,482
O	2,323	3,307	1,971	6,945	1,880	26,611
N	2,390	3,327	1,991	7,017	1,889	26,862

(1) Total includes supplementary labour income

(1) Le total inclut le revenu supplémentaire du travail

Source: Estimates of Labour Income (Catalogue 72-005), Statistics Canada. Contact: G. Gauthier (951-4051).

Source: Estimations du revenu du travail (n° 72-005 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. Gauthier (951-4051)

2.10 Average weekly earnings (including overtime), unadjusted Rémunération hebdomadaire moyenne (incluant surtemps), non-désaisonnalisée

Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries	Forestry	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing Industries manufacturières			Construction
					Total	Non-durable goods	Durable goods	
Moyenne annuelle et mois	Ensemble des industries	Industries productrices de biens	Forêts	Mines, carrières et puits de pétrole	Total	Biens non durables	Biens durables	Construction
L	1241	1242	1243	1246	1267	1329	1268	1399
1984	405.22	484.85	540.26	664.56	465.66	434.73	501.29	491.24
1985	419.27	506.60	543.64	697.90	488.17	457.07	522.98	505.07
1986	430.94	519.39	564.61	711.05	504.04	474.21	536.50	510.40
1987	442.74	537.22	597.24	726.40	519.54	487.67	554.01	539.37
1986	N	433.58	529.99	564.31	718.28	516.27	485.47	519.57
	D	435.35	521.77	570.22	714.25	509.33	482.74	499.96
1987	J	435.36	532.74	622.65	731.13	514.56	484.72	528.93
	F	436.49	537.93	652.92	725.23	520.09	488.47	534.10
	M	436.65	536.79	637.92	724.74	520.33	488.36	530.49
	A	437.90	535.42	626.38	725.80	519.31	489.23	531.64
	M	439.86	533.83	586.46	717.86	516.51	483.65	538.62
	J	441.81	530.28	587.65	713.26	513.59	480.75	529.82
	J	442.17	527.19	559.68	705.83	510.35	481.06	531.41
	A	440.00	531.84	568.97	710.17	514.00	480.98	539.73
	S	447.40	542.07	577.53	736.10	522.92	486.54	549.83
	O	451.80	549.99	595.26	747.17	530.73	495.93	555.71
	N	451.05	549.00	603.08	745.98	530.62	498.34	551.70
	D	451.46	539.08	585.19	733.24	521.20	494.77	543.13
1988	J	454.50	555.34	616.47	760.45	538.35	507.50	548.35
	F	456.19	557.96	650.36	775.43	539.01	508.19	551.14
	M	458.74	560.74	637.67	768.84	542.46	512.86	556.11
	A	461.50	560.94	618.29	770.82	544.27	511.72	555.27
	M	462.11	556.28	573.29	769.16	539.12	508.23	554.30
	J	464.99	555.78	588.51	761.00	540.48	510.81	547.14
	J	463.86	553.41	562.21	752.47	535.55	508.03	556.87
	A	465.64	557.98	564.56	751.58	539.83	509.30	564.57
	S	469.05	572.82	581.18	776.64	553.38	519.46	580.66
	O	468.82	577.02	605.51	782.80	557.37	521.99	583.73
	N	469.90	578.71	609.13	796.84	559.30	525.01	581.72

Annual average and month	Service producing industries	Transportation, communication and other utilities	Trade	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services	Public administration	Machinery	Electrical products
Moyenne annuelle et mois	Industries productrices de services	Transport, communication et autres services	Commerce total	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio-culturels, commerciaux et personnels	Administration publique	Machines	Produits électriques
L	1406	1407	1436	1478	1491	1547	1299	1312
1984	377.77	521.38	293.64	417.83	345.28	512.86	497.79	487.96
1985	389.27	539.74	304.28	432.54	357.07	526.61	512.73	514.37
1986	400.84	558.80	317.50	452.59	364.54	545.59	529.98	531.43
1987	409.66	573.03	325.24	486.56	371.03	568.00	555.32	549.19
1986	N	401.72	567.27	317.95	454.52	364.91	539.68	541.02
	D	407.12	566.17	321.93	456.77	372.56	532.44	529.72
1987	J	402.96	574.79	320.72	455.09	365.41	535.76	541.67
	F	402.83	569.80	318.68	465.69	364.75	531.71	543.07
	M	403.36	569.72	322.85	473.29	362.93	530.85	545.34
	A	405.20	574.18	322.33	482.30	364.45	528.79	545.62
	M	407.36	572.32	325.23	487.58	366.95	529.99	547.01
	J	410.26	571.93	325.11	495.57	371.48	531.55	548.43
	J	411.12	578.64	327.14	498.68	368.78	538.29	548.86
	A	405.92	546.16	326.06	494.12	366.34	530.88	549.03
	S	412.70	575.72	326.98	491.84	374.02	538.90	558.63
	O	416.33	579.20	328.37	503.53	378.81	540.81	558.99
	N	416.30	580.54	326.59	498.29	380.68	545.25	560.53
	D	421.17	583.36	332.37	490.32	387.65	557.14	551.42
1988	J	420.55	587.17	327.92	493.06	386.29	577.94	568.57
	F	422.31	588.29	327.00	484.90	388.60	593.35	564.40
	M	424.66	590.74	333.72	500.03	387.03	592.16	568.12
	A	427.51	596.64	339.54	509.74	387.77	592.28	572.17
	M	428.86	599.67	342.13	510.23	388.46	589.17	567.89
	J	432.05	582.68	341.65	521.89	394.05	598.83	567.30
	J	430.82	601.37	342.02	524.34	388.75	585.02	563.57
	A	431.47	601.50	342.76	533.42	387.73	585.82	570.80
	S	431.74	595.92	339.84	514.42	395.29	595.33	581.22
	O	430.29	599.54	336.91	505.38	393.47	601.08	581.82
	N	432.10	605.86	339.22	509.53	394.54	601.32	583.54

Source: See Table 2.8.
Source: Voir tableau 2.8.

Average hourly earnings, unadjusted

Rémunération horaire moyenne,
non-désaisonnalisée

Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction	Service producing industries	Transportation, communication and other utilities	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services
oyenne annuelle mois	Ensemble des industries	Industries productrices de biens	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries manufac- turières	Construction	Industries productives de services	Transport, communication et autres services	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio- commerciaux et personnels
	5581	5582	5586	5607	5739	5746	5747	5818	5831
84	10.22	11.87	15.07	11.16	13.76	9.03	12.95	8.20	8.63
85	10.52	12.30	15.67	11.59	13.89	9.23	13.43	8.32	8.90
86	10.77	12.58	15.87	11.95	14.04	9.47	13.88	8.64	9.12
87	11.03	12.95	16.10	12.24	14.60	9.62	13.90	9.27	9.43
86 N	10.92	12.83	16.24	12.19	14.28	9.59	14.04	8.87	9.32
D	10.91	12.88	16.19	12.28	14.33	9.62	14.17	8.83	9.36
87 J	10.88	12.90	16.01	12.17	14.82	9.46	13.96	9.14	9.20
F	10.97	12.92	16.21	12.19	15.02	9.57	13.88	9.17	9.30
M	10.92	12.89	16.15	12.19	14.87	9.51	13.93	9.00	9.25
A	10.98	12.90	16.26	12.20	14.78	9.60	13.99	9.09	9.40
M	10.98	12.91	15.96	12.21	14.54	9.58	13.83	8.93	9.37
J	10.85	12.63	15.70	11.93	14.16	9.52	13.79	8.78	9.30
J	10.84	12.77	15.63	12.12	14.08	9.43	13.72	8.89	9.21
A	10.89	12.83	15.87	12.17	14.22	9.42	13.75	9.03	9.25
S	11.19	13.07	16.25	12.35	14.58	9.73	13.89	9.20	9.56
O	11.31	13.16	16.33	12.42	14.73	9.86	13.94	10.13	9.72
N	11.32	13.21	16.50	12.48	14.87	9.90	13.93	10.06	9.80
D	11.25	13.15	16.37	12.48	14.98	9.91	14.15	10.01	9.82
88 J	11.38	13.31	16.65	12.64	15.20	9.99	14.14	9.69	9.84
F	11.42	13.36	17.07	12.66	15.33	10.04	14.19	9.79	9.88
M	11.45	13.42	16.78	12.73	15.40	10.04	14.29	9.88	9.86
A	11.54	13.44	17.23	12.75	15.04	10.14	14.32	10.33	9.98
M	11.49	13.38	17.03	12.74	14.62	10.08	14.31	10.15	9.89
J	11.48	13.43	16.95	12.82	14.45	10.03	14.15	10.11	9.80
J	11.36	13.40	16.85	12.76	14.47	9.89	14.22	9.81	9.63
A	11.43	13.46	16.68	12.80	14.65	9.96	14.28	10.02	9.66
S	11.70	13.74	16.91	13.03	15.09	10.15	14.36	10.08	9.96
O	11.85	13.86	17.31	13.11	15.35	10.30	14.56	9.62	10.23
N	11.81	13.87	17.59	13.11	15.42	10.27	14.61	9.81	10.22

Average weekly hours, unadjusted

Heures hebdomadaires moyennes,
non-désaisonnalisée

Annual average and month	Industrial aggregate	Goods producing industries	Mines, quarries and oil wells	Manufacturing	Construction	Service producing industries	Transportation, communication and other utilities	Finance, insurance, and real estate	Community, business and personal services
oyenne annuelle mois	Ensemble des industries	Industries productrices de biens	Mines, carrières et puits de pétrole	Industries manufac- turières	Construction	Industries productives de services	Transport, communication et autres services	Finances, assurances et affaires immobilières	Services socio- commerciaux et personnels
	4651	4652	4656	4677	4809	4816	4817	4888	4901
84	32.52	38.40	39.33	38.52	37.41	29.26	38.31	28.24	27.34
85	32.49	38.69	39.63	38.83	37.83	29.11	38.06	26.25	27.42
86	32.27	38.63	39.73	38.76	37.85	28.89	38.31	26.07	27.11
87	32.02	38.76	40.02	38.76	38.40	28.42	37.79	26.55	26.85
86 N	32.00	38.80	40.20	39.00	37.90	28.60	38.60	26.00	26.60
D	31.70	37.60	39.40	37.90	36.00	28.70	38.40	26.00	26.60
87 J	31.50	38.40	40.30	38.60	37.10	28.00	38.00	25.90	26.40
F	31.40	38.70	39.60	39.00	37.10	27.70	37.50	26.20	26.20
M	31.60	38.80	39.80	39.00	37.30	27.90	37.30	26.20	26.40
A	31.60	38.70	39.30	38.90	37.50	28.00	37.70	25.90	26.40
M	32.10	38.80	39.90	38.80	38.70	28.50	37.80	26.00	26.80
J	32.40	39.20	40.20	39.20	38.90	28.70	38.00	27.00	27.20
J	32.60	38.50	39.70	38.20	39.40	29.40	38.50	27.80	27.90
A	32.50	38.80	39.40	38.50	39.50	29.00	35.20	27.30	27.80
S	32.30	39.10	40.80	38.90	39.40	28.50	38.00	26.10	26.80
O	32.40	39.40	41.10	39.20	39.30	28.40	38.50	26.90	26.70
N	32.00	38.90	40.70	39.00	38.10	28.30	38.70	26.50	26.70
D	31.70	37.70	39.20	37.80	36.80	28.50	38.20	26.50	26.70
88 J	31.60	38.80	41.10	38.90	37.40	27.90	38.30	26.00	26.40
F	31.50	38.70	40.90	38.80	37.30	27.80	38.50	25.20	26.50
M	31.80	38.80	41.00	38.90	37.50	28.10	37.80	25.50	26.90
A	31.90	38.90	39.70	39.10	37.90	28.20	38.30	26.20	26.80
M	32.20	38.80	41.00	38.70	38.70	28.60	38.80	26.90	27.10
J	32.40	38.70	40.70	38.60	38.60	28.80	38.80	27.70	27.40
J	32.70	38.50	40.20	38.20	39.10	29.50	39.10	27.50	28.20
A	32.80	38.90	40.00	38.60	39.60	29.50	38.90	27.60	28.10
S	32.30	39.40	41.80	39.10	39.70	28.40	38.70	26.50	26.80
O	32.10	39.30	40.90	39.30	39.20	28.10	38.20	25.90	26.50
N	31.90	39.30	41.20	39.20	39.00	28.00	38.30	25.40	26.40

Source: See Table 2.8.

Source: Voir tableau 2.8

2.13

Wage settlements

Règlements salariaux

Year and quarter	All industries(1)	Commercial(1)	Non commercial(1)	Number of employees
Année et trimestre	Toutes les industries(1)	Industries commerciales(1)	Industries non commerciales(1)	Nombre d'employés
D	747000	747008	747009	747054
1984	3.6	3.4	3.8	1,155.5
1985	3.7	3.6	3.7	831.0
1986	3.5	3.0	3.8	1,120.0
1987	4.1	3.8	4.3	1,096.9
1986 4	3.7	2.1	5.0	186.3
1987 1	4.0	3.7	4.2	300.1
2	4.1	3.7	4.3	467.8
3	3.8	3.5	4.3	163.6
4	4.3	4.3	4.3	165.4
1988 1	4.0	4.1	3.8	264.0
2	4.5	5.1	3.8	314.0
3	4.1	4.2	3.9	257.5

(1) Effective increase in base rates at annual rates.

(1) Augmentation effective des taux de base aux taux annuels.

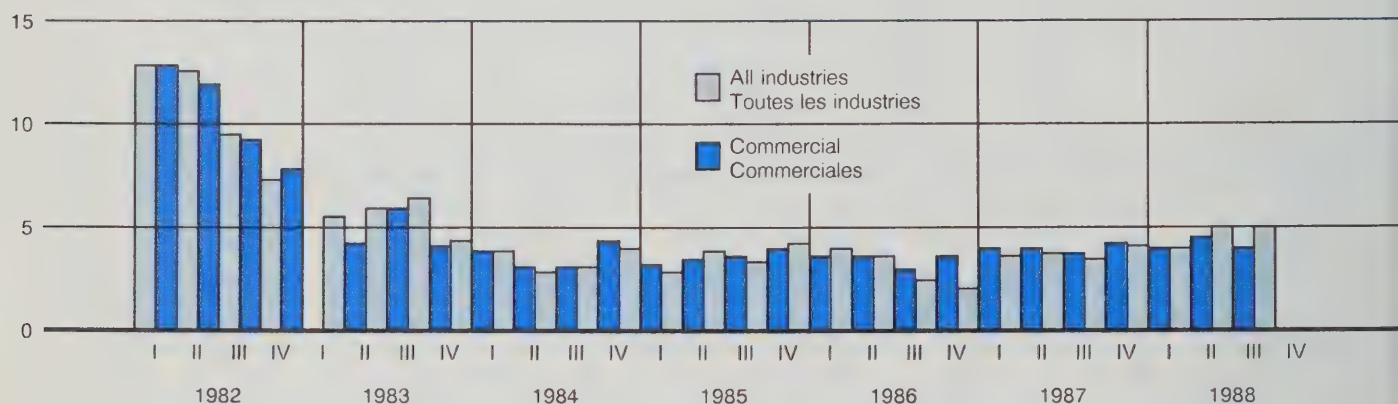
Source: Labour Canada.

Source: Travail Canada.

Wage settlements

Règlements salariaux

Percent change at annual rates
Variation en pourcentage aux taux annuels



Table

- 3.1.1 Industrial product price indexes, major commodity aggregations and stage of processing
- 3.1.2 Industrial product price indexes, by industries
- 3.2 Consumer price indexes
- 3.3 Construction price indexes
- 3.4 Raw materials price indexes

Note: All price data not seasonally adjusted

Tableau

- 3.1.1 Indices des prix des produits industriels, agrégations principales des produits par étape de transformation
- 3.1.2 Indices des prix des produits industriels, par groupe d'industries
- 3.2 Indices des prix à la consommation
- 3.3 Indices des prix de la construction
- 3.4 Indices des prix des matières brutes

Nota: Tous les indices des prix sont non désaisonnalisés

3.1.1

Industrial product price indexes (1981 = 100),
major commodity aggregations and stage of
processingIndices des prix des produits industriels
(1981 = 100), agrégations principales des
produits par étape de transformation

Annual average and month	Total all commodities	Intermediate goods Produits semi-finis			All finished goods Tous les produits finis			
		Total	First stage(1) Première étape(1)	Second stage(2) Deuxième étape(2)	Total	Finished foods and feeds Aliments de consommation et pour animaux	Capital equipment Biens de capital	All other Tous les autres produits
Moyenne annuelle et mois	Total tous les produits	Total			Total			
D	613420	613500	613501	613502	613503	613504	613505	613506
1987	122.8	118.8	110.5	121.4	128.9	131.8	131.1	126.7
1988	127.9	126.5	126.7	126.4	130.2	134.8	132.4	127.1
1986 D	119.7	114.9	103.6	118.4	127.3	130.5	130.7	124.2
1987 J	120.4	115.7	105.4	118.9	127.7	130.6	131.1	124.8
F	120.3	115.7	104.9	119.0	127.5	130.2	130.5	124.9
M	120.4	115.8	104.6	119.2	127.7	130.4	130.0	125.5
A	121.2	116.8	107.1	119.8	128.1	130.8	130.3	126.0
M	122.1	117.8	108.7	120.7	128.8	132.0	131.0	126.5
J	122.5	118.4	109.8	121.1	129.0	132.3	131.1	126.7
J	123.2	119.2	110.6	121.9	129.4	132.9	131.3	127.0
A	123.8	120.1	111.8	122.7	129.7	133.1	131.3	127.6
S	124.1	120.4	112.2	122.9	129.8	133.1	131.2	127.8
O	124.5	121.2	115.2	123.1	129.6	132.5	131.2	127.6
N	125.1	122.1	117.1	123.6	129.9	132.0	131.8	128.2
D	125.5	122.7	118.5	124.0	129.7	131.9	131.8	128.0
1988 J	126.6	124.2	119.9	125.5	130.2	132.9	132.2	128.2
F	126.0	123.6	118.3	125.2	129.8	133.3	131.8	127.4
M	126.3	124.1	121.2	125.1	129.6	133.2	131.8	127.0
A	126.9	125.4	125.3	125.4	129.4	133.5	131.3	126.6
M	127.5	126.1	126.8	125.8	129.7	134.2	131.6	126.7
J	128.0	126.9	127.5	126.7	129.8	135.0	131.5	126.6
J	128.5	127.4	128.0	127.3	130.2	135.2	131.8	127.2
A	128.7	127.6	129.4	127.0	130.5	135.8	132.5	127.0
S	128.9	127.8	129.8	127.2	130.6	135.9	132.9	126.9
O	128.9	127.7	130.3	126.9	130.7	135.9	133.2	127.0
N	129.5	128.4	131.9	127.3	131.2	136.0	134.2	127.4
D	129.5	128.6	132.2	127.5	130.9	136.2	133.4	127.2

(1) First stage intermediate goods are those used primarily for the manufacture of intermediate goods.

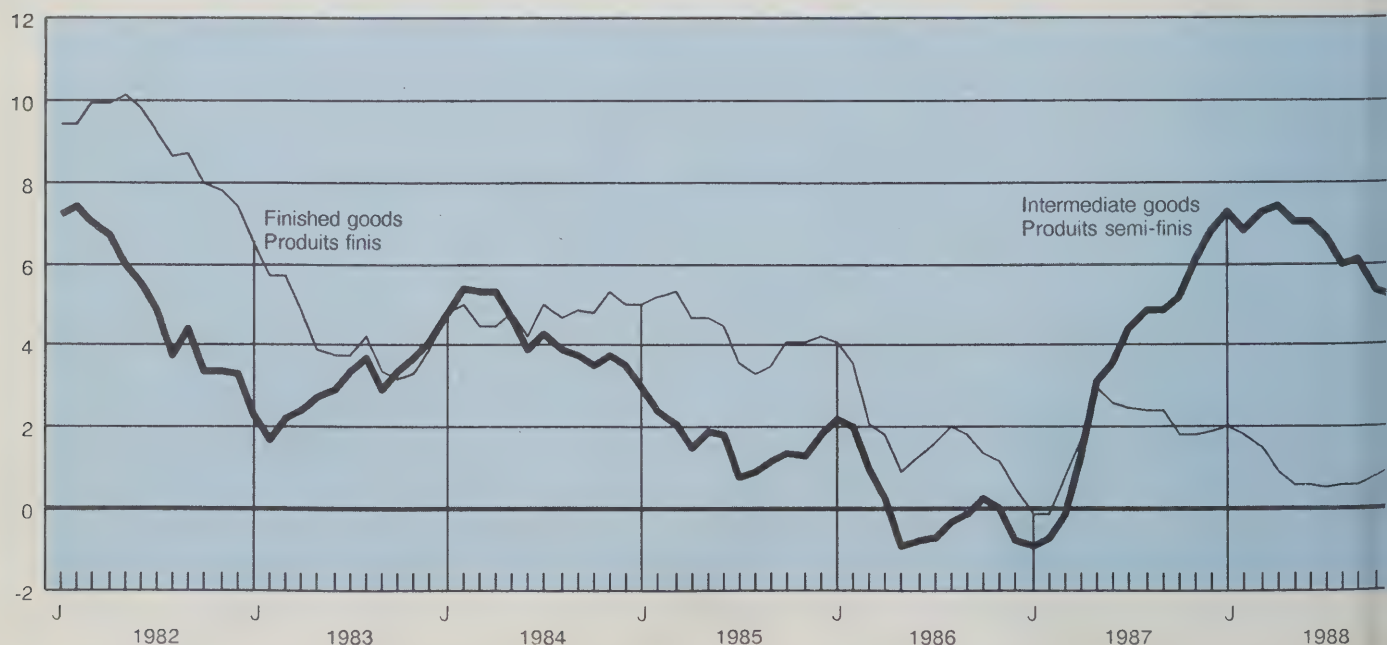
(1) Les produits semi-finis de première étape se définissent comme ceux utilisés principalement pour la fabrication de produits semi-finis.

(2) Second stage intermediate goods are those used primarily for the manufacture of finished goods.

(2) Les produits semi-finis de deuxième étape se définissent comme ceux utilisés principalement pour la fabrication de produits finis.

Industrial product price index

Indice des prix des produits industriels

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

Industrial product price indexes (1981 = 100),
by industriesIndices des prix des produits industriels
(1981 = 100), par groupe d'industries

Annual average 12 month	Total	Food and beverages	Plastics	Textile products
Moyenne annuelle 12 mois	Total	Aliments et boissons	Plastiques	Produits textiles
	614001	614165	614028	614040
1987	122.8	124.6	124.5	110.9
1988	128.0	129.2	137.2	114.9
1986 D	119.7	123.3	120.7	108.6
1987 J	120.4	123.3	121.4	109.1
F	120.3	122.9	122.0	109.3
M	120.4	123.1	122.2	109.2
A	121.2	123.2	122.7	110.1
M	122.1	124.8	123.0	110.1
J	122.5	125.3	123.3	110.4
J	123.2	125.6	123.8	111.1
A	123.8	125.6	124.8	111.8
S	124.1	125.7	125.5	112.0
O	124.5	125.4	127.3	112.5
N	125.1	125.2	128.9	112.6
D	125.5	125.4	128.9	112.7
1988 J	126.6	126.5	131.7	113.4
F	126.0	126.7	132.0	113.8
M	126.3	126.5	134.0	114.1
A	126.9	127.0	134.6	114.8
M	127.5	127.9	135.9	115.0
J	128.0	129.8	136.9	115.0
J	128.5	131.3	138.0	115.4
A	128.7	130.9	139.4	115.2
S	128.9	131.1	140.1	115.3
O	128.9	130.9	140.8	115.4
N	129.5	131.0	141.1	115.4
D	129.6	131.2	142.3	115.5

Annual average 12 month	Clothing	Wood	Furniture and fixtures	Paper and paper products	Printing and publishing
Moyenne annuelle 12 mois	Vêtements	Bois	Meubles et articles d'ameublements	Papiers et produits connexes	Impression et édition
	614049	614055	614063	614067	614074
1987	121.0	122.0	132.9	128.4	141.0
1988	124.6	124.7	138.2	140.8	150.1
1986 D	118.1	119.7	129.2	122.8	135.6
1987 J	119.3	119.3	131.1	125.2	139.3
F	119.6	120.5	131.6	124.3	139.8
M	119.7	120.0	131.7	123.5	139.7
A	120.2	120.1	132.1	125.4	140.2
M	120.6	120.0	132.3	126.8	141.1
J	120.6	121.1	132.8	127.3	141.2
J	121.4	122.8	132.9	129.4	141.5
A	121.6	124.8	133.7	130.2	141.9
S	121.7	124.9	133.6	130.2	141.8
O	122.2	123.8	133.9	131.8	141.6
N	122.2	123.4	133.9	133.2	141.8
D	122.4	123.1	134.6	133.2	142.2
1988 J	123.4	124.8	136.0	138.2	146.6
F	123.6	124.8	136.4	137.6	147.6
M	123.9	124.3	137.1	137.4	148.0
A	124.0	124.6	137.4	138.6	148.5
M	124.2	123.7	137.8	140.3	149.3
J	124.3	126.6	137.9	139.6	149.2
J	124.8	127.6	138.4	141.6	150.2
A	125.4	125.3	138.7	142.7	150.6
S	125.4	124.4	139.4	143.1	152.1
O	125.2	123.5	139.5	142.9	152.5
N	125.5	123.4	139.6	144.7	152.9
D	125.4	123.0	139.9	143.3	153.2

3.1.2

Industrial product price indexes (1981 = 100), Indices des prix des produits industriels
by industries - concluded (1981 = 100), par groupe d'industries - fin

Annual average and month	Primary metal products	Metal fabricated products	Machinery	Transportation equipment
Moyenne annuelle et mois	Produits métalliques primaires	Semi-produits métalliques	Machines	Équipement de transport
D	614079	614089	614100	614106
1987	112.9	126.7	130.6	133.3
1988	133.2	132.2	134.5	130.9
1986 D	106.8	124.6	128.1	135.4
1987 J	106.2	125.3	129.5	134.8
F	105.0	125.2	129.7	133.2
M	105.4	125.3	129.7	132.3
A	107.5	126.2	130.1	132.7
M	111.2	126.5	130.5	133.6
J	112.0	126.5	130.6	133.6
J	113.1	126.8	130.8	133.1
A	114.7	127.2	131.1	133.3
S	115.9	127.3	131.1	132.9
O	118.2	127.7	131.0	132.9
N	121.2	127.9	131.3	133.9
D	124.7	128.5	131.4	133.4
1988 J	126.4	130.0	133.0	132.7
F	122.9	130.1	133.1	131.7
M	127.3	130.5	133.3	131.3
A	132.2	131.7	133.3	130.0
M	133.8	132.1	133.6	130.1
J	134.3	132.6	134.0	129.5
J	133.1	132.8	134.4	129.7
A	134.6	133.2	135.1	130.5
S	135.4	133.3	135.6	130.7
O	136.8	133.3	135.8	130.8
N	139.9	133.6	136.6	132.5
D	141.3	133.6	136.3	130.9

Annual average and month	Electrical and electronic products	Non-metallic mineral products	Petroleum and coal products	Chemical products	Miscellaneous manufactured products
Moyenne annuelle et mois	Appareils électriques et de télécommunication	Produits minéraux non métalliques	Produits du pétrole et du charbon	Produits chimiques	Produits manufacturiers divers
D	614121	614136	614144	614145	614155
1987	121.9	134.4	101.9	120.5	128.5
1988	126.7	139.7	95.3	131.0	132.4
1986 D	120.6	130.9	94.9	115.9	124.4
1987 J	120.7	132.5	96.5	116.8	127.2
F	120.5	132.8	98.5	117.6	125.6
M	120.4	133.3	100.4	117.9	125.8
A	120.5	133.9	101.3	118.9	127.6
M	120.9	134.1	100.6	119.3	129.7
J	121.3	134.1	101.5	120.0	128.7
J	122.3	134.5	102.6	120.6	128.5
A	122.3	135.1	104.4	121.2	128.8
S	122.7	135.3	105.0	121.5	129.1
O	122.8	135.3	104.6	123.0	129.4
N	123.6	135.8	104.6	124.0	130.0
D	124.3	136.3	103.2	124.7	131.3
1988 J	125.1	138.0	100.8	126.9	131.9
F	125.3	138.4	99.1	127.7	130.9
M	125.5	139.5	96.7	128.6	131.4
A	126.0	140.0	95.6	129.8	132.2
M	126.0	140.2	95.9	130.3	132.4
J	125.9	140.5	96.9	130.5	132.5
J	126.4	140.5	96.4	131.8	132.9
A	127.1	139.8	94.3	132.9	132.9
S	127.6	139.8	93.7	133.0	132.8
O	127.5	139.5	92.6	133.2	132.6
N	128.7	139.7	90.4	134.0	133.4
D	128.7	140.0	91.6	133.8	133.2

Source: Industry Price Indexes (Catalogue 62-011), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011 au catalogue), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

Consumer price indexes (1981 = 100)

Indices des prix à la consommation
(1981 = 100)

Year and month	All items and main components Tous les éléments et groupes principaux							
	All items	Food	Housing	Clothing	Transportation	Health and personal care	Recreation, reading and education	Tobacco and alcoholic beverages
Year and month	Ensemble	Aliments	Habitation	Habillement	Transports	Santé et soins personnels	Loisirs, lecture et formation	Tabac et boissons alcoolisées
Weights(1): Détermination(1):	100 100	20.02 20.02	38.14 38.14	8.37 8.37	15.75 15.75	4.02 4.02	8.25 8.25	5.45 5.45
	484000	484001	484164	484275	484357	484387	484416	484474
1987	138.2	132.4	138.3	123.8	139.9	139.2	137.3	183.9
1988	143.8	135.9	144.3	130.2	142.6	145.3	145.0	197.4
1986 D	134.9	129.9	135.2	120.3	136.4	135.0	133.5	176.7
1987 J	135.2	131.3	135.4	119.8	136.4	135.6	132.6	177.3
F	135.8	131.3	136.1	122.0	136.1	136.3	134.4	178.2
M	136.4	131.2	136.5	122.6	137.5	136.9	135.3	179.1
A	137.0	131.2	137.1	123.0	137.7	137.9	136.0	183.4
M	137.8	132.4	137.5	123.8	138.2	138.9	137.3	185.3
J	138.2	133.9	137.8	123.2	138.8	139.1	137.2	185.1
J	139.2	134.2	138.5	122.8	143.1	139.8	137.5	185.4
A	139.3	132.8	138.8	124.7	142.7	140.9	138.0	186.1
S	139.3	132.1	139.2	125.4	141.8	141.0	139.1	186.4
O	139.8	132.4	140.4	125.5	141.3	140.9	140.0	186.5
N	140.4	133.0	140.9	126.6	142.0	141.7	140.2	186.8
D	140.5	132.7	140.9	126.0	142.7	141.6	140.5	186.8
1988 J	140.8	134.1	141.6	125.9	140.5	142.0	139.9	189.6
F	141.3	133.9	141.8	128.6	140.5	142.9	141.6	192.0
M	142.0	133.5	142.5	129.2	142.6	143.2	142.5	192.2
A	142.5	134.2	142.7	130.2	142.9	144.5	143.0	193.7
M	143.4	135.0	143.4	130.4	142.6	145.2	144.9	198.8
J	143.6	136.2	143.5	130.6	142.1	145.2	144.9	199.4
J	144.5	137.4	144.4	129.8	144.0	145.5	145.1	199.4
A	144.9	137.8	144.9	131.4	143.3	146.1	145.5	200.0
S	145.0	137.5	145.4	131.3	142.4	146.9	146.9	200.0
O	145.7	137.5	146.8	131.9	142.0	147.0	148.4	200.2
N	146.1	136.9	147.2	131.7	144.3	147.6	148.5	201.6
D	146.1	136.5	147.5	131.6	143.9	147.8	148.7	201.9
Year and month	Reclassified by goods and services Répartition par biens et services							
	Total goods Biens total	Durable goods Biens durables	Semi-durable goods Biens semi-durables	Non-durable goods Biens non durables	Total services Total des services			
Weights(1): Détermination(1):	54.70 54.70	11.78 11.78	9.79 9.79	33.13 33.13	45.30 45.30			
	484487	484488	484489	484490	484491			
1987	134.9	126.6	125.0	141.2	142.8			
1988	139.7	131.4	131.3	145.6	149.4			
1986 D	131.6	126.8	122.0	136.5	139.4			
1987 J	132.3	126.9	121.4	137.8	139.2			
F	132.9	125.5	123.5	138.6	139.9			
M	133.4	125.4	124.1	139.3	140.6			
A	133.9	125.1	124.3	140.3	141.3			
M	134.8	126.0	124.8	141.2	141.9			
J	135.4	125.2	124.6	142.7	142.2			
J	135.9	126.7	124.3	143.1	143.8			
A	135.6	126.0	125.7	142.4	144.3			
S	135.5	126.0	126.2	142.1	144.5			
O	136.1	128.2	126.4	142.2	144.9			
N	136.9	129.8	127.3	142.7	145.2			
D	136.6	128.9	127.0	142.5	145.7			
1988 J	137.4	129.0	126.9	143.9	145.4			
F	137.7	129.2	129.3	143.6	146.3			
M	137.8	130.0	130.0	143.2	147.7			
A	138.5	129.7	131.0	144.3	148.0			
M	139.7	130.6	131.4	145.8	148.5			
J	140.1	130.6	131.4	146.5	148.5			
J	140.6	131.2	131.0	147.3	149.7			
A	140.8	131.5	132.2	147.0	150.4			
S	140.7	131.4	132.3	146.9	150.8			
O	140.9	132.3	133.2	146.7	152.0			
N	141.4	135.6	133.1	146.2	152.5			
D	141.2	135.7	133.3	145.8	152.7			

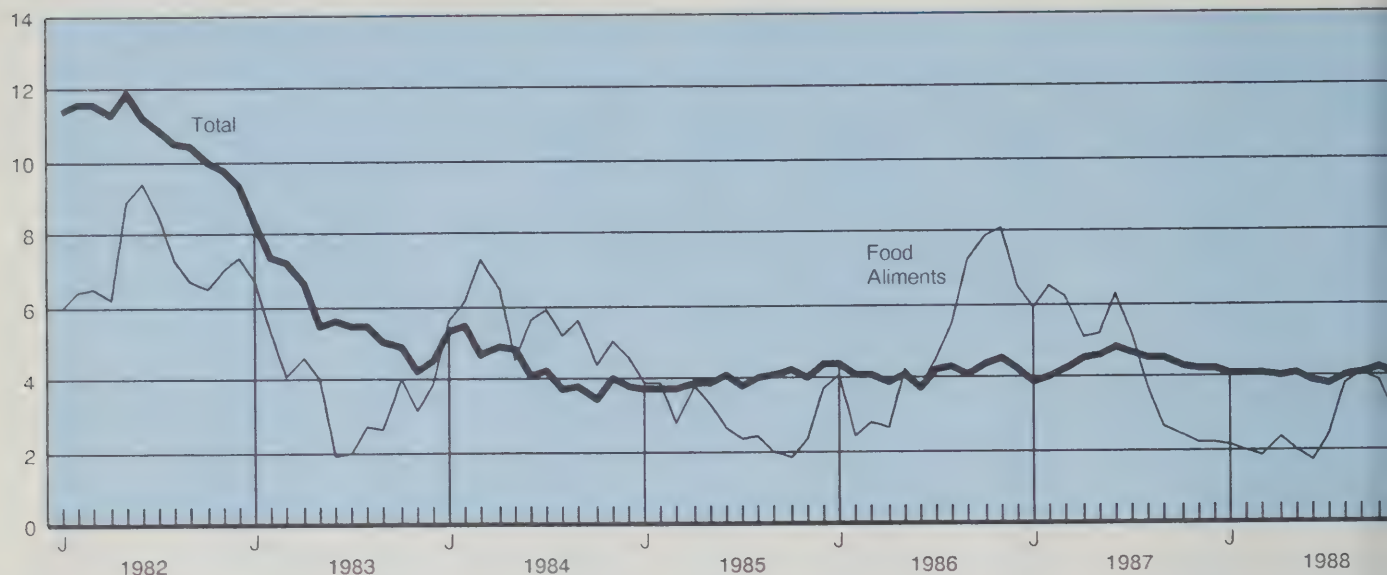
These weights, provided as a general guide, show the relative importance of the major components of the C.P.I. They are based on expenditure values derived from quantities and prices of year 1982.

Ces coefficients de pondération, fournis comme indications générales, illustrent l'importance relative des principales composantes de l'I.P.C. Elles sont fondées sur les dépenses effectuées en 1982, qui sont elles-mêmes fonction des quantités achetées et des prix pratiqués.

Source: Consumer Prices and Price Indexes (Catalogue 62-010), Statistics Canada. Contact: S. Shadlock (951-9606).

Source: Prix à la consommation et indices des prix (n° 62-010 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Shadlock (951-9606)

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



3.3

Construction price indexes (1981 = 100)

Indices des prix de la construction (1981 = 100)

Annual average and month	Construction building material price index (residential)	Construction building material price index (non-residential)	Construction union wage rate - base rate	Construction union wage rate (including pay supplements)	New housing prices
Moyenne annuelle et mois	Indices des prix des matériaux de la construction (résidentielle)	Indices des prix des matériaux de la construction (non-résidentielle)	Salaires syndicaux de la construction - taux de base	Salaires syndicaux de la construction (englobant les suppléments)	Prix des logements neufs
D	649830	649835	477450	477478	636200
1987	134.6	130.7	136.6	139.5	119.1
1988			140.5	144.0	
1986 D	132.0	127.7	134.3	136.8	110.3
1987 J	132.4	128.3	134.3	136.9	111.3
F	131.8	128.4	134.3	136.9	113.2
M	132.3	128.8	134.3	136.9	116.6
A	133.2	129.6	134.3	136.9	118.0
M	133.4	129.5	137.6	140.7	119.0
J	133.6	129.7	137.6	140.7	119.6
J	134.4	130.4	137.7	140.7	120.1
A	136.1	131.7	137.7	140.7	120.8
S	136.2	131.8	137.7	140.7	122.0
O	137.7	133.2	137.7	140.7	122.5
N	137.1	133.5	137.9	141.0	122.9
D	137.4	134.0	137.9	141.0	123.2
1988 J	140.1	136.3	137.9	141.1	123.6
F	139.8	136.9	137.9	141.1	124.9
M	140.2	137.8	137.9	141.1	126.0
A	140.6	138.2	137.9	141.1	128.3
M	140.4	138.6	140.9	144.3	130.0
J	140.9	139.3	142.0	145.6	131.2
J	141.5	139.5	142.0	145.6	131.6
A	139.9	139.3	141.9	145.6	132.8
S	139.5	138.9	141.9	145.6	135.2
O	139.3	138.6	141.9	145.6	136.1
N	139.5	139.1	141.9	145.6	138.0
D			141.9	145.6	

Source: Construction Price Statistics, Monthly Bulletin (Catalogue 62-007), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Statistiques des prix de la construction, Bulletin mensuel (n° 62-007 au catalogue), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

Raw materials price indexes (1981 = 100)

Indices des prix des matières brutes
(1981 = 100)

Annual average and month	Total	Total excluding mineral fuels	Wood	Non-metallic minerals	Ferrous materials	Non-ferrous metals	Mineral fuels	Vegetable products	Animal and animal products
Moyenne annuelle et mois	Total	Ensemble sauf combustibles minéraux	Bois	Minéraux non métalliques	Matières ferreuses	Métaux non ferreux	Combustibles minéraux	Substances végétales	Animaux et substances animales
	614308	614316	614311	614314	614312	614313	614315	614309	614310
1987	102.3	109.4	121.1	127.9	108.8	102.3	93.7	84.7	119.0
1988	96.9	114.8	131.3	131.4	110.8	122.0	75.3	93.6	113.6
1986 D	95.0	105.0	114.8	127.1	109.4	90.0	82.8	85.8	116.0
1987 J	96.9	105.0	118.6	128.6	108.6	89.9	87.1	84.6	115.0
F	98.4	104.6	119.6	128.1	107.4	86.5	90.9	84.1	115.9
M	97.5	104.1	119.4	129.0	106.5	88.0	89.4	82.8	114.6
A	99.1	105.8	118.8	129.0	107.1	91.4	90.9	82.7	117.5
M	102.3	110.0	118.1	128.6	108.2	99.6	93.0	86.7	122.4
J	103.9	111.0	118.1	128.5	108.4	100.9	95.4	87.1	124.0
J	105.0	110.5	119.4	128.1	107.8	103.5	98.3	84.6	122.2
A	106.3	111.4	120.6	127.2	108.4	106.2	100.1	84.2	123.0
S	105.3	111.7	122.8	127.3	108.2	107.7	97.6	83.4	122.3
O	104.4	111.9	124.9	126.9	110.2	110.3	95.3	85.1	119.8
N	104.6	112.1	125.9	126.5	112.6	117.4	95.5	84.8	115.9
D	103.6	114.1	127.5	126.4	112.4	126.0	91.0	85.8	115.4
1988 J	101.4	114.2	129.1	129.5	110.9	125.0	85.8	88.2	114.2
F	99.1	112.4	129.2	129.7	110.7	113.1	83.0	87.6	116.0
M	97.9	113.2	130.7	130.6	111.3	115.5	79.4	86.9	116.5
A	97.9	113.7	133.9	130.9	110.7	116.9	78.7	87.6	115.6
M	99.3	115.2	134.7	131.5	110.9	119.5	80.0	90.0	116.5
J	99.0	116.2	134.8	131.6	109.8	121.1	78.2	95.6	115.6
J	97.3	116.0	133.5	132.0	111.0	118.1	74.7	103.2	113.1
A	95.6	114.5	132.1	132.1	111.2	118.6	72.8	98.4	111.9
S	94.9	114.7	127.6	132.1	111.2	122.3	71.0	97.2	112.7
O	94.0	115.3	129.8	132.1	110.1	126.4	68.3	95.6	112.1
N	93.1	115.6	129.4	132.6	111.3	131.7	65.8	96.1	109.9
D	93.6	116.4	130.2	132.6	110.3	135.5	66.0	97.2	109.1

These purchase price indexes include prices for domestic and imported goods.

Les indices basés sur le prix d'achat comprennent à la fois les prix des produits domestiques et importés.

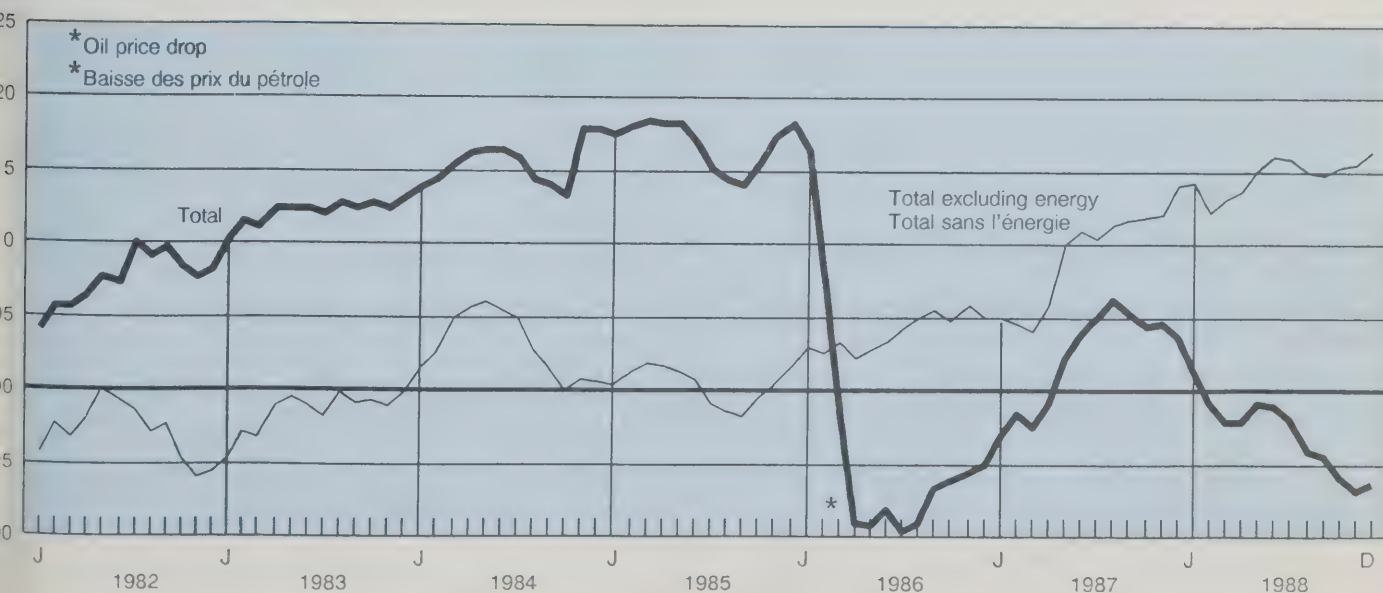
Source: Industry Price Indexes (Catalogue 62-011, Table 7), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Indices des prix de l'industrie (n° 62-011 au catalogue, Tableau 7), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

Raw materials price index

Indice des prix des matières brutes

Index 1981 = 100
Indice 1981 = 100





INVEST \$ INVESTISSEZ

in the most comprehensive source of corporate financial data available.

Based on tax information from over 500,000 Canadian Corporations **Corporation Financial Statistics** provides tables of detailed balance sheets, income statements and retained earnings for 182 industry groups.

An essential tool which will help you:

- identify industry sectors with the best rates of return
- compare the financial position of competing industries
- monitor and research the Canadian economy and business world.

Corporation Financial Statistics #61-207, bilingual; \$50 in Canada, \$51.50 other countries.

dans une des sources d'information les plus détaillées sur les finances de sociétés.

Basé sur l'information fiscale de plus de 500,000 entreprises canadiennes, **Statistiques financières des sociétés** offre des tableaux explicatifs sur les bilans, les déclarations de revenus et les bénéfices répartis de quelque 182 groupes industriels.

C'est un outil essentiel qui vous aidera à:

- identifier le secteur industriel ayant les meilleurs taux de revenus
- comparer la situation financière des industries en concurrence
- scruter l'économie canadienne et le monde des affaires.

Statistiques financières des sociétés 61-207, bilingue; \$50 au Canada, \$51.50 dans les autres pays.

To order, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free.

Please make cheques or money orders payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact a Regional Reference Centre near you for further information.

Call Toll-Free
1-800-267-6677
Téléphonez sans frais

Vous pouvez commander en remplissant le bon de commande ci-joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Veuillez faire vos chèques ou mandats-poste à l'ordre du Receveur général du Canada-Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation régional le plus près de chez vous.

Domestic trade

Commerce intérieur

Table

- 4.1 Value of retail trade by type of business
- 4.2 Wholesale Trade

Tableau

- 4.1 Valeur du commerce de détail par genre d'entreprise
- 4.2 Commerce de gros

4.1

Value of retail trade by type of business
(millions of dollars)Valeur du commerce de détail par genre
d'entreprise (millions de dollars)

Year and month	Grocery and combination	All other food stores	Department stores	General merchandise stores	General stores	Variety stores
Année et mois	Épiceries et épiceries-boucheries	Tous les autres magasins d'alimentation	Grands magasins	Magasins de marchandises diverses	Magasins généraux	Bazars
D	(650088 + 650089)	650090	650091	650092	650093	650094
1984	28,044	2,145	11,385	2,395	1,891	1,207
1985	29,931	2,326	12,039	2,699	1,983	1,267
1986	32,028	2,602	12,728	2,858	2,097	1,247
1987	34,466	2,806	12,906	3,064	2,263	1,074
1986 N	2,757	226	1,072	267	178	100
D	2,758	226	1,072	244	182	106
1987 J	2,776	231	1,057	239	182	92
F	2,790	229	1,082	246	182	91
M	2,777	221	1,051	243	183	85
A	2,822	231	1,088	248	185	96
M	2,854	233	1,061	244	188	88
J	2,898	234	1,084	252	184	90
J	2,839	239	1,064	255	188	90
A	2,884	229	1,076	245	192	88
S	2,924	233	1,058	262	192	92
O	2,939	235	1,075	268	196	90
N	2,946	238	1,085	263	197	90
D	2,993	249	1,102	278	193	87
1988 J	2,959	245	1,042	249	196	87
F	2,962	244	1,035	258	195	87
M	2,975	244	1,077	261	197	90
A	2,916	244	1,056	254	192	89
M	2,957	242	1,071	248	197	88
J	2,963	241	1,119	259	194	89
J	3,009	247	1,081	261	202	86
A	2,997	249	1,107	245	204	86
S	3,026	253	1,114	260	206	87
O	3,083	255	1,118	264	212	88
N	3,056	257	1,113	262	212	90

Year and month	Motor vehicle dealers(1)	Service stations and garages	Automotive parts and accessories stores	Clothing stores		
Année et mois	Conces-sionnaires d'automobiles(1)	Stations-service et garages	Magasins de pièces et d'accessoires d'automobiles	Magasins de vêtements		
				Men's	Women's	Family
				Hommes	Femmes	Famille
D	650095	(650097 + 650098)	650099	650100	650101	650102
1984	20,847	11,313	2,806	1,323	2,396	1,575
1985	26,027	12,585	2,802	1,324	2,777	1,867
1986	28,688	12,308	3,068	1,438	3,036	2,079
1987	32,248	13,976	3,440	1,583	3,256	2,244
1986 N	2,383	995	270	126	262	176
D	2,431	1,011	271	123	261	181
1987 J	2,354	1,041	261	122	263	178
F	2,523	1,084	274	126	274	181
M	2,562	1,104	279	126	270	185
A	2,676	1,135	277	128	269	186
M	2,587	1,149	278	127	266	183
J	2,750	1,177	285	130	270	185
J	2,677	1,185	291	131	274	188
A	2,740	1,204	290	131	274	189
S	2,724	1,219	296	132	270	183
O	2,867	1,225	302	140	273	193
N	2,843	1,224	296	134	274	192
D	2,935	1,214	296	141	278	193
1988 J	2,884	1,218	304	136	271	187
F	2,800	1,185	299	131	269	184
M	2,988	1,185	297	138	275	186
A	2,940	1,204	289	140	276	183
M	3,008	1,251	310	136	278	193
J	2,883	1,229	311	143	281	198
J	3,000	1,229	311	143	282	201
A	2,976	1,216	316	138	276	197
S	3,080	1,212	322	146	281	202
O	2,993	1,215	334	145	287	208
N	3,053	1,221	319	142	284	203

(1) Excludes used car dealers.

(1) Ne comprend pas les vendeurs d'automobiles usagées.

Value of retail trade by type of business
(millions of dollars) - concluded

Valeur du commerce de détail par genre
d'entreprise (millions de dollars) - fin

Year and month	Shoe stores	Hardware stores	Furniture and appliance stores	Pharmacies, patent medicines and cosmetics	Book and stationery stores	Florists
Année et mois	Magasins de chaussures	Quincailleries	Magasins de meubles et d'appareils ménagers	Produits pharmaceutiques, médicaments brevetés et produits de beauté	Librairies papeteries	Fleuristes
	(650103 + 650104)	650105	(650106 & + 650107 + 650108)	650109	650110	650111
84	1,171	1,046	2,983	4,727	565	453
85	1,288	1,158	3,215	5,357	715	472
86	1,425	1,432	3,659	6,064	786	516
87	1,496	1,610	4,198	6,691	896	582
86 N	124	129	310	526	68	45
D	118	124	325	536	68	45
87 J	119	126	325	535	66	47
F	123	124	335	538	67	48
M	123	127	323	530	65	43
A	121	133	337	547	71	48
M	121	130	348	552	72	47
J	124	132	362	559	73	50
J	127	135	360	565	76	48
A	126	136	346	549	76	49
S	127	136	366	577	78	52
O	131	142	360	575	79	51
N	124	143	363	576	79	50
D	129	139	359	581	81	49
88 J	127	140	357	586	81	48
F	126	145	361	591	81	44
M	131	148	360	615	81	50
A	125	148	366	597	81	48
M	132	154	354	606	78	49
J	135	154	373	616	83	50
J	134	145	375	617	85	51
A	133	152	373	624	84	53
S	135	152	372	635	86	54
O	141	154	368	637	86	53
N	124	157	380	646	89	56

Year and month	Jewelry stores	Sporting goods and accessories	All other(2) stores	Total
Année et mois	Bijouteries	Magasins d'articles de sport et d'accessoires	Tous les autres(2) magasins	Total
	650112	650113	(650096 & + 650114 + 650115)	656023
84	867	1,640	15,498	115,933
85	932	1,868	16,817	129,344
86	1,042	2,029	18,877	139,978
87	1,137	2,342	21,454	153,486
86 N	92	179	1,625	11,908
D	88	185	1,652	12,009
87 J	92	185	1,658	11,949
F	93	188	1,711	12,308
M	91	188	1,691	12,268
A	93	187	1,747	12,625
M	92	185	1,773	12,581
J	95	188	1,797	12,919
J	96	191	1,814	12,832
A	96	193	1,820	12,930
S	101	200	1,829	13,051
O	96	204	1,839	13,280
N	93	215	1,846	13,270
D	96	216	1,864	13,473
88 J	98	213	1,860	13,290
F	98	199	1,859	13,151
M	103	209	1,897	13,507
A	104	208	1,899	13,360
M	94	218	1,913	13,578
J	97	224	1,957	13,598
J	96	216	1,962	13,733
A	98	233	1,972	13,729
S	101	233	1,975	13,931
O	104	237	2,006	13,987
N	100	266	1,967	13,997

Includes used car dealers and personal accessories stores

Comprend les vendeurs d'automobiles usagées et les magasins d'articles de soins personnels

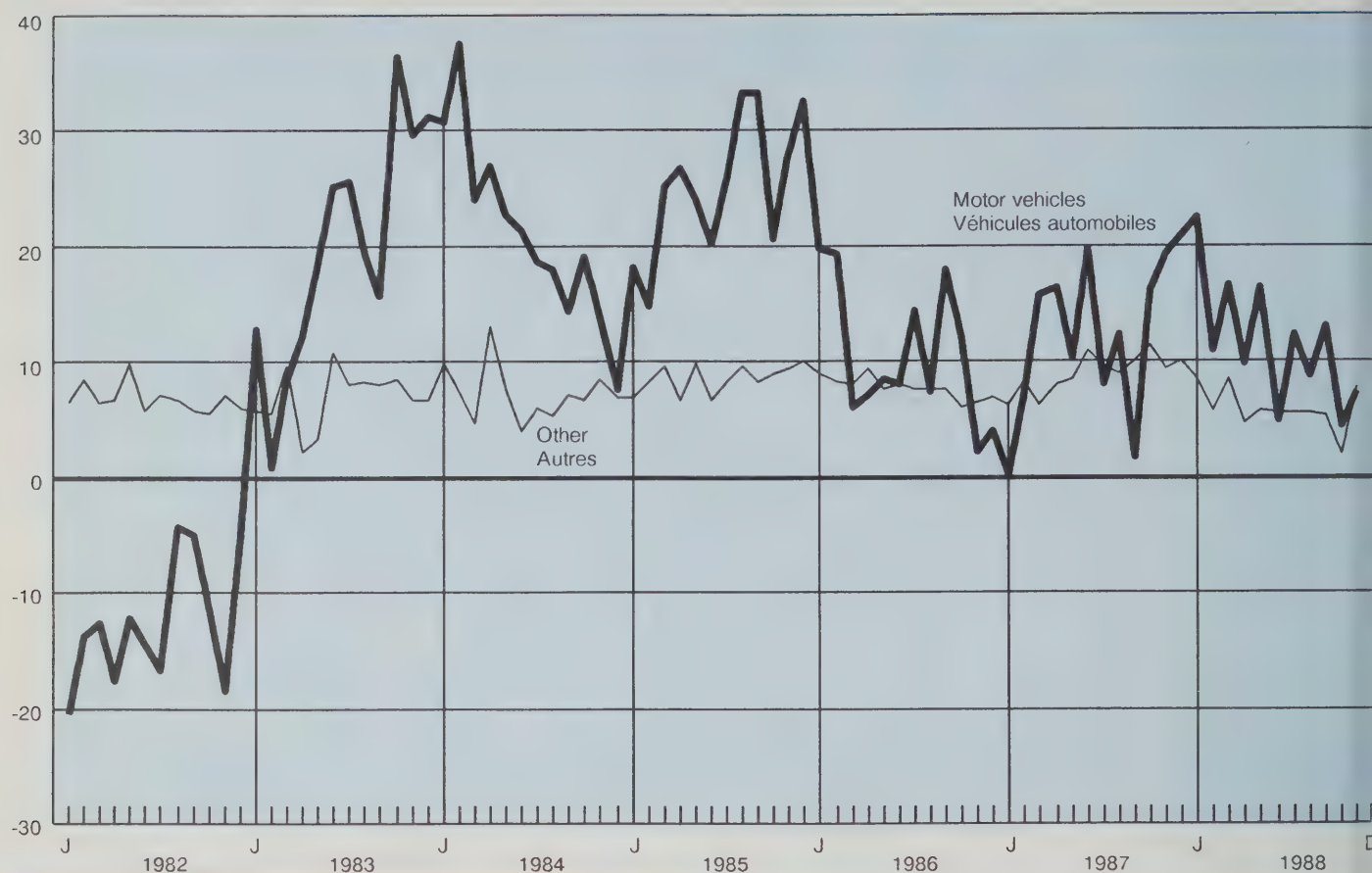
Source: Retail Trade (Catalogue 63-005), Statistics Canada. Contact: R. Laplante (951-3549)

Source: Commerce de détail (n° 63-005 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Laplante (951-3549)

Retail sales

Ventes au détail

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



4.2 Wholesale trade (percent change)

Commerce de gros (variation en pourcentage)

Year and month Année et mois	Total	Motor vehicles Véhicules automobiles	Farm machinery Machines agricoles	Other machinery Autres machines et équipements	Lumber Bois d'oeuvre	Food Produits alimentaires
D	656234	656238	656239	656240	656242	656235
1986 O	0.2	3.4	-23.8	4.2	-2.2	1.5
N	0.7	-2.3	24.1	0.1	4.8	2.3
D	2.3	3.7	0.4	1.6	2.2	2.9
1987 J	1.0	-8.4	8.7	2.7	2.0	1.7
F	2.4	9.2	-8.5	0.5	5.7	0.8
M	-1.5	0.2	-19.1	0.6	-2.1	-0.1
A	3.1	1.1	-0.2	6.7	1.8	2.4
M	-0.6	-4.5	11.7	-0.5	-1.9	-0.9
J	1.1	2.0	3.7	2.2	-2.2	0.0
J	1.5	-0.2	-1.1	5.5	-1.5	0.5
A	0.8	1.0	0.4	1.7	2.0	-3.6
S	3.2	4.8	14.4	2.9	4.4	2.1
O	1.4	-2.1	-7.3	-0.4	6.5	3.0
N	-0.2	-1.5	7.8	-0.8	0.9	0.2
D	-0.2	-4.7	11.7	-0.2	-1.6	-1.3
1988 J	0.6	6.9	-8.3	-1.0	0.5	-0.2
F	-1.1	-3.7	2.1	2.5	-2.2	-1.3
M	2.9	5.2	-8.5	3.7	2.0	1.3
A	0.4	-2.8	-17.2	2.3	2.1	1.0
M	0.0	0.3	7.2	0.5	0.0	2.0
J	1.5	-2.4	-4.9	3.7	-2.5	1.8
J	-2.2	-9.0	-4.2	-2.3	-2.5	0.3
A	1.7	9.4	-6.5	1.7	-0.9	0.2
S	0.5	0.8	2.7	-0.4	0.7	1.2
O	-1.2	-3.7	-3.6	-2.0	-0.7	1.5

Source: Wholesale Trade (Catalogue 63-008), Statistics Canada. Contact: G. Simard (951-3541).

Source: Commerce de gros (n° 63-008 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. Simard (951-3541).

Merchandise trade

Commerce des marchandises

Table

- 5.1.1 Merchandise exports on a balance of payments basis
- 5.1.2 Merchandise imports on a balance of payments basis
- 5.2.1 Price and volume indexes of exports
- 5.2.2 Price and volume indexes of imports
- 5.3 Trade balance by principal trading area

Tableau

- 5.1.1 Exportations de marchandises sur la base de la balance des paiements
- 5.1.2 Importations de marchandises sur la base de la balance des paiements
- 5.2.1 Indices des prix et de volumes des exportations
- 5.2.2 Indices des prix et de volumes des importations
- 5.3 Solde des marchandises par principaux marchés

Merchandise exports on a balance of
payments basis(1,2) (millions of dollars)

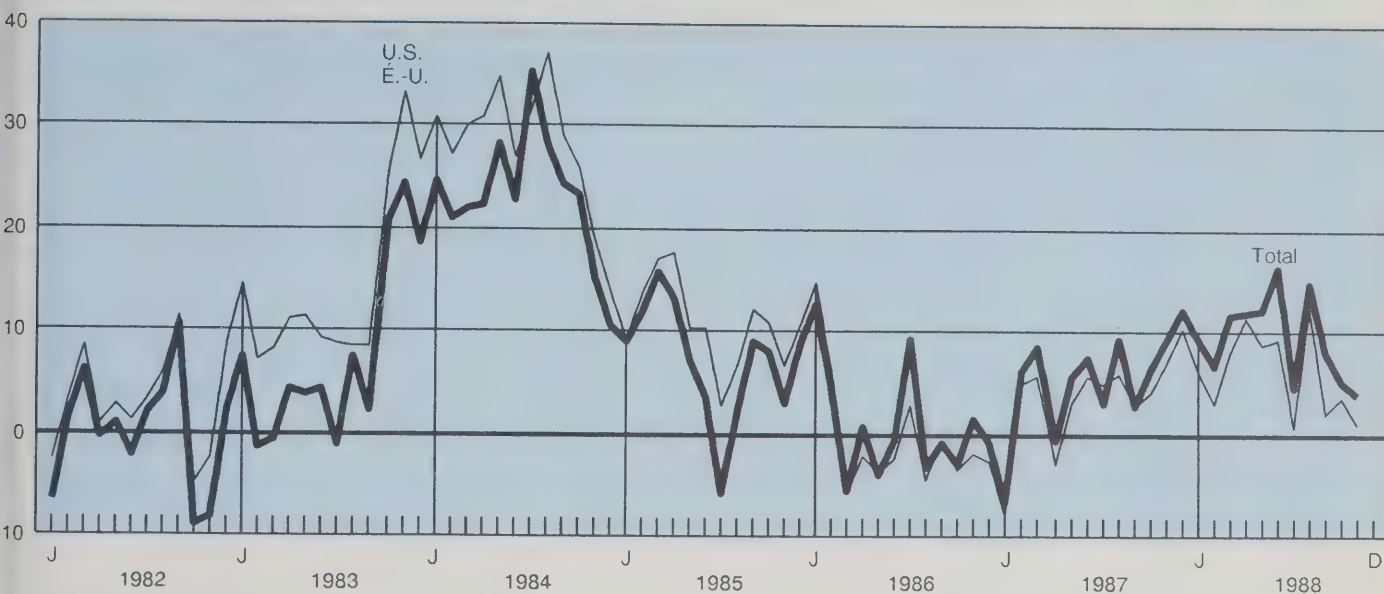
Exportations de marchandises sur la base de
balance des paiements(1,2) (millions de
dollars)

Month		Major trading areas Marchés principaux					
		Total	United States	United Kingdom	Other E.E.C.	Japan	Other O.E.C.D.
Mois		Total	États-Unis	Royaume-Uni	Autres C.E.E.	Japon	Autres O.C.D.E.
D		399449	399518	399519	399520	399521	399522
1986		119,889	93,323	2,730	5,283	5,822	2,189
1987		126,125	96,581	3,030	6,287	6,779	2,568
1986		10,080	7,742	240	468	446	217
D		10,134	7,788	260	441	453	210
1987		9,924	7,659	233	504	499	189
J		10,460	8,141	255	502	471	187
F		10,449	7,990	313	536	505	191
M		10,090	7,651	259	526	463	228
A		10,285	7,917	220	524	524	219
M		10,293	7,905	255	515	503	243
J		10,280	7,917	245	483	601	217
J		10,532	8,015	253	537	602	167
A		10,595	8,255	231	487	611	200
S		10,850	8,256	238	498	685	202
O		11,003	8,287	263	629	635	228
N		11,365	8,586	266	546	682	298
D							
1988		10,868	8,139	284	563	608	237
J		11,157	8,373	254	527	658	271
F		11,674	8,641	283	586	707	242
M		11,253	8,503	271	592	604	205
A		11,521	8,600	280	527	612	250
M		11,895	8,593	336	576	864	292
J		10,782	7,976	288	586	610	226
J		12,110	8,987	373	648	723	230
A		11,434	8,410	281	592	717	274
S		11,417	8,544	267	638	667	268
O		11,426	8,360	280	709	735	293
N							
D							
Year and month		Agricultural and fish products	Energy products	Forest products	Industrials goods	Machines and equipment	Automobile products
Année et mois		Produits agricoles et poisson	Produits énergétiques	Produits forestiers	Biens industriels	Machines et équipements	Produits automobiles
1986		10,940	10,891	16,945	22,877	18,911	34,408
1987		11,735	12,026	20,164	24,952	19,670	32,223
1986		946	793	1,334	2,201	1,617	2,784
D		1,021	829	1,475	1,811	1,730	2,873
1987		942	904	1,560	1,913	1,515	2,579
J		942	877	1,651	1,819	1,546	3,080
F		1,031	899	1,597	1,967	1,657	2,731
M		1,084	942	1,591	1,926	1,543	2,569
A		974	1,004	1,606	2,114	1,558	2,597
M		975	1,072	1,606	1,977	1,627	2,595
J		937	1,145	1,655	2,075	1,598	2,417
J		973	1,051	1,681	2,046	1,719	2,622
A		960	957	1,799	2,038	1,661	2,706
S		990	1,156	1,717	2,390	1,674	2,575
O		972	1,036	1,834	2,255	1,839	2,710
N		955	984	1,867	2,432	1,734	3,042
D							
1988		1,010	1,094	1,634	2,235	1,730	2,869
J		1,042	983	1,732	2,316	1,794	2,983
F		1,056	1,118	1,819	2,523	1,816	2,996
M		1,094	1,012	1,734	2,260	1,759	2,959
A		1,154	1,046	1,713	2,440	1,722	3,043
M		1,178	1,036	1,922	2,567	1,789	2,969
J		1,083	946	1,773	2,283	1,646	2,605
J		1,195	933	1,811	2,652	1,765	3,204
A		1,095	899	1,701	2,470	1,847	2,909
S		1,029	938	1,724	2,513	1,738	3,179
O		968	898	1,740	2,501	1,850	2,981
N							

Exports - Total and U.S.

Exportations - Totales et vers les États-Unis

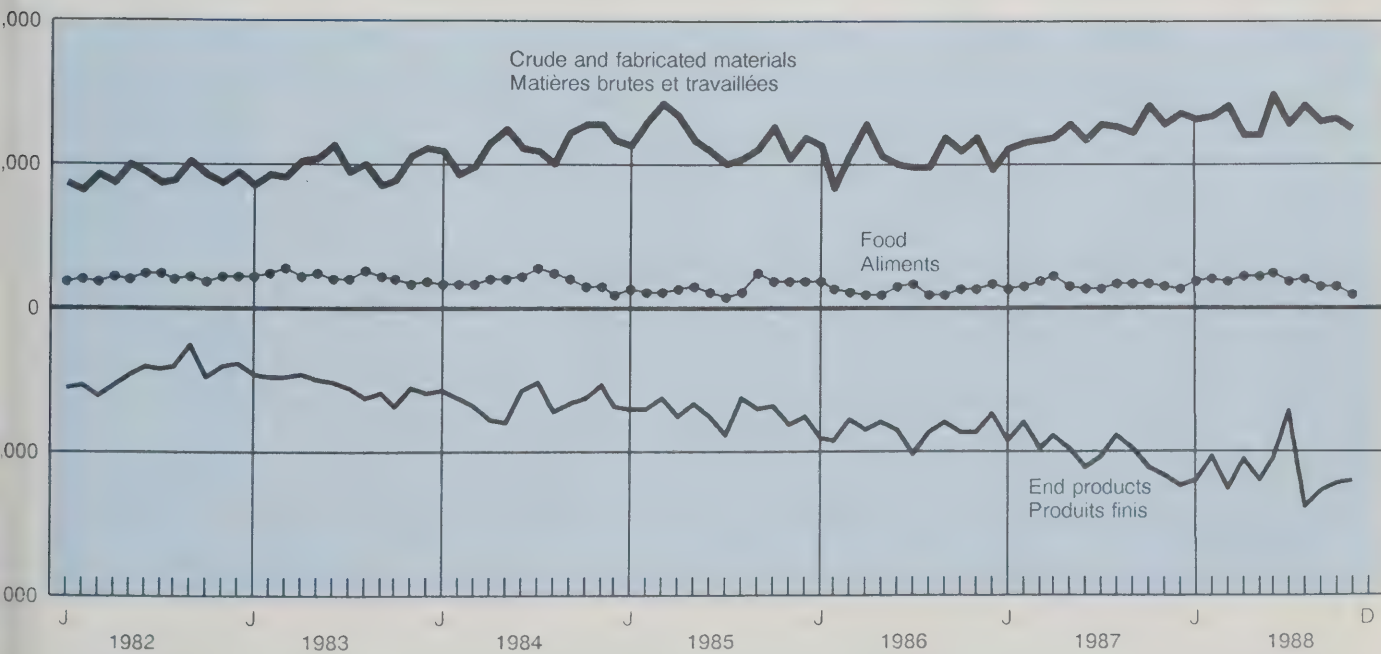
Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Trade balance by major group

Solde des marchandises par principaux groupes

Millions



Month Mois	Major trading areas Marchés principaux						
	Total	United States États-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	Other E.E.C. Autres C.E.E.	Japan Japon	Other O.E.C.D. Autres O.C.D.E.	Other countries Autres pays
D	397990	398058	398059	398060	398061	398062	398063
1986	110,079	76,407	3,587	9,016	7,576	2,767	10,727
1987	115,149	79,154	4,494	9,322	7,498	3,078	11,604
1986 N	9,081	6,393	273	767	634	250	765
D	9,242	6,513	305	744	625	205	851
1987 J	9,074	6,226	358	736	609	245	901
F	9,185	6,447	290	743	605	244	856
M	9,403	6,445	412	763	680	289	814
A	8,882	6,150	395	705	532	257	845
M	9,242	6,503	326	695	653	216	848
J	9,791	6,710	399	811	606	282	984
J	9,391	6,234	402	745	586	305	1,119
A	9,364	6,322	417	733	584	211	1,098
S	9,664	6,660	330	751	584	273	1,067
O	9,853	6,710	337	762	665	258	1,121
N	10,452	7,242	381	885	653	249	1,042
D	10,848	7,506	447	994	741	250	910
1988 J	10,368	7,131	390	892	616	323	1,015
F	10,137	6,991	405	856	686	239	960
M	10,944	7,491	478	912	694	302	1,068
A	10,323	7,176	372	790	772	291	922
M	11,186	7,768	398	990	679	309	1,042
J	10,471	7,126	457	802	688	336	1,063
J	8,903	5,863	371	751	530	284	1,105
A	11,338	7,941	378	927	618	279	1,196
S	10,900	7,716	350	891	574	266	1,103
O	10,880	7,622	326	935	671	289	1,036
N	11,002	7,479	374	940	699	426	1,083

Year and month Année et mois	Agricultural and fish products Produits agricoles et poisson	Energy products Produits énergétiques	Forest products Produits forestiers	Industrials goods Biens industriels	Machines and equipment Machines et équipements	Automobile products Produits automobiles	Consumer goods Biens de consommation
1986	7,229	5,085	1,044	19,480	31,178	33,104	11,976
1987	7,391	5,914	1,165	20,783	33,287	32,746	12,670
1986 N	652	316	100	1,580	2,655	2,723	977
D	630	421	108	1,714	2,743	2,519	1,027
1987 J	633	447	105	1,657	2,633	2,478	1,043
F	593	443	85	1,563	2,596	2,807	1,032
M	607	466	90	1,598	2,649	2,891	1,015
A	582	437	84	1,589	2,608	2,513	979
M	593	489	94	1,636	2,567	2,772	992
J	653	461	98	1,820	2,776	2,796	1,079
J	611	522	103	1,729	2,923	2,317	1,077
A	613	503	101	1,696	2,673	2,628	1,050
S	591	509	104	1,784	2,763	2,753	1,049
O	606	518	101	1,840	2,762	2,842	1,075
N	658	567	100	1,929	3,055	2,918	1,115
D	653	553	101	1,942	3,284	3,032	1,164
1988 J	572	431	99	1,852	3,236	2,985	1,048
F	609	417	108	1,909	3,076	2,801	1,116
M	638	526	110	2,058	3,453	2,869	1,162
A	588	451	120	2,021	3,117	2,845	1,079
M	657	557	125	2,069	3,598	2,865	1,166
J	635	392	115	2,117	3,418	2,462	1,148
J	580	477	102	1,842	2,830	1,908	1,003
A	672	359	116	2,146	3,661	3,020	1,202
S	655	425	88	2,062	3,430	2,929	1,167
O	611	351	92	2,056	3,394	3,110	1,122
N	693	443	104	2,154	3,536	2,734	1,173

(1) Total exports includes domestic exports and re-exports, for further information please refer to Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001).

(1) Les exportations totales comprennent les exportations nationales et les réexportations. Pour plus d'information, voir la publication Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue).

(2) The figures reflect a number of adjustments applied to the customs totals to make them consistent with the concepts and definitions used in the system of national accounts. For more information about these adjustments, please refer to Quarterly Estimates of the Canadian Balance of International Payments (Catalogue 67-001).

(2) Les chiffres tiennent compte d'un certain nombre d'ajustements apportés aux totaux douaniers afin de les rendre compatibles avec les concepts et les définitions utilisés dans le système des comptes nationaux. Pour plus de renseignements à propos de ces ajustements, voir la publication Estimations trimestrielles de la balance canadienne des paiements internationaux (n° 67-001 au catalogue).

Source: Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001), Statistics Canada. Contact: J.P. Simard (951-9787).

Source: Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: J.P. Simard (951-9787).

Price and volume indexes(1) of exports (1981 = 100)

Indices des prix et de volumes(1) des exportations (1981 = 100)

PAASCHE Current weighted price indexes Indices des prix à pondération courante PAASCHE								
	Total	Live animals	Food, feed, beverages and tobacco	Crude materials	Fabricated materials	End products	Special transactions trade	Unallocated B.O.P. adjustments
	Total	Animaux vivants	Aliments provendes, boissons et tabacs	Matières brutes	Matières travaillées	Produits finis	Transactions spéciales commerciales	Ajustements de la Balance des Paiements non distribués
	449140	449141	449142	449152	449168	449194	449207	449208
6	101.5	122.4	92.4	68.1	101.3	119.7	101.4	101.3
7	100.1	128.0	86.6	67.3	106.2	115.8	100.1	100.0
6	99.8	127.8	86.3	64.6	100.5	120.3	99.8	99.6
N	99.8	129.2	84.9	63.5	101.3	120.1	99.8	99.6
7	98.6	127.0	87.3	65.7	100.6	117.9	98.7	98.7
F	100.7	126.5	84.8	66.6	101.3	119.1	100.7	100.8
M	98.6	126.0	83.0	65.4	101.8	116.8	98.7	98.8
A	98.3	126.8	82.0	64.8	103.0	117.9	98.3	98.4
M	99.9	133.3	87.0	68.0	105.8	115.9	99.9	100.0
J	100.3	134.2	90.0	67.8	105.2	115.5	100.4	100.4
J	100.2	127.0	90.3	68.3	107.0	115.2	100.3	100.3
A	100.0	127.4	86.5	67.5	108.1	114.1	100.1	100.1
S	100.5	114.7	84.9	66.5	109.4	113.9	100.5	100.6
O	99.4	133.9	84.5	68.9	109.4	113.6	99.5	99.5
N	101.5	128.2	87.9	68.6	111.7	113.9	101.6	101.7
D	102.8	123.7	94.1	68.2	110.5	115.8	102.9	103.0
3	100.0	129.1	90.2	65.9	106.4	115.7	100.0	100.0
J	100.2	129.1	94.3	63.2	108.0	113.7	100.2	100.2
F	97.7	130.0	91.0	61.5	106.4	111.8	97.7	97.7
M	98.4	130.2	86.8	59.5	107.2	114.6	98.4	98.4
A	98.2	129.3	88.4	59.5	107.4	114.3	98.2	98.2
M	99.0	125.0	101.2	59.1	108.9	113.0	99.0	99.0
J	97.9	119.4	103.4	54.3	110.0	112.1	97.9	97.9
A	101.8	113.9	107.5	58.5	113.0	114.0	101.8	101.8
S	101.1	116.6	108.9	61.9	112.2	111.8	101.1	101.1
O	101.0	116.7	106.6	63.0	110.9	112.6	101.0	101.0
N	101.3	122.0	104.5	60.3	111.7	113.1	101.3	101.3

LASPEYRES Fixed weighted volume indexes Indice de volume à pondération fixe LASPEYRES								
	Total	Live animals	Food, feed, beverages and tobacco	Crude materials	Fabricated materials	End products	Special transactions trade	Unallocated B.O.P. adjustments
	Total	Animaux vivants	Aliments provendes, boissons et tabacs	Matières brutes	Matières travaillées	Produits finis	Transactions spéciales commerciales	Ajustements de la Balance des Paiements non distribués
	449485	449486	449487	449497	449513	449539	449552	449553
	139.8	124.3	111.1	147.6	117.7	171.0	49.2	174.2
	149.2	125.1	127.5	165.1	127.3	173.1	53.6	189.3
N	143.5	83.8	125.2	153.2	123.4	169.1	46.8	161.4
D	144.3	87.9	137.8	152.1	115.6	176.6	73.4	142.0
J	142.9	86.9	121.8	159.0	122.8	161.0	43.4	271.0
F	147.6	112.7	124.0	144.5	124.9	179.2	45.0	292.3
M	150.5	121.5	141.5	154.5	126.2	173.6	60.3	315.8
A	145.8	150.0	151.0	160.7	123.0	161.9	58.3	182.4
M	146.3	162.0	124.9	167.4	125.1	166.6	58.3	170.2
J	145.8	192.1	118.7	159.6	126.1	169.5	66.9	179.0
J	145.7	119.1	114.3	171.4	128.3	162.7	45.5	185.1
A	149.6	104.5	127.4	168.6	124.4	176.4	49.1	181.6
S	149.8	102.6	127.8	157.5	127.8	177.6	57.4	213.9
O	155.1	107.6	134.2	192.4	131.4	173.5	53.0	96.1
N	153.9	114.9	127.5	173.5	129.7	184.8	53.5	97.5
D	157.0	127.7	116.8	171.8	137.5	190.6	52.7	87.2
J	154.4	155.1	124.6	181.1	130.9	184.2	88.4	10.1
F	158.2	144.1	126.8	173.7	135.2	194.2	107.2	13.2
M	169.7	182.3	131.4	196.3	148.1	199.9	137.9	13.3
A	162.5	166.6	144.3	179.4	136.8	190.6	113.6	132.0
M	166.7	219.5	149.8	189.9	140.3	192.2	88.2	134.2
J	170.6	251.2	129.4	201.4	148.4	194.8	102.9	140.3
J	156.4	166.1	117.6	187.4	136.1	175.3	80.9	196.3
A	168.9	290.6	122.2	187.1	143.1	203.0	86.9	211.0
S	160.6	311.1	106.2	184.7	131.1	196.4	90.5	228.6
O	160.5	269.4	102.9	189.5	133.9	201.1	84.6	29.4
N	160.3	262.0	98.8	177.5	136.6	196.4	448.9	21.8

For definition of these concepts please refer to the 1981-based price and volume indexes of Canada's external trade (Catalogue 65-001 supplement), Statistics Canada
 Pour la définition des concepts utilisés, voir les indices de prix et de volume de base 1981 du commerce extérieur du Canada (n° 65-001 supplément au catalogue), Statistique Canada.

ce: Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001), Statistics Canada. Contact: J. Butterill (951-4804)

ce: Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: J. Butterill (951-4804)

5.2.2

Price and volume indexes(1) of imports
(1981 = 100)Indices des prix et de volumes(1) des
importations (1981 = 100)

Month		PAASCHE Current weighted price indexes Indices des prix à pondération courante PAASCHE							
		Total	Live animals	Food, feed, beverages and tobacco	Crude materials	Fabricated materials	End products	Special transactions trade	Unallocated B.O.P. adjustments
Mois		Total	Animaux vivants	Aliments provendes, boissons et tabacs	Matières brutes	Matières travaillées	Produits finis	Transactions spéciales commerciales	Ajustements de la Balance des Paiements non distribués
D		448117	448118	448119	448134	448144	448160	448183	448188
1986		108.4	109.1	107.1	70.5	104.5	115.1	108.4	108.3
1987		104.8	115.0	105.8	73.7	103.2	109.6	104.8	104.8
1986	N	108.3	122.8	101.1	72.5	105.7	114.1	108.3	108.2
	D	105.7	114.5	105.2	68.8	101.7	112.2	105.7	105.7
1987	J	106.1	118.0	106.5	71.6	101.7	112.4	106.0	106.1
	F	106.1	113.5	102.1	74.4	103.6	111.8	106.1	106.1
	M	104.8	109.4	102.8	73.8	101.6	110.3	104.8	104.8
	A	104.1	113.2	101.8	73.5	100.8	109.7	104.1	104.1
	M	104.9	113.2	101.8	72.2	102.3	110.6	104.8	104.9
	J	104.8	115.5	109.6	74.8	103.4	108.7	104.7	104.8
	J	104.2	112.0	107.3	72.4	104.0	108.8	104.2	104.2
	A	104.2	112.0	104.4	73.4	104.6	108.4	104.1	104.2
	S	104.3	114.1	107.0	73.2	104.8	108.4	104.2	104.3
	O	104.8	117.7	109.1	73.3	103.4	109.4	104.8	104.8
	N	105.6	121.9	113.2	75.0	103.5	109.9	105.6	105.6
	D	104.4	114.1	105.0	76.3	103.8	107.8	104.3	104.3
1988	J	106.4	116.7	105.6	71.8	105.9	110.9	106.4	106.4
	F	102.9	118.9	101.0	70.9	106.6	106.0	102.9	102.9
	M	100.9	127.9	101.7	63.0	105.5	105.2	100.9	100.9
	A	101.3	122.6	104.8	67.8	107.0	104.3	101.3	101.3
	M	102.2	127.7	104.7	63.6	108.8	106.8	102.2	102.2
	J	100.7	113.1	103.9	71.1	108.5	101.9	100.7	100.7
	J	98.6	117.5	105.2	65.1	103.9	101.9	98.6	98.6
	A	102.7	118.8	107.4	71.2	106.3	104.4	102.7	102.7
	S	101.6	129.0	114.2	63.0	106.0	104.1	101.6	101.6
	O	102.5	121.0	109.3	66.8	105.6	104.3	102.5	102.5
	N	102.2	124.2	112.9	60.3	107.4	105.9	102.2	102.2

Month		LASPEYRES Fixed weighted volume indexes Indice de volume à pondération fixe LASPEYRES							
		Total	Live animals	Food, feed, beverages and tobacco	Crude materials	Fabricated materials	End products	Special transactions trade	Unallocated B.O.P. adjustments
Mois		Total	Animaux vivants	Aliments provendes, boissons et tabacs	Matières brutes	Matières travaillées	Produits finis	Transactions spéciales commerciales	Ajustements de la Balance des Paiements non distribués
D		448457	448458	448459	448474	448484	448500	448523	448524
1986		131.6	72.2	121.4	81.2	126.0	144.0	173.2	45.8
1987		142.4	70.0	124.4	86.2	138.1	156.0	204.8	49.8
1986	N	130.5	63.0	140.0	71.1	118.3	145.2	169.3	46.5
	D	136.0	88.4	127.9	81.2	139.6	146.1	174.5	44.6
1987	J	133.1	94.7	126.6	82.3	134.7	142.8	171.2	46.8
	F	134.6	61.8	125.0	86.7	118.2	150.1	155.2	44.4
	M	139.5	51.1	124.4	85.6	128.1	155.0	190.8	51.2
	A	132.7	60.0	122.8	81.7	126.6	145.1	193.9	48.6
	M	137.1	62.1	126.1	84.0	132.7	149.3	198.7	46.4
	J	145.4	59.4	128.8	81.8	144.0	159.6	224.7	53.7
	J	140.1	48.8	121.4	89.4	138.9	151.4	225.7	54.1
	A	139.8	88.0	124.1	85.2	135.5	152.8	203.2	47.7
	S	144.2	84.0	118.4	90.4	139.3	157.9	218.6	47.7
	O	146.2	80.8	118.4	90.0	146.5	159.2	220.2	51.9
	N	154.0	84.4	122.6	92.1	155.6	168.3	225.6	54.9
	D	161.7	65.0	134.6	85.2	157.5	181.0	229.3	50.1
1988	J	151.6	45.4	117.4	82.6	141.8	171.0	262.5	51.7
	F	153.2	37.4	130.6	83.1	145.5	172.1	219.1	55.7
	M	168.7	43.4	135.6	108.4	160.1	185.6	271.9	65.9
	A	158.5	49.0	119.6	98.8	151.4	176.1	222.8	55.9
	M	170.3	58.3	135.8	123.0	152.2	186.4	290.2	61.6
	J	161.8	81.4	132.9	85.7	155.2	180.0	339.4	62.3
	J	140.4	56.3	118.0	94.0	146.6	147.0	296.5	52.2
	A	171.8	38.5	134.5	75.6	164.9	197.0	302.4	59.6
	S	166.9	29.2	125.3	88.2	159.8	188.5	281.7	58.7
	O	165.1	41.4	122.8	74.5	158.3	189.8	280.9	59.8
	N	167.4	45.0	134.6	102.2	162.5	183.4	309.8	62.0

(1) For definition of these concepts please refer to the 1981-based price and volume indexes of Canada's external trade (Catalogue 65-001 supplement), Statistics Canada.
(1) Pour la définition des concepts utilisés, voir les indices de prix et de volume de base 1981 du commerce extérieur du Canada (n° 65-001 supplément au catalogue Statistique Canada).

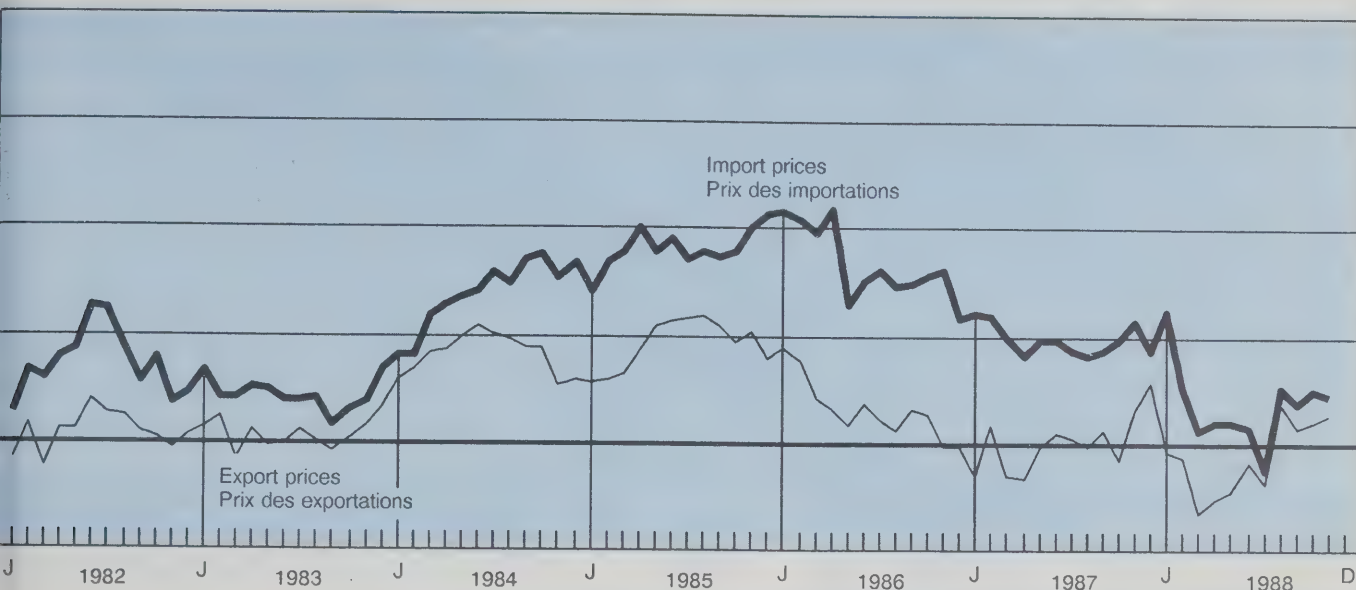
Source: Summary of Canadian International Trade (Catalogue 65-001), Statistics Canada. Contact: J. Butterill (951-4804).

Source: Sommaire du commerce international du Canada (n° 65-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: J. Butterill (951-4804).

Export and import price indexes

Indice des prix des exportations et des importations

1981 = 100
1981 = 100



Trade balance by principal trading area (millions of dollars)

Solde des marchandises par principaux marchés (millions de dollars)

	United States Etats-Unis	United Kingdom Royaume-Uni	Other E.E.C. Autres C.E.E.	Japan Japon	Other O.E.C.D. Autres O.C.D.E.	Other countries Autres pays
	399293 - 397836	399294 - 397837	399295 - 397838	399296 - 397839	399297 - 397840	399298 - 397841
	16,916 17,428	-858 -1,464	-3,733 -3,034	-1,754 -719	-578 -510	-184 -724
N	1,603	-11	-288	-185	-33	246
D	1,536	-68	-264	-131	5	214
J	1,607	-109	-244	-132	-56	-201
F	1,601	-22	-202	-120	-57	-127
M	1,591	-72	-222	-247	-98	41
A	1,431	-126	-211	-161	-29	120
M	1,287	-99	-132	-74	3	172
J	940	-142	-336	-44	-39	-55
J	1,057	-204	-402	71	-88	-275
A	1,777	-202	-254	24	-44	-231
S	1,992	-113	-198	-7	-72	-230
O	1,678	-84	-229	19	-56	-56
N	1,274	-107	-347	-69	-22	-18
D	1,194	-184	-257	22	48	135
J	837	-91	-391	-17	-87	-156
F	1,201	-145	-283	-40	31	-78
M	903	-160	-409	-137	-61	89
A	1,285	-98	-160	-211	-85	248
M	832	-104	-381	-17	-59	364
J	1,587	-97	-235	248	-44	258
J	1,356	-141	-293	171	-58	-33
A	941	-73	-347	97	-50	-117
S	1,108	-77	-208	124	8	47
O	1,186	-52	-287	19	-21	69
N	1,055	-79	-244	33	-133	86

See Table 5.1.2.

Voir tableau 5.1.2

In Progress In the Workplace In Canada

Les femmes en milieu de travail au Canada

Women. What do the latest
statistics reveal?

Find out from our new publication *Women in the Workplace - Selected Data*. A reliable reference tool, this 85 page, bilingual publication contains 25 tables and six charts to work from.

Make comparisons of women's to men's income. Evaluate such things as *labour force participation or duration of unemployment*. With data as recent as 1985 you can't miss!

Que révèlent
les dernières statistiques?

Vous le trouverez dans notre plus récente publication : *Les femmes sur le marché du travail - données choisies*. Cet ouvrage de référence fiable, bilingue, compte 85 pages et contient quelque 25 tableaux, ainsi que six diagrammes facilitant l'utilisation des données.

Comparez le revenu des femmes à celui des hommes. Faites l'évaluation du marché du travail ou encore de la durée des périodes sans emploi. Avec des données aussi récentes que celles de l'année 1985 - vous ne pouvez vous tromper.

Les femmes sur le marché du travail - données choisies, n° 71-534 au catalogue, 20 \$ au Canada, 21 \$ dans les autres pays.

Women in the Workplace - Selected Data, Catalogue 71-534, \$20 in Canada, \$21 Foreign.

To order, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free.

Please make your cheque or money order payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact the Statistics Canada Reference Centre nearest you for further information.

Call Toll-Free
1-800-267-6677
Téléphonez sans frais

Vous pouvez commander cette publication en remplissant le bon ci-joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario) K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Veuillez faire votre chèque ou mandat-poste à l'ordre du Receveur général du Canada - Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous.

Table

- 6.1 Total inventories, shipments and orders in manufacturing
- 6.2 Manufacturing shipments
- 6.3 Manufacturing inventories
- 6.4 Shipments and unfilled orders
- 6.5 Total inventories and raw materials
- 6.6 Inventories of goods in process and finished products
- 6.7 New motor vehicles
- 6.8 Production of motor vehicles in Canada
- 6.9 Manufacturing production - Selected industries
- 6.10 Chemicals industries

Tableau

- 6.1 Total des stocks, des livraisons et des commandes des industries manufacturières
- 6.2 Livraisons manufacturières
- 6.3 Stocks manufacturiers
- 6.4 Livraisons et commandes en carnet
- 6.5 Total des stocks et des matières premières
- 6.6 Stocks de produits en cours et produits finis
- 6.7 Véhicules automobiles neufs
- 6.8 Production de véhicules automobiles au Canada
- 6.9 Production manufacturière - Certaines industries
- 6.10 Industries chimiques

Total inventories, shipments and orders in manufacturing (millions of dollars)

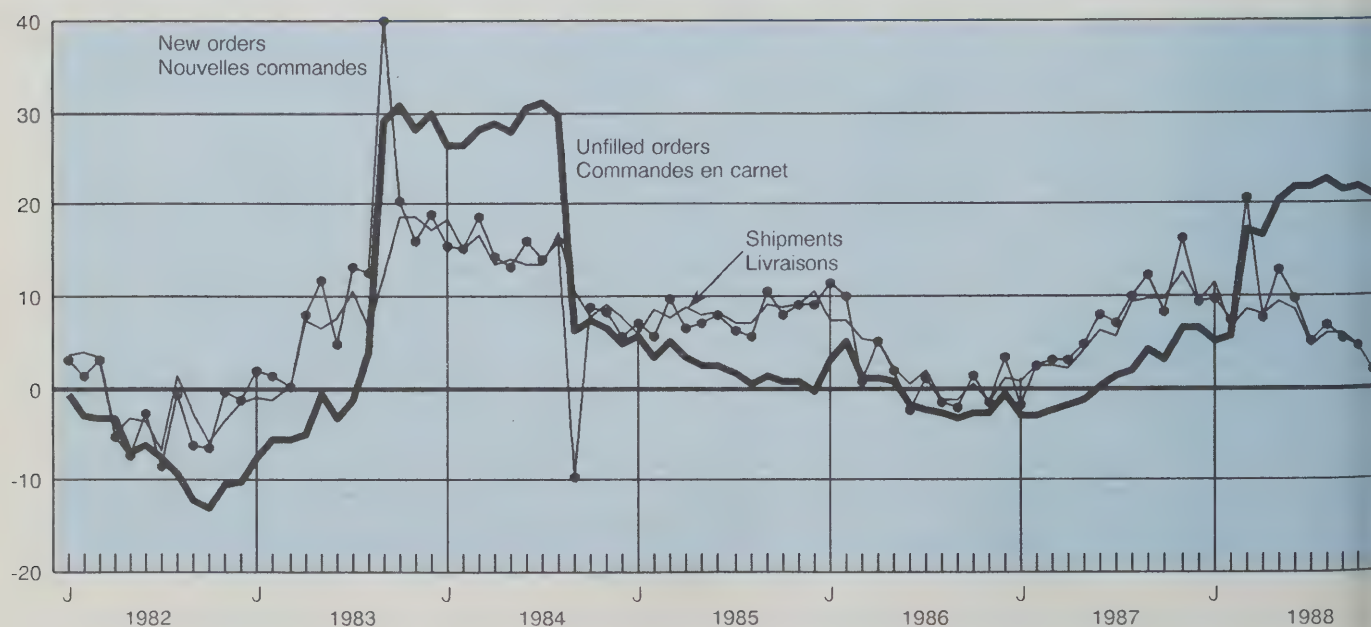
Total des stocks, des livraisons et des commandes des industries manufacturières, (millions de dollars)

Year and month Année et mois	Shipments Livraisons	New orders received during month Nouvelles commandes reçues au cours du mois	Unfilled orders at end of month Commandes en carnet à la fin du mois	Inventory at end of month Stocks à la fin du mois	
				Owned Possédés	Held but not owned Détenus mais non possédés
D	315674	316029	316384	318159	318226
1984	229,848	230,818	22,049	33,903	1,717
1985	248,415	247,324	21,997	34,293	2,391
1986	253,911	253,732	21,818	34,192	2,884
1987	269,866	271,308	23,260	35,564	3,363
1986 N	21,054	20,919	22,325	34,768	2,951
D	21,685	21,672	22,312	34,761	2,994
1987 J	21,333	21,636	22,615	34,753	3,100
F	21,990	22,078	22,703	34,887	3,089
M	21,768	21,629	22,565	34,706	3,138
A	21,853	21,890	22,601	35,232	3,122
M	21,957	21,918	22,562	35,184	3,114
J	22,106	22,114	22,570	35,097	3,126
J	22,350	22,579	22,799	35,229	3,198
A	22,803	22,882	22,879	35,456	3,254
S	22,989	23,356	23,245	35,366	3,319
O	23,375	23,261	23,131	35,581	3,390
N	23,696	24,340	23,775	36,011	3,450
D	23,705	23,722	23,792	36,127	3,483
1988 J	23,765	23,722	23,749	36,140	3,507
F	23,459	23,688	23,978	36,349	3,486
M	23,617	26,074	26,435	36,303	3,624
A	23,641	23,670	26,464	36,789	3,619
M	24,036	24,750	27,178	37,013	3,663
J	24,051	24,314	27,441	37,036	3,945
J	23,391	23,727	27,778	37,568	3,948
A	24,196	24,511	28,093	37,722	3,983
S	24,499	24,708	28,303	37,840	4,120
O	24,442	24,280	28,141	37,853	4,224
N	24,175	24,835	28,800	38,084	4,377

Shipments and orders

Livraisons et commandes

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Total inventories, shipments and orders in manufacturing (millions of dollars) - concluded

Total des stocks, des livraisons et des commandes des industries manufacturières, (millions de dollars) - fin

Month and Month	Inventory at end of month Stocks à la fin du mois				Ratio of inventories owned to shipments
	All inventory held Ensemble des stocks détenus				
Month and Month	Total	Raw materials Matières premières	Goods in process Produits en cours	Finished goods Produits finis	Rapport des stocks possédés aux livraisons
	Total				
	316739	317094	317449	317804	318284
34	35,620	14,361	8,792	12,467	1.72
35	36,684	14,716	9,597	12,371	1.68
36	37,076	14,903	10,224	11,949	1.64
37	38,927	15,866	11,216	11,845	1.57
36 N	37,719	14,852	10,506	12,361	1.65
D	37,755	14,927	10,448	12,380	1.60
37 J	37,853	14,862	10,572	12,419	1.63
F	37,976	14,985	10,562	12,430	1.59
M	37,843	14,966	10,624	12,253	1.59
A	38,354	15,259	10,689	12,406	1.61
M	38,299	15,166	10,787	12,345	1.60
J	38,223	15,116	10,790	12,318	1.59
J	38,427	15,204	10,922	12,301	1.58
A	38,710	15,295	10,994	12,421	1.55
S	38,685	15,440	11,052	12,193	1.54
O	38,970	15,541	11,229	12,201	1.52
N	39,461	15,758	11,330	12,373	1.52
D	39,609	15,883	11,445	12,281	1.52
38 J	39,647	15,838	11,434	12,376	1.52
F	39,834	15,681	11,575	12,578	1.55
M	39,927	15,686	11,608	12,633	1.54
A	40,408	15,924	11,819	12,665	1.56
M	40,676	15,973	11,847	12,856	1.54
J	40,981	16,084	12,060	12,837	1.54
J	41,516	16,256	12,391	12,870	1.61
A	41,705	16,356	12,392	12,957	1.56
S	41,960	16,432	12,479	13,049	1.54
O	42,076	16,473	12,548	13,055	1.55
N	42,461	16,702	12,735	13,024	1.58

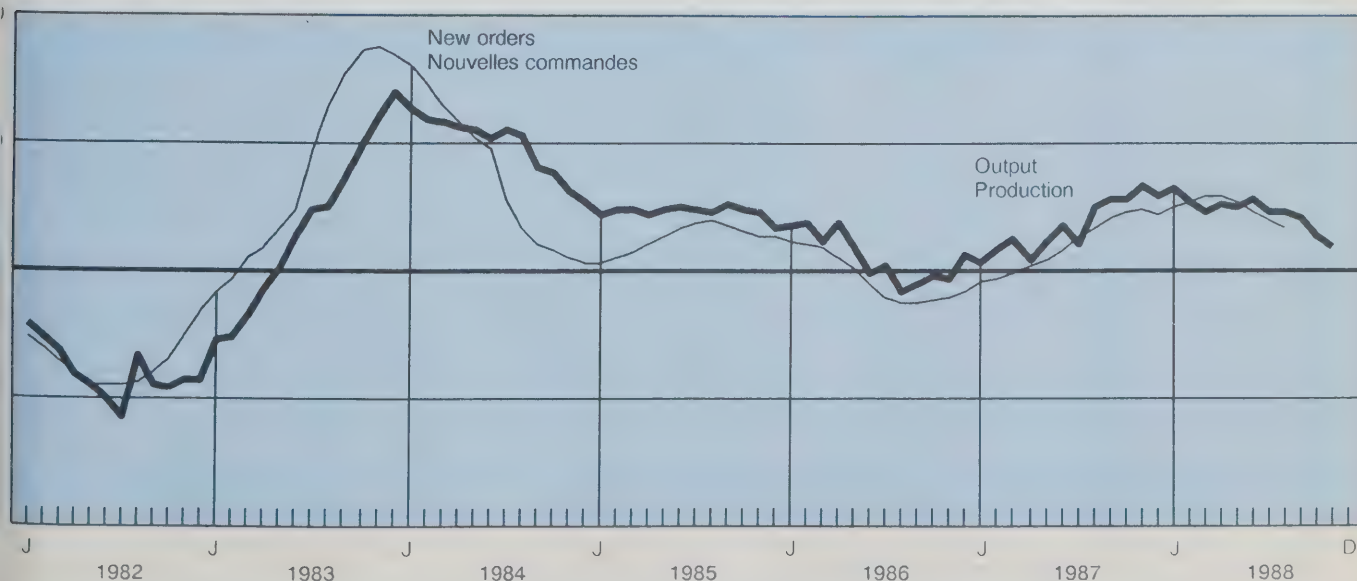
Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497).

Durable goods

Biens durables

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



6.2

Manufacturing shipments by industry (millions of dollars)

Livraisons manufacturières par industrie (millions de dollars)

Year and month	Total	Non-durable goods	Durable goods
Année et mois	Total	Biens non durables	Biens durables
D	315674	315675	315689
1984	229,848	122,124	107,725
1985	248,415	128,183	120,232
1986	253,911	127,829	126,082
1987	269,866	136,394	133,472
1986 N	21,054	10,595	10,459
D	21,685	10,924	10,761
1987 J	21,333	10,687	10,646
F	21,990	10,856	11,135
M	21,768	11,074	10,694
A	21,853	11,169	10,684
M	21,957	11,249	10,708
J	22,106	11,376	10,730
J	22,350	11,671	10,678
A	22,803	11,649	11,154
S	22,989	11,541	11,448
O	23,375	11,608	11,766
N	23,696	11,743	11,952
D	23,705	11,797	11,909
1988 J	23,765	11,660	12,105
F	23,459	11,559	11,900
M	23,617	11,527	12,091
A	23,641	11,575	12,067
M	24,036	11,852	12,185
J	24,051	11,879	12,172
J	23,391	12,039	11,352
A	24,196	11,843	12,353
S	24,499	11,954	12,545
O	24,442	11,968	12,474
N	24,175	11,923	12,252

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497).

6.3

Manufacturing inventories by industry (millions of dollars)

Stocks manufacturiers par industrie (millions de dollars)

End of period and month	Total inventories held	Non-durable goods industries	Durable goods industries
En fin de période et mois	Total stocks détenus	Industries des biens non durables	Industries des biens durables
D	316739	316740	316754
1984	35,620	16,552	19,068
1985	36,684	16,054	20,629
1986	37,076	15,441	21,634
1987	38,927	16,043	22,883
1986 N	37,719	15,730	21,989
D	37,755	15,778	21,977
1987 J	37,853	15,796	22,057
F	37,976	15,921	22,055
M	37,843	15,844	22,000
A	38,354	16,424	21,930
M	38,299	16,262	22,037
J	38,223	16,276	21,947
J	38,427	16,256	22,171
A	38,710	16,368	22,343
S	38,685	16,293	22,392
O	38,970	16,317	22,654
N	39,461	16,437	23,024
D	39,609	16,387	23,222
1988 J	39,647	16,328	23,319
F	39,834	16,317	23,517
M	39,927	16,368	23,558
A	40,408	16,525	23,883
M	40,676	16,687	23,989
J	40,981	16,814	24,166
J	41,516	16,771	24,746
A	41,705	16,732	24,973
S	41,960	16,794	25,166
O	42,076	16,816	25,260
N	42,461	16,783	25,678

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497).

Shipments and unfilled orders (millions of dollars)

Livraisons et commandes en carnet (millions de dollars)

Month and year		Shipments						
		Livraisons						
		Consumer goods		Capital goods	Construction materials and components	Other intermediate goods and supplies	Export-oriented industries	(Automotive products)
		Biens de consommation						
Non-durable and semi-durable		Durable						
Non-durables et semi-durables		Durables	Biens de capital	Matériaux et éléments de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)	
		315699	315700	315701	315702	315703	315704	315705
84		68,836	7,499	19,629	16,594	67,921	49,370	58,005
85		72,485	8,287	22,819	18,624	72,349	53,850	63,577
86		67,510	8,836	24,990	20,319	74,367	57,889	56,651
87		69,604	9,575	26,713	23,674	79,550	60,751	52,983
86	N	5,474	758	2,114	1,745	6,243	4,742	4,326
	D	5,571	759	2,146	1,804	6,363	4,953	4,480
87	J	5,473	787	2,163	1,830	6,269	4,892	4,215
	F	5,540	787	2,187	1,874	6,421	5,188	4,516
	M	5,725	775	2,124	1,909	6,365	4,844	4,365
	A	5,839	778	2,179	1,930	6,386	4,794	4,261
	M	5,840	781	2,128	1,966	6,466	4,731	4,315
	J	5,945	786	2,141	1,934	6,492	4,854	4,390
	J	6,006	788	2,200	1,977	6,424	4,985	4,290
	A	5,958	788	2,270	1,993	6,897	4,966	4,433
	S	5,874	813	2,287	2,014	6,803	5,208	4,500
	O	5,891	815	2,379	2,043	6,982	5,284	4,631
	N	5,781	839	2,369	2,076	7,039	5,565	4,607
	D	5,694	846	2,316	2,097	7,117	5,533	4,425
88	J	5,815	860	2,431	2,074	7,013	5,599	4,863
	F	5,745	838	2,389	2,000	6,976	5,585	4,663
	M	5,815	804	2,452	2,086	6,905	5,590	4,850
	A	5,811	824	2,286	2,100	6,970	5,655	4,836
	M	5,796	855	2,446	2,091	7,110	5,772	4,772
	J	5,857	824	2,421	1,987	7,249	5,756	4,937
	J	5,874	831	2,437	2,038	7,114	5,079	3,922
	A	5,796	847	2,629	2,101	7,250	5,594	4,501
	S	5,855	866	2,552	2,124	7,231	5,791	4,659
	O	5,796	855	2,591	2,113	7,384	5,782	4,545
	N	5,725	866	2,502	2,208	7,301	5,539	4,303
Month and year		Unfilled orders at end of month						
		Commandes en carnet à la fin du mois						
		Consumer goods		Capital goods	Construction materials and components	Other intermediate goods and supplies	Export-oriented industries	(Automotive products)
		Biens de consommation						
Non-durable and semi-durable		Durable						
Non-durables et semi-durables		Durables	Biens de capital	Matériaux et éléments de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)	
		316409	316410	316411	316412	316413	316414	316415
4		422	364	14,243	2,433	3,555	1,032	1,484
5		419	497	14,205	2,334	3,626	916	1,456
6		438	575	13,151	2,894	3,858	904	1,415
7		484	566	13,854	3,187	4,154	1,017	1,415
6	N	452	507	13,406	3,038	3,966	896	1,426
	D	471	567	13,365	3,113	4,111	921	1,453
7	J	445	547	13,470	3,089	4,047	905	1,437
	F	472	508	13,549	3,108	4,028	964	1,459
	M	482	493	13,261	3,143	4,105	962	1,452
	A	498	488	13,286	3,188	4,126	1,014	1,459
	M	492	469	13,385	3,139	4,138	1,040	1,452
	J	502	480	13,340	3,153	4,155	1,056	1,458
	J	513	460	13,366	3,183	4,207	1,061	1,442
	A	502	497	13,334	3,160	4,299	1,027	1,439
	S	526	595	13,529	3,193	4,350	1,027	1,439
	O	501	550	13,567	3,268	4,251	987	1,404
	N	511	548	14,052	3,358	4,312	971	1,407
	D	518	555	14,126	3,426	4,420	1,039	1,450
8	J	533	597	13,885	3,451	4,107	1,064	1,419
	F	542	594	14,081	3,462	4,134	1,082	1,408
	M	561	608	16,492	3,479	4,028	1,113	1,479
	A	560	556	16,505	3,447	4,202	1,174	1,490
	M	528	467	17,457	3,418	4,288	1,110	1,456
	J	510	519	17,584	3,514	4,296	1,100	1,353
	J	496	563	17,963	3,542	4,139	1,045	1,339
	A	451	663	18,079	3,572	4,177	1,033	1,362
	S	495	743	17,995	3,689	4,258	1,046	1,376
	O	483	785	17,968	3,708	4,170	997	1,306
	N	476	830	18,453	3,755	4,231	1,038	1,331

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497)

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497)

Total inventories and raw materials (millions of dollars)

Total des stocks et des matières premières (millions de dollars)

End of year and month		Inventories held: total Stocks détenus: total					
		Consumer goods non durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials and components	Intermediate goods and supplies	Export-oriented industries (Automotive products)
En fin d'année et mois		Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux et éléments de construction	Industries des produits intermédiaires	(Industries connexes de l'automobile)
D		316764	316765	316766	316767	316768	316769
1984		8,533	1,477	6,851	2,942	10,401	5,416
1985		8,184	1,579	8,021	3,026	10,472	5,401
1986		7,646	1,700	8,886	3,256	10,324	5,266
1987		8,025	1,771	9,506	3,603	10,411	5,613
1986	N	7,782	1,773	9,014	3,412	10,367	5,348
	D	7,894	1,781	9,088	3,425	10,278	5,242
1987	J	7,896	1,768	9,231	3,377	10,277	5,277
	F	8,054	1,805	9,233	3,400	10,236	5,269
	M	8,119	1,830	9,284	3,393	10,137	5,183
	A	8,568	1,814	9,184	3,392	10,210	5,180
	M	8,400	1,809	9,277	3,413	10,314	5,191
	J	8,242	1,792	9,261	3,462	10,290	5,174
	J	8,254	1,822	9,277	3,524	10,270	5,236
	A	8,332	1,802	9,387	3,551	10,240	5,295
	S	8,283	1,812	9,452	3,614	10,183	5,333
	O	8,213	1,827	9,545	3,709	10,235	5,425
	N	8,326	1,827	9,673	3,678	10,371	5,524
	D	8,280	1,856	9,718	3,791	10,361	5,576
1988	J	8,154	1,893	9,727	3,799	10,395	5,661
	F	8,114	1,983	9,775	3,837	10,458	5,703
	M	8,115	1,987	9,777	3,927	10,537	5,686
	A	8,139	2,015	9,861	4,013	10,632	5,723
	M	8,203	2,034	9,881	4,020	10,819	5,807
	J	8,157	1,997	10,293	4,066	10,837	5,603
	J	8,115	2,026	10,440	4,117	10,996	5,746
	A	7,969	2,057	10,538	4,125	11,016	5,875
	S	7,963	2,092	10,711	4,130	11,209	5,849
	O	8,053	2,134	10,713	4,212	11,145	5,826
	N	7,987	2,148	10,930	4,255	11,244	5,843
End of year and month		Inventories held: raw materials Stocks détenus: matières premières					
		Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials and components	Intermediate goods and supplies	Export-oriented industries (Automotive products)
En fin d'année et mois		Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux et éléments de construction	Industries des produits intermédiaires	(Industries connexes de l'automobile)
D		317119	317120	317121	317122	317123	317124
1984		3,358	709	2,332	1,356	4,612	1,995
1985		3,371	808	2,508	1,421	4,714	1,894
1986		3,347	859	2,604	1,504	4,712	1,876
1987		3,432	899	2,717	1,701	4,974	2,143
1986	N	3,346	888	2,578	1,540	4,599	1,884
	D	3,425	884	2,617	1,546	4,594	1,840
1987	J	3,416	863	2,610	1,543	4,599	1,829
	F	3,493	891	2,623	1,579	4,602	1,870
	M	3,493	904	2,621	1,544	4,602	1,878
	A	3,832	905	2,552	1,546	4,645	1,814
	M	3,583	909	2,604	1,538	4,720	1,861
	J	3,466	897	2,626	1,566	4,682	1,847
	J	3,476	908	2,550	1,618	4,723	1,897
	A	3,516	898	2,649	1,618	4,702	1,884
	S	3,501	907	2,707	1,644	4,704	1,937
	O	3,469	899	2,728	1,663	4,724	2,000
	N	3,560	906	2,749	1,690	4,800	2,023
	D	3,511	925	2,728	1,748	4,850	2,101
1988	J	3,484	943	2,732	1,728	4,858	2,089
	F	3,413	1,019	2,659	1,739	4,867	2,052
	M	3,430	1,019	2,589	1,785	4,887	2,051
	A	3,494	1,046	2,576	1,855	4,983	1,995
	M	3,467	1,064	2,556	1,861	5,004	2,060
	J	3,386	1,035	2,604	1,909	5,021	2,083
	J	3,413	1,031	2,705	1,898	5,090	2,080
	A	3,361	1,042	2,768	1,894	5,144	2,121
	S	3,393	1,045	2,784	1,887	5,199	2,093
	O	3,356	1,081	2,821	1,915	5,154	2,096
	N	3,384	1,100	2,876	1,948	5,232	2,118

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497).

Inventories of goods in process and finished products (millions of dollars)

Stocks de produits en cours et produits finis (millions de dollars)

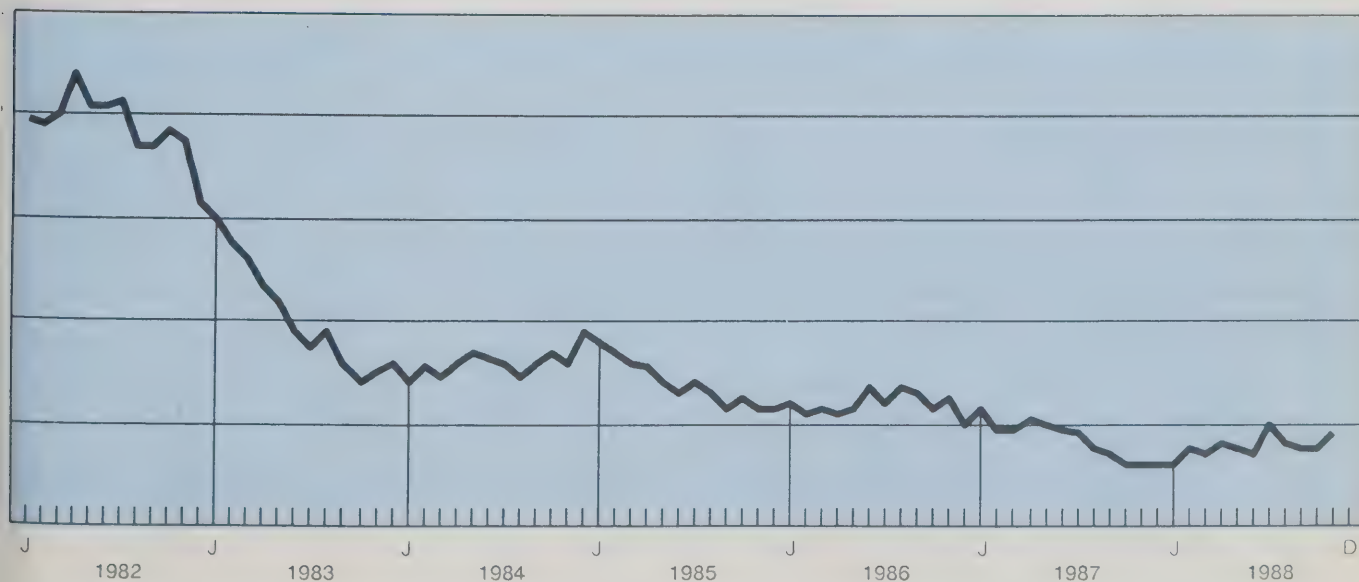
End of year d month	Inventories held Stocks détenus						
	Goods in process Produits en cours						
fin année mois	Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials and components	Intermediate goods and supplies	Export-oriented industries	(Automotive products)
	Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux et éléments de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
	317474	317475	317476	317477	317478	317479	317480
84	1,046	206	3,214	685	1,825	1,818	1,415
85	915	209	3,936	697	1,883	1,957	1,399
86	844	220	4,623	814	1,808	1,915	1,221
87	908	224	5,266	953	1,834	2,030	1,410
86 N	875	221	4,750	873	1,857	1,937	1,201
86 D	874	226	4,764	898	1,832	1,852	1,194
87 J	864	225	4,875	878	1,829	1,881	1,188
87 F	872	216	4,909	888	1,833	1,852	1,147
87 M	900	223	4,973	905	1,834	1,806	1,178
87 A	934	222	4,976	910	1,823	1,810	1,188
87 M	938	223	5,017	940	1,869	1,804	1,201
87 J	942	228	4,994	956	1,867	1,796	1,173
87 J	950	232	5,077	966	1,893	1,798	1,209
87 A	943	226	5,115	992	1,873	1,824	1,206
87 S	944	230	5,147	1,041	1,874	1,845	1,205
87 O	943	239	5,226	1,095	1,855	1,853	1,241
87 N	951	233	5,325	1,023	1,896	1,895	1,278
87 D	941	231	5,422	1,051	1,860	1,961	1,377
88 J	917	235	5,412	1,052	1,850	1,954	1,288
88 F	921	243	5,519	1,057	1,870	1,990	1,286
88 M	922	243	5,567	1,081	1,872	1,947	1,249
88 A	897	229	5,689	1,095	1,905	1,996	1,218
88 M	868	234	5,742	1,080	1,938	1,982	1,167
88 J	893	237	6,089	1,060	1,924	1,837	1,045
88 J	902	245	6,127	1,091	1,988	2,004	1,176
88 A	875	245	6,143	1,093	1,985	2,014	1,164
88 S	873	240	6,282	1,112	1,959	2,034	1,127
88 O	860	255	6,286	1,159	1,971	1,988	1,126
88 N	865	257	6,410	1,156	2,034	2,001	1,082

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497).

Ratio of stocks to shipments

Rapport des stocks aux livraisons



End of year and month	Inventories held Stocks détenus						
	Finished goods Produits finis						
	Consumer goods non-durable	Consumer goods durable	Capital goods	Construction materials and components	Intermediate goods and supplies	Export- oriented industries	(Automotive products)
En fin d'année et mois	Biens de consommation non durables	Biens de consommation durables	Biens de capital	Matériaux et éléments de construction	Industries des produits intermédiaires	Industries orientées vers l'exportation	(Industries connexes de l'automobile)
D	317829	317830	317831	317832	317833	317834	317835
1984	4,129	562	1,306	902	3,965	1,603	2,238
1985	3,898	562	1,577	908	3,875	1,551	2,064
1986	3,455	622	1,658	937	3,804	1,474	1,591
1987	3,685	648	1,523	948	3,603	1,439	1,760
1986 N	3,561	664	1,686	999	3,910	1,527	1,692
D	3,595	671	1,707	981	3,851	1,551	1,643
1987 J	3,616	680	1,746	955	3,849	1,568	1,675
F	3,689	698	1,701	934	3,802	1,547	1,717
M	3,726	702	1,690	944	3,700	1,499	1,720
A	3,802	686	1,657	936	3,741	1,556	1,816
M	3,879	677	1,656	935	3,725	1,526	1,810
J	3,833	668	1,640	940	3,741	1,531	1,785
J	3,828	681	1,650	940	3,655	1,540	1,741
A	3,872	678	1,623	941	3,666	1,586	1,798
S	3,838	676	1,598	930	3,606	1,550	1,813
O	3,802	689	1,592	951	3,656	1,571	1,782
N	3,815	687	1,600	965	3,675	1,606	1,922
D	3,829	700	1,568	991	3,651	1,514	1,818
1988 J	3,754	715	1,584	1,018	3,688	1,618	1,747
F	3,780	721	1,598	1,041	3,721	1,661	1,775
M	3,762	726	1,622	1,061	3,777	1,688	1,719
A	3,748	739	1,596	1,063	3,744	1,733	1,790
M	3,868	736	1,582	1,079	3,878	1,764	1,902
J	3,878	726	1,600	1,097	3,892	1,683	1,831
J	3,800	749	1,608	1,128	3,918	1,662	1,713
A	3,733	770	1,627	1,138	3,887	1,741	1,707
S	3,697	808	1,646	1,131	4,051	1,723	1,666
O	3,836	799	1,606	1,138	4,020	1,743	1,714
N	3,738	791	1,643	1,151	3,979	1,723	1,689

Source: Inventories, Shipments and Orders in Manufacturing Industries (Catalogue 31-001), Statistics Canada. Contact: S. Desrosiers (951-9497).

Source: Stocks, livraisons et commandes des industries manufacturières (n° 31-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Desrosiers (951-9497).

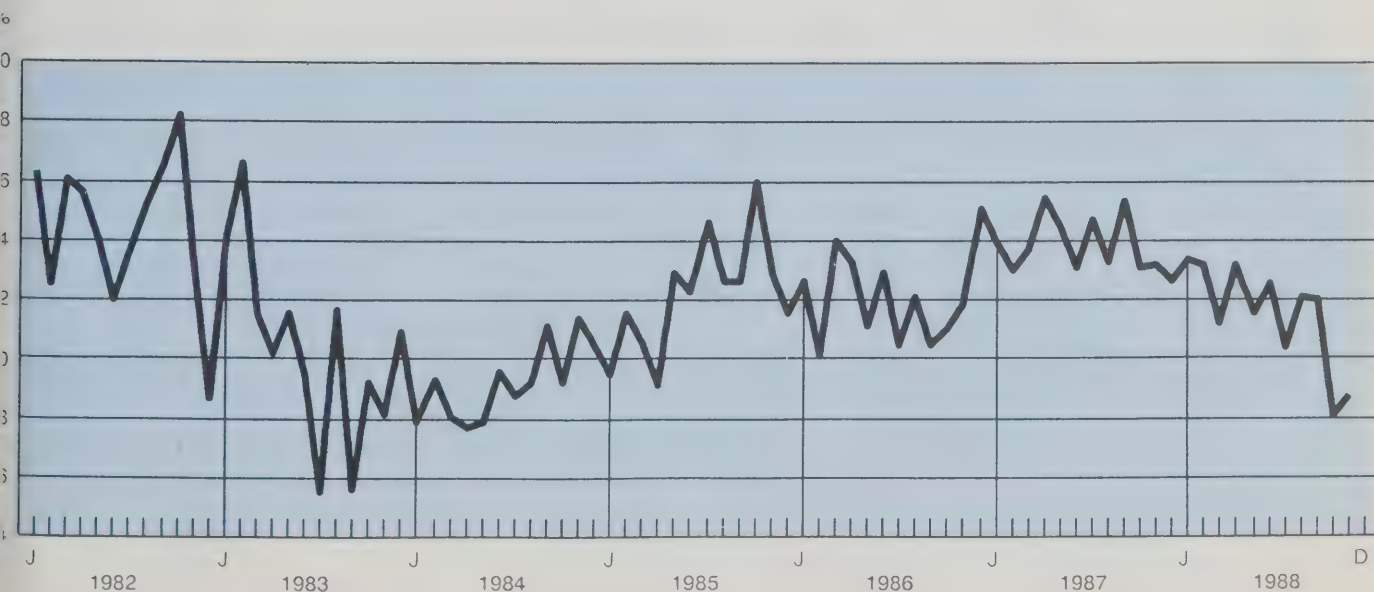
Year and month	New motor vehicles (thousands of units)				Véhicules automobiles neufs (milliers d'unités)		
	New motor vehicles Véhicules automobiles neufs		New motor vehicles sales Ventes de véhicules automobiles neufs		Commercial vehicles Véhicules utilitaires		
Month and year	Passenger cars Voitures particulières		Total	Passenger Voitures particulières		Total	
	Imports less re-exports Importations moins ré-exportations	Exports Exportations		North American manufactured Fabriquées en Amérique du Nord	Overseas manufactured Fabriqués outre-mer		
	446646 -418728	418737	4970	4971	4972	4975	4973
84	853	1,104	1,283	724	247	971	312
85	1,052	1,166	1,530	797	340	1,136	394
86	1,059	1,207	1,526	767	336	1,103	423
87	990	956	1,531	700	363	1,062	469
86 N	92	120	116	57	25	82	34
86 D	65	107	127	58	33	91	37
87 J	50	74	117	55	27	82	35
87 F	95	106	125	59	28	87	38
87 M	95	91	125	59	31	90	35
87 A	88	80	134	60	34	94	40
87 M	102	79	124	56	30	86	38
87 J	102	89	129	60	30	90	39
87 J	62	46	124	56	30	86	38
87 A	55	43	131	60	30	90	41
87 S	86	73	127	56	32	88	39
87 O	99	79	132	60	30	90	42
87 N	88	94	134	60	31	91	43
87 D	68	102	128	59	29	87	41
88 J	60	126	128	58	30	88	41
88 F	101	163	124	57	29	86	39
88 M	95	162	133	61	28	89	44
88 A	106	162	128	57	30	86	42
88 M	104	159	136	62	29	92	44
88 J	80	170	124	56	28	84	40
88 J	64	87	131	60	26	87	44
88 A	61	121	131	60	28	88	42
88 S	88	144	134	62	30	91	43
88 O	92	151	128	63	23	86	43
88 N	96	150	128	62	24	86	43

Sources: New Motor Vehicle Sales (Catalogue 63-007), Imports by Commodities (Catalogue 65-007), Exports by Commodities (Catalogue 65-004), Statistics Canada. Contact: R. Laplante (951-3549).

Sources: Ventes de véhicules automobiles neufs (n° 63-007 au catalogue), Importations par marchandises (n° 65-007 au catalogue), Exportations par marchandises (n° 65-004 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: R. Laplante (951-3549).

Import share of car sales

Part des importations dans les ventes de voitures



Production of motor vehicles in Canada (units), unadjusted

Production de véhicules automobiles au Canada (unités), non-désaisonnalisé

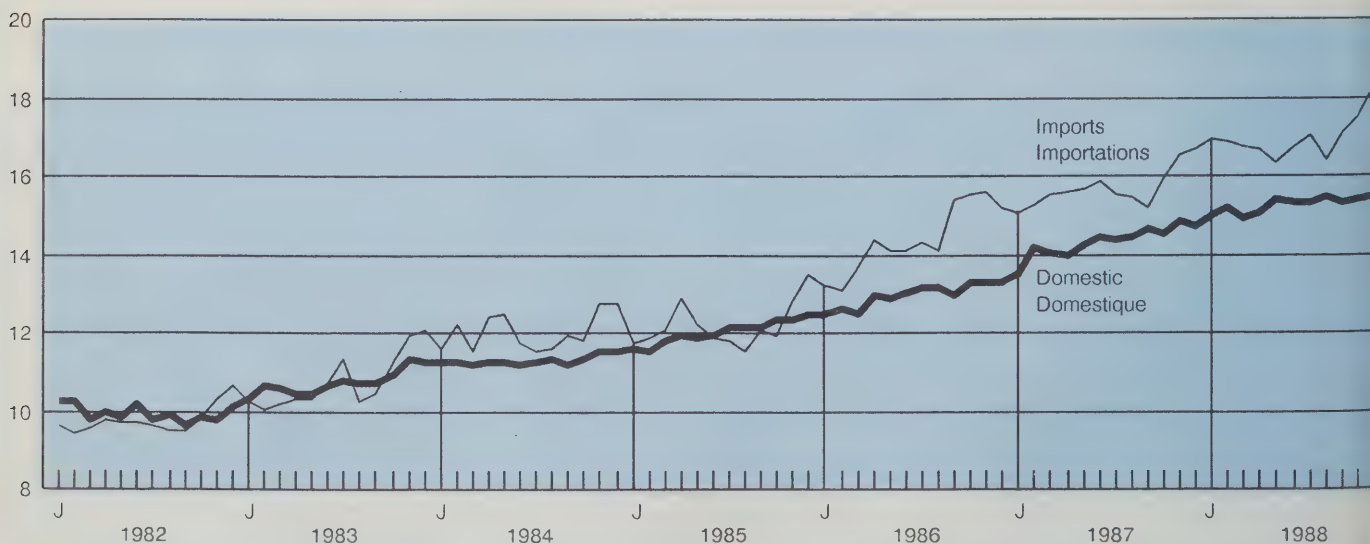
Year and month Année et mois	Total all vehicles Total véhicules	Passenger cars Automobiles	Trucks and vans Camions et camionnettes
D	125000	125001	125059
1984	1,829,384	1,021,536	807,848
1985	1,930,437	1,074,828	855,609
1986	1,845,776	1,060,884	784,892
1987	1,635,014	809,827	825,187
1986 J	114,442	57,380	57,062
A	89,929	48,181	41,748
S	143,597	82,692	60,905
O	153,350	107,303	46,047
N	146,253	96,487	49,766
D	130,702	82,825	47,877
1987 J	137,820	74,671	63,149
F	148,274	79,144	69,130
M	155,788	76,722	79,066
A	144,744	69,042	75,702
M	135,199	62,385	72,814
J	158,940	77,835	81,105
J	79,180	36,326	42,854
A	85,678	27,592	58,086
S	132,405	65,246	67,159
O	155,030	77,452	77,578
N	164,877	90,383	74,494
D	137,079	73,029	64,050
1988 J	161,666	86,415	75,251
F	173,656	91,963	81,693
M	204,118	111,023	93,095
A	184,569	103,004	81,565
M	180,455	98,652	81,803
J	195,043	106,673	88,370
J	63,152	34,982	28,170

Source: Motor Vehicle Manufacturers' Association of Canada.
Source: Motor Vehicle Manufacturers' Association of Canada.

Average car prices

Prix moyens des voitures

\$000's



Manufacturing production - Selected industries, unadjusted

Production manufacturière - Certaines industries, non-désaisonnalisé

Year and month	Sawn lumber(1)	Wood pulp(2)	Newsprint(3)	Steel(3)	Household appliances(4)	Footwear	Distilleries industrial alcohol (ethyl)(5)	Bottled spirits(5)	Stocks, distilleries and bond warehouse(5,6)
Année et mois	Bois d'oeuvre(1)	Pâte de bois(2)	Papier journal(3)	Acier(3)	Appareils ménagers(4)	Chaussures	Alcool (éthyl) industriel des distilleries(5)	Boissons alcooliques embouteillées(5)	Stocks, distilleries et entrepôts de douane(5,6)
	2267	2290	2294	2311	(2385 + 2390 + 2398)	345653	2086	2087	2088
85	23,133	22,307	8,987	14,638	1,251	44,394	183	80	926
86	23,332	23,730	9,289	14,081	1,375	43,087	189	75	724
87	26,258	25,180	9,673	14,737	1,549	38,774	166	75	825
88					1,556				
86 D	1,735	1,974	783	1,192	114	2,362	14	6	724
87 J	2,070	2,112	794	1,234	94	2,989	14	6	834
F	2,162	2,026	765	1,157	114	3,278	15	6	840
M	2,347	2,183	848	1,362	152	3,759	21	7	884
A	2,269	2,141	808	1,294	146	3,547	15	6	854
M	2,157	2,039	816	1,318	135	3,360	14	6	861
J	2,238	2,079	806	1,268	150	3,532	16	8	863
J	2,027	2,172	791	1,086	84	2,416	9	3	859
A	2,018	2,168	826	1,135	73	3,448	8	7	851
S	2,279	1,906	797	1,217	151	3,794	10	7	844
O	2,344	2,159	827	1,278	166	3,597	11	7	833
N	2,213	2,110	812	1,182	135	2,813	18	8	805
D	2,134	2,086	783	1,207	148	2,241	15	5	825
88 J	2,002	2,116	822	1,284	122	2,529	14	6	817
F	2,154	2,087	815	1,217	136	2,889	11	6	815
M	2,406	2,269	874	1,344	144	3,381	20	7	815
A	2,200	2,109	826	1,275	145	2,943	14	6	811
M	2,181	2,142	860	1,329	130	3,067	16	7	807
J	2,304	2,158	799	1,319	136	3,417	12	8	803
J	1,853	2,243	827	1,204	87	1,877	6	2	794
A	2,104	2,194	846	953	79	3,295	10	7	785
S	2,193	1,983	790	1,144	149	3,115	12	7	777
O	2,130	2,154	865	1,312	135	2,781	15	7	767
N	2,166	2,147	837	1,368	145	2,763			
D					149				

Millions of feet. - En millions de pieds.

Thousands of tonnes. - Milliers de tonnes.

Thousands of metric tonnes. - En milliers de tonnes métriques.

Thousands of units. - En milliers d'unités.

Million of litres volume. - En millions de litres volume.

End of period. - En fin de période.

6.10		Chemicals industries (millions of dollars)			Industries chimiques (millions de dollars)			
Year and month	GDP chemical and chemicals products	Imports from all countries(1) Importations provenant de tous les pays(1)			Exports to all countries(1) Exportations vers tous les pays(1)		Total inventory owned chemical industries at end of month Total stocks possédés industries chimiques à la fin du mois	Shipments chemical industries Livraisons industries chimiques
		Inorganic chemicals Produits chimiques inorganiques	Organic chemicals Produits chimiques organiques	Plastic and synthetic rubber Matières plastiques et caoutchouc	Chemicals Chimiques	Synthetic rubbers and plastics Caoutchouc synthétique et plastique		
Année et mois	PIB industries chimiques							
	I 32127	D 422859	D 422856	D 422853	D 401900	D 401885	D 318173	D 315688
1984	4,895	498	1,465	1,645	2,563	896	2,683	17,175
1985	4,932	509	1,509	1,773	2,709	1,130	2,844	18,269
1986	4,976	524	1,617	1,962	2,615	1,333	2,666	18,822
1987	5,188	524	1,680	2,203	2,782	1,638	2,642	20,157
1986 N	5,036	42	128	168	206	106	2,737	1,564
D	5,025	39	147	158	205	111	2,693	1,676
1987 J	4,868	43	151	168	210	114	2,718	1,505
F	4,986	37	137	165	208	120	2,688	1,587
M	5,016	45	149	191	238	138	2,670	1,590
A	5,256	45	137	167	229	133	2,686	1,639
M	5,171	42	139	183	262	148	2,689	1,638
J	5,261	48	149	205	245	136	2,712	1,676
J	5,377	46	142	186	246	134	2,739	1,708
A	5,240	39	115	167	226	126	2,709	1,707
S	5,112	43	133	190	206	148	2,657	1,717
O	5,273	43	140	200	220	145	2,684	1,745
N	5,342	47	139	192	270	139	2,683	1,786
D	5,358	46	148	189	223	156	2,671	1,902
1988 J	5,343				255	141	2,721	1,732
F	5,462				290	155	2,754	1,816
M	5,263				340	181	2,810	1,800
A	5,232				291	157	2,817	1,807
M	5,345				332	175	2,846	1,846
J	5,387				343	209	2,832	1,860
J	5,413				242	180	2,837	1,980
A	5,344				232	180	2,838	1,866
S	5,438				302	174	2,955	1,930
O	5,411				281	156	2,910	1,920
N	5,399				302	157	2,918	1,979
Year and month	IPPI 1981 = 100(1) IPPI 1981 = 100(1)		Chemical and chemical products(1) Chimiques et produits chimiques(1)			Total number of employees		
	Chemical, chemical products Produits chimiques	Industrial chemicals Produits chimiques industriels	Average weekly hours Heures hebdomadaires moyennes	Average hourly earnings Rémunération horaire moyenne	Average weekly earnings Rémunération hebdomadaire moyenne	Ensemble des salariés		
Année et mois								
	D 613418	D 612465	L 4794	L 5724	L 1384	L 144		
1985	115	106	39.5	12.20	559.87	91,477		
1986	116	104	39.4	12.67	580.99	92,048		
1987	120	107	39.4	13.20	611.04	92,689		
1988	131	123						
1986 D	115	101	38.7	12.99	589.85	90,579		
1987 J	116	102	38.9	12.89	596.32	92,392		
F	117	103	39.5	13.11	604.12	90,772		
M	117	103	39.5	13.02	605.82	91,804		
A	118	104	39.4	13.27	609.07	92,728		
M	118	106	39.5	13.19	609.78	93,541		
J	119	107	39.3	12.88	602.67	94,759		
J	120	107	38.8	12.98	603.90	92,619		
A	121	109	39.3	13.03	610.06	93,845		
S	121	109	40.1	13.40	623.43	92,344		
O	123	112	40.0	13.37	622.23	93,427		
N	124	114	39.6	13.53	623.58	92,121		
D	125	115	38.4	13.75	621.60	91,910		
1988 J	127	117	39.6	13.73	634.50	92,854		
F	128	118	39.5	13.69	633.85	92,243		
M	129	119	39.9	13.62	638.15	92,504		
A	130	121	39.8	13.66	640.28	93,781		
M	131	122	39.2	13.58	631.65	95,558		
J	131	123	39.1	13.76	636.22	97,048		
J	132	124	38.5	13.73	635.95	95,230		
A	133	126	38.7	13.71	632.70	95,589		
S	133	127	39.5	14.05	652.97	95,434		
O	134	127	39.4	13.90	654.84	95,651		
N	135	127	39.0	13.88	655.48	96,167		
D	134	127						

(1) Not seasonally adjusted.

(1) Non-désaisonnalisé.

Table

- 7.1 Building permits
- 7.2 Housing
- 7.3 Monthly Housing Starts
- 7.4 Mortgage loan approvals

Tableau

- 7.1 Permis de construire
- 7.2 Logements
- 7.3 Mises en chantier de logements
- 7.4 Prêts hypothécaires autorisés

7.1

Building permits (millions of dollars)

Permis de construire (millions de dollars)

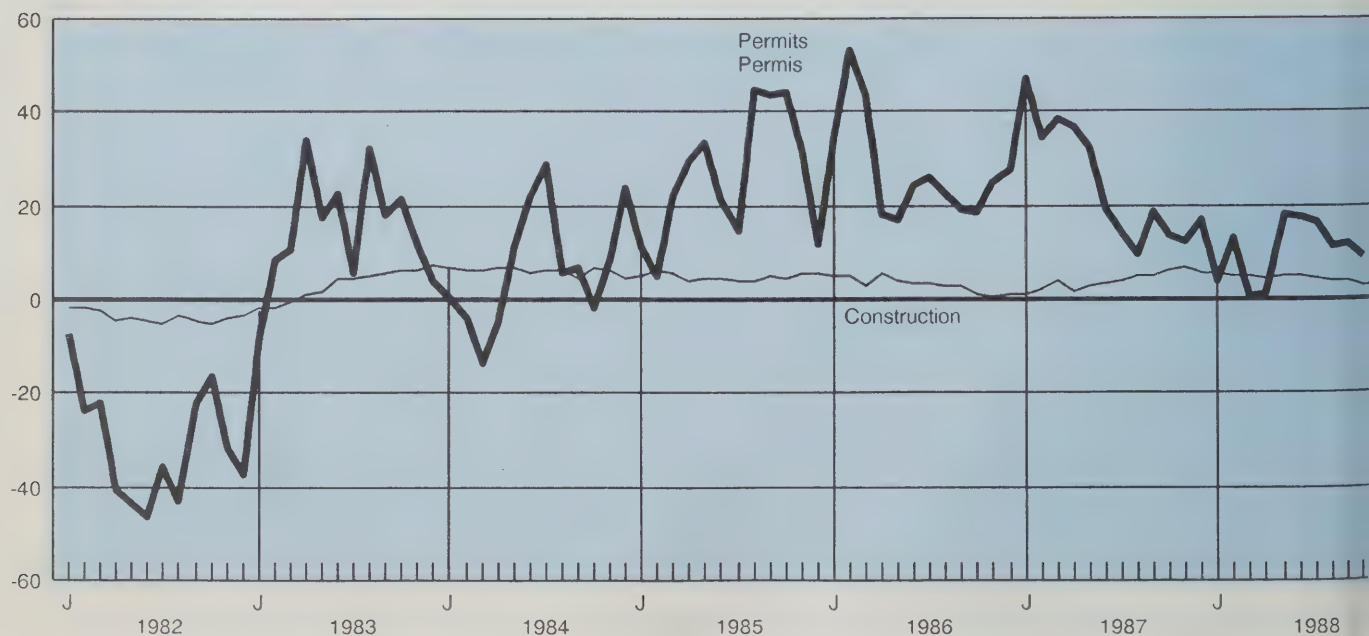
Year and month Année et mois	Canada total	Non-residential construction Construction non résidentielle				Residential Résidentielle	Canada, 55 municipalities only Canada, 55 municipalités seulement
		Total	Industrial Industrielle	Commercial Commerciale	Institutional and government Institutionnelle et gouvernement		
D	2677	4898	2678	2679	2680	2681	2682
1986	24,690	10,471	1,899	6,152	2,420	14,219	7,953
1987	30,981	12,148	2,806	7,039	2,303	18,832	8,479
1986 O	2,163	872	176	489	207	1,292	701
N	2,171	934	173	562	199	1,237	688
D	2,086	866	141	564	161	1,220	722
1987 J	2,685	994	185	650	159	1,691	746
F	2,638	1,030	185	653	192	1,608	677
M	2,764	932	192	576	164	1,832	753
A	2,718	1,119	419	519	182	1,599	723
M	2,604	1,024	205	606	212	1,580	819
J	2,450	896	208	471	218	1,554	677
J	2,380	943	144	594	205	1,436	757
A	2,419	904	141	593	170	1,516	681
S	2,581	1,003	205	598	200	1,578	737
O	2,461	978	210	574	194	1,483	643
N	2,437	1,050	312	588	151	1,387	643
D	2,436	1,029	218	610	201	1,407	713
1988 J	2,790	1,214	185	774	255	1,575	668
F	2,986	1,427	565	675	186	1,559	691
M	2,780	1,150	219	717	214	1,629	811
A	2,754	1,123	173	693	257	1,631	741
M	3,078	1,449	390	747	312	1,630	791
J	2,886	1,165	178	694	293	1,721	857
J	2,770	1,128	296	620	212	1,642	718
A	2,699	1,107	189	721	197	1,592	744
S	2,885	1,212	205	759	248	1,672	834
O	2,688	1,208	194	836	178	1,480	801

Source: Building Permits (Catalogue 64-001), Statistics Canada. Contact: F. Monette (951-2583).

Source: Permis de bâtir (n° 64-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: F. Monette (951-2583).

Building permits and construction

Permis de bâtir et construction

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

Housing (at annual rates)

Logements (aux taux annuels)

Year and quarter	Starts	Completions	Under construction
Année et trimestre	Mises en chantier	Achevés	En construction
	4945	4946	2761(1)
84	134,900	153,012	74,982
85	165,826	139,106	76,420
86	199,785	184,605	97,311
87	245,986	217,976	123,052
85 4	192,000	150,000	86,366
86 1	167,000	169,000	82,898
2	200,000	189,000	101,958
3	213,000	183,000	102,947
4	211,000	194,000	101,440
87 1	233,000	203,000	102,201
2	254,000	219,000	130,886
3	263,000	227,000	131,373
4	228,000	216,000	127,747
88 1	199,000	229,000	119,548
2	228,000	236,000	135,160
3	227,000	199,000	134,775

Not seasonally adjusted.

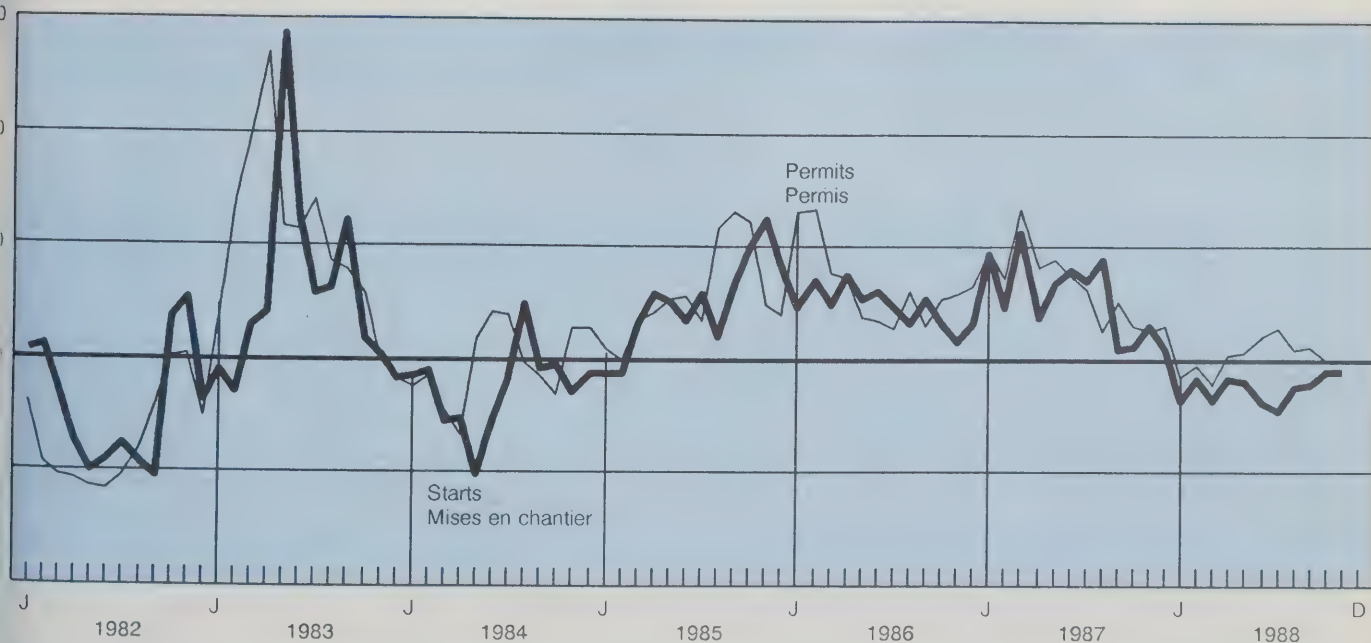
Non désaisonnalisée.

Source: Housing Starts and Completions (Catalogue 64-002) Statistics Canada. Contact: P. Pichette (951-9689).

Source: Logements mis en chantier et parachevés (n° 64-002 au catalogue) Statistique Canada. Personne ressource: P. Pichette (951-9689).

Housing permits and starts

Logements autorisés et mis en chantier

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

Year and month Année et mois	Total	Singles Unifamiliales	Multiples Multifamiliales
<i>D</i>	4900	4932	4933
1984	111	65	46
1985	139	78	61
1986	171	97	74
1987	215	115	100
1986 N	180	96	84
D	177	103	74
1987 J	207	113	94
F	190	105	85
M	238	125	113
A	214	114	100
M	226	125	101
J	228	117	111
J	234	126	108
A	250	116	134
S	201	112	89
O	197	105	92
N	206	112	94
D	185	103	82
1988 J	169	90	79
F	174	81	93
M	195	106	89
A	196	98	98
M	204	97	107
J	185	105	80
J	181	105	76
A	219	109	110
S	180	110	70
O	187	103	84
N	197	104	93

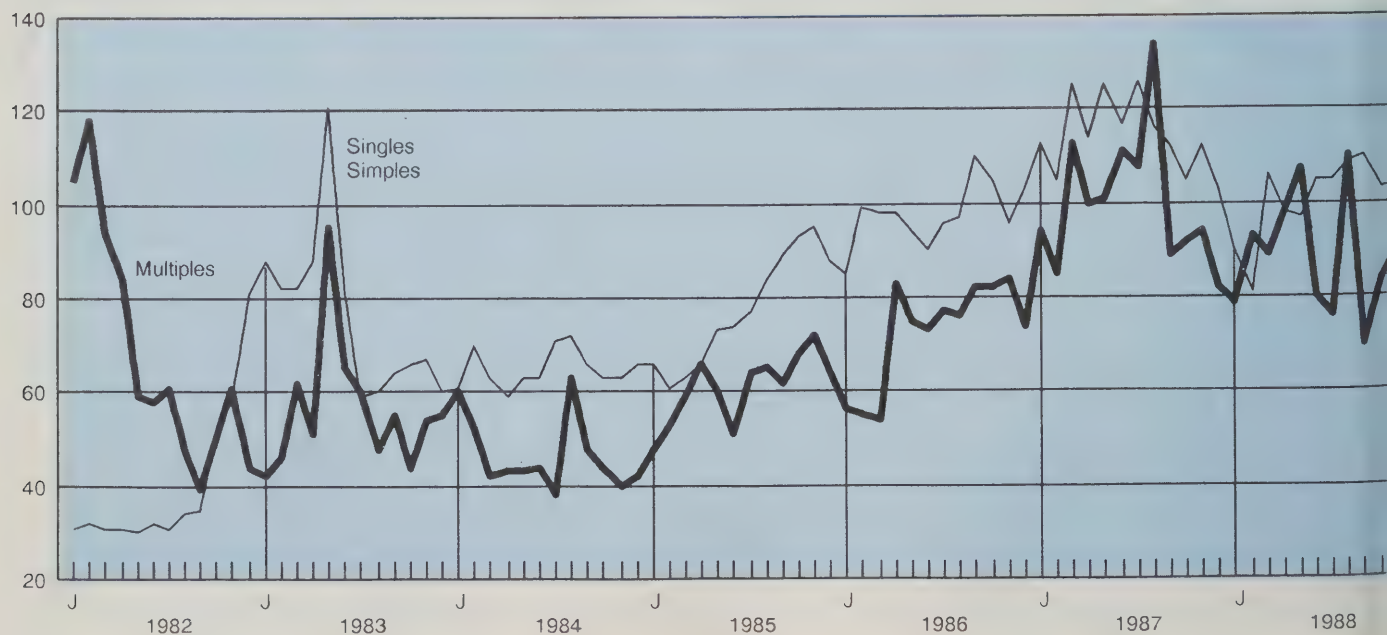
Source: Housing Starts and Completions (Catalogue 64-002) Statistics Canada. Contact: P. Pichette (951-9689).

Source: Logements mis en chantier et parachevés (n° 64-002 au catalogue) Statistique Canada. Personne ressource: P. Pichette (951-9689).

Housing starts

Mises en chantier du logement

000's of units
000's d'unités



Mortgage loan approvals (millions of dollars)

Prêts hypothécaires autorisés (millions de dollars)

Year and month Année et mois	New housing Habitations neuves								Existing residential Propriété résidentielle existante
	Under National Housing Act, total	Conventional lenders Prêts conventionnels			Total, N.H.A. and conventional	Dwelling units Logements			Conventional lenders
		Life insurance companies Compagnies d'assurance-vie	Trust, loan and other companies Compagnies de fiducie, de prêts et autres	Total		National Housing Act, total Loi nationale sur l'habitation, total	Conventional Conventionnels	Total	
	En vertu de la Loi nationale sur l'habitation, total			Total	Total, prêts L.N.H. et conventionnels			Total	Prêts conventionnels
	2645	2646	2647	2648	2649	2652	2653	2654	2655
1986	1,561	592	4,883	5,475	7,036	24,027	80,068	104,095	23,998
1987	2,348	703	6,023	6,726	9,074	32,402	82,919	115,321	27,772
1988									
S	104	39	391	430	534	1,657	6,234	7,891	2,124
O	142	37	387	424	566	2,163	6,034	8,197	1,932
N	146	49	391	440	586	2,257	6,282	8,539	1,735
D	482	29	354	383	865	7,457	5,317	12,774	1,583
1987									
J	88	33	286	319	407	1,273	4,068	5,341	1,419
F	86	80	319	399	485	1,214	5,500	6,714	2,006
M	172	82	487	569	741	2,518	7,718	10,236	2,866
A	259	77	692	769	1,028	3,987	9,691	13,678	3,469
M	200	63	713	776	976	2,950	9,002	11,952	3,242
J	179	64	661	725	904	2,559	9,017	11,576	3,051
1988									
J	130	36	543	579	709	1,693	7,359	9,052	2,347
A	121	94	495	589	710	1,551	7,280	8,831	1,972
S	206	43	481	524	730	2,762	6,370	9,132	2,035
O	154	35	541	576	730	2,191	6,532	8,723	1,936
N	211	52	421	473	684	2,706	5,455	8,161	1,741
D	542	44	384	428	970	6,998	4,927	11,925	1,688
1989									
J	124	22	330	352	476	1,601	4,151	5,752	1,358
F	120	69	397	466	586	1,492	5,612	7,104	1,876
M	191	58	534	592	783	2,355	7,026	9,381	2,326
A	200	65	584	649	849	2,362	7,222	9,584	3,015
M	220	89	626	715	935	2,763	7,920	10,683	3,239
J	241	90	689	779	1,020	2,402	9,056	11,458	3,314
1990									
J	181	63	600	663	844	2,200	7,198	9,398	2,776
A	180	57	513	570	750	2,147	6,569	8,716	2,803
S	188	46	491	537	725	2,231	5,776	8,007	2,534

Source: Canadian Housing Statistics, Canadian Mortgage and Housing Corporation.

Source: Statistique du logement au Canada, Société canadienne d'hypothèques et de logement.

Longevity and Historical Life Tables

If you're interested in: studying trends in longevity, analysing mortality rates, making population projections, defining the causes of death or even establishing insurance benchmarks for Canadians then *Longevity and Historical Life Tables* will be your best reference tool.

A total of 420 abridged life tables are supplied for Canada and the provinces at five year intervals from 1921 to 1981. Since the same method has been used to construct all the tables, comparisons can be made from one period to the next.

Longevity and Historical Life Tables will make planning future health services easier and more realistic.

\$20 in Canada
Bilingual

\$21.50 other
Catalogue

To order, complete the order form included or write to Publication Services Canada, Ottawa, ON K1A 0T6. For faster service, using MasterCard, call toll-free 1-800-

Please make your cheque or money order payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact the Statistics Canada Centre nearest you for further information.

Longévité et tables de mortalité chronologiques

Si vous vous intéressez à l'étude des tendances de l'espérance de vie, à l'analyse des taux de mortalité ainsi qu'à l'élaboration de projections démographiques ou de données de référence relatives à l'assurance au Canada, *Longévité et tables de mortalité chronologiques* est l'outil de travail qu'il vous faut.

Cette publication contient 420 tables de mortalité abrégées qui présentent des données pour les provinces et le Canada. Ces données se rapportent à des périodes de cinq ans comprises entre 1921 et 1981. Toutes les tables de mortalité ont été établies selon la même méthode, ce qui rend possible la comparaison des données.

Longévité et tables de mortalité chronologiques vous permettra de planifier plus facilement et avec plus de précision des services de santé en fonction de l'avenir.

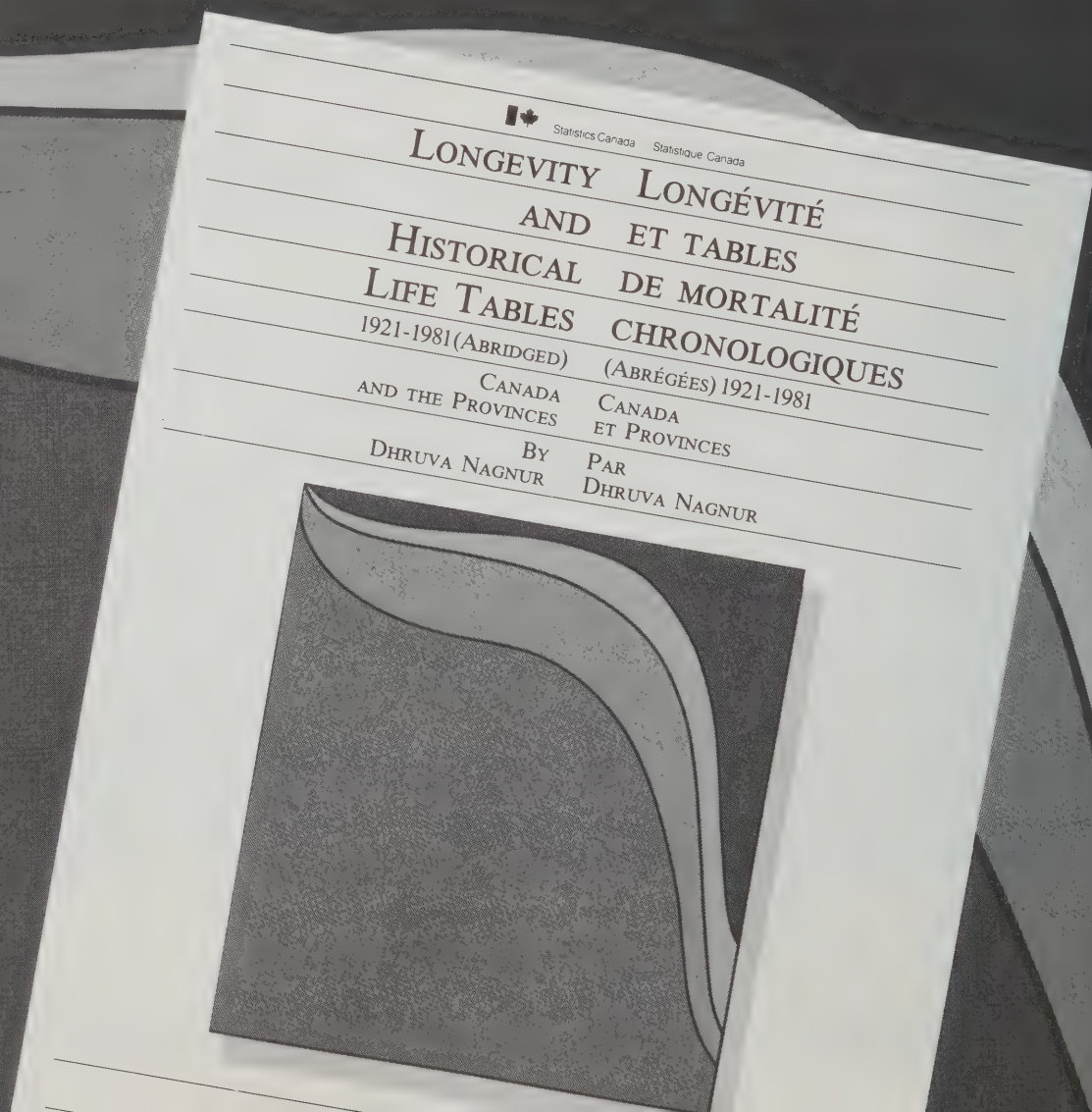
\$20 au Canada
Bilingue

\$21.50
N° 89-506

Vous pouvez commander cette publication en remplissant le bon de commande joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada (Ottawa), K1A 0T6. Si vous désirez un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais 1-800-267-6677, votre commande à votre compte MasterCard.

Veuillez faire votre chèque ou mandat postal à l'ordre du Receveur général du Canada - Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous.



Agriculture, mining and energy

Agriculture, mines et énergie

Table

- 8.1 Farm cash receipts
- 8.2 Farm input price index
- 8.3 Electric power statistics
- 8.4 Supply and disposition of crude oil and natural gas
- 8.5 Coal and coke
- 8.6 Refined petroleum products
- 8.7 Non-metallic minerals
- 8.8 Metals

Note: All data not seasonally adjusted

Tableau

- 8.1 Recettes monétaires agricoles
- 8.2 Indices de prix des entrées dans l'agriculture
- 8.3 Statistique de l'énergie électrique
- 8.4 Bilan du pétrole brut et du gaz naturel
- 8.5 Charbon et coke
- 8.6 Produits pétroliers raffinés
- 8.7 Minéraux non métalliques
- 8.8 Métaux

Nota: Toutes les données sont non désaisonnalisées

8.1

Farm cash receipts (millions of dollars)

Recettes monétaires agricoles (millions de dollars)

Year and quarter	Total cash receipts	Supplementary payments	Total cash receipts from farming operations	Crops Cultures					
Année et trimestre	Total recettes monétaires	Paiements supplémentaires	Recettes monétaires découlant de l'exploitation agricole	Total	Wheat	Wheat, C.W.B. participation payments	Barley	Barley, C.W.B. participation payments	C.W.B. net cash advance payments
				Total	Blé,	Blé, paiements de la C.C.B.	Orge	Orge, paiements de la C.C.B.	Paiements comptants anticipés de la C.C.B.
D	216754	216755	216756	216757	216758	216759	216762	216763	216764
1984	20,331	54	20,277	9,837	3,758	440	666	29	-54
1985	19,922	140	19,782	9,421	2,500	570	532	145	128
1986	20,463	374	20,089	9,281	2,462	370	745	45	184
1987	20,848	1,000	19,848	8,755	2,542	29	486	22	-31
1986 4	5,527	15	5,511	2,584	690	0	209	0	95
1987 1	4,623	290	4,333	1,707	405	26	125	22	-155
2	5,680	635	5,045	2,236	834	2	164	0	-184
3	4,927	67	4,860	2,028	615	1	100	0	227
4	5,618	8	5,610	2,783	687	0	97	0	81
1988 1	5,218	691	4,527	1,760	365	65	85	0	-96
2	5,452	291	5,162	2,192	490	151	110	20	-131
3	5,361	87	5,274	2,503	1,034	37	171	0	29
Year and quarter	Livestock and products		Forest and maple products	Dairy supplementary payments		Deficiency payments	Provincial income stabilization program		
Année et trimestre	Bétail et produits		Produits forestiers et de l'érable	Paiements supplémentaires de l'industrie laitière		Paiements d'appoint	Programme provincial de stabilisation du revenu		
D	216791		216805	216808		216809	216810		
1984	9,735		100	281		138	187		
1985	9,754		118	282		16	191		
1986	10,141		143	277		30	217		
1987	10,480		138	280		123	72		
1986 4	2,679		37	72		4	135		
1987 1	2,523		16	62		18	6		
2	2,624		80	68		31	5		
3	2,687		4	75		61	4		
4	2,645		37	74		12	58		
1988 1	2,608		17	65		63	14		
2	2,654		119	71		102	24		
3	2,616		4	77		41	33		

Source: Farm Cash Receipts (Catalogue 21-001), Statistics Canada. Contact: L. Gauthier (951-8706).

Source: Recettes monétaires agricoles (n° 21-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: L. Gauthier (951-8706).

8.2

Farm input price index (1981 = 100)

Indices de prix des entrées dans l'agriculture (1981 = 100)

Year and quarter	Farm inputs, total	Building and fencing	Machinery and motor vehicles	Crop production	Animal production	Supplies and services	Hired farm labour	Property taxes	Interest
Année et trimestre	Entrées dans l'agriculture, total	Bâtiments et clôtures	Machines et véhicules automobiles	Cultures agricoles	Élevage d'animaux	Fournitures et services	Main-d'oeuvre agricole	Impôt foncier	Intérêt
D	600000	600003	600090	600400	600574	600832	600898	600937	600950
1986	108.4	127.5	117.1	102.0	107.0	124.3	125.7	139.1	79.9
1987	110.2	132.3	116.2	99.9	114.1	127.8	130.4	134.3	77.1
1985 4	106.1	122.8	119.3	101.6	100.2	124.5	122.9	131.6	78.5
1986 1	108.5	124.3	121.9	101.2	104.2	125.8	124.1	139.1	80.8
2	107.1	127.2	114.3	103.7	104.3	122.8	125.5	139.1	80.9
3	109.4	128.4	116.2	102.7	110.4	123.8	126.1	139.1	79.5
4	108.7	130.0	116.0	100.4	109.0	124.6	127.0	139.1	78.5
1987 1	109.1	130.8	114.4	100.5	113.0	126.1	128.1	134.3	76.7
2	109.8	131.2	115.8	99.6	114.0	127.6	129.9	134.3	76.2
3	110.9	133.1	117.2	99.5	115.4	127.9	131.0	134.3	77.4
4	110.8	133.9	117.5	99.9	113.9	129.5	132.6	134.3	78.0
1988 1	112.8	134.5	118.1	101.2	118.1	131.3	133.7	140.3	78.4
2	113.0	135.2	117.9	101.7	117.8	131.1	136.3	140.3	79.5
3	112.9	136.0	117.9	101.2	116.6	131.6	136.5	140.3	82.3

Source: Farm Input Price Index (Catalogue 62-004), Statistics Canada. Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Indice des prix des entrées dans l'agriculture (n° 62-004 au catalogue), Statistique Canada. Contact: Division des Prix (951-9607).

Electric power statistics (thousands of megawatt hours)

Statistiques de l'énergie électrique (milliers de mégawatt heures)

Year and month Année et mois	Utility generation Production des services	Industry generation Production industrielle	Deliveries to the U.S. Livraisons aux États-Unis	Total available Total disponible
1980	372125	372130	372145	372149
1986	418,436	37,384	38,934	421,842
1987	445,383	36,725	47,427	438,152
1986 N	37,926	3,152	3,043	38,395
1986 D	41,557	3,231	3,393	41,700
1987 J	43,713	3,264	3,902	43,334
1987 F	40,495	2,950	4,213	39,362
1987 M	40,804	3,323	4,338	39,968
1987 A	35,324	3,247	4,514	34,242
1987 M	33,702	3,132	3,685	33,451
1987 J	33,107	3,056	4,153	32,253
1987 J	34,310	2,839	4,698	32,690
1987 A	34,228	2,794	4,548	32,728
1987 S	32,112	2,734	3,442	31,756
1987 O	36,092	3,023	3,513	36,064
1987 N	38,850	3,124	3,141	39,257
1987 D	42,646	3,239	3,281	43,046
1988 J	45,721	3,226	3,225	46,279
1988 F	42,887	3,049	3,157	43,259
1988 M	42,214	3,376	3,076	42,947
1988 A	35,663	3,301	2,708	36,670
1988 M	33,420	3,254	2,666	34,710
1988 J	32,676	3,072	2,834	33,429
1988 J	33,929	3,018	3,463	33,933
1988 A	34,948	3,037	3,821	34,665
1988 S	32,212	2,962	2,634	32,987
1988 O	36,090	3,278	2,506	37,409
1988 N	37,795	3,223	2,071	39,539

Source: Electric Power (Catalogue 57-001), Statistics Canada. Contact: D. Madsen (951-9823).

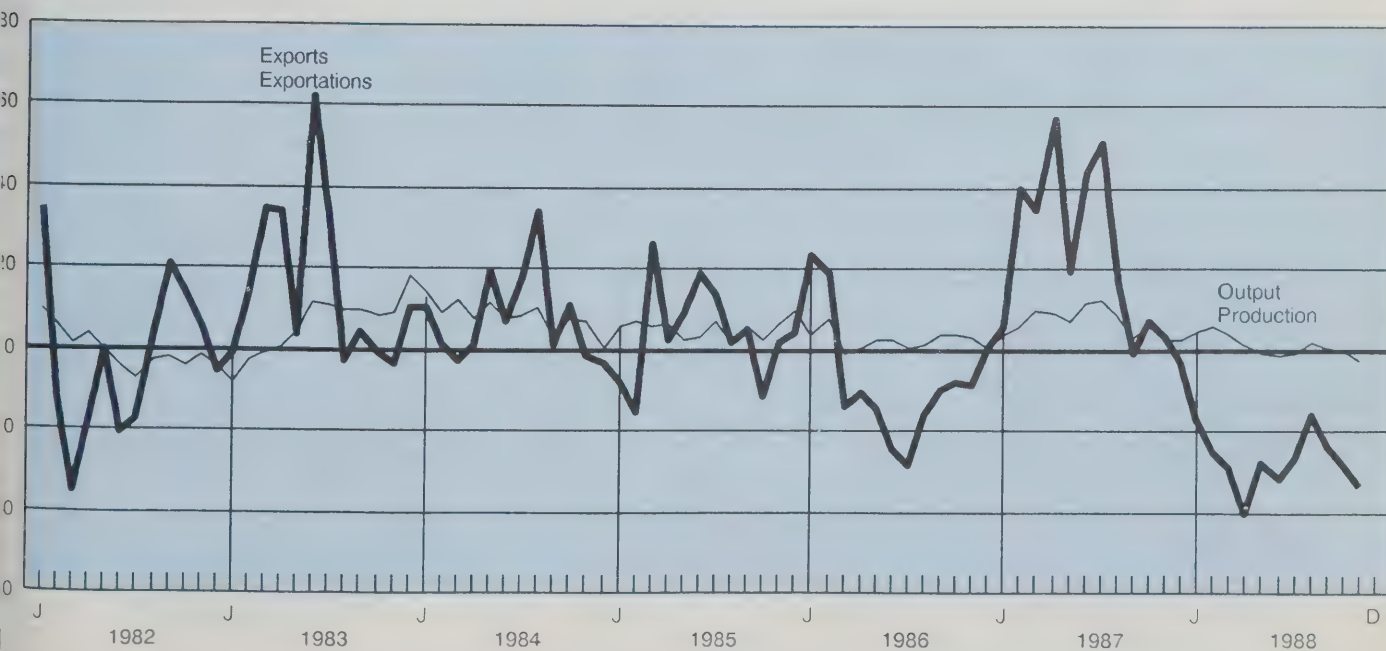
Source: Statistique de l'énergie (n° 57-001 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Madsen (951-9823).

Electricity

Électricité

Annual percent change

Variation annuelle en pourcentage



Supply and disposition of crude oil and natural gas(1)

Bilan du pétrole brut et du gaz naturel(1)

Year and month	Crude oil and equivalent(2) Pétrole brut et équivalent(2)				Natural gas Gaz naturel		
	Net domestic production Production intérieure nette	Imports Importations	Total supply Total ressources	Total exports Total des exportations	Total supply of marketable gas Approvisionnement total en gaz	Exports Exportations	Sales total Ventes totales
Année et mois	Thousands of cubic metres Milliers de cubes métriques				Millions of cubic metres Millions de cubes métriques		
D	2505	2506	2507	2509	262981	344471	344472
1986	91,427	20,577	112,004	33,957	72,158	21,090	48,053
1987	95,453	23,472	118,926	36,024	78,336	28,009	45,971
1986 O	8,112	2,077	10,189	3,027	6,077	1,884	3,303
N	7,399	1,266	8,665	2,998	7,055	1,993	4,636
D	7,737	2,097	9,835	2,836	7,651	2,507	5,248
1987 J	7,816	2,172	9,988	2,844	7,929	2,865	5,653
F	6,974	1,677	8,650	2,534	6,703	2,299	5,345
M	7,787	1,796	9,583	2,656	7,226	2,465	5,160
A	7,449	1,405	8,854	2,987	6,105	1,934	3,912
M	7,817	1,385	9,201	3,341	5,558	1,731	3,036
J	7,936	1,786	9,721	3,354	4,756	1,626	2,506
J	8,310	2,169	10,479	3,254	5,166	1,866	2,390
A	8,461	2,342	10,803	3,049	5,716	2,111	2,438
S	7,833	2,096	9,929	2,942	5,704	2,060	2,593
O	8,261	2,214	10,475	3,210	7,112	2,630	3,571
N	8,236	1,796	10,032	2,987	7,715	3,025	4,205
D	8,575	2,636	11,211	2,867	8,647	3,397	5,161
1988 J	8,146	2,238	10,385	3,351	9,277	3,768	6,208
F	7,969	1,719	9,689	3,243	8,362	3,292	5,851
M	8,583	2,847	11,430	3,514	8,016	3,085	5,388
A	8,003	1,910	9,913	3,509	7,129	2,693	4,191
M	8,407	2,278	10,685	3,727	6,822	2,641	3,224
J	8,127	1,846	9,973	3,626	6,250	2,596	2,541
J	8,664	2,527	11,191	3,499	6,661	2,807	2,386
A	8,646	1,999	10,644	3,469	6,794	2,628	2,472
S	8,153	2,376	10,529	3,142	6,898	2,657	2,823
O	8,582	1,970	10,552	3,284	7,542	2,837	3,741

(1) Supply and disposition for both crude oil and natural gas will not agree because of losses, inventory changes, pipeline fuel used, etc.

(1) Les ressources et les emplois du pétrole brut et du gaz naturel ne concordent pas en raison des pertes, des variations de stocks, du carburant de pipe-lines utilisé, etc.

(2) Includes crude oil, condensate and pentanes plus.

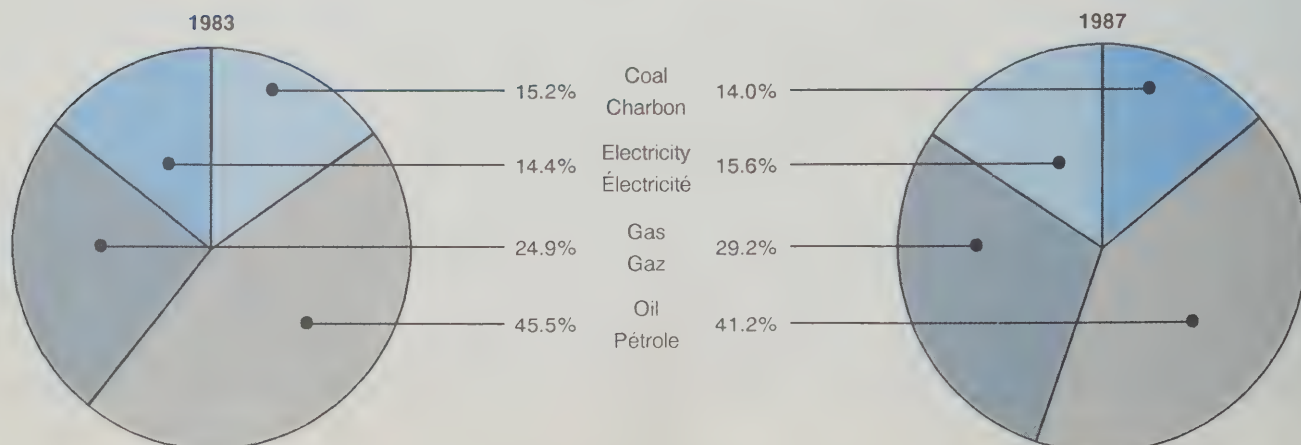
(2) Comprend le pétrole brut, les condensates et les pentanes plus.

Sources: Crude Petroleum and Natural Gas Production (Catalogue 26-006), Gas Utilities (Catalogue 55-002), Statistics Canada. Contact: G. O'Connor (951-3562).

Sources: Production de pétrole brut et de gaz naturel (n° 26-006 au catalogue), Services de gaz (n° 55-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. O'Connor (951-3562).

Sources of energy in Canada

Sources d'énergie au Canada



Coal and coke (thousands of metric tonnes)

Charbon et coke (milliers de tonnes métriques)

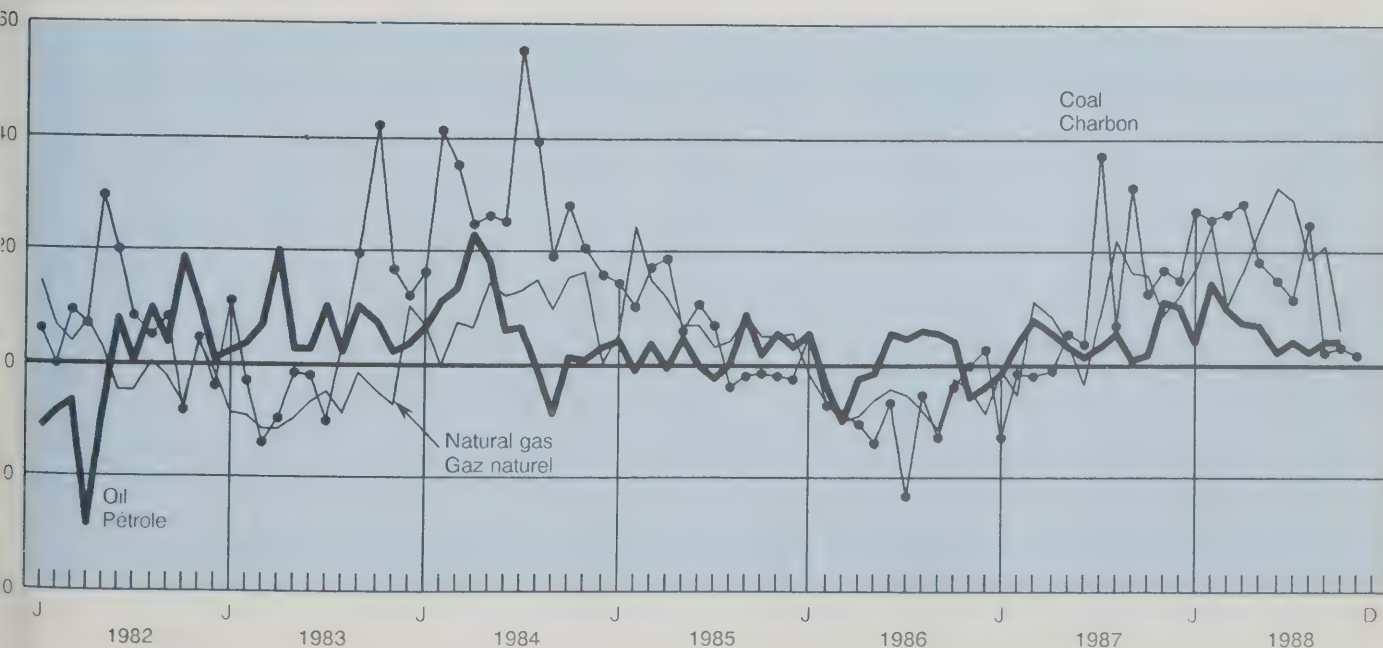
Year and month Année et mois	Coal production Production de charbon				Imports Importations	Exports Exportations	Available for consumption Disponibilités pour la consommation	Coke production Production de coke
	Total	Sask. Sask.	Alta. Alb.	B.C. C.B.				
	2482	2485	2486	2487	2488	261404	2490	2491
1986	56,508	8,281	24,754	20,361	13,154	25,810	44,683	4,553
1987	61,212	10,019	25,744	21,990	14,243	26,740	48,716	4,635
1986 N	5,110	802	2,183	1,835	1,490	2,135	4,465	355
1986 D	4,994	747	2,270	1,726	1,338	1,628	4,704	394
1987 J	4,875	876	2,097	1,648	0	1,668	3,208	400
1987 F	4,581	763	1,880	1,657	0	2,445	2,136	358
1987 M	4,955	784	2,021	1,895	83	2,353	2,685	403
1987 A	4,501	622	1,826	1,826	796	1,777	3,520	400
1987 M	4,694	827	1,842	1,831	1,245	1,785	4,154	418
1987 J	4,963	874	2,093	1,759	1,856	2,362	4,457	377
1987 J	4,979	849	2,257	1,494	1,342	2,430	3,891	387
1987 A	4,646	846	1,994	1,481	1,575	2,464	3,757	379
1987 S	5,479	795	2,210	2,172	1,864	2,191	5,152	373
1987 O	5,823	873	2,433	2,176	1,629	2,537	4,915	370
1987 N	5,976	872	2,546	2,229	1,593	2,193	5,376	380
1987 D	5,740	1,038	2,545	1,822	2,260	2,535	5,465	390
1988 J	6,192	1,243	2,703	1,894	0	3,005	3,187	391
1988 F	5,749	1,175	2,430	1,864	0	2,406	3,343	357
1988 M	6,275	1,196	2,591	2,163	56	2,586	3,745	400
1988 A	5,779	892	2,499	2,089	1,315	3,448	3,646	404
1988 M	5,553	873	2,352	2,039	1,943	1,807	5,689	425
1988 J	5,715	904	2,391	2,148	2,181	2,562	5,334	395
1988 J	5,559	986	2,430	1,917	1,931	2,680	4,810	390
1988 A	5,796	1,049	2,235	2,046	1,534	2,877	4,453	379
1988 S	5,612	875	2,321	2,055	2,191	2,814	4,989	374
1988 O	6,005	879	2,407	2,297	1,755	2,685	5,075	388
1988 N	6,077	988	2,541	2,182	1,933	2,465	5,545	384

Sources: Coal and Coke Statistics (Catalogue 45-002), Statistics Canada. Contact: D. Madsen (951-9823).

Sources: Statistique du charbon et du coke (n° 45-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: D. Madsen (951-9823).

Production of mineral fuels

Production de combustibles minéraux

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

8.6

Refined petroleum products (thousands of cubic metres)

Produits pétroliers raffinés (milliers de mètres cubiques)

Year and month	Total refinery receipts	Production of saleable products	Net sales in Canada	Closing inventories
Année et mois	Total des arrivages aux raffineries	Production de produits vendables	Ventes nettes au Canada	Stocks de fermeture
D	330501	2532	337115	337106
1987	81,813	90,764	80,236	11,991
1988			82,813	
1986 D	6,748	7,288	7,303	10,610
1987 J	7,179	7,716	6,052	11,633
F	6,182	6,967	6,240	11,489
M	6,777	7,561	6,562	11,608
A	5,891	6,399	6,182	11,221
M	6,002	6,846	6,592	10,460
J	6,505	7,529	6,896	10,213
J	7,437	8,215	7,001	10,388
A	7,573	8,279	6,690	11,109
S	6,882	7,502	6,963	11,318
O	7,061	7,867	7,116	11,021
N	6,891	7,652	6,695	11,639
D	7,432	8,231	7,248	11,991
1988 J	7,614	8,328	6,489	12,871
F	6,566	7,795	6,611	12,697
M	7,586	7,633	6,967	12,211
A	6,614	7,206	5,986	12,111
M	7,203	7,683	6,958	11,444
J	6,252	7,451	6,883	10,897
J	7,883	8,750	6,829	11,983
A	7,405	8,495	7,468	11,972
S	7,344	7,987	6,967	11,989
O	7,148	8,400	7,106	12,071
N			7,006	
D			7,545	

Source: Refined Petroleum Products (Catalogue 45-004), Statistics Canada. Contact: G. O'Connor (951-3562).

Source: Produits pétroliers raffinés (n° 45-004 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. O'Connor (951-3562).

8.7

Non-metallic minerals (thousands of metric tonnes)

Minéraux non métalliques (milliers de tonnes métriques)

Year and month	Asbestos shipments	Gypsum shipments	Cement production	Lime shipments	Salt and brine shipments(1,2)	Potash production(2)
Année et mois	Amiante, livraisons	Gypse, livraisons	Ciment, production	Chaux, livraisons	Sel et saumure, livraisons(1,2)	Potasse, production(2)
D	2627	2629	2630	2632	2626	2607
1987	661	9,392	11,881	2,282	9,996	7,578
1988			11,927			
1986 D	62	606	814	190	1,017	692
1987 J	48	584	460	195	866	606
F	48	445	394	169	922	598
M	51	580	700	188	571	861
A	54	574	951	192	632	825
M	54	964	1,237	198	835	686
J	58	998	1,216	228	735	586
J	59	954	1,296	157	742	422
A	58	852	1,254	181	762	425
S	56	929	1,179	189	826	618
O	61	1,034	1,293	201	1,046	628
N	58	860	1,058	187	1,012	558
D	56	618	843	198	1,048	764
1988 J	47	704	503	194	805	603
F	48	618	472	188	1,060	765
M	59	663	696	200	671	781
A	60	621	977	211	747	862
M	61	821	1,146	223	840	804
J	68	740	1,297	214	894	631
J	56	791	1,257	203	762	470
A	67	734	1,235	210	872	622
S	61	846	1,217	216	869	639
O	65	873	1,213	202	1,037	639
N	58	759	1,031	220	984	639
D			883			

(1) Total salt and salt content of brine.

(1) Total, sel et teneur en sel dans la saumure.

(2) Metric tonnes.

(2) Tonnes métriques.

Sources: Energy, Mines and Resources; Cement (Catalogue 44-001), Statistics Canada

Sources: Énergie, Mines et Ressources; Ciments (n° 44-001F au catalogue), Statistique Canada.

Metals

Métaux

Year and month	Copper, metal content of production	Refined copper production	Nickel production	Lead, metal content production	Refined lead production
Année et mois	Cuivre, teneur en métal production	Cuivre raffiné production	Nickel production	Plomb, teneur en métal production	Plomb raffiné, production
	Thousands of metric tonnes Milliers de tonnes métriques				
	2587	2589	2591	2593	2595
1986	699	493	164	334	170
1987	741	491	194	398	140
1986 N	63	45	14	31	16
D	61	38	16	37	17
1987 J	59	38	17	21	18
F	57	34	16	32	14
M	68	38	20	32	14
A	66	49	18	37	16
M	61	46	18	28	10
J	61	44	16	22	5
J	53	34	3	30	4
A	60	31	11	42	1
S	64	42	18	54	12
O	63	44	19	29	14
N	64	43	18	29	16
D	65	47	19	42	17
1988 J	66	48	16	30	18
F	63	47	17	33	17
M	77	50	18	31	16
A	61	45	18	29	16
M	64	46	18	30	16
J	64	44	17	19	15
J	51	31	4	21	4
A	58	35	14	39	12
S	56	41	18	39	16
O	66	48	20	33	16
N	70	48	20	24	17

Year and month	Zinc, metal content production	Refined zinc production	Aluminum bauxite ore imports	Iron ore shipments	Gold production	Silver production	Uranium production
Année et mois	Zinc, teneur en métal production	Zinc raffiné, production	Importations de minéraux et concentrés d'aluminium	Minerais de fer livraisons	Or, production	Argent, production	Uranium, production
	Thousands of metric tonnes Milliers de tonnes métriques				Thousands of grams Milliers de grammes		Thousands of kilograms Milliers de kilogrammes
	2597	2599	446664	2602	2603	2605	2609
1986	988	571	3,838	36,167	102,900	1,087,989	11,502
1987	1,240	611	4,088	37,804	114,951	1,185,604	13,122
1986 N	68	48	644	3,999	7,780	80,835	1,104
D	103	55	268	3,562	8,416	85,645	845
1987 J	73	60	189	2,512	8,118	77,163	1,387
F	103	56	231	1,830	7,998	71,169	1,051
M	116	61	218	1,837	9,095	101,231	1,244
A	105	64	426	3,165	8,960	110,161	904
M	104	43	273	3,121	8,123	107,103	950
J	64	30	289	3,864	9,946	97,886	1,127
J	95	33	424	2,945	9,597	105,177	521
A	126	34	270	3,257	9,883	79,956	1,048
S	131	54	543	3,403	10,906	131,114	923
O	123	55	514	3,802	10,860	121,095	1,480
N	100	59	336	3,821	10,932	69,230	1,128
D	100	61	375	4,246	10,533	114,319	1,359
1988 J	97	62	6	2,181	9,713	113,732	1,149
F	101	53	62	2,658	9,522	121,457	1,331
M	101	59	16	2,213	11,044	129,456	1,329
A	101	61	117	3,251	10,351	125,832	1,002
M	93	60	400	3,648	10,645	103,831	920
J	87	58	247	3,651	11,204	111,562	978
J	109	53	318	3,904	10,101	93,878	511
A	162	62	201	3,496	10,869	122,429	666
S	151	55	283	3,377	11,341	114,245	1,138
O	112	60	197	3,852	11,541	116,546	1,209
N	87	57	396	3,740	10,871	113,696	1,098

Sources: Energy, Mines and Resources.
Sources: Énergie, Mines et Ressources.

T H E S E A R E T H E I S S U E S

- Persons successfully re-entering the job market after an extended absence.
- Employment opportunities for Canada's young people.
- Unionization's effect on the Canadian labour force.
- The social and economic circumstances of the long term unemployed.

T H E S E A R E T H E F A C T S

In Five New Publications that Profile Working Canadians

If you need to face issues about Canada's labour force you'll appreciate the new information found in these books. **Wage rates, duration of unemployment, and the longitudinal labour market experience,** are some examples.

Using 1986 data for both Canada and the provinces, each publication reports on labour market participation, usual work schedules, salaries, wages earned, positions held and much more.

Explore topics like:

- the labour force attachment and employment of older workers;
- the extent and nature of repetitive unemployment;
- the re-employment profile of workers laid off from industries sensitive to trade, market demand, and technological change;
- the characteristics of workers being paid wages at or below the minimum wage.

Canada's Women

Catalogue No. 71-205

Canada's Men

Catalogue No. 71-206

Canada's Youth

Catalogue No. 71-207

Canada's Older Workers

Catalogue No. 71-208

Canada's Part-time Workers

Catalogue No. 71-209

Order any or all of these publications for \$10 each (\$11.00 other countries) by completing the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call us toll free 1-800-267-6677.

V O U S V O U L E Z S A V O I R

- qui réintègre avec succès le marché du travail après une absence prolongée ?
- quelles sont les perspectives d'emploi chez les jeunes au Canada ?
- comment la syndicalisation affecte la main-d'oeuvre canadienne ?
- quelle est la situation socio-économique des personnes victimes du chômage de longue durée ?

N E C H E R C H E Z P L U S

Cinq nouvelles publications dressent le portrait des travailleurs et des travailleuses au Canada

Les femmes au Canada

n° 71-205 au catalogue

Les hommes au Canada

n° 71-206 au catalogue

Les jeunes au Canada

n° 71-207 au catalogue

Les travailleurs âgés au Canada

n° 71-208 au catalogue

Les travailleurs à temps partiel au Canada

n° 71-209 au catalogue

Si vous vous intéressez aux questions relatives à la main-d'oeuvre canadienne, vous apprécierez sûrement les nouveaux renseignements que renferment ces publications. Vous y trouverez, entre autres, de l'information sur les échelles de salaires, la durée des périodes de chômage et l'expérience des Canadiens sur le marché du travail au cours des années.

Chacune des publications, élaborées à partir des données de 1986 pour le Canada et les provinces, rend compte de l'activité des Canadiens sur le marché du travail, des horaires habituels de travail, des traitements et des salaires, des postes occupés, etc.

Explorez des sujets tels :

- la stabilité des employés et l'emploi chez les travailleurs âgés;
- l'étendue et la nature du chômage périodique;
- le profil de réemploi des travailleurs congédiés par les industries exposées aux fluctuations du commerce et de la demande et aux changements technologiques;
- les caractéristiques des travailleurs dont la rémunération est égale ou inférieure au salaire minimum.

Pour commander une ou plusieurs de ces publications (\$10 chacune au Canada; \$11 à l'étranger), remplissez et postez le bon de commande ci-joint ou écrivez à Statistique Canada, Vente des publications, Ottawa (Ontario), K1A 0T6. Pour obtenir un service plus rapide téléphonez au numéro sans frais 1-800-267-6677 et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Transportation and communications Transports et communications

Table

- 9.1 Railways
- 9.2 Pipelines
- 9.3 Urban transit
- 9.4 Telephones
- 9.5 Aviation

Note: All data not seasonally adjusted

Tableau

- 9.1 Les chemins de fer
- 9.2 Pipe-lines
- 9.3 Transport urbain
- 9.4 Téléphones
- 9.5 Aviation

Nota: Toutes les données sont non désaisonnalisées

9.1

Railways

Les chemins de fer

Year and month	Railway operating revenues Recettes d'exploitation			Revenue freight	Passenger revenue
	Total	Freight	Passenger		
Année et mois	Total	Marchandises	Voyageurs	Cargaisons payantes	Voyageurs payants
	Millions of dollars Millions de dollars			Millions of tonnes Millions de tonnes	Millions of miles Millions de milles
D	4013	4014	4015	4019	4021
1986	7,377.2	6,091.5	214.9	161,866	1,297
1987	7,766.8	6,434.8	204.9	178,798	1,192
1986 O	660.4	543.0	16.9	14,188	106
N	602.7	504.3	12.9	14,246	76
D	676.8	538.0	15.5	13,845	101
1987 J	603.2	491.4	14.5	13,867	85
F	613.0	514.3	12.5	13,972	76
M	644.2	529.9	15.3	15,354	91
A	669.9	563.4	13.8	14,845	79
M	658.8	550.6	17.5	15,820	100
J	670.5	569.5	19.3	15,509	104
J	632.2	526.1	23.5	14,610	135
A	559.9	403.5	18.6	11,701	114
S	677.8	565.8	17.9	15,655	104
O	709.4	590.8	15.9	16,230	105
N	700.9	593.9	14.1	16,229	86
D	627.0	535.6	22.0	15,006	113
1988 J	607.2	497.9	14.9	14,209	82
F	621.3	519.8	13.5	14,552	86
M	734.7	585.7	15.5	15,645	99
A	673.1	580.5	16.0	16,426	94
M	676.0	581.0	18.6	16,669	111
J	679.7	575.7	23.4	15,807	127
J	619.2	503.6	26.8	14,826	150
A	631.7	520.1	26.8	14,212	153
S	631.7	520.1	26.8	14,212	153
O	629.8	536.8	16.8	15,159	106

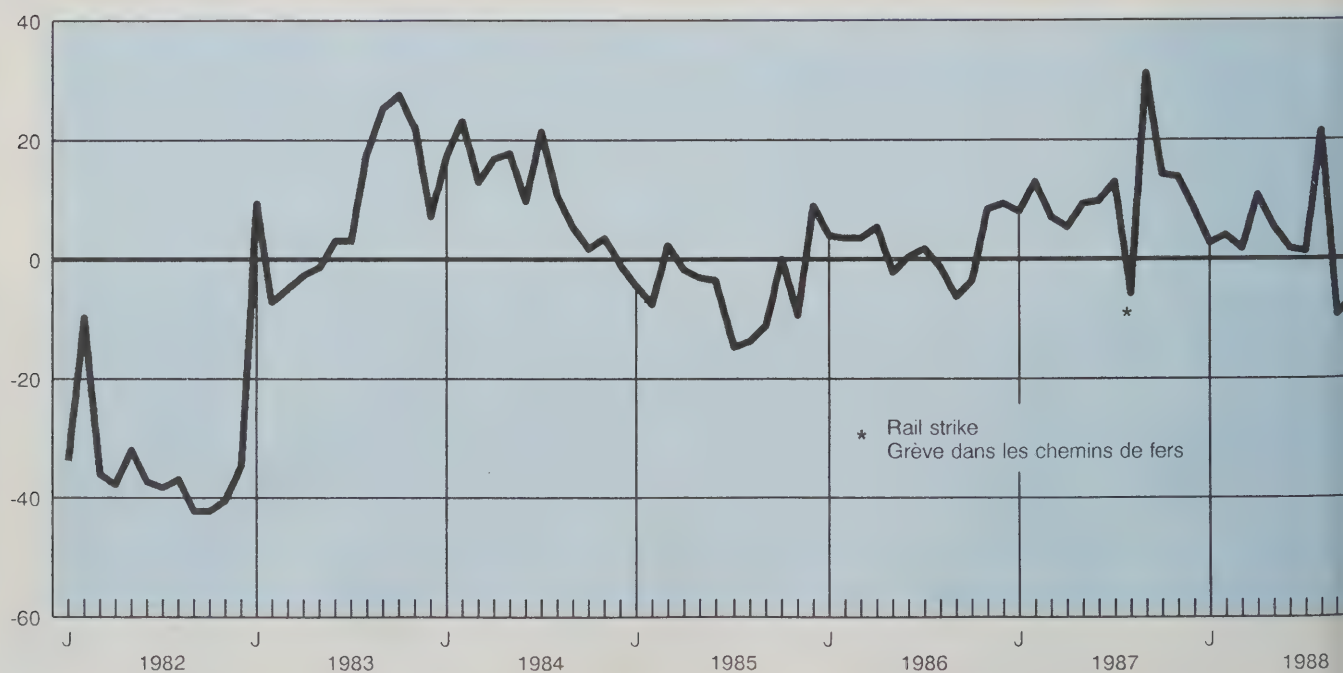
Source: Railway Operating Statistics (Catalogue 52-003), Statistics Canada. Contact: S. Carter (951-2524).

Source: Statistique de l'exploitation ferroviaire (n° 52-003 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: S. Carter (951-2524).

Railway freight loadings

Chargements ferrovières

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



Year and month	Pipelines		Pipe-lines			
	Crude oil Pétrole brut		Oil products Produits pétroliers		Natural gas Gaz naturel	
Année et mois	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km
	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km	M(3)-km	Tonne km
	Millions		Millions		Billions	
	Millions		Millions		Milliards	
	4074	4075	4079	4080	4084	4085
1986	90,479	76,373	24,971	19,013	99,854	72,895
1987	91,326	77,086	28,368	21,601	111,742	81,207
1986 O	7,577	6,396	2,333	1,776	8,167	5,962
1986 N	7,806	6,589	2,071	1,577	8,551	6,242
1986 D	7,141	6,028	2,111	1,607	10,212	7,455
1987 J	7,716	6,513	2,094	1,594	10,150	7,410
1987 F	7,502	6,332	2,336	1,779	10,150	7,410
1987 M	7,502	6,332	2,339	1,781	9,200	6,716
1987 A	7,194	6,072	2,395	1,824	9,852	7,192
1987 M	7,327	6,185	2,080	1,584	9,298	6,787
1987 J	7,361	6,213	2,438	1,856	8,212	5,994
1987 J	8,127	6,860	2,431	1,851	7,980	5,826
1987 A	7,678	6,481	2,470	1,881	7,796	5,326
1987 S	7,518	6,346	2,276	1,733	8,808	6,430
1987 O	7,695	6,495	2,355	1,793	9,603	7,010
1987 N	7,816	6,597	2,432	1,852	10,111	7,381
1987 D	7,890	6,660	2,722	2,073	10,582	7,725
1988 J	8,566	7,230	2,842	2,164	11,725	8,559
1988 F	7,746	6,538	3,021	2,300	10,825	7,902
1988 M	8,391	7,083	2,478	1,887	10,460	7,636
1988 A	7,777	6,564	2,653	2,020	9,633	7,032
1988 M	8,210	6,930	2,658	2,024	9,068	6,620
1988 J	8,196	6,918	2,410	1,835	8,362	6,105
1988 J	8,348	7,046	2,715	2,067		
1988 A	8,261	6,973	2,484	1,891		
1988 S	7,848	6,624	2,675	2,037		
1988 O	8,262	6,974	2,558	1,948		

Sources: Oil Pipeline Transport (Catalogue 55-001), and Gas Utilities (Catalogue 55-002), Statistics Canada. Contact: G. O'Connor (951-3562).

Sources: Transport du pétrole par pipe-lines (n° 55-001 au catalogue), et Services de gaz (n° 55-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. O'Connor (951-3562).

Year and month	Urban transit		Transport urbain			
	Urban and suburban services Services urbain et suburbain		All services Tous les services			
Année et mois	Passengers carried Voyageurs payants	Passenger revenue Revenu des voyageurs	Vehicle distance run Distance parcourue	Diesel fuel used Carburant diesel consommé	Gasoline used Essence consommée	Electricity used Électricité consommée
	Thousands Milliers	Thousands of dollars Milliers de dollars	Thousand of km Milliers de km	Thousand of litres Milliers de litres	Litres	Thousand of kw.h Milliers de kw.h
	462011	462022	462033	462044	462055	462067
1986	1,498,301	985,281	456,763	68,912	676	708,670
1987	1,481,077	993,463	452,913	68,628	596	566,909
1986 N	131,272	84,842	36,661	5,724	63	59,964
1986 D	134,254	87,964	40,509	6,254	71	63,910
1987 J	126,315	84,243	38,042	5,927	55	51,756
1987 F	124,967	82,661	36,103	5,694	60	48,024
1987 M	141,078	93,047	40,671	6,183	57	54,645
1987 A	111,848	75,580	34,369	5,294	48	47,940
1987 M	106,456	74,034	35,977	5,412	51	43,540
1987 J	124,761	77,784	38,656	5,694	56	43,408
1987 J	105,273	73,783	36,561	5,477	35	44,081
1987 A	103,565	73,925	36,192	5,229	35	41,491
1987 S	133,451	91,000	39,682	5,860	51	44,718
1987 O	133,286	87,314	38,225	5,840	48	47,955
1987 N	131,092	87,747	37,270	5,727	48	50,732
1987 D	138,983	92,345	41,166	6,291	54	48,618
1988 J	123,109	88,227	38,888	5,917	46	40,741
1988 F	125,062	86,015	37,558	5,939	49	47,006
1988 M	144,074	97,822	42,478	6,399	48	55,260
1988 A	126,056	87,700	38,029	5,865	43	48,550
1988 M	106,895	78,165	36,463	5,496	47	46,792
1988 J	128,655	90,488	39,664	6,001	51	43,412
1988 J	104,191	77,773	36,525	5,372	27	45,879
1988 A	105,343	79,000	36,887	5,500	27	46,695
1988 S	134,981	95,929	40,178	6,156	46	44,935
1988 O	133,750	89,691	38,075	5,950	44	47,569
1988 N	134,222	93,021	38,044	5,975	45	47,834

Source: Urban Transit (Catalogue 53-003), Monthly, Statistics Canada. Contact: S. Carter (951-2524).

Source: Transport urbain (n° 53-003 au catalogue), mensuel, Statistique Canada. Personne ressource: S. Carter (951-2524).

9.4

Telephones

Téléphones

Year and month Année et mois	Revenue (millions of dollars) Recettes (en millions de dollars)			Telephones in service (thousands) Téléphones en service (en milliers)		
	Total	Local Locaux	Long distance Inter-urbains	Total	Residential Résidentiels	Business Commerciaux
D	462088	462089	462090	462097	462098	462099
1986	10,455	3,896	5,817	15,524	11,086	4,438
1987	10,951	4,043	6,055	15,383	10,991	4,392
1986 N	875	312	497	15,494	11,084	4,410
D	910	348	499	15,488	11,079	4,409
1987 J	865	335	468	15,462	11,063	4,399
F	853	326	461	15,445	11,050	4,394
M	917	331	514	15,398	11,023	4,375
A	890	328	489	15,354	10,996	4,358
M	893	332	494	15,331	10,966	4,365
J	930	337	519	15,299	10,925	4,374
J	923	342	507	15,319	10,930	4,389
A	912	343	504	15,343	10,939	4,403
S	935	340	524	15,389	10,986	4,403
O	944	341	533	15,417	11,007	4,410
N	941	339	526	15,425	11,010	4,415
D	948	350	516	15,418	11,001	4,418
1988 J	951	344	522	15,407	10,980	4,427
F	966	349	522	15,410	10,971	4,439
M	1,017	350	568	15,411	10,970	4,441
A	960	351	509	15,398	10,942	4,456
M	981	355	525	15,376	10,909	4,467
J	969	350	515	15,353	10,876	4,477
J	935	351	502	15,323	10,841	4,482
A	964	350	529	15,323	10,836	4,487
S	964	354	526	15,371	10,878	4,493
O	981	353	533	15,040	10,646	4,394
N	1,000	360	542	15,429	10,916	4,513

Source: Telephone Statistics (Catalogue 56-002), Statistics Canada. Contact: T. Gorman (951-2204).

Source: Statistiques du téléphone (n° 56-002 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: T. Gorman (951-2204).

9.5

Advance operational and financial statistics
on major canadian airlines (thousands)Statistiques provisoires sur les opérations et
les finances des transporteurs aériens
canadiens(en milliers)

Year and month Année et mois	Total operating revenues	Total operating expenses	Passengers	Passenger- kilometres	Kilograms of goods	Goods tonne- kilometres
	Total des recettes d'exploitation	Total des dépenses d'exploitation	Passagers	Passagers- kilomètres	Kilogrammes de marchandises	Tonnes-kilomètres de marchandises
D	462215	462216	462209	462210	462211	462212
1986	4,889,763	4,599,049	23,188	49,124,261	379,238	1,155,488
1987	4,980,699	4,796,049	23,799	48,628,014	380,907	1,210,285
1986 O	411,998	375,911	1,813	3,557,215	33,163	104,885
N	342,967	348,188	1,587	2,954,346	32,153	102,967
D	368,130	322,163	1,719	3,323,224	33,569	95,305
1987 J	361,188	359,642	1,863	3,878,617	27,567	84,283
F	349,129	352,328	1,869	3,574,174	28,598	89,155
M	346,820	389,882	2,174	4,251,149	32,712	108,300
A	387,240	381,849	1,935	3,678,887	31,201	97,913
M	440,576	401,615	2,008	4,149,455	31,726	99,885
J	476,084	413,145	2,332	4,636,639	34,622	105,532
J	512,949	435,273	2,140	4,976,186	33,982	108,227
A	535,472	444,231	2,310	5,322,931	33,479	108,697
S	476,177	412,102	2,020	4,363,722	34,546	108,551
O	433,040	410,919	1,942	3,789,213	36,801	119,825
N	353,069	397,502	1,618	2,999,675	33,234	110,698
D	308,955	397,561	1,588	3,007,366	22,439	69,219
1988 J	390,224	396,240	1,977	4,185,794	28,415	89,124
F	393,659	412,039	2,010	4,145,625	30,852	97,612
M	449,247	437,010	2,325	4,732,902	34,996	111,420
A	415,240	419,475	1,899	4,008,605	31,894	103,148
M	451,549	436,262	1,952	4,324,106	33,573	109,710
J	514,415	471,306	2,063	4,738,735	35,783	114,084
J	511,092	457,455	2,216	5,632,150	34,977	118,726
A	549,506	467,027	2,375	5,840,372	32,668	104,398
S	500,299	466,394	2,027	4,892,360	33,849	110,953
O	443,372	440,484	1,884	4,268,780	35,677	122,186

Source: Aviation Statistics Centre Service Bulletin (Catalogue 51-004), Statistics Canada. Contact: G. Baldwin (997-6190).

Source: Centre des statistiques de l'aviation, Bulletin de service (n° 51-004 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: G. Baldwin (997-6190).

Financial markets

Marchés financiers

Table

- 10.1 Interest rates
- 10.2 Exchange rates, Canadian dollars per unit
- 10.3 Business bankruptcies and liabilities
- 10.4 Security issues and retirements
- 10.5 Stock exchange statistics
- 10.6 Government of Canada budgetary revenue transactions
- 10.7 Government of Canada budgetary expenditure transactions

Tableau

- 10.1 Taux d'intérêts
- 10.2 Taux de change, dollars canadiens par unité
- 10.3 Faillites commerciales et passifs
- 10.4 Émissions de titres et amortissements
- 10.5 Statistique boursière
- 10.6 Recettes des opérations budgétaires du gouvernement du Canada
- 10.7 Dépenses au titre des opérations budgétaires du gouvernement du Canada

10.1

Interest rates

Taux d'intérêts

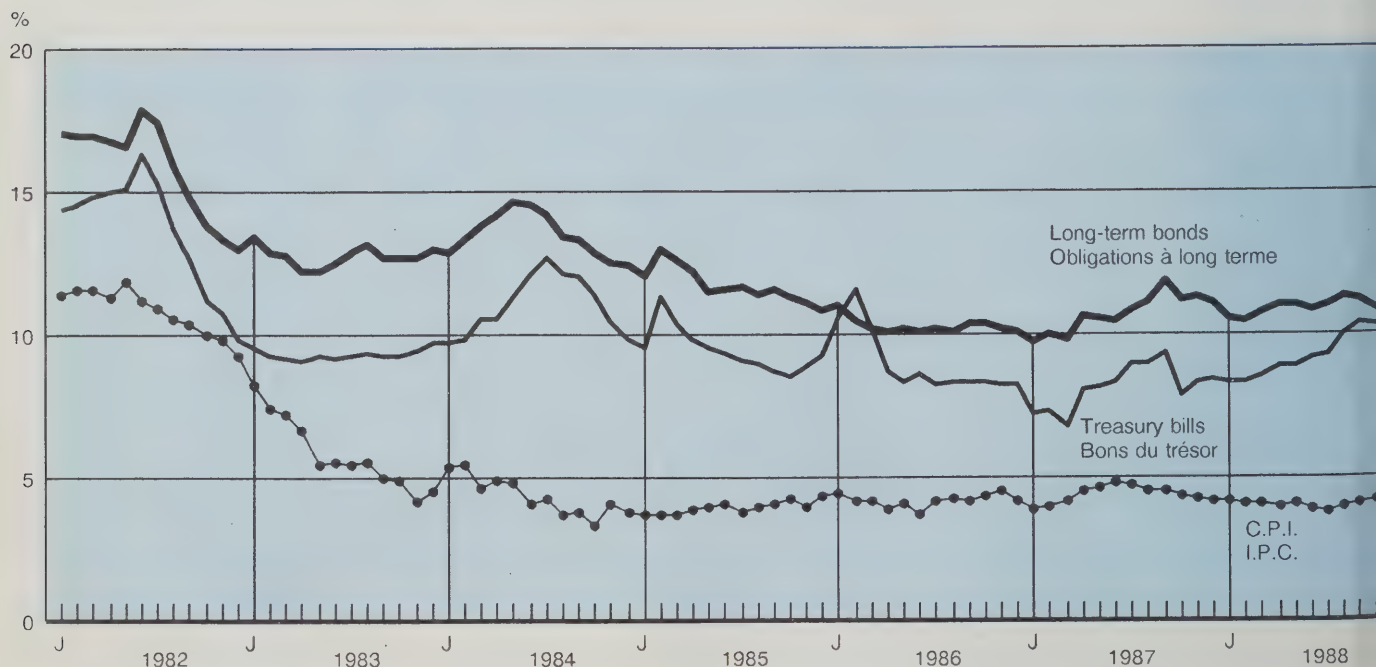
Year and month Année et mois	Bank rate Taux d'escompte	Prime rate Taux privilégié	Three-month treasury bills Bons du trésor trois mois	90-day commercial paper Papier commercial à 90 jours	Conventional 5-year mortgage rate Taux des prêts hypothécaires ordinaires à 5 ans	Long-term Canada bond rate Taux des obligations à long terme
B	14006	14020	14007	14017	14024	14013
1987	8.40	9.52	8.15	8.39	11.14	9.95
1988	9.69	10.83	9.48	9.66	11.60	10.22
1986 D	8.49	9.75	8.24	8.35	11.17	9.23
1987 J	7.74	9.25	7.24	7.45	10.85	8.94
F	7.59	9.25	7.28	7.40	10.46	9.10
M	7.14	8.75	6.80	6.90	10.20	8.98
A	8.26	9.25	8.08	8.15	10.39	9.82
M	8.54	9.50	8.19	8.30	11.04	9.92
J	8.59	9.50	8.29	8.45	11.26	9.78
J	8.76	9.50	8.97	9.20	11.26	10.23
A	9.24	10.00	8.99	9.15	11.49	10.44
S	9.57	10.00	9.35	9.55	11.72	11.14
O	8.26	9.75	7.84	8.50	11.97	10.21
N	8.48	9.75	8.31	8.70	11.49	10.50
D	8.66	9.75	8.41	8.90	11.56	10.34
1988 J	8.63	9.75	8.37	8.65	11.73	9.74
F	8.58	9.75	8.32	8.55	11.49	9.61
M	8.78	9.75	8.53	8.65	11.08	10.13
A	9.06	10.25	8.87	9.00	11.04	10.36
M	9.12	10.25	8.92	9.10	11.29	10.38
J	9.44	10.75	9.19	9.30	11.41	10.13
J	9.53	10.75	9.29	9.50	11.40	10.42
A	10.03	11.25	9.98	10.15	11.92	10.65
S	10.54	11.75	10.33	10.50	12.16	10.46
O	10.51	11.75	10.29	10.40	11.79	10.13
N	10.84	11.75	10.76	11.00	11.78	10.32
D	11.17	12.25	10.94	11.10	12.13	10.36

Source: Bank of Canada.

Source: Banque du Canada.

Interest rates

Taux d'intérêts



Exchange rates, Canadian dollars per unit

Taux de change, dollars canadiens par unité

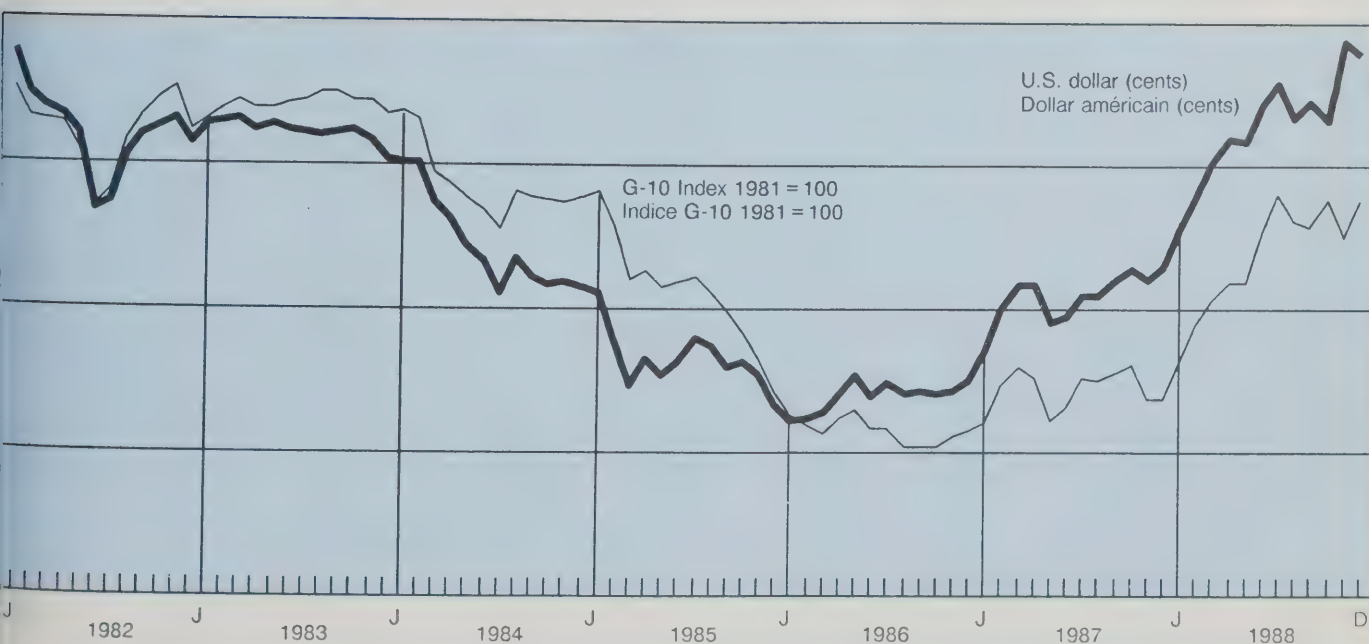
Year and month Année et mois	U.S. dollar Dollar américain	British pound Livres britannique	French franc Franc français	German mark Mark allemand	Japanese yen (000's) Yen japonais (000's)	G-10 index 1981 = 100 Indice G-10 1981 = 100
	3400	3412	3404	3405	3407	3418
87	1.326	2.173	0.221	0.739	9.19	88.18
88	1.231	2.193	0.207	0.703	9.61	93.93
86 D	1.380	1.985	0.211	0.694	8.51	86.30
87 J	1.360	2.050	0.220	0.733	8.80	86.76
F	1.334	2.038	0.220	0.732	8.70	88.28
M	1.319	2.101	0.216	0.719	8.72	89.10
A	1.319	2.152	0.219	0.728	9.24	88.63
M	1.341	2.235	0.225	0.750	9.55	86.93
J	1.339	2.181	0.220	0.736	9.26	87.43
J	1.326	2.133	0.215	0.717	8.81	88.64
A	1.326	2.121	0.214	0.715	9.01	88.58
S	1.315	2.164	0.217	0.726	9.18	88.88
O	1.309	2.177	0.218	0.728	9.14	89.21
N	1.316	2.338	0.231	0.783	9.73	87.85
D	1.307	2.390	0.236	0.800	10.19	87.87
88 J	1.285	2.314	0.230	0.777	10.06	89.47
F	1.268	2.229	0.221	0.747	9.82	90.99
M	1.249	2.290	0.220	0.745	9.83	92.07
A	1.235	2.320	0.218	0.739	9.89	92.91
M	1.237	2.311	0.216	0.730	9.91	92.87
J	1.217	2.164	0.205	0.693	9.56	94.89
J	1.207	2.058	0.194	0.654	9.07	96.41
A	1.224	2.077	0.191	0.649	9.15	95.29
S	1.227	2.066	0.193	0.657	9.13	95.10
O	1.205	2.096	0.195	0.664	9.37	96.21
N	1.217	2.203	0.204	0.697	9.89	94.61
D	1.196	2.185	0.200	0.682	9.69	96.30

Source: Bank of Canada.

Source: Banque du Canada.

Foreign exchange rates

Taux de change étranger



10.3

Business bankruptcies and liabilities(1)

Faillites commerciales et passifs(1)

Month

Bankruptcies (units)

Faillites (unités)

	Total	Primary	Manufacturing	Construction	Transportation, communication and other utilities	Trade	Finance, insurance and real estate	Services
Mois	Total	Primaires	Manufacturières	Construction	Transport, communication et autres services publics	Commerce	Finances, assurances et immeubles	Services
D	93467	93556	93557	93558	93559	93560	93561	93562
1987	7,371	574	587	1,072	499	2,236	266	2,133
1988	7,721	530	614	1,122	579	2,388	222	2,266
1986 D	618	52	48	94	49	179	32	164
1987 J	642	46	42	101	32	212	30	179
F	656	54	56	85	42	201	26	192
M	697	56	55	113	38	200	24	211
A	591	48	48	84	47	163	21	180
M	596	50	35	84	48	167	33	173
J	666	48	57	108	58	200	20	173
J	546	49	42	70	33	160	15	171
A	563	54	50	86	36	171	22	144
S	593	35	51	67	45	167	21	207
O	634	49	46	104	43	207	21	161
N	585	47	50	83	38	192	10	161
D	602	38	55	87	39	196	23	161
1988 J	612	40	42	82	39	188	15	200
F	748	56	52	90	56	240	16	231
M	735	51	57	120	59	208	27	211
A	599	44	52	91	56	179	24	151
M	649	33	56	80	56	215	18	191
J	593	44	59	85	38	177	16	171
J	569	30	45	85	45	188	15	161
A	661	41	43	106	55	213	13	191
S	644	51	52	88	45	196	23	181
O	590	49	48	94	48	147	20	181
N	712	51	50	112	43	237	21	191
D	609	40	58	89	39	200	14	161

Month

Liabilities (thousands of dollars)

Passifs (milliers de dollars)

	Total	Primary	Manufacturing	Construction	Transportation, communication and other utilities	Trade	Finance, insurance and real estate	Services
Mois	Total	Primaires	Manufacturières	Construction	Transport, communication et autres services publics	Commerce	Finances assurances et immeubles	Services
D	93563	93652	93653	93654	93655	93656	93657	93658
1987	1,557,561	119,329	164,136	167,115	71,482	363,070	327,823	344,611
1988	2,520,955	101,806	177,083	162,179	75,661	395,142	1,232,416	376,700
1986 D	129,312	8,643	13,278	25,814	4,878	34,886	20,452	21,361
1987 J	115,950	6,474	12,509	13,835	2,451	35,228	19,719	25,731
F	121,415	10,723	16,142	11,271	5,381	26,197	26,123	25,571
M	180,226	7,278	14,866	27,400	10,025	50,705	17,390	52,561
A	149,853	16,636	27,448	15,253	3,623	32,806	15,046	39,041
M	109,896	8,665	12,409	15,120	5,080	27,667	15,305	25,651
J	94,040	9,992	13,230	10,994	7,235	24,030	9,681	18,871
J	80,688	12,063	8,219	11,734	3,105	21,237	3,559	20,771
A	202,958	8,344	11,570	18,342	2,838	19,318	108,329	34,211
S	165,535	5,459	8,054	9,305	3,660	40,361	76,042	22,651
O	110,464	9,698	6,863	13,018	20,066	22,885	8,685	29,251
N	107,182	17,264	20,777	9,514	4,234	25,189	3,176	27,021
D	119,354	6,733	12,049	11,329	3,784	37,447	24,768	23,241
1988 J	100,734	8,843	21,885	8,439	3,822	24,167	6,789	26,781
F	123,422	10,049	11,244	9,778	6,603	31,615	7,314	46,811
M	107,314	9,458	15,459	15,394	6,247	23,459	10,568	26,721
A	100,809	10,403	14,875	9,650	3,505	25,538	10,583	26,251
M	87,840	8,823	10,051	11,458	4,822	25,016	3,779	25,891
J	94,656	8,842	16,999	11,376	3,477	24,740	6,647	22,571
J	147,082	6,416	25,859	18,496	4,562	35,066	17,094	39,581
A	104,045	5,927	9,010	13,726	5,395	28,943	5,265	35,811
S	132,115	9,377	13,871	14,473	4,350	52,122	4,611	33,311
O	1,250,929	7,185	9,441	20,951	7,001	32,054	1,141,120	33,171
N	143,620	7,779	16,095	14,306	5,708	58,476	10,979	30,271
D	128,389	10,704	12,294	14,132	20,169	33,946	7,667	29,471

(1) Please note that the value of liabilities are as declared by debtors.

(1) Veuillez noter que la valeur des passifs est telle que déclarée par les débiteurs.

Source: Insolvency Bulletin, Consumer and Corporate Affairs

Source: Bulletin sur l'insolvabilité, Consommation et corporation Canada.

Security issues and retirements (par valeurs
in millions of Canadian dollars), unadjusted

Émissions de titres et amortissements (millions
de dollars canadiens, valeur nominale),
non-désaisonnalisé

Year and Quarter	Government of Canada securities Titres du gouvernement canadien			Provincial securities Titres des provinces		
	Total funded debt(1)	New issues(2)	Retirements(2)	Gross new issues delivered	Retirements	Net new issues
Année et trimestre	Totale de la dette consolidée(1)	Nouvelles émissions	Amortissements(2)	Émissions brutes (livraisons)	Amortissements	Émissions nettes
	2400	2491	2494	3004	3026	3048
87	241,353	18,427	8,885	15,355	8,488	6,866
88	271,814	17,150	6,305	16,273	7,238	9,035
85	169,020	4,263	624	3,170	1,775	1,395
2	176,655	5,050	317	5,617	1,105	4,512
3	185,656	5,238	1,300	2,530	590	1,940
4	195,897	5,064	2,089	3,831	1,816	2,015
86	197,525	4,724	989	3,761	2,137	1,624
2	204,763	4,151	562	5,381	1,657	3,724
3	208,574	3,525	405	4,515	1,326	3,190
4	217,078	3,950	1,485	7,984	1,748	6,236
87	226,257	5,025	1,612	4,072	1,906	2,166
2	228,859	5,002	3,813	4,562	1,292	3,270
3	234,246	4,400	227	2,727	2,162	565
4	241,353	4,000	3,233	3,994	3,128	865
88	248,472	4,475	2,400	5,058	3,692	1,366
2	257,750	4,500	830	2,755	1,068	1,688
3	260,638	4,250	550	3,514	1,200	2,313
4	271,814	3,925	2,525	4,946	1,278	3,668

Year and Quarter	Corporate bonds Obligations des sociétés			Preferred stocks Actions privilégiées			Common stocks Actions ordinaires		
	New issues	Retirements	Net new issues	Gross new issues	Retirements	Net new issues	Gross new issues	Retirements	Net new issues
Année et trimestre	Émissions brutes	Amortis- sements	Émissions nettes	Émissions brutes	Amortis- sements	Émissions nettes	Émissions brutes	Amortis- sements	Émissions nettes
	3010	3032	3054	3013	3035	3057	3016	3038	3060
7	14,479	5,770	8,709	3,762	3,346	417	11,416	529	10,887
8	16,454	5,358	11,096	1,341	2,096	-756	3,241	134	3,107
5	1,283	1,198	86	1,292	140	1,153	1,101	147	954
2	3,347	1,778	1,569	2,328	169	2,158	1,532	204	1,328
3	3,218	951	2,266	981	303	678	2,243	139	2,104
4	3,123	1,477	1,646	2,216	599	1,617	1,912	139	1,773
6	3,080	1,338	1,742	1,046	333	713	1,780	9	1,771
2	4,096	2,057	2,039	1,255	311	945	3,411	9	3,402
3	5,108	987	4,121	1,410	277	1,133	2,487	9	2,478
4	5,470	1,296	4,174	1,784	558	1,227	3,488	55	3,433
7	3,639	1,676	1,963	1,041	541	500	2,244	6	2,238
2	4,255	1,711	2,544	1,205	832	374	3,904	2	3,902
3	3,608	917	2,691	1,220	751	469	4,004	3	4,002
4	2,977	1,466	1,511	296	1,222	-926	1,264	518	745
8	3,092	1,682	1,410	597	651	-54	642	134	508
2	4,513	1,125	3,388	112	1,086	-974	895	0	895
3	5,062	496	4,566	239	141	98	983	0	983
4	3,787	2,055	1,732	393	218	174	721	0	721

End of period.

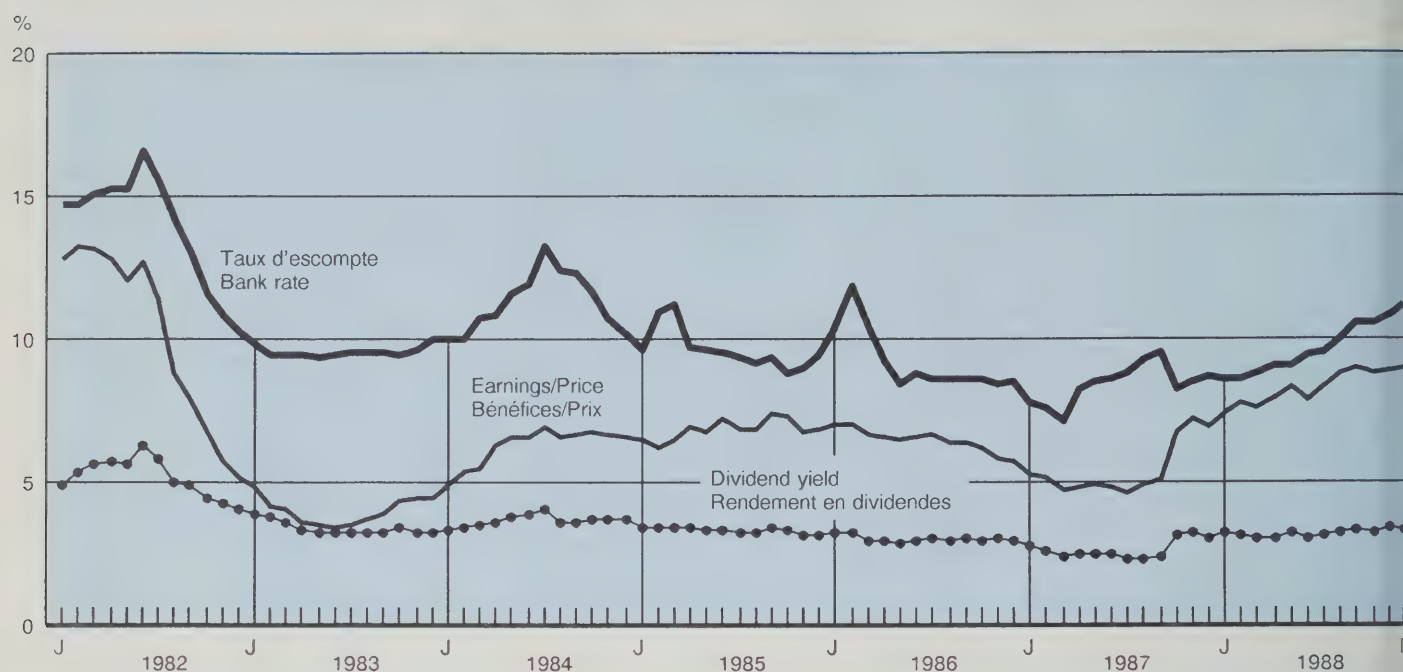
En fin de période.

Excluding Treasury Bills, Canada Savings Bonds and other non-market issues.

Ne comprend pas les bons du Trésor, les obligations d'épargne du Canada et les autres titres non négociables.

Source: Bank of Canada Review.

Source: Revue de la Banque du Canada.



10.5

Stock exchange statistics

Statistique boursière

Year and month	Montreal stock exchange Bourse de Montréal		Toronto stock exchange Bourse de Toronto		Price index (1975 = 1000)
	Combined volume	Value of shares traded	Combined volume	Value of shares traded	
Année et mois	Volume total	Valeur des transactions	Volume total	Valeur des transactions	Indice des cours (1975 = 1000)
	Millions				
	Millions				
D	4551	4552	4557	4560	B4237
1987	2,023	21,875	7,629	104,392	3,568
1988			5,469	68,145	3,303
1986 D	95	1,088	382	4,512	3,066
1987 J	154	2,182	603	8,480	3,349
F	169	2,349	633	9,796	3,499
M	210	2,294	739	10,429	3,739
A	240	2,400	757	10,058	3,717
M	174	1,613	564	7,789	3,685
J	126	1,136	501	6,574	3,740
J	140	1,832	640	9,586	4,030
A	187	1,820	580	7,824	3,994
S	191	1,765	556	7,524	3,902
O	202	2,086	806	10,492	3,019
N	120	1,183	757	10,058	2,978
D	111	1,217	493	5,783	3,160
1988 J	108	1,278	440	5,398	3,057
F	109	1,372	460	5,370	3,205
M	140	1,562	511	6,352	3,314
A	116	1,286	482	5,632	3,340
M	100	1,086	452	5,165	3,249
J	119	1,505	586	7,529	3,441
J	91	1,055	397	5,000	3,377
A	100	1,195	432	5,548	3,286
S	91	1,073	398	4,561	3,284
O	102	1,268	443	6,039	3,396
N	109	1,319	435	5,157	3,295
D			434	6,392	3,390

Sources: Monthly Review, Montreal and Canadian Stock Exchanges; Toronto Stock Exchange.

Sources: Revue mensuelle, Bourse de Montréal et Bourse canadienne, Toronto Stock Exchange.

Government of Canada budgetary revenue
transactions (millions of dollars), unadjusted

Recettes des opérations budgétaires du
gouvernement du Canada (millions de dollars),
non-désaisonnalisé

iscal year d month	Income tax total	Sales tax	Customs import duties	Total tax revenue	Total non-tax revenue	Total revenue
année financière mois	Impôt sur le revenu total	Taxe de vente	Droits de douane à l'importation	Total des recettes fiscales	Total des recettes non fiscales	Total des recettes
	93681 + 93682 93683 +	93686	93687	93679	93692	93678
86	57,321	11,972	4,187	79,869	5,914	85,783
87	66,429	12,933	4,384	90,739	6,720	97,459
86 O	5,053	1,010	448	7,038	165	7,203
N	4,756	1,116	79	6,478	379	6,857
D	5,006	1,014	402	7,168	1,001	8,169
87 J	5,516	1,074	325	7,570	394	7,964
F	4,628	832	277	6,189	149	6,338
M	6,029	1,119	403	8,168	1,218	9,386
A	3,760	675	283	5,136	768	5,904
M	5,712	1,108	345	7,787	336	8,123
J	4,814	909	305	6,543	555	7,098
J	5,588	1,161	415	7,723	450	8,173
A	4,883	1,142	365	6,903	246	7,149
S	5,283	998	381	7,210	467	7,677
O	5,245	1,029	370	7,147	484	7,631
N	5,456	1,146	368	7,504	464	7,968
D	5,720	1,282	379	8,065	853	8,918
88 J	7,615	959	294	9,501	475	9,976
F	4,376	989	361	6,372	46	6,418
M	7,977	1,535	518	10,848	1,576	12,424
A	3,623	605	310	4,886	344	5,230
M	7,024	1,942	426	9,988	326	10,314
J	4,804	1,654	380	7,314	469	7,783
J	6,483	1,331	399	8,749	443	9,192
A	4,968	1,412	412	7,270	429	7,699
S	5,387	1,249	372	7,579	531	8,110
O	5,694	1,413	394	8,136	390	8,526

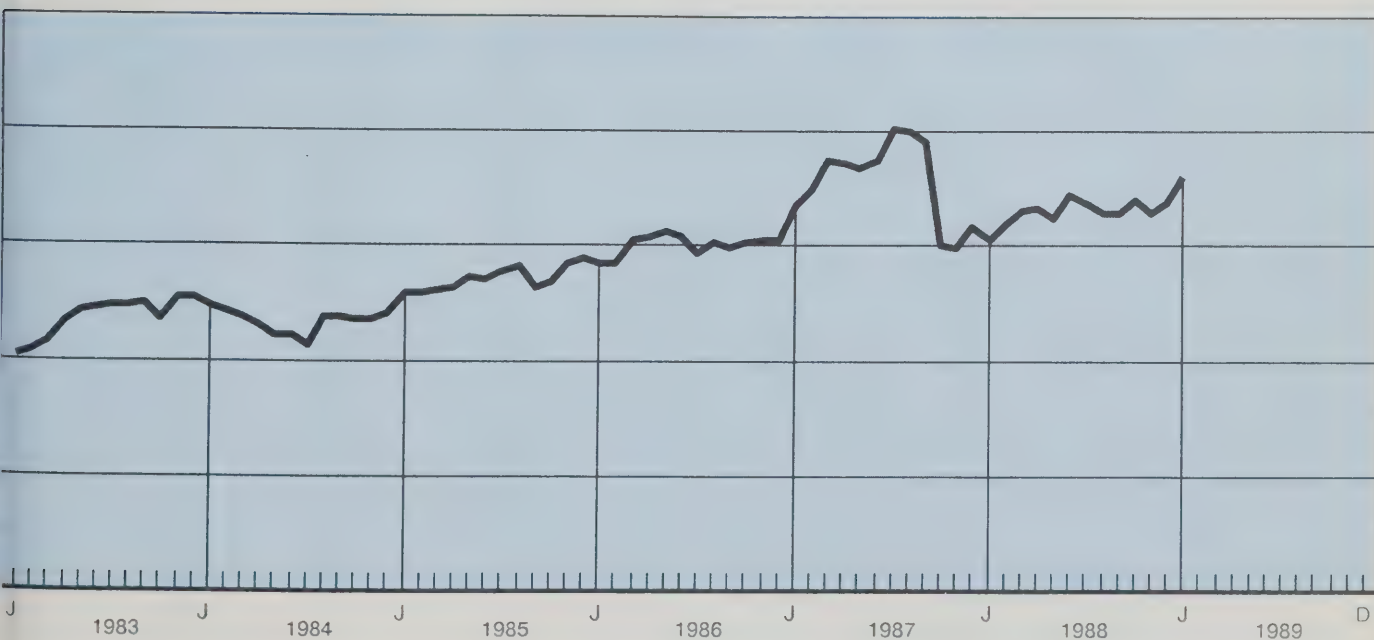
Source: Statement of Financial Operations, Department of Supply and Services Canada.

Source: États des opérations financières, Ministère des Approvisionnements et Services Canada.

Toronto stock price index

Indice du cours des actions à Toronto

1000



Government of Canada budgetary
expenditure transactions (millions of dollars),
unadjusted

Dépenses au titre des opérations budgétaires
du gouvernement du Canada (millions de
dollars), non-désaisonnalisé

Fiscal year and month		Old age security benefits(1)	Family allowances	Canada assistance	U.I.	Established programs financing Financement des programmes établis		Other social development	Total social development	Economic and regional development
Année financière et mois		Prestations de sécurité de la vieillesse(1)	Allocations familiales	Régime d'assistance publique du Canada	Assurance-chômage	Insurance, medical care services(1) Assurance et services de soins médicaux(1)	Education support Aide à l'éducation	Autres développements sociaux	Total développement social	Développement économique et régional
D		93698	93699	93700	93701	93702	93703	93704	93697	93705
1986		13,438	2,540	4,051	10,444	6,607	2,232	13,166	54,570	11,791
1987		14,349	2,565	4,246	10,501	6,558	2,242	8,149	56,669	14,236
1986	O	1,120	218	322	770	499	166	1,271	4,366	971
	N	1,136	210	348	727	583	198	1,161	4,363	694
	D	1,184	210	348	929	558	200	1,266	4,695	1,247
1987	J	1,096	213	332	1,104	536	195	1,250	4,726	949
	F	1,150	213	347	871	534	185	942	4,242	849
	M	1,152	212	328	1,130	526	155	759	6,354	2,560
	A	1,144	216	418	960	545	190	305	4,463	1,357
	M	1,171	208	419	897	544	189	357	4,451	538
	J	1,170	212	325	710	545	189	416	4,263	1,240
	J	1,192	215	351	848	548	190	422	4,536	669
	A	1,184	215	356	747	548	190	334	4,377	584
	S	1,187	213	311	699	548	190	359	4,436	730
	O	1,210	213	376	753	468	160	410	4,509	925
	N	1,210	210	374	687	569	196	1,128	4,374	753
	D	1,212	214	339	903	560	191	1,262	4,681	1,498
1988	J	1,222	216	356	1,037	572	197	1,261	4,861	633
	F	1,219	216	322	1,113	585	197	1,302	4,954	1,385
	M	1,228	217	299	1,147	526	163	593	6,764	3,924
	A	1,091	216	464	984	593	202	441	4,742	405
	M	1,360	217	431	900	593	202	333	4,744	1,313
	J	1,244	237	334	917	593	202	332	4,662	640
	J	1,253	195	285	709	577	185	413	4,393	801
	A	1,252	216	421	754	581	199	339	4,669	725
	S	1,264	216	406	797	586	199	502	4,868	820
	O	1,281	216	366	820	528	178	405	4,652	823

Fiscal year and month		Fiscal arrangements	External affairs and aid	Defence	Services to government	Total before public debt	Public debt	Total expenditure	Balance
Année financière et mois		Arrangements fiscaux	Aide et affaires extérieures	Défense	Services gouvernementaux	Total avant la dette publique	Dette publique	Total des dépenses	Solde
D		93706	93707	93708	93710	93696	93711	93695	93712
1986		6,302	2,892	9,993	3,975	89,730	26,658	116,388	-30,605
1987		7,008	3,436	10,781	4,077	96,437	29,105	125,542	-28,083
1986	O	464	260	879	311	7,270	1,995	9,265	-2,062
	N	437	164	673	283	6,630	2,530	9,160	-2,303
	D	442	297	878	305	7,878	2,304	10,182	-2,013
1987	J	479	267	659	261	7,357	2,383	9,740	-1,776
	F	520	254	763	464	7,109	2,318	9,427	-3,089
	M	1,121	373	2,016	546	13,004	1,540	14,544	-5,158
	A	476	91	524	258	7,179	2,263	9,442	-3,538
	M	493	180	591	380	6,649	2,370	9,019	-896
	J	539	260	691	313	7,323	2,439	9,762	-2,664
	J	535	450	754	572	7,533	2,252	9,785	-1,612
	A	525	213	768	319	6,802	2,235	9,037	-1,888
	S	512	184	802	253	6,934	2,163	9,097	-1,420
	O	572	311	812	364	7,514	2,605	10,119	-2,488
	N	481	218	717	222	6,781	2,573	9,354	-1,386
	D	505	315	956	258	8,230	2,464	10,694	-1,776
1988	J	504	282	809	298	7,405	2,446	9,851	125
	F	534	293	915	208	8,307	2,627	10,934	-4,516
	M	1,332	639	2,442	632	15,780	2,668	18,448	-6,024
	A	491	170	343	226	6,390	2,541	8,931	-3,701
	M	589	168	605	331	7,766	2,686	10,452	-138
	J	626	218	821	311	7,296	2,583	9,879	-2,096
	J	587	300	773	354	7,226	2,703	9,929	-737
	A	581	319	877	280	7,470	2,679	10,149	-2,450
	S	562	317	785	359	7,733	2,492	10,225	-2,115
	O	820	322	777	297	7,710	3,024	10,734	-2,208

(1) Old age security benefits, guaranteed income supplements and spouses' allowances.

(1) Prestations de sécurité de la vieillesse, suppléments de revenu garanti et allocations au conjoint.

Source: Statement of Financial Operations, Department of Supply and Services Canada.

Source: États des opérations financières, Ministère des Approvisionnement et Services Canada.

Table

- 11.1 Population for Canada, the provinces and the territories
- 11.2 Immigration, by country of last permanent residence
- 11.3 Immigration, by province of destination

Note: All data not seasonally adjusted

Tableau

- 11.1 Population du Canada, des provinces et des territoires
- 11.2 Immigrants, par pays de dernière résidence permanente
- 11.3 Immigrants, par province de destination

Nota: Toutes les données sont non désaisonnalisées

Population(1) for Canada, the provinces and the territories (thousands)

Population(1) du Canada, des provinces et des territoires (milliers)

Year and quarter Année et trimestre	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	
Année et trimestre	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.	
D	1	2	3	4	5	6	
1987	25,625.1	568.2	127.3	878.9	712.3	6,592.6	
1988	25,923.3	568.1	128.7	883.9	714.4	6,639.2	
1987 1	25,500.8	567.6	126.8	876.9	710.4	6,570.1	
2	25,570.1	567.9	127.0	877.8	711.7	6,582.5	
3	25,651.5	568.3	127.3	879.4	712.5	6,597.2	
4	25,728.5	567.5	127.6	881.3	712.4	6,608.9	
1988 1	25,795.8	566.8	128.1	881.3	712.4	6,619.4	
2	25,857.5	567.6	128.5	882.6	713.5	6,628.1	
3	25,949.6	568.5	128.9	884.6	714.8	6,643.8	
4	26,028.0	568.7	129.1	885.0	715.1	6,653.9	
Year and quarter Année et trimestre	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Yukon	N.W.T.
Année et trimestre	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Yukon	T.N.-O.
D	7	8	9	10	11	12	13
1987	9,270.7	1,079.0	1,014.0	2,380.4	2,925.7	24.4	51.7
1988	9,430.8	1,084.7	1,011.2	2,401.1	2,984.0	25.3	51.8
1987 1	9,205.3	1,074.9	1,011.1	2,372.0	2,910.0	24.1	51.4
2	9,241.1	1,077.1	1,012.7	2,378.0	2,918.3	24.2	51.7
3	9,285.7	1,079.4	1,014.1	2,381.4	2,930.0	24.5	51.7
4	9,333.9	1,080.3	1,012.5	2,381.8	2,945.9	24.8	51.6
1988 1	9,372.6	1,081.5	1,011.2	2,385.2	2,961.1	24.8	51.5
2	9,399.3	1,083.6	1,011.0	2,393.3	2,973.0	25.1	51.8
3	9,442.0	1,085.5	1,011.2	2,403.9	2,989.2	25.4	51.9
4	9,484.2	1,084.5	1,007.3	2,413.5	3,009.4	25.3	51.9

(1) As of the first of each month, quarterly and annual data from 1951 to April 1, 1981 are intercensal estimates, the June 3, 1981 Census Count has been adjusted to correspond to June 1, final postcensal estimates from July 1, 1981 to June 1, 1985, updated postcensal estimates from July 1, 1985 to January 1, 1987 and preliminary postcensal estimates from April 1, 1987. For an explanation of population estimates methodology and data sources, see Catalogue No. 91-528E, Chapters I and III.

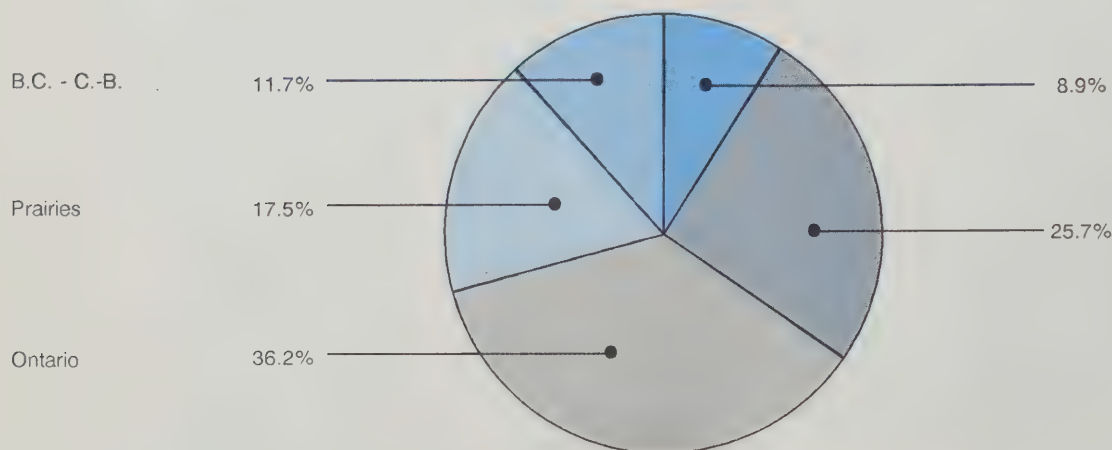
(1) À partir du premier de chaque mois, les estimations trimestrielles et annuelles de 1951 au 1^{er} avril 1981 sont des estimations intercensitaires, les données du recensement du 3 juin 1981 sont ajustées au 1^{er} juin, du 1^{er} juillet 1981 au 1^{er} juin 1985 ce sont des estimations postcensitaires définitives, du 1^{er} juillet 1985 au 1^{er} janvier 1987 ce sont des estimations mises à jour et l'estimation au 1^{er} avril 1987 est postcensitaire provisoire. Pour plus de détails concernant la méthodologie et les sources de données, voir l'annexe 91-528F au catalogue, les chapitres I et III.

Sources: Quarterly Estimates of Population for Canada, the Provinces and Territories (Catalogue 91-001), Volume 11, No. 3), Quarterly Demographic Statistics (91-002, Volume 1, 1) and Postcensal Annual Estimates of Population by Marital Status, Age, Sex and Components of Growth for Canada, Provinces and Territories at June 1st, (Catalogue 91-210).

Sources: Estimations trimestrielles de la population du Canada, des provinces et des territoires (n° 91-001 au catalogue, Volume 11, n° 3), Statistiques démographiques trimestrielles (n° 91-002 au catalogue, Volume 1, n° 1), et Estimations annuelles postcensitaires de la population suivant l'état matrimonial, l'âge, le sexe et composantes de l'accroissement, Canada, provinces et territoires (n° 91-210 au catalogue).

Population, 1987

Population, 1987



Immigration, by country of last permanent residence

Immigrants, par pays de dernière résidence permanente

Year and quarter	Total	Total Europe(1)	Total Asia	Australia	United States	Africa	Other North, Central, and South America	All other countries
Année et trimestre	Total	Total Europe(1)	Total Asie	Australie	États-Unis	Afrique	Autre pays de l'Amérique du Nord et du Sud	Tous les autres pays
	27	41	36	37	38	125596	125597 + 39 + 125598	40
86	99,219	22,709	41,600	503	7,275	4,770	21,638	724
87	149,384	37,024	65,010	738	7,778	8,199	28,245	2,390
86 4	29,284	6,357	11,777	128	1,960	1,331	7,550	181
87 1	33,895	8,138	13,420	169	1,971	1,748	7,761	688
2	38,742	9,704	16,451	157	1,977	2,314	7,408	731
3	41,289	9,539	19,261	192	2,295	2,510	6,841	651
4	35,458	9,643	15,878	220	1,535	1,627	6,235	320
88 1	26,482	7,039	12,491	153	1,014	1,309	4,303	173
2	47,546	11,723	24,500	227	1,591	2,660	6,489	356
3	44,291	10,881	22,176	171	1,922	2,975	5,916	250

Includes the CANSIM series for Great Britain(D28), France(D29), Germany(D30), Netherlands(D31), Greece(D32), Italy(D33), Portugal(D34), Poland(D125589), Other Europe(D35).
Inclue les séries CANSIM pour les pays suivant: Grande Bretagne(D28), France(D29), Allemagne(D30), Pays Bas(D31), Grèce(D32), Italie(D33), Portugal(D34), Pologne(D125589), et autres pays d'Europe(D35).

Source: Employment and Immigration Canada.

Source: Emploi et Immigration Canada.

Immigration, by province of destination

Immigrants, par province de destination

Year and quarter	Canada	Atlantic Provinces	Que.	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C. and North
Année et trimestre	Canada	Provinces Atlantiques	Qué.	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B. et Nord
	74	75 + 76 + 77 + 78	79	80	81	82	83	84 + 85
86	99,219	2,180	19,459	49,630	3,749	1,860	9,673	12,668
87	149,384	2,450	26,300	83,462	4,737	2,076	11,735	18,624
86 4	29,284	550	6,843	15,038	814	376	2,307	3,356
87 1	33,895	563	6,786	17,932	1,158	590	2,501	4,365
2	38,742	622	6,369	22,645	1,136	519	2,981	4,470
3	41,289	757	7,445	22,579	1,312	473	3,401	5,322
4	35,458	508	5,700	20,306	1,131	494	2,852	4,467
88 1	26,482	476	3,951	14,992	897	416	2,201	3,549
2	47,546	623	7,139	26,315	1,468	674	4,150	7,177
3	44,291	674	7,274	24,438	1,312	555	3,781	6,257

Source: Employment and Immigration Canada.

Source: Emploi et Immigration Canada.

Population Estimation Methods

Population Estimation Methods, Canada provides a detailed yet lucid coverage of the procedures formulae and data used to generate the entire range of Statistics Canada's population estimates.

Major topics covered in its seven chapters are: emigration, internal migration, intercensal estimates, postcensal estimates of the total population, postcensal estimates by sex, age and marital status, local area estimates and family estimates.

Graphs, charts and tables, along with a glossary of principal terms and symbols make, **Population Estimation Methods, Canada** an easy-to-use reference for anyone using population data or an excellent text for students and professors in the social sciences.

Catalogue #91-528E
\$25.00 in Canada
\$26.50 other countries
117 pages

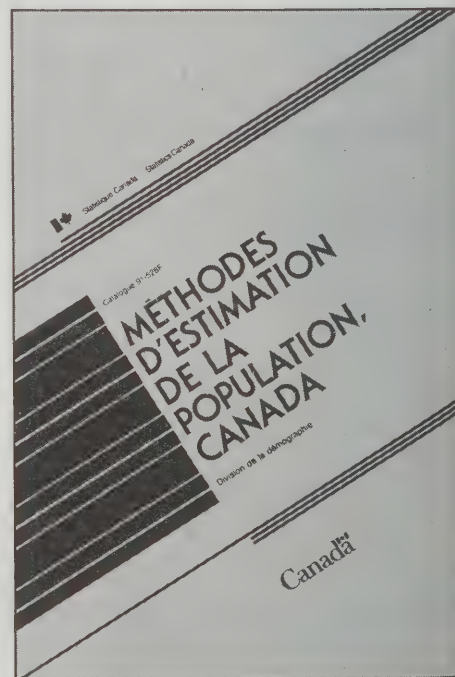
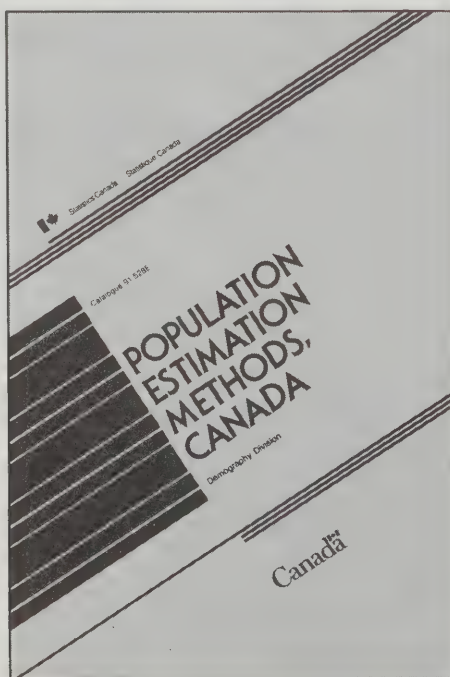
Méthodes d'estimation de la population

Méthodes d'estimation de la population, Canada fournit une description claire et détaillée des formules et des sources de données utilisées pour produire les estimations de population à Statistique Canada.

Les sujets discutés dans les sept chapitres sont: émigration, migration interne, estimations intercensitaires, estimations postcensitaires de la population totale, estimations postcensitaires selon le sexe, l'âge et l'état matrimonial, estimations de la population infraprovinciale et des familles.

Des graphiques, tableaux et un glossaire des principaux termes et symboles rendent **Méthodes d'estimation de la population, Canada** facile d'emploi pour tous les utilisateurs des données de population et en font un excellent ouvrage de consultation pour les étudiants et les professeurs en sciences sociales.

N° 91-528F au répertoire
\$25.00 au Canada
\$26.50 à l'étranger
117 pages



To order, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free.

Please make cheques or money orders payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact a Regional Reference Centre near you for further information.

Call Toll-Free
1-800-267-6677
Téléphonez sans frais

Vous pouvez commander en remplissant le bon de commande ci-joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Veuillez faire vos chèques ou mandats-poste à l'ordre du Receveur général du Canada-Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation régional le plus près de chez vous.

Table

- 12.1 Gross domestic product at market prices
- 12.2 Employment
- 12.3 Participation rates
- 12.4 Unemployment rates
- 12.5 Wages and salaries
- 12.6 Total number of employees
- 12.7 Average weekly earnings (including overtime)
- 12.8 Value of retail trade
- 12.9 Building permits
- 12.10 Dwelling units started
- 12.11 Consumer price indexes, by city
- 12.12 New housing price index, by city
- 12.13 Help-wanted Index, by Region

Tableau

- 12.1 Produit intérieur brut au prix du marché
- 12.2 Personnes occupées
- 12.3 Taux d'activité
- 12.4 Taux de chômage
- 12.5 Salaires et traitements
- 12.6 Nombre total de salariés
- 12.7 Rémunération hebdomadaire moyenne (incluant surtemps)
- 12.8 Valeur du commerce de détail
- 12.9 Permis de construire
- 12.10 Logements mis en chantier
- 12.11 Indices des prix à la consommation, par ville
- 12.12 Indices des prix des logements neufs, par ville
- 12.13 Indice de l'offre d'emploi, par région

Annual average	Gross domestic product Produit intérieur brut					
	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	31530	31544	31558	31572	31586	31600
1978	241,499	3,223	682	5,569	4,459	58,122
1979	276,132	3,907	786	6,093	5,385	64,939
1980	309,680	4,095	846	6,292	5,019	72,220
1981	355,647	4,643	1,009	7,345	5,953	81,513
1982	373,898	5,059	1,051	8,462	6,527	86,228
1983	403,262	5,485	1,165	9,629	7,493	92,274
1984	443,654	5,947	1,297	10,701	8,375	100,991
1985	477,881	6,207	1,329	11,552	8,988	108,562
1986	506,103	6,601	1,444	12,494	9,868	119,166
1987	549,397	7,138	1,608	13,374	10,588	131,822

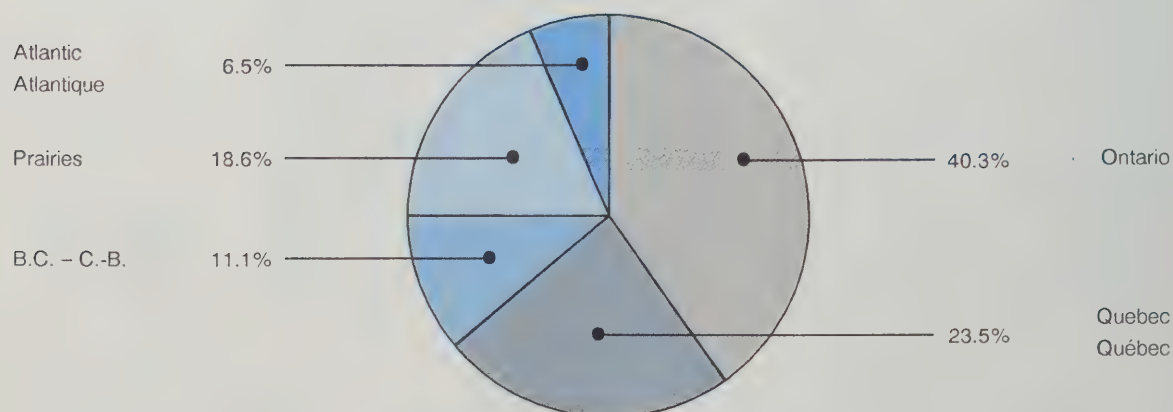
Annual average	Gross domestic product Produit intérieur brut				
	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Moyenne annuelle	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	31614	31628	31642	31656	44000
1978	92,414	9,208	9,259	28,968	28,732
1979	104,363	10,319	10,468	35,480	33,360
1980	114,994	11,188	12,400	43,148	38,239
1981	131,831	13,160	14,339	49,934	44,691
1982	137,310	14,014	14,760	52,896	46,115
1983	151,945	14,911	15,235	55,386	48,151
1984	171,499	16,520	16,390	58,941	51,119
1985	185,944	17,953	17,288	63,597	54,445
1986	205,247	18,886	16,975	56,764	56,543
1987	224,674	20,049	17,291	58,982	61,636

Source: Provincial Income and Expenditure Accounts (Catalogue 13-213). Contact: P. Smith (951-9158).

Source: Comptes provinciaux des revenus et des dépenses (n° 13-213 au catalogue). Personne ressource: P. Smith (951-9158).

GDP by region

PIB par région



Employment by province (thousands of persons)

Personnes occupées par province (milliers de personnes)

Annual average and month	Employed Personnes occupées					
	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
oyenne annuelle mois	767608	767900	768038	768176	768314	768476
86	11,634	181	52	344	267	2,866
87	11,955	186	53	354	277	2,966
87 J	11,746	181	51	341	273	2,907
87 F	11,779	182	51	341	273	2,923
87 M	11,809	180	51	343	275	2,945
87 A	11,855	180	52	345	274	2,955
87 M	11,910	184	54	352	275	2,954
87 J	11,961	186	53	353	277	2,968
87 J	11,944	188	53	356	275	2,966
87 A	11,992	189	53	357	278	2,983
87 S	12,042	189	53	361	278	2,985
87 O	12,100	189	54	365	279	3,008
87 N	12,124	190	54	366	283	2,982
87 D	12,190	191	54	368	281	3,007
88 J	12,228	194	53	364	281	3,026
88 F	12,285	192	54	370	283	3,029
88 M	12,300	194	54	371	280	3,028
88 A	12,295	193	53	370	281	3,005
88 M	12,363	197	55	372	282	3,046
88 J	12,339	194	55	373	285	3,040
88 J	12,364	195	55	376	284	3,036
88 A	12,367	195	55	369	283	3,049
88 S	12,375	193	55	370	283	3,080
88 O	12,379	198	55	368	291	3,078
88 N	12,445	198	56	376	290	3,091
88 D	12,468	208	56	376	291	3,082
89 J	12,441	196	56	377	283	3,039

Annual average and month	Employed Personnes occupées				
	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
oyenne annuelle mois	768646	768792	768930	769068	769231
86	4,555	493	457	1,146	1,274
87	4,706	497	458	1,151	1,306
87 J	4,636	500	458	1,137	1,265
87 F	4,638	498	461	1,136	1,280
87 M	4,636	498	457	1,144	1,283
87 A	4,650	498	454	1,149	1,305
87 M	4,676	498	455	1,157	1,310
87 J	4,697	493	457	1,150	1,313
87 J	4,699	496	456	1,142	1,297
87 A	4,707	497	456	1,152	1,301
87 S	4,747	498	462	1,155	1,313
87 O	4,774	494	460	1,160	1,328
87 N	4,791	499	463	1,166	1,334
87 D	4,827	496	462	1,170	1,346
88 J	4,831	496	460	1,168	1,357
88 F	4,867	498	461	1,178	1,355
88 M	4,884	499	457	1,185	1,357
88 A	4,895	496	457	1,189	1,365
88 M	4,903	498	458	1,198	1,355
88 J	4,872	500	454	1,207	1,346
88 J	4,891	498	455	1,196	1,358
88 A	4,886	497	454	1,194	1,362
88 S	4,898	495	454	1,199	1,350
88 O	4,899	498	453	1,194	1,360
88 N	4,910	500	456	1,198	1,373
88 D	4,932	508	457	1,191	1,374
89 J	4,947	504	452	1,195	1,393

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001). Contact: K. Bennett (951-4720)

Source: La Population Active (n° 71-001 au catalogue). Personne ressource: K. Bennett (951-4720)

12.3

Participation rates by province

Taux d'activité par province

Annual average and month	Participation rates Taux d'activité					
	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle et mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	767610	769756	769757	769758	769759	769760
1986	65.7	53.0	62.3	59.3	57.5	62.4
1987	66.2	53.1	62.8	59.8	58.3	63.5
1987 J	65.9	52.2	62.5	59.0	58.1	62.8
F	66.0	52.2	62.5	59.1	57.9	63.2
M	66.0	52.4	61.5	59.3	58.3	63.4
A	66.0	52.3	62.5	59.5	58.0	63.5
M	66.2	53.3	63.5	59.9	58.1	63.4
J	66.3	52.8	61.9	59.8	58.8	63.6
J	66.1	53.0	62.9	59.4	58.0	63.8
A	66.2	53.6	62.9	59.6	58.0	63.7
S	66.2	53.1	62.9	60.1	58.3	63.6
O	66.4	52.9	63.9	60.4	59.0	63.8
N	66.3	53.4	63.9	60.7	59.2	63.0
D	66.5	54.1	63.9	60.8	58.6	63.6
1988 J	66.6	54.5	63.9	60.8	58.6	63.6
F	66.7	54.2	64.3	60.9	58.3	63.5
M	66.7	54.6	64.3	60.6	58.7	63.8
A	66.5	54.0	63.3	60.3	57.9	63.3
M	66.9	55.0	64.3	60.5	58.4	64.2
J	66.5	54.1	64.3	60.5	58.5	63.6
J	66.8	54.6	64.3	60.8	58.6	64.0
A	66.8	54.5	63.3	60.3	58.4	64.3
S	66.7	53.8	64.3	60.6	58.7	64.5
O	66.7	54.5	64.3	60.1	60.0	64.9
N	66.9	53.8	65.3	60.9	59.6	64.9
D	66.9	55.0	64.6	60.8	59.5	64.4
1989 J	67.2	54.4	66.0	61.6	59.0	64.6

Annual average and month	Participation rates Taux d'activité				
	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	769763	769766	769767	769768	769769
1986	68.5	66.4	66.9	72.1	65.1
1987	68.9	66.4	66.7	72.0	65.5
1987 J	68.7	67.4	66.7	72.1	65.0
F	68.7	66.3	67.1	72.0	65.4
M	68.7	66.7	66.5	72.1	65.6
A	68.5	66.8	66.0	72.2	66.1
M	68.8	66.2	66.3	72.1	65.8
J	68.8	65.9	66.4	71.9	65.7
J	68.7	66.0	66.5	71.6	65.2
A	68.6	66.3	66.4	72.1	64.8
S	69.0	66.4	66.8	72.1	65.1
O	69.2	66.4	66.8	71.8	65.7
N	69.4	66.3	67.1	71.9	65.3
D	69.4	65.8	67.1	72.4	65.7
1988 J	69.5	66.1	67.2	72.3	65.9
F	69.6	66.4	67.1	72.4	66.1
M	69.6	66.4	66.8	72.7	65.6
A	69.6	66.2	66.6	72.4	66.1
M	69.7	66.3	66.3	72.8	65.5
J	69.0	66.3	65.9	73.3	65.2
J	69.4	66.4	66.0	73.1	65.5
A	69.3	66.3	66.0	72.7	65.4
S	69.3	66.5	66.4	72.6	65.0
O	69.2	66.7	66.3	72.6	64.9
N	69.4	66.7	66.8	72.7	65.5
D	69.6	67.4	67.2	72.1	65.4
1989 J	70.1	67.7	67.0	72.0	66.4

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001). Contact: K. Bennett (951-4720).

Source: La Population Active (n° 71-001 au catalogue). Personne ressource: K. Bennett (951-4720).

Unemployment rates by province

Taux de chômage par province

Annual average d month	Unemployment rates Taux de chômage					
	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
oyenne annuelle mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
	767611	767902	768040	768178	768316	768478
86	9.6	20.0	13.4			
87	8.9	18.6	13.3	13.4	14.4	11.0
				12.5	13.2	10.3
87 J	9.7	19.2	14.3	14.3	13.6	10.8
F	9.6	18.8	14.3	14.5	13.3	10.9
M	9.5	20.0	14.0	14.3	13.5	10.5
A	9.2	20.0	13.5	14.2	13.3	10.5
M	9.0	19.7	11.8	13.1	13.2	10.4
J	8.9	18.1	12.3	12.6	13.7	10.4
J	8.9	17.5	13.1	11.4	13.2	10.9
A	8.7	18.2	13.3	11.6	12.3	10.3
S	8.5	17.5	13.7	11.5	12.9	10.0
O	8.4	17.1	12.8	11.0	13.6	9.7
N	8.2	17.4	13.4	11.4	12.7	9.5
D	8.1	18.0	13.5	11.1	12.5	9.7
88 J	8.1	17.4	14.4	12.1	12.5	9.0
F	7.8	17.9	13.8	10.8	11.6	9.0
M	7.8	17.8	14.4	10.2	13.0	9.3
A	7.7	17.5	14.6	10.0	11.6	9.5
M	7.8	17.2	13.4	9.9	12.1	9.6
J	7.6	17.4	13.1	9.9	11.5	8.9
J	7.9	17.7	13.1	9.6	12.1	9.7
A	8.0	17.7	12.0	10.7	12.1	9.8
S	7.8	17.5	12.8	10.8	12.7	9.2
O	7.9	16.5	13.1	10.7	12.1	9.9
N	7.8	15.4	12.0	10.0	11.9	9.5
D	7.6	13.3	11.9	9.8	11.6	9.2
89 J	7.6	15.2	11.9	9.2	11.8	9.4

Annual average month	Unemployment rates Taux de chômage				
	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
oyenne annuelle ois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
	768648	768794	768932	769070	769233
	7.0	7.7	7.7	9.8	12.6
	6.1	7.4	7.3	9.6	12.0
J	6.5	7.9	7.3	10.6	13.6
F	6.7	6.7	7.2	10.6	13.2
M	6.7	7.4	7.3	10.1	13.3
A	6.3	7.6	7.3	10.0	12.5
M	6.3	6.9	7.5	9.3	11.9
J	6.1	7.5	7.3	9.6	11.7
J	6.0	7.1	7.7	9.9	12.2
A	5.9	7.4	7.5	9.7	11.5
S	5.8	7.4	6.9	9.5	11.3
O	5.7	8.2	7.3	8.7	11.3
N	5.8	7.2	7.0	8.5	10.5
D	5.3	7.1	7.2	8.7	10.5
J	5.6	7.5	7.6	8.8	10.1
F	5.1	7.6	7.4	8.3	10.7
M	4.9	7.4	7.9	8.1	10.1
A	4.8	7.8	7.5	7.6	10.4
M	4.9	7.8	6.9	7.6	10.4
J	4.8	7.4	7.2	7.5	10.7
J	5.0	7.9	7.0	8.2	10.4
A	5.1	8.0	7.2	8.1	10.3
S	5.0	8.7	7.5	7.6	10.7
O	5.0	8.5	7.6	8.2	10.1
N	5.1	7.9	7.5	8.1	10.3
D	5.0	7.5	7.7	8.0	10.3
89 J	4.9	7.2	7.6	7.5	10.2

Source: The Labour Force (Catalogue 71-001). Contact: K. Bennett (951-4720).

Source: La Population Active (n° 71-001 au catalogue). Personne ressource: K. Bennett (951-4720).

Year and month Année et mois	Canada total	Nfld. T.-N.	P.E.I. I.-P.-É.	N.S. N.-É.	N.B. N.-B.	Que. Qué.
D	5236	5237	5238	5239	5240	5241
1986	245,444	3,250	709	6,131	4,766	58,276
1987	264,104	3,499	777	6,588	5,084	63,278
1986 N	20,887	278	62	523	407	4,970
D	21,075	281	63	529	409	4,984
1987 J	21,218	283	62	530	408	5,032
F	21,401	287	62	530	411	5,071
M	21,534	287	62	536	412	5,123
A	21,672	284	63	538	417	5,127
M	21,872	290	64	543	417	5,351
J	22,030	290	68	555	425	5,370
J	22,097	290	65	556	427	5,316
A	22,174	293	64	555	425	5,321
S	22,351	296	65	558	431	5,373
O	22,511	297	68	562	435	5,387
N	22,591	299	66	561	437	5,391
D	22,652	303	67	563	441	5,417
1988 J	22,902	305	68	567	439	5,476
F	23,058	304	68	566	440	5,531
M	23,255	309	69	577	444	5,575
A	23,409	307	68	574	444	5,613
M	23,439	309	69	578	446	5,617
J	23,514	314	70	580	449	5,629
J	23,581	313	70	581	451	5,646
A	23,746	312	69	586	453	5,703
S	23,909	309	70	591	457	5,741
O	24,025	315	69	598	462	5,765
N	24,252	320	70	603	464	5,812

Year and month Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
D	5242	5243	5244	5245	5246
1986	104,199	9,366	7,285	23,844	26,636
1987	113,047	9,991	7,609	24,671	28,525
1986 N	8,949	803	613	1,992	2,206
D	9,015	807	616	2,008	2,273
1987 J	9,073	807	621	2,010	2,303
F	9,152	805	623	2,017	2,354
M	9,233	818	626	2,024	2,342
A	9,272	824	632	2,044	2,361
M	9,301	827	628	2,040	2,350
J	9,369	834	633	2,058	2,353
J	9,429	842	635	2,060	2,374
A	9,502	840	636	2,065	2,389
S	9,560	846	644	2,082	2,412
O	9,668	852	643	2,089	2,431
N	9,723	850	643	2,100	2,430
D	9,765	847	645	2,081	2,428
1988 J	9,883	847	654	2,112	2,447
F	9,936	851	657	2,129	2,471
M	9,992	861	660	2,159	2,503
A	10,072	867	659	2,169	2,511
M	10,076	865	662	2,178	2,523
J	10,123	876	662	2,196	2,526
J	10,129	884	660	2,206	2,535
A	10,221	892	662	2,208	2,542
S	10,315	895	664	2,225	2,547
O	10,359	901	658	2,228	2,575
N	10,458	902	669	2,234	2,617

Source: Estimates of Labour Income (Catalogue 72-005). Contact: G. Gauthier (951-4051).

Source: Estimations du revenu du travail (n° 72-005 au catalogue). Personne ressource: G. Gauthier (951-4051).

Total number of employees, by province
(thousands), unadjustedNombre total de salariés, par province
(milliers), non-désaisonnalisé

Annual average of month	Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Moyenne annuelle mois	Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
	1	16621	18741	19461	22121	24821
86	9,178	127	31	259	195	2,275
87	9,946	137	34	277	211	2,481
86 N	9,374	127	31	265	199	2,319
86 D	9,196	118	30	259	190	2,262
87 J	9,676	124	30	270	203	2,402
87 F	9,618	127	30	265	205	2,388
87 M	9,699	126	31	269	197	2,404
87 A	9,796	127	32	272	200	2,431
87 M	10,017	136	35	282	211	2,495
87 J	10,217	146	38	286	221	2,556
87 J	10,042	147	37	283	219	2,513
87 A	10,026	148	38	285	222	2,529
87 S	10,143	147	37	285	220	2,547
87 O	10,172	142	36	284	217	2,546
87 N	10,088	139	35	278	213	2,507
87 D	9,854	134	33	267	203	2,454
88 J	9,795	135	32	269	203	2,434
88 F	9,793	135	32	265	203	2,438
88 M	9,859	137	33	268	203	2,453
88 A	9,993	136	34	274	207	2,480
88 M	10,202	142	38	284	220	2,551
88 J	10,348	154	39	291	228	2,599
88 J	10,187	154	39	294	227	2,549
88 A	10,187	151	39	293	229	2,570
88 S	10,295	147	39	295	228	2,570
88 O	10,297	147	37	294	225	2,569
88 N	10,275	145	36	292	221	2,553

Annual average of month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Moyenne annuelle mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
	29741	35341	38041	41041	44221
86	3,802	366	278	861	957
87	4,147	384	293	906	1,047
86 N	3,918	374	282	865	969
86 D	3,852	365	274	848	972
87 J	4,052	377	286	886	1,020
87 F	4,013	368	286	890	1,020
87 M	4,065	373	283	887	1,037
87 A	4,113	377	286	886	1,046
87 M	4,183	390	296	900	1,061
87 J	4,250	396	301	918	1,078
87 J	4,181	389	290	909	1,045
87 A	4,155	386	289	912	1,030
87 S	4,186	390	305	928	1,068
87 O	4,225	392	304	930	1,067
87 N	4,221	384	303	920	1,061
87 D	4,125	378	293	910	1,029
88 J	4,094	376	294	901	1,030
88 F	4,086	378	293	903	1,031
88 M	4,104	378	292	908	1,054
88 A	4,151	388	298	916	1,079
88 M	4,215	392	305	934	1,091
88 J	4,242	399	310	951	1,105
88 J	4,167	390	298	956	1,080
88 A	4,163	390	295	950	1,075
88 S	4,222	398	302	959	1,104
88 O	4,223	398	305	962	1,105
88 N	4,229	395	305	956	1,113

Source: Employment, Earnings, and Hours (Catalogue 72-002). Contact: R. Arsenault (951-4090).

Source: Emploi, gain et durée du travail (n° 72-002 au catalogue). Personne ressource: R. Arsenault (951-4090).

Notes: Starting in January 1987, data taken from the Survey of Employment, Payroll and Hours are not strictly comparable with those for earlier months because of improvements in sampling methodology. Adjustment factors to calculate growth rates across this statistical break are available from Statistics Canada.

Notes: Les données extraites de l'Enquête sur l'emploi, la rémunération et les heures de travail ne sont plus, depuis janvier 1987, tout à fait comparables à celles des mois

précédents, en raison d'améliorations apportées à la méthode d'échantillonnage. Il est possible de se procurer, auprès de Statistique Canada, les facteurs de correction permettant d'obtenir des taux de croissance comparables pour les séries antérieures et postérieures à janvier 1987.

Average weekly earnings (including overtime), by province, unadjusted

Rémunération hebdomadaire moyenne (incluant surtemps), par province, non-désaisonnalisée

Annual average and month Moyenne annuelle et mois		Canada total	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.	
		Canada total	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.	
L		1241	16873	18825	19785	22453	25489	
1986		430.94	408.11	348.31	390.31	399.93	420.25	
1987		442.74	423.64	362.07	400.02	407.40	430.88	
1986	N	433.58	418.52	356.26	393.66	405.69	425.43	
	D	435.35	424.09	366.05	395.09	410.03	425.26	
1987	J	435.36	426.48	368.68	392.54	404.14	420.67	
	F	436.49	428.21	365.03	396.10	405.21	422.30	
	M	436.65	423.20	363.82	393.32	402.31	421.32	
	A	437.90	419.95	366.06	398.22	408.43	423.50	
	M	439.86	415.88	361.08	397.51	404.76	429.48	
	J	441.81	417.40	352.01	400.00	400.95	433.69	
	J	442.17	421.00	355.27	403.98	405.83	431.78	
	A	440.00	419.30	357.18	401.68	396.19	429.80	
	S	447.40	425.03	362.38	403.33	407.37	436.43	
	O	451.80	427.08	365.42	400.28	415.56	440.13	
	N	451.05	429.96	362.52	404.00	419.17	439.25	
	D	451.46	431.28	369.28	408.83	419.43	440.63	
	1988	J	454.50	437.68	372.83	410.77	417.74	443.00
		F	456.19	440.43	373.51	412.81	416.28	446.64
		M	458.74	438.77	384.60	414.66	419.04	450.16
		A	461.50	440.92	377.14	413.89	418.28	454.55
M		462.11	437.17	375.20	414.78	415.81	454.52	
J		464.99	443.34	375.27	415.95	417.04	457.17	
J		463.86	446.11	378.92	420.52	422.10	453.00	
A		465.64	442.35	379.99	421.87	422.36	453.68	
S		469.05	443.54	378.84	421.67	420.53	455.12	
O		468.82	450.56	381.14	420.60	423.44	458.07	
N		469.90	448.59	386.66	421.34	425.90	459.65	

Annual average and month Moyenne annuelle et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.		
	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.		
L	30525	35633	38425	41413	44597		
1986	439.79	402.16	402.15	448.99	443.84		
1987	456.35	407.85	406.00	450.28	453.42		
1986	N	443.20	403.09	405.89	445.48	440.84	
	D	443.62	405.91	410.56	451.95	445.18	
1987	J	447.04	400.40	405.37	450.30	448.70	
	F	449.54	402.62	399.73	443.12	451.34	
	M	449.43	404.56	406.76	445.67	452.20	
	A	451.40	406.28	409.05	444.72	448.72	
	M	452.91	406.74	405.87	444.51	451.00	
	J	452.65	411.54	407.47	450.33	453.79	
	J	456.02	409.44	401.99	453.02	445.30	
	A	455.17	400.71	395.54	448.85	445.47	
	S	460.72	415.17	408.23	456.91	458.46	
	O	467.23	413.72	409.79	457.20	463.73	
	N	466.74	410.38	408.47	455.19	460.80	
	D	466.48	411.95	413.09	452.68	460.91	
	1988	J	472.48	411.76	407.16	456.30	457.97
		F	473.20	407.70	405.65	460.61	459.92
		M	474.58	410.95	409.74	461.47	465.44
		A	480.44	413.01	410.35	456.50	462.82
M		479.71	418.37	415.62	461.27	465.72	
J		484.63	423.94	414.92	462.76	464.52	
J		484.90	430.56	406.17	463.14	459.04	
A		486.97	430.50	409.28	464.45	464.31	
S		489.09	450.36	417.10	467.27	472.21	
O		487.46	430.67	411.90	466.81	476.60	
N		490.04	428.74	410.54	465.81	474.04	

Source: Employment, Earnings, and Hours (Catalogue 72-002). See Table 12.6. Contact: R. Arsenault (951-4090).

Source: Emploi, gain et durée du travail (n° 72-002 au catalogue). Voir tableau 12.6. Personne ressource: R. Arsenault (951-4090).

Value of retail trade by province (millions of dollars)

Valeur du commerce de détail par province (millions de dollars)

		(millions de dollars)					
Year and month Année et mois	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que	
	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Que	
	656023	650203	650291	650379	650467	650555	
1986	140,009	2,407	577	4,796	3,482	34,593	
1987	153,733	2,755	641	5,225	3,794	38,866	
1986 N	11,908	207	48	411	298	2,932	
1986 D	12,009	212	52	414	301	2,984	
1987 J	11,949	205	49	406	299	2,943	
1987 F	12,308	215	50	421	306	3,059	
1987 M	12,268	221	51	422	303	3,146	
1987 A	12,625	237	55	437	315	3,192	
1987 M	12,581	220	53	432	307	3,187	
1987 J	12,919	229	54	442	316	3,271	
1987 J	12,832	228	53	434	319	3,294	
1987 A	12,930	233	53	435	316	3,312	
1987 S	13,051	238	55	437	318	3,294	
1987 O	13,280	236	55	443	328	3,361	
1987 N	13,270	242	56	452	329	3,355	
1987 D	13,473	242	54	453	331	3,354	
1988 J	13,290	248	57	453	331	3,403	
1988 F	13,151	246	56	451	330	3,321	
1988 M	13,507	251	59	470	336	3,419	
1988 A	13,360	241	55	452	327	3,357	
1988 M	13,578	252	57	461	338	3,505	
1988 J	13,598	249	58	455	336	3,410	
1988 J	13,733	255	57	459	342	3,552	
1988 A	13,729	256	59	467	347	3,445	
1988 S	13,931	265	59	471	353	3,500	
1988 O	13,987	260	60	478	350	3,511	
1988 N	13,997	259	61	474	350	3,484	
1988 D							
Year and month Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.		
	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.		
	650731	650907	651083	651171	651347		
1986	53,412	5,444	4,999	14,338	15,567		
1987	59,039	5,769	5,254	14,855	17,116		
1986 N	4,581	454	435	1,199	1,310		
1986 D	4,626	464	427	1,189	1,318		
1987 J	4,589	469	428	1,189	1,336		
1987 F	4,760	466	433	1,205	1,364		
1987 M	4,761	459	419	1,169	1,353		
1987 A	4,837	493	429	1,227	1,399		
1987 M	4,822	471	432	1,237	1,420		
1987 J	4,953	482	452	1,234	1,426		
1987 J	4,952	476	428	1,220	1,420		
1987 A	4,936	485	439	1,262	1,448		
1987 S	4,993	485	435	1,259	1,462		
1987 O	5,074	497	458	1,291	1,485		
1987 N	5,085	494	439	1,267	1,483		
1987 D	5,147	488	452	1,277	1,493		
1988 J	5,099	480	441	1,253	1,482		
1988 F	5,089	483	438	1,267	1,492		
1988 M	5,260	491	456	1,307	1,531		
1988 A	5,177	473	453	1,284	1,520		
1988 M	5,215	493	460	1,319	1,516		
1988 J	5,223	497	457	1,310	1,511		
1988 J	5,261	502	460	1,333	1,529		
1988 A	5,322	495	454	1,326	1,545		
1988 S	5,328	505	460	1,342	1,549		
1988 O	5,392	504	465	1,363	1,576		
1988 N	5,351	504	452	1,389	1,602		
1988 D							

Source: Retail trade (Catalogue 63-005). Contact: R. Laplante (951-3549).

Source: Commerce de détail (n° 63-005 au catalogue). Personne ressource: R. Laplante (951-3549).

Building permits, by province (millions of dollars), unadjusted

Permis de construire, par province (millions de dollars), non-désaisonnalisé

Year and month	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
Année et mois	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
D	2695	2696	2697	2698	2699	2700
1986	24,690	207	107	756	461	5,887
1987	30,981	235	124	774	517	8,102
1986 O	2,519	49	13	72	52	675
N	2,084	11	6	81	24	610
D	1,808	6	5	33	20	573
1987 J	1,446	5	2	53	14	294
F	1,712	9	2	31	15	384
M	2,706	6	4	52	33	712
A	3,436	17	14	66	49	1,219
M	3,050	24	13	83	59	722
J	3,115	17	27	98	76	699
J	2,804	28	11	80	47	516
A	2,689	31	8	59	50	615
S	2,887	24	20	71	67	804
O	2,741	44	8	82	67	792
N	2,388	19	9	35	22	854
D	2,007	13	4	65	17	492
1988 J	1,545	5	3	35	12	324
F	2,165	7	3	32	19	484
M	2,883	12	9	70	32	695
A	3,180	18	15	70	44	768
M	3,860	36	35	80	67	772
J	3,606	36	17	97	53	750
J	2,879	27	12	86	71	576
A	3,157	28	18	82	45	680
S	3,212	31	22	85	45	750
O	2,651	18	22	78	47	627

Year and month	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.
Année et mois	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.
D	2701	2702	2703	2704	2705
1986	11,359	810	741	1,841	2,420
1987	14,834	863	666	1,860	2,906
1986 O	1,130	74	104	152	183
N	903	63	42	157	177
D	834	32	63	96	145
1987 J	739	48	32	112	147
F	845	43	58	108	216
M	1,377	91	44	151	234
A	1,437	151	47	159	274
M	1,465	85	110	189	286
J	1,517	76	80	220	289
J	1,494	87	41	208	279
A	1,360	59	72	169	249
S	1,307	80	67	173	264
O	1,250	68	58	114	252
N	1,018	43	36	147	201
D	1,026	32	21	110	215
1988 J	724	29	38	91	281
F	827	60	24	469	238
M	1,449	68	36	147	360
A	1,624	80	47	195	307
M	1,878	78	54	434	415
J	1,843	99	55	195	451
J	1,413	70	46	192	370
A	1,578	73	56	176	408
S	1,647	65	45	178	335
O	1,321	70	20	115	322

Source: Building Permits (Catalogue 64-001). Contact: F. Monette (951-2583).

Source: Permis de bâtir (n° 64-001 au catalogue). Personne ressource: F. Monette (951-2583).

Housing starts by province, unadjusted

Logements mis en chantier par province,
non-désaisonnalisé

Year and quarter Année et trimestre	Canada	Nfld.	P.E.I.	N.S.	N.B.	Que.
	Canada	T.-N.	I.-P.-É.	N.-É.	N.-B.	Qué.
	2717	2718	2719	2720	2721	2722
87	245,986	2,682	933	6,460	3,716	74,179
88	222,562	3,168	1,151	5,478	3,621	58,062
86 1	29,272	223	122	1,118	317	8,409
2	61,292	1,145	430	1,896	1,446	19,544
3	56,374	920	310	2,850	1,297	16,017
4	52,847	595	248	1,707	985	16,378
87 1	41,719	237	89	841	414	12,746
2	77,549	881	396	2,183	1,336	24,176
3	69,345	992	305	1,943	986	17,928
4	57,373	572	143	1,493	980	19,329
88 1	35,873	185	107	754	383	11,694
2	69,214	1,057	427	1,657	1,278	18,710
3	61,067	1,224	328	1,655	1,232	13,019
4	56,408	702	289	1,412	728	14,639
Year and quarter Année et trimestre	Ont.	Man.	Sask.	Alta.	B.C.	Canada seasonally adjusted at annual rates (000's)
	Ont.	Man.	Sask.	Alb.	C.-B.	Canada désaisonnalisés au taux annuel (milliers)
	2723	2724	2725	2726	2727	4945
87	105,213	8,174	4,895	10,790	28,944	245
88	99,924	5,455	3,856	11,360	30,487	221
86 1	10,305	1,608	814	1,809	4,547	167
2	24,963	2,020	1,468	2,322	6,058	200
3	23,594	2,478	1,487	2,112	5,309	213
4	22,608	1,593	1,741	2,219	4,773	211
87 1	18,506	1,576	1,390	1,352	4,568	233
2	33,320	2,401	1,196	3,099	8,561	254
3	30,845	2,409	1,236	3,274	9,427	263
4	22,542	1,788	1,073	3,065	6,388	228
88 1	14,793	680	593	1,766	4,918	199
2	30,619	1,906	1,308	2,888	9,364	228
3	28,741	1,619	1,234	3,499	8,516	227
4	25,771	1,250	721	3,207	7,689	228

Source: Housing Starts and Completions (Catalogue 64-002). Contact: P. Pichette (951-9689).

Source: Logements mis en chantier et parachevés (n° 64-002 au catalogue). Personne ressource: P. Pichette (951-9689).

Year and month Année et mois	All items indexes for certain regional cities (1981 = 100) Indices d'ensemble pour certaines agglomérations urbaines (1981 = 100)							
	Canada	St. John's (Nfld.) St. John's (T.-N.)	Charlottetown Summerside	Halifax	Saint John (N.B.) Saint John (N.-B.)	Quebec City Ville de Québec	Montréal	Ottawa
D	484000	484576	484872	485168	485464	485760	486056	486352
1987	138.2	135.4	131.5	136.4	136.6	139.7	140.4	138.7
1988	143.8	138.6	136.4	141.4	141.2	144.6	145.8	144.
1986 D	134.9	132.8	128.6	134.1	133.9	137.2	137.6	135.6
1987 J	135.2	133.0	129.0	134.4	134.0	137.1	137.4	135.8
F	135.8	133.8	129.6	135.2	134.4	137.8	138.1	136.8
M	136.4	134.4	130.1	135.5	135.0	138.3	138.6	137.2
A	137.0	134.8	130.7	135.7	135.8	138.6	139.1	137.9
M	137.8	135.2	130.6	135.8	136.1	139.2	139.8	138.0
J	138.2	135.5	131.3	135.6	136.4	139.7	140.3	138.3
J	139.2	136.1	132.3	136.8	137.2	140.5	141.0	139.3
A	139.3	135.9	132.3	136.9	137.2	140.3	140.9	139.4
S	139.3	135.5	132.4	136.5	137.1	140.3	141.2	139.7
O	139.8	136.8	133.1	137.0	138.6	141.2	142.2	140.4
N	140.4	136.9	133.5	138.4	138.9	142.0	143.1	140.9
D	140.5	137.1	133.3	138.7	138.9	141.8	143.0	140.8
1988 J	140.8	136.8	133.6	138.5	139.4	142.1	143.0	141.0
F	141.3	137.2	134.6	139.5	139.7	143.0	143.8	141.8
M	142.0	137.7	135.1	140.1	139.4	143.4	144.4	142.6
A	142.5	138.1	135.5	140.5	139.4	143.8	144.8	142.9
M	143.4	137.9	135.7	140.2	139.5	144.1	145.4	144.0
J	143.6	138.4	136.1	140.8	140.4	144.3	145.5	144.5
J	144.5	139.0	136.9	142.1	141.9	145.1	146.2	145.3
A	144.9	139.3	137.8	142.7	142.4	145.5	146.8	145.8
S	145.0	139.3	137.5	142.0	142.7	145.7	146.7	145.7
O	145.7	139.5	138.2	142.8	142.7	146.0	147.4	146.4
N	146.1	140.1	138.1	143.8	143.4	146.4	148.0	146.9
D	146.1	139.8	137.8	143.4	143.2	146.4	148.1	147.1

Year and month Année et mois	All items indexes for certain regional cities (1981 = 100) Indices d'ensemble pour certaines agglomérations urbaines (1981 = 100)							
	Toronto	Thunder Bay	Winnipeg	Regina Régina	Saskatoon	Edmonton	Calgary	Vancouver
D	486648	486944	487240	487536	487832	488128	488424	488720
1987	142.1	136.9	136.4	134.5	135.7	133.7	132.6	133.3
1988	149.3	142.6	142.1	140.3	141.8	137.3	136.2	138.1
1986 D	137.9	134.0	133.2	130.1	131.7	129.3	129.6	130.4
1987 J	138.3	134.6	133.8	131.0	132.0	130.0	129.7	130.9
F	139.1	135.1	133.8	131.7	132.4	130.2	129.9	131.7
M	139.7	135.3	134.6	132.3	133.0	130.7	130.1	132.3
A	140.7	135.6	135.1	132.4	133.5	132.0	131.4	132.2
M	141.8	136.1	136.9	133.4	134.1	133.4	132.4	132.8
J	142.3	136.7	137.1	133.4	134.2	134.4	133.4	132.8
J	143.6	138.1	136.6	136.5	137.6	135.5	134.2	133.9
A	143.7	138.1	137.4	136.6	137.6	135.6	134.2	134.0
S	143.7	138.0	137.1	136.1	137.8	135.6	133.7	134.3
O	143.9	138.3	136.8	136.2	138.0	135.4	133.8	134.6
N	144.3	138.4	138.5	137.4	139.0	135.7	134.1	135.3
D	144.4	139.0	138.5	137.5	139.3	135.7	134.8	135.1
1988 J	144.8	139.1	138.6	138.4	139.9	135.4	135.0	135.9
F	145.5	140.1	138.8	139.0	140.7	135.7	134.6	135.7
M	146.2	140.6	140.3	139.3	140.9	136.5	135.9	137.0
A	147.0	141.0	141.3	139.5	141.2	137.3	136.3	137.4
M	148.8	142.4	141.4	139.7	141.5	137.7	136.2	137.6
J	149.5	142.3	141.7	139.9	141.7	137.4	136.2	137.4
J	150.4	143.4	142.2	140.7	142.1	137.7	136.9	138.6
A	150.9	144.1	143.0	141.1	142.4	137.8	136.7	138.6
S	151.0	144.0	143.6	140.5	142.2	138.0	136.8	139.3
O	152.1	144.5	144.6	141.4	143.0	138.0	136.9	139.6
N	152.8	144.8	144.5	142.0	143.3	138.1	136.8	140.1
D	152.9	145.0	145.1	141.9	143.2	138.5	135.8	139.7

(1) Unadjusted.

(1) Non-désaisonnalisé.

Source: Consumer Prices and Price Indexes (Catalogue 62-010). Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Prix à la consommation et indices des prix (n° 62-010 au catalogue). Contact: Division des Prix (951-9607).

New housing price index, by city(1)

Indice des prix des logements neufs, par ville(1)

Year and month Année et mois	New housing price indexes (1981 = 100) Indices des prix des logements neufs (1981 = 100)						
	Canada	St. John's (Nfld.) (T.-N.)	Halifax	Saint John-Moncton (N.B.) Saint John-Moncton (N.-B.)	Quebec City Ville de Québec	Montréal	Ottawa-Hull
	636200	636203	636206	636209	636212	636215	636218
87	119.1	112.9	128.5	132.8	145.1	152.1	137.4
88	131.5	115.5	133.3	136.6	157.8	166.5	146.6
86 D	110.3	108.9	125.6	127.7	138.1	139.6	132.1
87 J	111.3	108.9	125.6	127.7	140.2	141.6	133.1
F	113.2	112.1	126.4	133.3	141.4	143.5	133.5
M	116.6	112.4	126.4	133.3	141.9	146.6	133.8
A	118.0	112.6	126.4	133.3	143.2	148.5	135.0
M	119.0	113.0	128.2	133.3	143.7	150.4	136.7
J	119.6	113.0	129.0	133.3	144.2	151.5	137.8
J	120.1	113.3	129.0	133.3	144.6	152.3	138.4
A	120.8	113.6	129.5	133.3	145.9	153.4	138.8
S	122.0	113.6	129.8	133.3	147.3	157.3	139.3
O	122.5	113.8	129.9	133.3	149.2	158.3	140.0
N	122.9	114.3	130.8	133.3	149.6	159.5	140.9
D	123.2	114.2	130.8	133.3	150.2	160.3	141.5
88 J	123.6	114.2	130.8	133.3	151.6	162.0	141.7
F	124.9	114.2	132.0	133.3	152.7	163.0	143.2
M	126.0	114.2	132.3	133.3	154.6	164.6	143.3
A	128.3	114.2	132.3	137.5	156.1	165.3	145.0
M	130.0	114.6	132.6	137.5	157.9	166.5	146.8
J	131.2	114.8	133.2	137.8	158.4	166.7	147.2
J	131.6	114.8	133.2	137.8	158.5	166.8	147.4
A	132.8	116.1	133.2	137.8	159.2	167.6	147.6
S	135.2	116.4	134.9	137.8	160.1	168.2	148.4
O	136.1	117.0	134.9	137.8	160.3	168.9	148.8
N	138.0	117.5	135.1	137.8	161.9	169.2	149.3
D	139.9	117.6	135.1	137.9	162.6	169.7	150.2

Year and month Année et mois	New housing price indexes (1981 = 100) Indices des prix des logements neufs (1981 = 100)						
	Toronto	London	Winnipeg	Saskatoon	Calgary	Edmonton	Vancouver
	Toronto	London	Winnipeg	Saskatoon	Calgary	Edmonton	Vancouver
	636221	636230	636245	636251	636254	636257	636260
7	147.7	147.8	134.2	110.2	94.2	89.2	77.0
3	172.3	159.3	135.8	112.3	102.5	93.8	80.9
5 D	130.4	137.9	130.3	108.6	90.8	87.0	74.4
7 J	132.2	139.7	130.7	108.6	91.0	87.0	74.4
F	136.3	141.4	131.9	108.8	91.1	88.0	75.5
M	144.9	143.3	133.9	109.2	92.1	88.2	76.4
A	147.8	146.2	134.3	109.7	92.8	88.4	76.6
M	149.6	148.8	133.9	109.9	93.5	88.6	76.7
J	150.0	148.8	134.0	109.9	94.0	88.8	76.7
J	150.5	149.9	134.5	110.3	94.6	89.2	76.7
A	150.5	151.1	134.3	110.3	95.1	89.7	77.1
S	151.9	151.1	136.0	111.2	95.2	90.4	78.3
O	152.8	151.1	135.6	111.4	97.1	90.7	78.3
N	153.0	151.3	135.6	111.4	97.2	90.8	78.4
D	153.3	151.3	135.6	111.6	97.2	91.1	78.3
J	153.3	152.3	135.5	111.6	99.8	91.7	78.4
F	155.7	152.6	136.0	111.2	100.3	91.7	79.2
M	158.2	152.8	135.7	111.5	100.5	92.5	79.2
A	164.5	157.0	136.0	111.5	101.4	92.6	79.7
M	169.0	159.8	135.7	111.5	101.7	93.0	79.5
J	171.4	161.7	135.7	112.5	102.0	93.2	80.7
J	172.5	159.7	135.7	112.6	102.9	93.8	80.8
A	174.9	161.5	135.7	112.6	103.8	94.6	81.4
S	181.8	162.2	136.0	112.9	104.0	94.6	82.1
O	183.8	163.1	136.0	113.1	104.6	94.8	82.6
N	188.5	164.1	135.8	113.1	104.5	96.2	83.7
D	194.1	164.3	135.5	113.1	104.2	96.8	84.0

Unadjusted

Non-désaisonnalisé

Source: Construction Price Statistics (Catalogue 62-007). Contact: Prices Division (951-9607).

Source: Statistiques des prix de la construction (n° 62-007 au catalogue). Contact: Division des Prix (951-9607)

Year and month Année et mois		Canada	Atlantic	Quebec	Ontario	Prairies	British Columbia
		Canada	Atlantique	Québec	Ontario	Prairies	Colombie-Britannique
D		736315	736316	736317	736318	736319	736320
1987		120	151	132	162	53	48
1988		152	189	169	204	65	63
1986	D	94	109	97	131	45	36
1987	J	104	138	109	145	47	40
	F	106	146	117	139	48	40
	M	109	132	127	142	48	42
	A	108	132	123	145	46	45
	M	114	142	125	154	51	50
	J	117	139	134	154	54	49
	J	125	149	141	170	52	50
	A	124	158	129	170	54	52
	S	134	167	150	179	59	49
	O	135	164	149	182	54	55
	N	136	176	149	180	60	57
	D	137	170	146	188	59	54
1988	J	138	181	145	192	62	57
	F	145	158	162	195	59	58
	M	143	175	159	193	61	56
	A	148	217	156	200	69	60
	M	144	184	155	197	66	57
	J	150	181	174	197	64	60
	J	147	191	174	190	61	60
	A	165	195	193	210	66	68
	S	155	195	166	208	68	70
	O	162	207	163	227	79	68
	N	167	187	191	223	62	67
	D	167	195	195	217	67	80

Source: Help-wanted Index (Catalogue 71-204) Statistics Canada. Contact: H. Stiebert (951-4045).

Source: Indice de l'offre d'emploi (n° 71-204 au catalogue), Statistique Canada. Personne ressource: H. Stiebert (951-4045).

International (G - 7)

Internationale (G - 7)

Table

- 13.1 Gross domestic product in constant prices in local currency
- 13.2 Current account balance in local currency
- 13.3 Industrial production index
- 13.4 Unemployment rate
- 13.5 Consumer price index
- 13.6 Merchandise trade balance in local currency
- 13.7 Central bank discount rates

Tableau

- 13.1 Produit intérieur brut en dollars constants en monnaie du pays
- 13.2 Solde du compte courant en monnaie du pays
- 13.3 Indices de production industrielle
- 13.4 Taux de chômage
- 13.5 Indice des prix à la consommation
- 13.6 Balance commerciale de marchandises en monnaie du pays
- 13.7 Taux d'escompte des banques centrales

Annual average and quarter	Canada	United States(1)	United Kingdom	France	Germany(1)	Italy	Japan(1)
Moyenne annuelle et trimestrielle	Canada	États- Unis(1)	Royaume- Uni	France	Allemagne(1)	Italie	Japon(1)
1984	377.9	3,501.4	341.4	2,972.5	1,548.2	4,127	278,140
1985	395.2	3,618.7	353.7	3,021.7	1,578.1	4,246	291,807
1986	407.7	3,721.7	364.7	3,084.6	1,614.7	4,368	298,841
1987	424.1	3,847.0	378.5	3,156.4	1,643.1	4,504	311,540
1986 3	408.6	3,721.3	361.4	3,094.1	1,628.8	4,404	300,255
4	408.9	3,734.7	371.0	3,111.6	1,628.4	4,418	302,299
1987 1	415.4	3,776.7	374.3	3,114.1	1,619.2	4,448	306,780
2	420.6	3,823.0	375.5	3,145.2	1,631.6	4,492	306,806
3	426.9	3,865.3	382.5	3,170.8	1,654.4	4,530	313,030
4	433.7	3,923.0	381.6	3,195.6	1,667.2	4,546	318,776
1988 1	436.6	3,956.1	383.9	3,229.5	1,690.4	4,602	327,320
2	440.9	3,985.2	384.8	3,241.2	1,687.6	4,632	324,087
3	443.8	4,010.9		3,265.9			

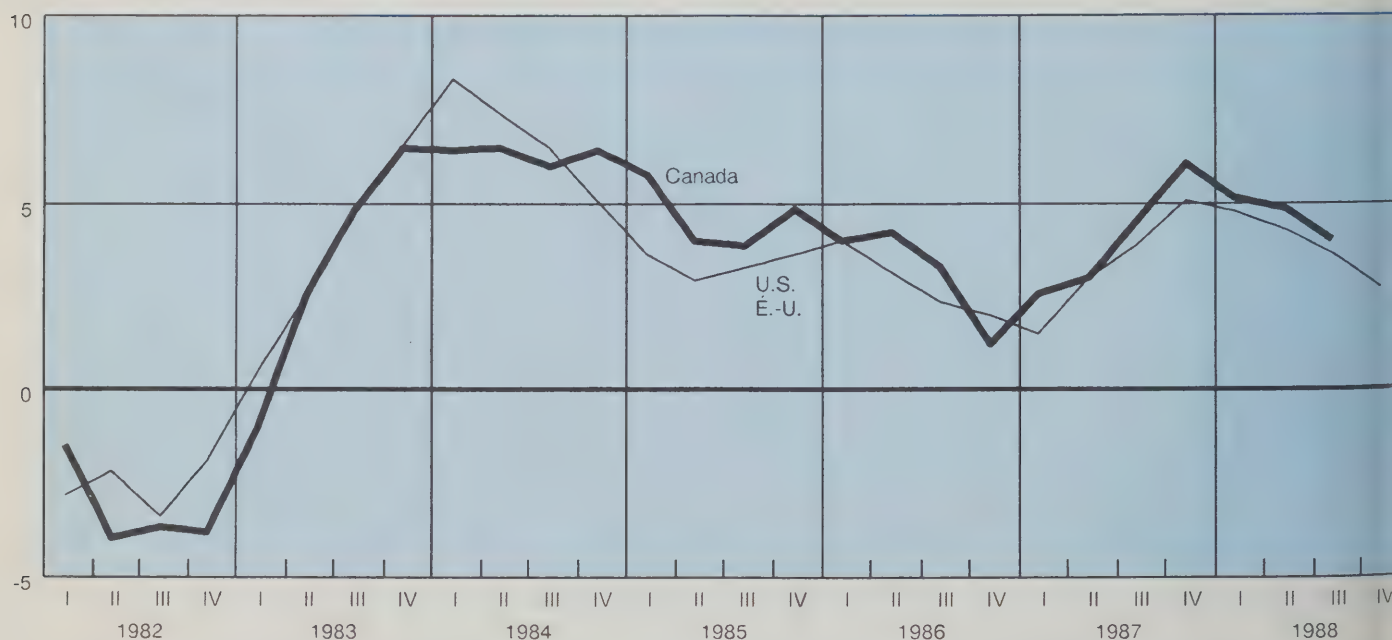
(1) - Gross National Product. - Produit National Brut.

Source: OECD.

Source: OCDE.

GDP

PIB

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage

Current account balance in local currency

Solde du compte courant en monnaie du pays

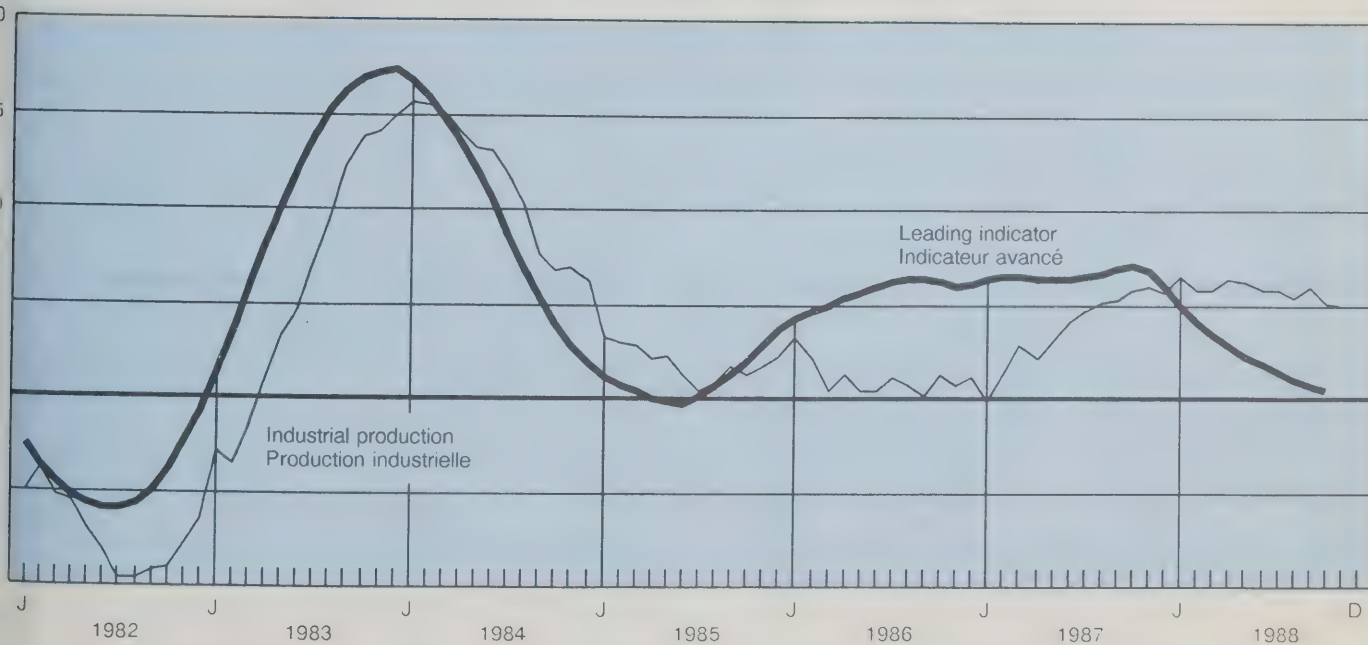
Annual average by quarter	Canada(1)	United States(2)	United Kingdom(1)	France(2)	Germany(1)	Italy(2)	Japan(3)
Annuelle moyenne et trimestrielle	Canada(1)	États- Unis(2)	Royaume- Uni(1)	France(2)	Allemagne(1)	Italie(2)	Japon(3)
84	2,695	-107.0	2,009	-7.3	27,941	-4,314	35.0
85	-1,935	-115.1	3,275	-1.5	48,395	-7,111	49.2
86	-10,496	-138.8	-199	20.2	84,970	3,791	85.8
87	-10,576	-154.0	-2,504	-24.5	80,794	-1,286.0	87.0
86 2	-2,478	-33.7	-185	7.0	19,012	1,575	23.1
3	-2,244	-35.5	-892	4.9	19,600	6,789	24.4
4	-2,885	-37.1	222	11.5	28,527	231	25.7
87 1	-1,868	-37.6	531	-10.3	20,867	-2,974	21.0
2	-2,567	-40.9	-797	-1.8	19,718	1,458	22.8
3	-2,784	-42.0	-1,148	-5.3	14,310	2,180	21.2
4	-3,357	-33.5	-1,090	-7.0	25,899	-1,950	22.1
88 1	-1,487	-39.8	-3,134	-3.9	14,479	-6,321	18.4
2	-2,388		-3,498	-1.1	25,708	1,408	18.6
3	-1,954				16,569		19.1

Millions.
Billions. - Milliards.
Billions of US dollars. - Milliards de dollars US.
Source: OECD.
Source: OCDE.

U.S. industrial production

Production industrielle des États-Unis

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



13.3

Industrial production index (1980 = 100)

Indices de production industrielle (1980 = 100)

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom	France	Germany	Italy	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni	France	Alle	Italie	Japon
1984	110.6	112.1	102.2	99.0	98.5	95.6	114.3
1985	116.4	113.9	107.7	100.0	102.9	96.9	118.5
1986	117.9	115.2	110.2	100.0	104.9	100.0	118.3
1987	122.3	119.5	114.4	102.0	105.3	102.7	122.4
1987 O	129.2	124.5	120.6	109.0	116.8	113.1	128.6
1987 N	132.6	122.2	124.7	112.0	113.1	112.7	127.5
1987 D	121.6	119.6	116.2	106.0	105.6	96.7	131.9
1988 J	124.4	120.4	116.0	110.0	100.9	109.6	118.0
1988 F	135.7	123.6	122.6	112.0	105.0	112.5	128.4
1988 M	134.7	123.5	128.3	114.0	115.4	113.4	140.5
1988 A	130.5	123.3	115.4	110.0	107.2	115.8	133.2
1988 M	129.3	124.3	114.9	109.0	105.8	112.4	125.8
1988 J	133.4	128.3	116.6	112.0	109.7	114.4	135.2
1988 J	114.9	125.5	108.6	103.0	101.0	112.3	136.7
1988 A	123.5	130.4	105.2	75.0	100.7	52.0	126.5
1988 S	132.2	131.9	120.5	110.0	113.6		139.2
1988 O		130.6					

Source: OECD.

Source: OCDE.

13.4

Unemployment rate(1)

Taux de chômage(1)

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom	France	Germany	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni	France	A	Japon
1984	11.2	7.4	11.7	9.7	7.0	2.7
1985	10.4	7.1	11.2	10.2	7.2	2.6
1986	9.5	6.9	11.2	10.4	6.4	2.8
1987	8.8	6.1	10.3	10.6	6.2	2.8
1987 O	8.3	5.9	9.7	10.6	6.5	2.7
1987 N	8.1	5.8	9.4	10.3	6.5	2.7
1987 D	8.0	5.7	9.3	10.4	6.5	2.6
1988 J	8.0	5.7	9.1	10.4	6.4	2.7
1988 F	7.8	5.6	9.0	10.4	6.5	2.7
1988 M	7.7	5.5	8.9	10.3	6.5	2.6
1988 A	7.7	5.4	8.8	10.3	6.2	2.6
1988 M	7.7	5.5	8.6	10.3	6.2	2.6
1988 J	7.5	5.2	8.4	10.4	6.2	2.4
1988 J	7.8	5.4	8.2	10.5	6.2	2.5
1988 A	7.9	5.5	8.0	10.6	6.2	2.6
1988 S	7.8	5.3	7.9	10.3	6.2	2.5
1988 O	7.8	5.2	7.8			

(1) Standardized by OECD.

(1) Standardisés par l'OCDE.

13.5

Consumer price index, unadjusted
(1980 = 100)Indice des prix à la consommation, non
désaisonnalisés (1980 = 100)

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom	France	Germany	Italy	Japan
Moyenne annuelle et mensuelle	Canada	États-Unis	Royaume-Uni	France	Alle	Italie	Japon
1984	137.6	126.1	133.5	149.3	118.4	174.3	112.1
1985	143.1	130.5	141.6	158.0	121.0	190.3	114.4
1986	149.0	133.0	146.4	162.2	120.7	201.4	114.9
1987	155.5	137.9	152.5	167.3	121.0	211.0	114.6
1987 O	157.2	139.9	154.0	168.5	121.1	214.7	115.5
1987 N	157.9	140.0	154.8	168.7	121.1	215.4	114.9
1987 D	158.0	140.0	154.6	168.8	121.3	215.8	114.7
1988 J	158.4	140.4	154.6	169.1	121.5	216.9	114.4
1988 F	158.9	140.8	155.2	169.4	121.8	217.9	114.2
1988 M	159.7	141.4	155.8	169.9	121.9	218.8	114.6
1988 A	160.3	142.1	158.4	170.7	122.2	219.4	115.1
1988 M	161.3	142.6	159.0	171.1	122.4	220.2	115.2
1988 J	161.5	143.2	159.6	171.6	122.6	220.9	115.0
1988 J	162.5	143.8	159.7	172.2	122.5	221.3	114.7
1988 A	163.0	144.4	161.5	172.7	122.6	222.3	115.1
1988 S	163.1	145.4	162.3	173.1	122.6	223.4	116.1
1988 O	163.9	145.9	163.9	173.5	122.7		116.7

Source: OECD.

Source: OCDE.

Merchandise trade balance in local currency

Balance commerciale de marchandises en monnaie du pays

Annual average and month	Canada(2)	United States(1,3)	United Kingdom(3)	France (1,3)	Germany (1,3)	Italy (1,4)	Japan(3)
oyenne nnuelle et nsuelle	Canada(2)	États- Unis(1,3)	Royaume- Uni(3)	France (1,3)	Allemagne (1,3)	Italie (1,4)	Japon(3)
84	19,837.5	-123.6	-8.08	-24.24	54.00	-19.16	8,004
85	16,400.4	-139.2	-6.29	-29.88	73.32	-23.11	10,872
86	9,810.7	-154.8	-13.00	-0.36	112.56	-3.72	13,740
87	10,976.1	-170.4	-14.15	-31.56	117.72	-11.15	11,556
87 O	996.8	-16.9	-1.35	-3.06	10.10	-0.69	981
N	550.9	-13.5	-1.36	-0.54	10.99	-0.85	654
D	517.0	-13.0	-0.62	0.63	12.99	-0.94	1,112
88 J	500.0	-11.5	-2.13	-2.73	8.46	-2.23	393
F	1,020.0	-13.0	-1.79	-7.25	8.15	-1.25	677
M	730.0	-9.5	-1.71	-1.89	8.58	-2.89	959
A	930.0	-10.2	-1.74	-1.39	9.50	-0.66	851
M	334.0	-9.5	-2.10	-3.25	10.31	-0.38	645
J	1,424.0	-13.3	-8.60	-1.11	14.23	-0.94	742
J	1,879.0	-12.0	-2.81	-1.04	11.06	0.94	938
A	771.0	-12.8	-2.24	-3.29	9.30	0.12	657
S	534.0	-10.5	-1.50	-2.81	11.29		1,040
O	537.0			-1.20			1,007
N	424.0						

Customs basis.
Base douanière.

Millions.

Millions.

Billions.

Milliards.

Trillions.

Trillions.

Source: OECD.

Source: OCDE.

Central bank discount rate

Taux d'escompte de la banque centrale

Annual average and month	Canada	United States	United Kingdom(1)	France	Germany	Italy	Japan
oyenne nnuelle et nsuelle	Canada	États- Unis	Royaume- Uni(1)	France	Allemagne	Italie	Japon
84	10.16	8.00	9.56	9.50	4.50	18.50	5.00
85	9.49	7.50	11.50	9.50	4.00	15.00	5.00
86	8.48	5.50	11.06	9.50	3.50	12.00	3.00
87	8.66	6.00	8.50	9.50	2.50	12.00	2.50
87 O	8.26	6.00	9.50	9.50	3.00	12.00	2.50
N	8.48	6.00	9.00	9.50	3.00	12.00	2.50
D	8.66	6.00	8.50	9.50	2.50	12.00	2.50
88 J	8.63	6.00	8.50	9.50	2.50	12.00	2.50
F	8.58	6.00	9.00	9.50	2.50	12.00	2.50
M	8.78	6.00	8.50	9.50	2.50	12.00	2.50
A	9.06	6.00	8.00	9.50	2.50	12.00	2.50
M	9.12	6.00	7.50	9.50	2.50	12.00	2.50
J	9.44	6.00	9.00	9.50	2.50	12.00	2.50
J	9.54	6.00	10.50	9.50	3.00	12.00	2.50
A	10.03	6.50	12.00	9.50	3.50	12.50	2.50
S	10.54	6.50	12.00	9.50	3.50	12.50	2.50
O	10.51	6.50		9.50	3.50	12.50	2.50

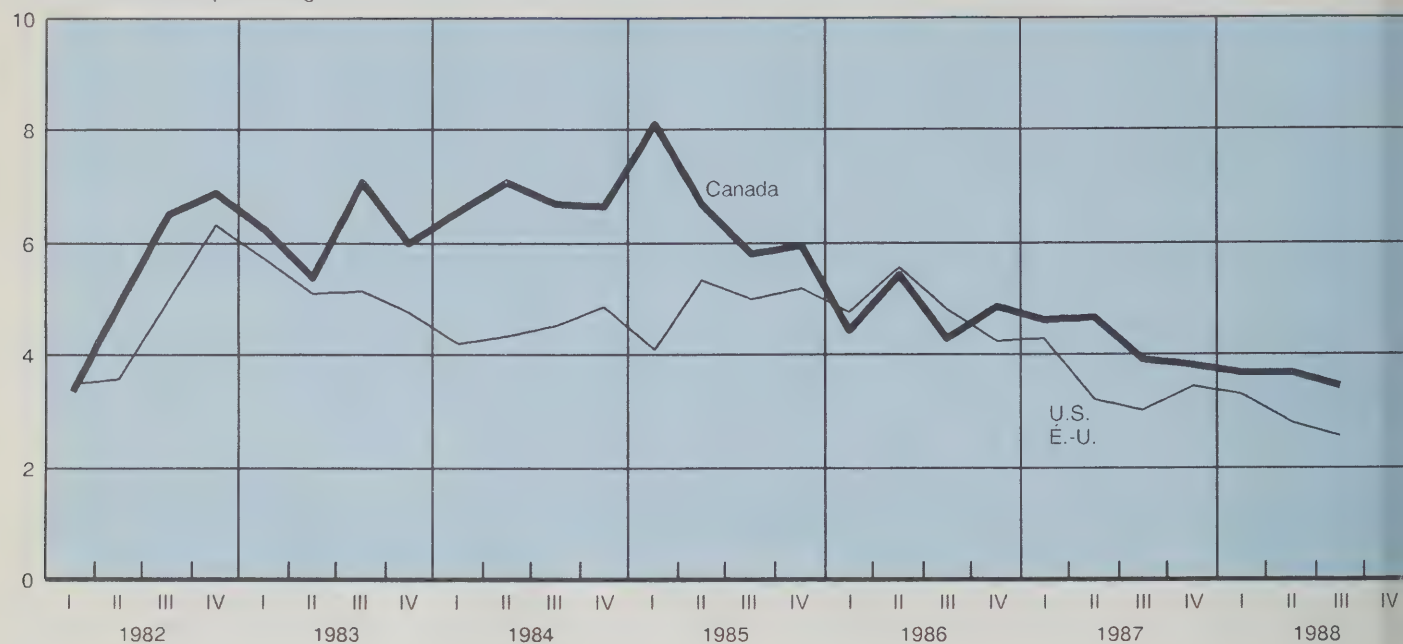
London clearing bank's base rate.

Le taux de base des banques commerciales de Londres.

Source: OECD.

Source: OCDE.

Annual percent change
Variation annuelle en pourcentage



READER SURVEY FOR THE CANADIAN ECONOMIC OBSERVER
ENQUÊTE AUPRÈS DES LECTEURS DE L'OBSERVATEUR ÉCONOMIQUE CANADIEN

I have read - J'ai lu	and on a scale of 0 to 10, found it et jugé en graduation de 0 à 10		
	not useful peu utile	very useful très utile	
Current Economic Conditions - les Conditions économiques actuelles	0	5	10
Economic & Statistical Events - les Événements économiques et statistiques	0	5	10
Quarterly National Accounts - les Comptes nationaux trimestriels	0	5	10
Feature Article - l'Étude spéciale	0	5	10
Technical Note - la Note technique	0	5	10
Statistical Summary Tables & Graphs - les tableaux et diagrammes de l'Aperçu statistique	0	5	10

_____ would have been more useful if
(name of section or article) - aurait été plus utile si (nom de la section ou de l'étude)

Do you have any other suggestion or questions on the contents of this issue? What subjects would you like to see treated in future issues? - Avez-vous d'autres suggestions ou questions sur le contenu de ce numéro? Quels thèmes devraient être abordés selon vous dans les prochains numéros?

NAME - NOM _____	OCCUPATION - PROFESSION _____
NAME OF ORGANIZATION - NOM DE L'ORGANISME _____	
YOUR TITLE - VOTRE TITRE _____	
ADDRESS - ADRESSE _____	TEL. NO. - NO. DE TÉL. _____

Please return the above to
P. Cross
Editor, CEO
International & Financial Economics Division
Statistics Canada
R.H. Coats Building, Floor 21
Ottawa, Ontario
K1A 0T6

Veuillez retourner à
P. Cross
Éditeur de l'O.É.C.
Division de l'économie internationale et financière
Statistique Canada
Édifice R.H. Coats, 21ième étage
Ottawa, Ontario
K1A 0T6

BABY-BOOM TO BABY-BUST



CROISSANCE ET DÉCLIN

DE LA FÉCONDITÉ

A GENERATION IN JEOPARDY

With an all-time low average of 1.7 births per woman, there is no assurance we can replace the present generation. In fact, many Canadians are foregoing parenthood altogether.

Covering a number of issues on the declining birth rate, **Fertility in Canada: From Baby-boom to Baby-bust** focuses on the implications of shrinking population growth.

TOPICS OF INTEREST

The prevailing baby-bust is examined in seven chapters, including such subjects as:

- late parenting, childlessness
- widespread sterilization, contraception, abortion
- population policies in an international perspective
- change in the age structure and the effects on various activities (education, consumption patterns, consumer spending, social security and the labour force)
- working mothers – can the demands of two jobs be reconciled?

REPRINT!

To order **Fertility in Canada: From Baby-boom to Baby-bust**, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free **1-800-267-6677**.

Catalogue 91-524E*
\$12 in Canada
\$14 other countries
(24 graphics, 64
tables, 155 pages)

Please make your cheque or money order payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact the Statistics Canada Reference Centre nearest you for further information.

* Available in French by ordering catalogue number 91-524F.

UNE GÉNÉRATION EN DANGER

Le nombre moyen d'enfants par femme ayant chuté au plus bas niveau jamais enregistré, soit 1.7, le remplacement de la génération actuelle n'est guère garanti. En fait, de nombreux Canadiens renoncent à avoir des enfants.

La publication intitulée **La fécondité au Canada: Croissance et déclin** analyse un certain nombre de questions relatives au faible taux de fécondité ainsi que les conséquences du ralentissement de la croissance de la population.

THÈMES

La réduction actuelle de la natalité fait l'objet de sept chapitres traitant de sujets comme:

- le report des naissances et l'infécondité;
- la tendance généralisée à la stérilisation, à la contraception et à l'avortement;
- les changements dans la structure par âge et leurs répercussions sur l'éducation, la consommation, les dépenses des consommateurs, la sécurité sociale et la population active;
- les politiques démographiques selon une perspective internationale;
- la possibilité pour les mères actives d'occuper deux emplois à la fois.

RÉIMPRESSION

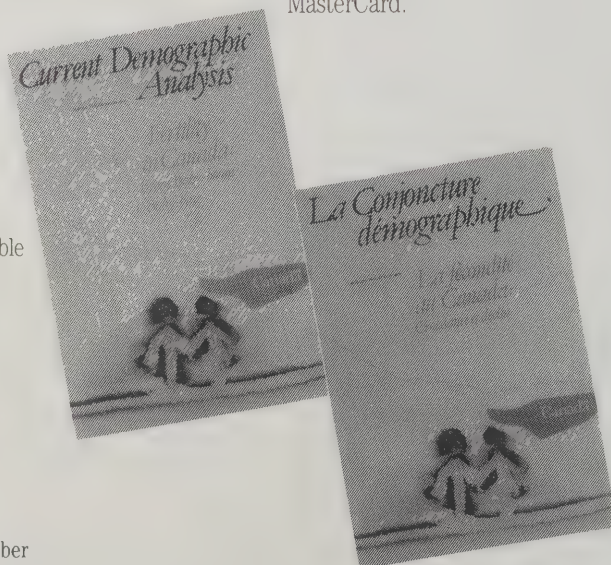
Vous pouvez commander **La fécondité au Canada: Croissance et déclin** remplissant le bon de commande ci-joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario), K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais **1-800-267-6677** et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Numéro 91-524F au répertoire*
\$12 au Canada
\$14 à l'étranger
(24 graphiques, 64 tableaux, 155
pages)

Veuillez faire votre chèque ou mandat-poste à l'ordre du Receveur général du Canada – Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous.

* Disponible en anglais, numéro 91-524E au répertoire.





Current Demographic Analysis

Catalogue 91-209E Annual

*Report on the
Demographic
Situation
in Canada
1986*

BIRTH, DEATH, MARRIAGE, DIVORCE

Factors like these are explored in the **Report on the Demographic Situation in Canada, 1986**.

Using the latest demographic data, this report updates its well received predecessor. It is a dynamic portrait of Canada and her people, and provides special analytical sections on subjects like:

- language
- fertility and childbearing
- causes of mortality
- interprovincial migration

For the best insight into Canada's demographic scene, choose the **Report on the Demographic Situation in Canada, 1986**.

Catalogue 91-209E
\$15.00 in Canada,
\$16.50 other countries,
138 pages.

La Conjoncture démographique

Catalogue 91-209F Annual

*Rapport
sur l'état de
la population
du Canada
1986*

NAISSANCES, DÉCÈS, MARIAGES, DIVORCES...

Des événements tels que ceux-ci font l'objet du **Rapport sur la situation démographique au Canada, 1986**.

Réalisé à partir des plus récentes données démographiques disponibles, ce rapport constitue une version à jour de la publication originale, qui avait été très bien accueillie. Il présente un portrait dynamique du Canada et de sa population et contient des analyses sur des sujets comme:

- la langue;
- la fécondité et la maternité;
- les causes de mortalité;
- la migration interprovinciale.

Afin de mieux saisir la réalité démographique canadienne, procurez-vous le **Rapport sur la situation démographique au Canada, 1986**

(N° 91-209F au répertoire)
\$15.00 au Canada
\$16.50 à l'étranger
139 pages

To order, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free.

Please make cheques or money orders payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact a Regional Reference Centre near you for further information.

Call Toll-Free
1-800-267-6677

Téléphonez sans frais

Vous pouvez commander en remplissant le bon de commande ci-joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Veuillez faire vos chèques ou mandats-poste à l'ordre du Receveur général du Canada-Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation régional le plus près de chez vous.

Every week

The numbers that make decisions

The data that highlight national economic trends

Infomat is a digest of the most important statistics of the week. It is invaluable for business planners, policy makers and members of the media who take an interest in the Canadian economy.

Articles cite the most recent economic and social data available, describe current trends and point out significant changes. Regular features include a complete list of publications released by Statistics Canada during the reference week, a table of key economic indicators and a list of upcoming data releases. The text is concise, easy-to-read and complemented by tables and charts.

Infomat, Catalogue No. 11-002E (weekly), is available for \$2.00 per copy/\$100.00 annually (in Canada); \$3.00 per copy/\$150.00 annually (elsewhere).

Toutes les semaines

Les chiffres qui font les décisions

Les données illustrant les tendances de l'économie canadienne

Infomat est un résumé des statistiques les plus importantes de la semaine. C'est un outil d'une valeur inestimable pour les planificateurs du monde des affaires, les responsables de l'élaboration des politiques et les médias d'information s'intéressant à l'économie canadienne.

Les articles contenus dans ce bulletin citent les plus récentes données économiques et sociales disponibles, décrivent les tendances actuelles et soulignent les changements les plus significatifs. On y retrouve des chroniques régulières, notamment une liste complète des nouvelles publications parues à Statistique Canada au cours de la semaine de référence, un tableau des principaux indicateurs économiques, ainsi qu'une liste des données à paraître. Le texte est concis, facile à lire et illustré de tableaux et de graphiques.

Infomat, n° 11-002F au catalogue (hebdomadaire), se vend \$2.00 l'exemplaire ou \$100.00 pour un abonnement annuel au Canada; \$3.00 l'exemplaire ou \$150.00 pour un abonnement annuel à l'étranger.



To order, complete the order form included or write to Publication Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free.

Please make cheques or money orders payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact a Regional Reference Centre near you for further information.

Call Toll-Free
1-800-267-6677
Téléphonez sans frais

Vous pouvez commander en remplissant le bon de commande ci-joint ou en écrivant à Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Veuillez faire vos chèques ou mandats-poste à l'ordre du Receveur général du Canada/Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le centre de consultation régional le plus près de chez vous.

ALL IN ONE PLACE THE ECONOMIC FACTS AND ANALYSIS YOU NEED

Canadian Economic Observer:
Statistics Canada's New Monthly Economic Report

No other report on the Canadian economy has this much to offer

This month's data

Up-to-the-minute data includes all major statistical series released two weeks prior to publication.

Current Economic Conditions

Brief, "to the point" summary of the economy's performance over the month, including trend analysis of employment, output, demand and leading indicators.

Statistical and Technical Notes

Information about new or revised statistical programs and methodological developments unique to Statistics Canada.

Major Economic Events

Chronology of international and national events that affect Canada's economy

Feature Articles

In-depth research on current business and economic issues.

Statistical Summary

Statistical tables, charts and graphs cover national accounts, output, demand, trade, labour and financial markets.

AND MORE

Regional Analysis

Provincial breakdowns of key economic indicators.

International Overview

Digest of economic performance in Canada's most important trading partners — Europe, Japan, and the U.S.A.

Subscribe Today and Save!

Save **\$40 off** the single-issue price of the **Canadian Economic Observer**.

Catalogue #11-010

12 issues \$200.00 / other countries \$225.00

Per copy \$20.00 / other countries \$22.50

(includes postage and handling)

For faster service using Visa or MasterCard call toll-free 1-800-267-6677.

To order, complete the order form included or write to Publications Sales, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, K1A 0T6. For faster service, using Visa or MasterCard, call toll-free, 1-800-267-6677. Please make your cheque or money order payable to the Receiver General for Canada/Publications.

Contact the Statistics Canada Reference Centre nearest you for further information.

TOUT POUR VOUS! LES DONNÉES ÉCONOMIQUES ET L'ANALYSE QUE VOUS RECHERCHEZ

L'Observateur économique canadien:

Le nouveau bulletin économique mensuel de Statistique Canada

Aucune autre publication ne vous procure autant de renseignements relatifs à l'économie canadienne

Les données du mois

Des données de dernière heure comprenant toutes les de statistiques les plus importantes qui ont été diffusées semaines avant la date de publication du bulletin.

La situation économique actuelle

Le rendement de l'économie au cours du mois, présenté en bref, comportant une analyse de l'emploi, de la production, de la demande et des principaux indicateurs précurseurs des tendances de l'activité économique.

Des notes techniques et statistiques

Des notes portant sur les nouveaux programmes statistiques ou les programmes révisés et sur les progrès en matière de méthodologie propres à Statistique Canada.

Les principaux événements économiques

Des événements internationaux et nationaux influant sur l'économie canadienne, présentés en ordre chronologique.

Des études spéciales

Une recherche approfondie des affaires et des questions économiques liées à l'économie.

Un aperçu statistique

Des tableaux, des graphiques et des diagrammes englobant les statistiques des comptes nationaux, de la production, de la demande, du commerce, de l'emploi, des marchés financiers, etc.

ET PLUS ENCORE

Une analyse régionale

Des ventilations par province d'indicateurs économiques stratégiques.

Un survol de l'économie internationale

Un sommaire du rendement de l'économie des partenaires commerciaux du Canada, comme l'Europe, le Japon et les États-Unis.

Abonnez-vous dès maintenant et économisez!

Économisez **\$40** sur le prix à l'unité de **L'Observateur économique canadien**.

N° 11-010 au répertoire

Abonnement annuel (12 numéros): \$200 au Canada; \$225 à l'étranger.

Prix au numéro: \$20 au Canada; \$25.50 à l'étranger. (Ces prix incluent les frais de port et de manutention.)

Pour obtenir un service plus rapide, composez les numéros sans frais 1-800-267-6677 et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard.

Vous pouvez commander en remplissant le bon de commande ci-joint et l'envoyer à la Vente des publications, Statistique Canada, Ottawa (Ontario) K1A 0T6. Si vous désirez obtenir un service plus rapide, téléphonez au numéro sans frais 1-800-267-6677 et portez votre commande à votre compte Visa ou MasterCard. Veuillez faire votre chèque ou mandat-poste à l'ordre du Receveur général du Canada - Publications.

Pour obtenir plus de renseignements, n'hésitez pas à communiquer avec le Centre de consultation de Statistique Canada le plus près de chez vous.

